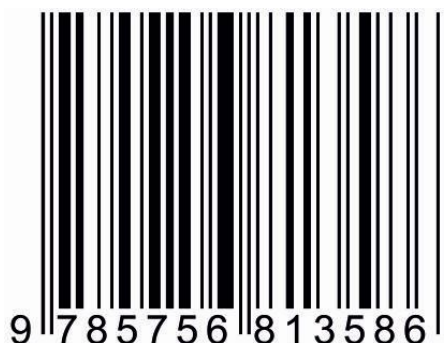


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Алтайский государственный технический университет
им. И.И. Ползунова»

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ГОСУДАРСТВО, РЕГИОН, ПРЕДПРИЯТИЕ**

Сборник статей
V Международной научно-практической конференции
(г. Барнаул, 11 декабря 2019 года)

ISBN 978-5-7568-1358-6



АлтГТУ
Барнаул • 2020

ББК 65.9 (2/5)-983

Экономическая безопасность: государство, регион, предприятие : сборник статей V Международной научно-практической конференции (г. Барнаул, 11 декабря 2019 года) / Под общ. ред. А. В. Попова ; Алт. гос. техн. ун-т им. И. И. Ползунова. – Барнаул : АлтГТУ, 2020. – URL: https://journal.altstu.ru/konf_2020/2020_1/72/. – Текст: электронный.

ISBN 978-5-7568-1358-6

В материалах конференции рассматриваются актуальные вопросы экономической безопасности на различных уровнях, а именно: государства, региона, предприятия.

Основные направления представленных научных работ: экономическая безопасность и устойчивое развитие государства, региона, обеспечение экономической безопасности в реальном секторе экономики, экономическая безопасность финансовой деятельности, а также правовое обеспечение экономической безопасности.

Издание предназначено для студентов, аспирантов, преподавателей и специалистов, занятых в сфере экономической безопасности различных уровней.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Под общей редакцией А.В. Попова

Технический редактор: Э.И. Казитова

ISBN 978-5-7568-1358-6

© ФГБОУ ВО «Алтайский
государственный технический
университет им. И.И. Ползунова», 2020
© Авторы публикаций, 2020

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1. Экономическая безопасность как национальная безопасность страны и профессиональная деятельность 7

Анофриков С.П. УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА 7

Дронова О.Б. ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН 9

Карасинцева А.Б. ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 13

Кононенко К.В. МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 18

Маратканова И.В. МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА 22

Махотина А.Р., Степанова А.Н. АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 26

Пантелеева Е.А., Решетник А.С. ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО - УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ 29

Самсонов Р.А. ДЕФИНИЦИЯ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ» КАК ОСНОВА ДЛЯ РАЗРАБОТКИ СТАНДАРТА ОЦЕНКИ, УЧИТЫВЮЩЕГО ИНТЕРЕСЫ ОБЩЕСТВА В СИСТЕМЕ СТОИМОСТНЫХ ИЗМЕРЕНИЙ 32

Тарушкин В.И., Тимофеев М.А. ЭКОНОМИКА, ИНИЦИИРУЮЩАЯ СТРЕМИТЕЛЬНОЕ ИННОВАЦИОННО-ИНТЕНСИФИЦИРУЮЩЕЕ, КОНКУРЕНТО-КОМПЛЕКСНОЕ И БЕЗОПАСНО-УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ДЕРЖАВЫ В XXI ВЕКЕ.... 39

Чумакова С.С. АНАЛИЗ ВОЗРАСТНОЙ СТРУКТУРЫ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ 47

Секция 2. Экономическая безопасность региона и предприятия 53

Баранова Е.В. ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ АВТОТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА И ЕГО РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА..... 53

Богатова А.В., Карпова Д.А., Соболева А.А. ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ УРОВНЕ 56

Богатова А.В., Карпова Д.А., Соболева А.А. РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 59

Богданова М. М., Парамончикова М.А. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ 63

<i>Воробьев С.П., Воробьева В.В.</i> ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ МИКРОПРЕДПРИЯТИЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ АЛТАЙСКОГО КРАЯ	66
<i>Гудимов А.А., Воробьева В.В.</i> ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ	69
<i>Курицина Ю.С., Карасинцева А.Б., Глубокова Л.Г.</i> ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТА НЕКОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА	71
<i>Грачёва А.О.</i> УГРОЗЫ И РИСКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ И СПОСОБЫ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ	74
<i>Десятов В.В.</i> РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ КАК ОСНОВА КОРРЕКТИРОВКИ НА ВИД РАЗРЕШЕННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИ ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ	78
<i>Дубицкая Н.М., Плотникова С.М.</i> АНАЛИЗ УРОВНЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	81
<i>Зюбина Е.В.</i> ОЦЕНКА БЮДЖЕТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ	87
<i>Кремер А.С.</i> ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	90
<i>Кувалдина Т.Б., Барынькина Н.П.</i> НАЛОГОВЫЙ РИСК КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	93
<i>Кынкурогова А.И., Краснова О.В.</i> К ВОПРОСУ О ФАКТОРАХ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА	97
<i>Магомедова М.М., Рабаданов Р.М.</i> УГРОЗЫ И МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН)	99
<i>Нефедова Ю.А.</i> ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ И НАЦИОНАЛЬНУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА	102
<i>Оксаниченко Е.С., Репина Я.С.</i> РОЛЬ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ Г. БАРНАУЛА	104
<i>Понкратова Д.</i> СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ	108
<i>Попов А.В.</i> ФИНАНСОВОЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ПРОЦЕССЕ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА	115
<i>Самсонов Р.А., Фандин А.А.</i> ЭКСПОРТ ЗЛАКОВ И ПРОДУКЦИИ МУКОМОЛЬНО-КРУПЯНОЙ ОТРАСЛИ ИЗ АЛТАЙСКОГО КРАЯ: ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ	120
<i>Сергина А.С., Краснова О.В.</i> УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЯМИ ИННОВАЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА	135

<i>Турченко А.А.</i> КОММЕРЧЕСКАЯ СДЕЛКА И ТРАНСАКЦИОННЫЕ ЗАТРАТЫ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ЦЕПИ ДВИЖЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО ПОТОКА	138
<i>Часовских К.Е., Гуселетова Г.В.</i> КРИМИНАЛИЗАЦИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АЛТАЙСКОГО КРАЯ	141
<i>Янченко А.А., Одинцова Т.М.</i> ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	145

Секция 3. Экономическая безопасность финансовой деятельности

<i>Анисимова Л. В.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	149
<i>Богданова М.М.</i> ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ	151
<i>Бокк Ю. А.</i> ВЛИЯНИЕ КРЕДИТНОГО РИСКА НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКА	156
<i>Бородин А. А.</i> ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	159
<i>Гончарова К. В.</i> КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В АЛТАЙСКОМ КРАЕ	163
<i>Грозов А. С.</i> РОЛЬ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ ...	169
<i>Доскач О. Е., Глотова Н.И.</i> БИОМЕТРИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	173
<i>Ефимова Т.Н.</i> БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ КАК БАЗА ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННОЙ И КОНТРОЛЬНОЙ ФУНКЦИЙ УЧЕТА	176
<i>Кочнева Н.А., Наземцева Ю.Ю.</i> РОЛЬ ПРОЦЕССОВ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ В РАЗВИТИИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ	179
<i>Семина Л.А.</i> К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАХОВЩИКА	183
<i>Хмелев А.В., Безменов М.А.</i> ИНВЕСТИЦИИ В СТРОИТЕЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ БАНКАМИ: ВЫСОКОЭФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ИЛИ СОМНИТЕЛЬНЫЕ РИСКОВЫЕ ОПЕРАЦИИ	187
<i>Черкашенинова В.А., Пислегина Н.В.</i> СПОСОБЫ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА	189

Секция 4. Правовые и институциональные основы экономической безопасности.....

<i>Иващенко А.В.</i> ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ...	193
<i>Логачева А.А.</i> РОЛЬ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ПРОЦЕДУРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)	196

Оксаниченко Е.С. , Ретина Я.С. ПРИНЦИП РАЗУМНОЙ СТЕПЕНИ
ДОСТОВЕРНОСТИ ПРИ РАСЧЕТЕ УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ И НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО
ОБОГАЩЕНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ 199

Пантелеева Е.А., Решетник А.С. ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА КРАУДИНВЕСТИНГОВЫХ
ПЛАТФОРМ 202

Савватеев К.И. ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ И НАЛОГОВЫХ
ОРГАНОВ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЗИМАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ... 204

Удодова И.А., Власенко Р.А. ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ПЕРЕДАЧИ
ИМУЩЕСТВА РЕЛИГИОЗНОГО НАЗНАЧЕНИЯ РЕЛИГИОЗНЫМ
ОРГАНИЗАЦИЯМ 208

Шилинг А.Ю., Петрова Е.В. МЕРЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ,
ПРИМЕНЯЕМЫЕ К ГОСУДАРСТВЕННЫМ СЛУЖАЩИМ И ЛИЦАМ, ЗАМЕЩАЮЩИЕ
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ДОЛЖНОСТИ, ПРИ СОВЕРШЕНИИ КОРРУПЦИОННЫХ
ПРАВОНАРУШЕНИЙ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА 211

**Секция 5. Global and National Economic Security Issues. Проблемы
глобальной и национальной экономической безопасности (секция на
английском языке)..... 215**

Басалаев И. НОВЫЙ ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ: РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ
СОТРУДНИЧЕСТВО 215

Илинская А.С. ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ АПК АЛТАЙСКОГО КРАЯ: БАРЬЕРЫ И
ПЕРСПЕКТИВЫ 218

Красный М.К., Присяжный И.С. АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ
СТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... 221

Осипова А.А. ОРГАНИЧЕСКИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ПРОДУКТЫ КАК ЧАСТЬ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 224

Свиридов В. ГУМАНИТАРНОЕ РАЗВИТИЕ КАК ЗАЛОГ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ БУДУЩЕГО 227

Шкробко Н.Ю. ПРОБЛЕМЫ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ 230

Секция 1. Экономическая безопасность как национальная безопасность страны и профессиональная деятельность

УДК 336.2

УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ И ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА

С. П. Анофриков, к.э.н., доцент

*Новосибирской государственной университет экономики и управления «НИИХ»,
Новосибирск, Россия*

TAX EVASION AND FINANCIAL SECURITY OF THE STATE

S. P. Anofrikov, candidate of economic science, associate professor

*Novosibirsk state university of economics and management, Novosibirsk, Russia
e-mail: anofrikov@rambler.ru*

Аннотация: В статье анализируются данные о динамике налоговых преступлений. Рассмотрены некоторые меры государства, направленные на повышение собираемости налогов. Обосновывается необходимость совершенствования налоговой системы.

Abstract: The article analyzes data on the dynamics of tax crimes. Some government measures aimed at increasing tax collection are considered. The necessity of improving the tax system is justified.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, уклонение от налогов.

Keywords: economic security, financial security, tax avoidance.

Одним из ключевых элементов понятия экономическая безопасность является категория финансовой безопасности [2]. Не вызывает сомнения, что в современных условиях невозможно нормальное функционирование производственной и других сфер экономики без соответствующего уровня развития финансовых отношений. Однако существует большое количество явлений, негативно влияющих на состояние финансов. Среди них такие, как развитие теневого сектора экономики, коррупция, существенное расслоение российского общества по уровню доходов, уклонение от уплаты налогов и пр. В данной статье остановимся на последнем из перечисленных явлений.

В некоторой степени оценить состояние финансовой безопасности государства можно с помощью индекса финансовой секретности (Financial Secrecy Index), который рассчитывается британской неправительственной организацией Tax Justice Network. Индекс финансовой секретности используется с 2011 г. [4]. На основе данного индекса составляется рейтинг стран и территорий наиболее закрытых с точки зрения налогового сотрудничества и раскрытия информации. Показатель рассчитывается на базе 20 индикаторов. Самые высокие позиции в данном рейтинге в 2018 г. заняли Швейцария, США, Каймановы острова, Гонконг и Сингапур. Российская Федерация в 2018 г. заняла в рейтинге 29-ое место из 112 стран по уровню нелегальных финансовых операций, неуплаты налогов и оттока капитала.

Согласно данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации доля налоговых преступлений в общем количестве экономических преступлений за последние пять лет колеблется в интервале от 5,78 % до 8,54 % (таблица 1) [3].

Таблица 1 – Зарегистрировано преступлений экономической направленности [3]

Преступления	2014		2015		2016		2017		2018	
	Всего	Динамика, %	Всего	Динамика, %	Всего	Динамика, %	Всего	Динамика, %	Всего	Динамика, %
экономической направленности	107314	-24,0	112445	4,3	108754	-3,3	105087	-3,4	109463	4,2
из них: налоговых	6205	-10,0	9 041	45,6	9283	2,7	8654	-6,8	7630	-11,8

В 2015 году рост общего количества преступлений экономической направленности сопровождался особенно бурным ростом налоговых преступлений. В этот период наблюдалось ухудшение экономического положения в стране в целом, вызванное политическими факторами и введением экономических санкций в отношении России. Предприниматели, оказавшиеся в сложном положении стали вновь активно применять практику уклонения от уплаты налогов. Кроме этого, в соответствии с поправками к Уголовному кодексу РФ, вступившими в силу в октябре 2014 года, уголовное дело по ст. 198 УК РФ может быть возбуждено без участия налоговых органов, что также способствовало росту числа зарегистрированных налоговых преступлений.

В 2016 и 2017 годах наблюдалось сокращение количества преступлений экономической направленности на 3,3 и 3,4 % соответственно. При этом количество налоговых преступлений в 2016 году продолжало расти (на 2,7 %), а в 2017 году снизилось на 6,8 %.

В 2018 году снова наблюдается прирост экономических преступлений, однако при одновременном сокращении общего количества налоговых преступлений. К данным последствиям привело в том числе совершенствование налогового администрирования. В настоящий момент использование информационных технологий контролирующими органами резко сужает возможности уклонения от налогов.

Для повышения сумм собранных и поступивших в бюджет налогов законодатели вводят дополнительные меры по усилению налогового контроля. Одной из таких мер является проводимый в четырех субъектах РФ эксперимент по администрированию уплаты налогов на доход самозанятых граждан. Данный эксперимент проходит в г. Москве, Республике Татарстан, Московской и Калужской областях [1].

Нужно иметь в виду, что чаще всего причиной уклонения от уплаты налогов по мнению предпринимателей выступает высокий уровень налоговых ставок, не позволяющий бизнесу эффективно функционировать, оплачивая все налоги.

В итоге, по оценкам различных специалистов, в результате уклонения от уплаты налогов государство ежегодно недополучает до 30% причитающихся к уплате налоговых платежей.

В связи с этим целесообразно с экономической точки зрения оптимизировать налоговые ставки. Государство для пополнения бюджета не должно повышать и без того высокую налоговую нагрузку. Напротив, должны быть предприняты усилия по снижению сложности деятельности предпринимателей без уклонения от уплаты налогов в условиях существующих ставок. Необходимо постоянное совершенствование налоговой системы для повышения финансовой безопасности государства.

Однако нужно иметь в виду, что контроль и штрафные санкции не должны быть единственными методами, способствующими повышению собираемости налогов. Необходимо формирование налоговой культуры граждан, основанной на финансовой грамотности насе-

ления: налогоплательщики должны быть уверены, что государство оптимально расходует налоговые поступления через реализацию прозрачности бюджетов всех уровней.

Особая общественная опасность налоговых преступлений обусловлена тем, что данные деяния наносят вред экономической безопасности страны через ее финансовую составляющую, тем самым ухудшая материальное положение граждан, задействованных в бюджетной сфере экономики или находящихся на обеспечении государственных внебюджетных фондов. В связи с этим важным является процесс разработки вопросов ответственности за налоговые преступления и выработки действенных мер по их предупреждению и пресечению. Также немаловажным является непрерывного повышения финансовой грамотности населения как один из способов предупреждения налоговых правонарушений с целью укрепления финансовой безопасности страны.

Список использованных источников:

1. О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан): федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ [Электронный ресурс] // Консультант. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 2018. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/ – Загл. с экрана
2. Финансовая безопасность региона как элемент экономической безопасности / Современные финансовые отношения: проблемы и перспективы развития [Текст]: Материалы V Международной научно-практической конференции / Анофриков С.П. – Новосибирск, 2019. – с. 7 – 11с.: ил.
3. Показатели преступности в России [Электронный ресурс] // Портал правовой статистики. – Электрон. текст. дан. – [Россия], 2019 Режим доступа: <http://crimestat.ru/> – Загл. с экрана
4. Financial Secrecy Index 2018. Methodology [Электронный ресурс]// Tax Justice Network – Электрон. текст. дан. – [Москва], 2018. – Режим доступа: <http://www.financialsecrecyindex.com/PDF/FSI-Methodology.pdf>

УДК 338.45

ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКУ РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

О.Б. Дронова, к.э.н., доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

INFLUENCE OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS ON THE ECONOMY OF DEVELOPED AND DEVELOPING COUNTRIES

O.B. Dronova, candidate of economic science, associate professor

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: suholga.08@mail.ru

Аннотация: В статье обобщено воздействие ТНК на показатели деятельности развитых и развивающихся стран: структурирование мирового хозяйства и определение его динамики, создание конкуренции на мировых рынках, контроль не только экономики но и политики в развивающихся странах. ТНК являются основными инвесторами, передают знания в области технического оснащения производства, стимулируют международную трудовую миграцию.

Annotation: *The article summarizes the impact of TNCs on the performance indicators of developed and developing countries: structuring the world economy and determining its dynamics, creating competition in world markets, monitoring not only the economy but also politics in developing countries. TNCs are the main investors, transfer knowledge in the field of technical equipment of production, stimulate international labor migration.*

Ключевые слова: *транснациональные корпорации, прямые иностранные инвестиции, цифровизация, глобализация, конвергенция, агломерация*

Keywords: *transnational corporations, foreign direct investment, international trade, digitalization, globalization, convergence, agglomeration*

Эпоха глобализации мировой экономики особенно интенсивно проявила себя в начале двадцать первого века. Расширение деятельности транснациональных корпораций (ТНК) приводит к глобализации мировой экономики [1].

Обобщая воздействие ТНК на показатели деятельности развитых и развивающихся стран можно привести ряд следующих выводов [2].

ТНК структурируют мировое хозяйство и определяют его динамику, создают конкуренцию на мировых рынках.

Современные теории зарубежного инвестирования ведут свое начало от теории транснационализации, сформулированной британскими экономистами П. Бакли и М. Кассоном [7] под влиянием ТНК, завоевавшим мировое поространство [4].

Одним из инструментов взаимодействия с внешним рынком страны-реципиента является осуществления ПИИ для целей завоевания рынка.

Несовершенства национального рынка развивающихся стран мешают ТНК осуществлять экспорт из-за высоких дополнительных издержек, связанных со сбором информации, ведением деловых переговоров, оформлением юридических формальностей внешнеэкономической деятельности, а также осуществлением закупок необходимых сырья, материалов и полуфабрикатов у местных производителей. Все это заставляет их совершать ПИИ, то есть открывать свои филиалы на территории данных стран.

Авторы [7] делают акцент на эффективном структурировании и контроле за активами, что дает ТНК проникать на несовершенный рынок. Получается, что совершаются международные операции внутри ТНК (между своими подразделениями). Одновременно ТНК присваивает управленческий и маркетинговый опыт, технологические знания и ноу-хау развивающихся стран и заменяет затратную внешнеэкономическую деятельность своей внутренней оргструктурой.

Развитие теории транснационализации осуществлялось многими авторами, в том числе делались выводы о влиянии ПИИ на стран-реципиентов и стран-доноров.

Согласно теории Акамацу («парадигма летящих гусей») выделяются 3 стадии длительности жизни товара: закупка у иностранных производителей, с увеличением объема продаж которого происходит увеличение местного товаропроизводства с использованием иностранных ПИИ, что, в итоге, удовлетворяет местный спрос и излишки идут на экспорт [6, С.11].

Макроэкономическая теория К. Коджима выделяет два основных вида ПИИ: про-торговые ПИИ, стимулирующие внешнюю торговлю в случае отсутствия своих конкурентных перспектив в данной отрасли, и анти - торговые ПИИ, препятствующие внешней торговле если страна придерживается политики импортозамещения [11].

Следуя теории Р. Вернонона ТНК из развитых стран образуют зарубежные дочерние компании для использования своих конкурентных позиций на внешнем рынке [12].

Положительные элементы предыдущих теорий объединил в своей эклектической теории Дж. Даннинг [9, С. 84-121].

В 1994 г. Даннинг и Наруллой на основе эклектической теории выдвинули теорию инвестиционного развития наций.

Согласно ей развивающиеся государство проходит 5 этапов, сначала оно готово принимать, а на последующих этапах экспортировать ПИИ.

Базой анализа является OLI – преимущества [10, С. 49-115].

Следующий вывод о влиянии ТНК на агломерацию состоит в том, что ТНК контролируют не только экономику но и политику в развивающихся странах, так как являются основными инвесторами и расширяют свои зоны влияния.

Тем самым они выстраивают противоборство между своими интересами и интересами принимающих государств, в частности по теме организации производства, реализации и распределении продукции. Глобализация приводит к оттеснению государства от обеспечения благосостояния населения, решения вопросов социальной защищенности, экологии, образования. На смену приходит корпоративная модель социального партнерства. Данные тенденции особо проявляются в случаях охлаждения политических отношений, внутринациональных и мировых экономических кризисов. В такие периоды правительства развивающихся стран встают на защиту национальных интересов и не поддерживают дочерние филиалы ТНК в своих странах.

Третий вывод заключается в стимулировании ТНК международной трудовой миграции. Снятие барьеров между экономически продвинутыми и развивающимися регионами стимулирует распространение профессиональных знаний, повышает обмен опытом, увеличивают долю городского населения. Данные условия улучшают уровень образования и здоровья населения, приводят к повышению качества человеческого капитала и снижению неравенства.

В итоге рынок труда становится глобальным, расхождение в подушевом ВВП между развитыми и развивающимися снижается, т.е. происходит конвергенция, для которой характерно опережение темпов экономического роста развитых стран Запада развивающимися [8].

Четвертое воздействие ТНК на развивающиеся страны состояло в передаче знаний в области технического оснащения производства. Используя эффект масштаба (производственные площади и кредиты) ТНК имели в своем распоряжении производственно-технологическую базу для разработки новых видов конкурентоспособной продукции. Таким образом, глобализация способствовала росту конкурентоспособности дочерних компаний ТНК на национальном рынке и более интенсивному накоплению основного капитала и нематериальных активов.

В настоящее время авторы помимо политических факторов, делают акцент на структурных сдвигах в мировой экономике в результате цифровизации [3, 5].

В теории, цифровизация влияет на снижение глобализационных процессов двумя способами [13]:

- через интернет-рынки. Традиционные ТНК выходят на зарубежные рынки на итоговом этапе цепочки создания стоимости через ПИИ (например, розничные сети сбыта, продажи и маркетинговые операции) или путем создания зарубежных производственных мощностей, которые реализуют товар через местных дистрибьюторов. Цифровые ТНК могут обойтись без этого. Они взаимодействуют с потребителями онлайн и часто распространяют продукцию через сторонние каналы. На зарубежных рынках они открывают местные корпоративные офисы для минимального представительства.

- через цифровые цепочки создания стоимости. Цифровизация влияет не только на итоговые этапы, но часто и процесс производства. Цифровизация производства и операций осуществляется различными методами: полностью цифровые продукты и услуги (например, интернет-платформы), оцифровка продуктов (например, цифрового контента) и оцифровка отдельных частей продукции. Цифровые ТНК характеризуются центральной ролью Интернета в их работе и моделью доставки.

Они включают в себя чисто цифровых игроков (интернет-платформы и провайдеры цифровых решений - предприятия с цифровым преобразованием, управляемые через Ин-

тернет, например, поисковые системы, социальные сети и другие платформы, другие интернет-игроки и цифровые устройства, такие как электронные и операторы цифровых платежей, облачные проигрыватели и другие поставщики услуг), которые полностью работают в цифровой среде и смешанных игроков.

Информационные и телевизионные технологии предоставляют условия, используя которые физические и юридические лица занимаются предпринимательской деятельностью в Интернете без ограничения доступа.

Как результат, заказ и оплата товаров происходят в основном в Интернете и, следовательно, их не возможно привязать к конкретной стране и фирме. В этом контексте традиционные мотивы для осуществления ПИИ ослабевают или могут быть недостаточными для компенсации затрат на размещение или координацию и управление ПИИ. Это происходит в результате сокращения затрат на рабочую силу или издержек на торговлю в результате интернет-операций.

Исходя из этого, можно говорить о цикличном воздействии ТНК на показатели как промышленно развитых так и развивающихся стран, в частности, характеризующие степень их агломерации.

Список использованных источников:

1. Абалкин Л.И. Россия: осмысление судьбы [Текст] : монография / Л.И. Абалкин. - Москва, 2012. – 864 с.
2. Косевич, А.В. Воздействие транснациональных корпораций на принимающие страны и их роль в мировой экономике [Текст] : учебное пособие / А.В. Косевич, В.О. Кожина. - Вестник МИЭП, 2015. - С. 81-84
3. Промышленная политика в эпоху цифровой трансформации экономики [Текст] : монография / С.А. Толкачева. - Москва: КНОРУС, 2018. – С. 17
4. Смаглюкова, Т.М. Мотивация иностранных инвесторов в теориях прямых иностранных инвестиций: макроэкономический подход [Текст] : монография / Т.М. Смаглюкова. - Москва: Современные проблемы науки, 2012. – С. 81-84.
5. Бабкина А.В., Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы [Текст] : монография / Бабкина А.В. - Санкт Петербург: Изд-во Политехн.ун-та, 2017. –15 с.
6. Akamatsu, K. A. historical pattern of economic growth in developing economic affairs [Текст] монография / K. Akamatsu. - The Developing Economies; Tokyo, 2017. – С. 11.
7. Buckley, P.J. The Future of the Multinational Enterprise [Текст] : Пособие для менеджеров / P.J. Buckley, M.C. Casson. L. - Homes&Meier, 1976. – С. 142.
8. Dervis, K. Convergence, Interdependence and Divergence [Текст] : пособие по бизнесу / K. Dervis., Finance&Development NY., 2012. – С. 10-14.
9. Dunning, J. H. Explaining the International Direct Investment Position of Countries: towards a Dynamics or Development Approach [Текст] : Монография / J. H. Dunning., International Capital Movements. London: Macmillan, 1982. – С. 84.
10. Dunning, J.H. The European Internal Market Program and Inbound Foreign Direct Investment [Текст] : Пособие по экономике / J.H. Dunning // Globalization, Trade and Foreign Direct Investment. Oxford: Elsevier, 1998 – 49. – 115 с.
11. Kojima, K. A. macroeconomic approach to Foreign Direct Investment [Текст] : K. Kojima // Hitotsubashi Journal of Economics/ Kojima, K. A. - Japan, 1973 – С. 1-20.
12. Vernon, R. International Investment and International Trade in the Product Cycle [Текст] : Quarterly Journal of Economics/ R. Vernon, 1966. – С. 145.
13. WORLD INVESTMENT REPORT 2017. INVESTMENT AND THE DIGITAL ECONOMY. [Электронный ресурс] // Официальный сайт. – Электрон. текст. дан. – Geneva, 2017. - Режим доступа: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2017_en.pdf/. – Загл. с экрана.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.Б. Карасинцева, студент

ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет», Барнаул, Россия

ASSESSMENT OF THE STATE OF FINANCE SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.B. Karasintseva, student

Altai State University, Barnaul, Russia

e-mail: imblonda123@mail.ru

Аннотация: В статье дается оценка финансовой безопасности Российской Федерации. В ходе исследования изучены основные индикаторы состояния безопасности финансовой сферы. Проанализирована динамика и соотношение ключевых индикаторов и сделаны выводы.

Abstract: The article assesses the financial security of the Russian Federation. The study examined the main indicators of the state of security in the finance sector. The dynamics and correlation of key indicators are analyzed and conclusions are drawn.

Ключевые слова: Финансовая безопасность, оценка состояния национальной безопасности, индикаторы состояния финансовой безопасности.

Keywords: Finance security, assessment of the state of national security, indicators of the state of finance security.

Обеспечение финансовой безопасности имеет большое значение для экономики государства. В целях оценки состояния финансовой безопасности используют набор показателей финансово-бюджетной сферы, денежной сферы, а также показатели внешней торговли (таблица 1).

Таблица 1 – Основные показатели состояния финансовой безопасности Российской Федерации 2013-2017 гг.

Наименование показателя	Ед. изм.	2013	2014	2015	2016	2017	2017/2013	
							абс.	%
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Дефицит федерального бюджета [1, 2]	млрд. руб.	13 019,9	14 496,9	13 659,2	13 460,0	15 088,9	+2 069,0	115,9
	% к ВВП	0,4	0,4	2,4	3,4	1,4	+1,0	350,0
Фонд национального благосостояния (на 1 декабря) [3, 2]	млрд. долл. США	88,1	80,0	72,2	71,3	66,9	-21,1	76,0
	% к ВВП	4,0	5,0	5,7	5,4	4,2	+0,2	105,0
Ключевая ставка Банка России (на 31 декабря) [4]	%	5,5	17,0	11,0	10,0	7,8	+2,3	140,9
Международные резервы РФ (на 1 декабря) [5]	млн. долл. США	515 590,0	418 880,0	364 708,0	385 288,0	431 636,0	-83 954,0	83,7

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Денежная масса (на 1 декабря) [6]	млрд. руб.	28 873,3	30 141,9	32 745,0	36 433,0	40 114,4	+11 241,1	138,9
Уровень монетизации экономики [6, 2]	%	36,5	36,2	39,4	42,4	43,6	+7,1	119,5
Курс доллара США по отношению к рублю (на конец года) [7]	руб.	32,7	56,3	72,9	60,7	57,6	+24,9	176,0
Индекс потребительских цен (к декабрю пред. года), в т.ч. [8] :	%	106,5	111,4	112,9	105,4	102,5	-4,0	96,3
- на продовольственные товары	%	107,3	115,4	114,0	104,6	101,1	-6,3	94,2
- на непродовольственные товары	%	104,5	108,1	113,7	106,5	102,8	-1,7	98,4
- на услуги	%	108,0	110,5	110,2	104,9	104,4	-3,7	96,6
Внешний долг (на 1 декабря) [9]	млн. долл. США	55 834,6	53 972,2	50 128,6	51 271,3	51 172,4	-4 662,2	91,6
Внутренний долг (на 1 декабря) [10]	млрд. руб.	4 977,9	5 722,2	7 241,2	7 307,6	8 003,5	+3 025,6	160,8
Кол-во кредитных организаций в банковской сфере (на 31 декабря), в т.ч. [11]:	ед.	1 071,0	1 049,0	1 021,0	623,0	561,0	-510,0	52,4
- банков	ед.	999,00	976,00	947,00	575,00	517,00	-482,00	51,75
Объем кредитов экономике (нефинансовым организациям и физическим лицам) (на 31 декабря), в т.ч. [11] :	млрд. руб.	5 872,00	40 866,00	43 985,00	40 939,00	42 366,00	+36 494,00	721,5
- ипотечные жилищные кредиты	млрд. руб.	-	3 528,00	3 982,00	4 493,00	5 187,00	-	-

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	5	6	7	8	9
- автокредиты	млрд. руб.	-	915,00	712,00	623,00	713,00	-	-
- необеспечен- ные потреби- тельские ссуды	млрд. руб.	5 872,00	6 393,00	5 600,00	5 425,00	6 021,00	+149,00	102,5
Доля просро- ченной задол- женности в об- щем объеме кредитов, пре- доставленных физическим лицам (на конец года) [12] :	%	-	-	-	8,1	7,0	-	-
Экспорт [13], в т.ч.:	млн. долл. США	525 976,0	497 359,0	343 512,0	285 674,0	353 547,0	-172 429,0	67,2
- нефть сырая	млн. долл. США	109 167,9	153 895,5	89 587,7	73 712,3	-	-	-
- газ природный	млн. долл. США	67 232,3	54 685,1	41 778,7	31 280,4	-	-	-
Импорт [13]	млн. долл. США	315 298,0	287 063,0	182 902,0	182 267,0	238 125,0	-77 173,0	75,5
Сальдо торго- вого баланса [13]	млн. долл. США	210 679,0	210 296,0	160 610,0	103 407,0	115 422,0	-95 257,0	54,8
Платежный баланс [14]	млн. долл. США	33 428,0	57 513,0	67 777,0	24 517,0	33 271,0	-157,0	99,5
Индекс ММВБ [15]	-	1 474,73	1 504,14	1 394,66	1 761,42	2 231,52	+756,79	151,3
Индекс РТС [16]	-	1 526,98	1 442,73	785,80	755,16	1 147,29	-379,69	75,13

Согласно данным таблицы, большинство показателей финансовой безопасности имеют отрицательный характер. При этом каждый из них взаимосвязан с другими, поэтому целесообразно рассмотреть их зависимость.

Дефицит федерального бюджета увеличивается за период на 2069 млрд. руб. и в 2017 году составляет 1,4 % к ВВП, что указывает на неэффективное планирование доходов и расходов государства. При этом пороговое значение показателя признается в размере 3 %, что указывает на некритическое значение показателя дефицита. Динамика фонда национального благосостояния отрицательная, наблюдается его сокращение на 21,1 млрд. долл. США. Поскольку фонд является частью механизма пенсионного обеспечения, уменьшение его объема указывает на увеличение рисков в финансовом положении пенсионной сферы.

Основным инструментом регулирования инфляции является ключевая ставка. Отметим, что в 2014 году показатель ставки рефинансирования достиг уровня 17 %, что говорит

об усиленной инфляционной политике Банка России. Тем не менее, за 2015-2017 гг. ключевая ставка снижается и достигает 7,8 % в 2017 году, следовательно, производится стимулирование инвестиционной активности.

Международные резервы Российской Федерации снизились на 83 954 млн. долл. США за период, однако, с 2015 года их величина растет. Используемые в качестве покрытия дефицита платежного баланса, проведения валютной интервенции для оказания воздействия на курс обменных валют, величина международных резервов важна для обеспечения финансовой безопасности. Их рост связан с увеличением доли юани, иены и евро в международных резервах [17]. Однако, падение курса юань указывает на неэффективное использование в качестве инструмента манипуляции курсами валют.

Объем денежной массы увеличивается на 11 241,1 млрд. руб. за период. Целесообразно рассмотреть данный показатель во взаимосвязи с уровнем монетизации экономики, который также растет на 7,1 %. Несмотря на рост показателя, его пороговое значение составляет 50-70 %, то есть в Российской Федерации значение уровня монетизации показывает низкое обеспечение экономики ликвидными активами. Это связано, прежде всего, с ограниченностью государства использования национальной валюты.

Увеличение курса доллара США, по отношению к рублю, говорит об опережении развития финансовой системы США. Тем не менее, рост курса происходит в связи с более широким использованием доллара, а также его низкой обеспеченностью товарной массой. Существует мнение, что российская экономика нуждается в слабой национальной валюте [18]. Это позволит стимулировать развитие отечественного производства, экспорта, пополнения доходов бюджета при помощи налоговых поступлений.

Индекс потребительских цен указывает на ежегодное увеличение ценовой ситуации на рынке. При этом за 2013-2015 гг. наибольший показатель наблюдается по ИПЦ на продовольственные товары, а в 2016-2017 гг. на первый план выходит сфера услуг. Несмотря на снижение уровня инфляции на 4,0 %, в перспективе ожидается его значительный рост.

Объем внешнего долга Российской Федерации сокращается на 4 662,2 млн. долл. США. Внутренний долг, напротив, увеличился на 3 025,6 млрд. руб. Тем не менее, снижение внешней задолженности не представляет положительного эффекта в связи с закредитованностью населения. Так, объем кредитов экономике (физическим лицам и нефинансовым организациям) возрос на 36 494,00 млрд. руб. При этом в структуре кредитов наибольший удельный вес занимают необеспеченные потребительские ссуды, что указывает на недостаток денежных средств у населения. А также доля просроченной задолженности в общем объеме кредитов, предоставленных физическим лицам, в 2017 году составила 7,0 %, следовательно, кредитная система имеет свои несовершенства, как в оценке кредитоспособности заемщиков, так и в финансовой грамотности граждан.

Сокращение количества кредитных организаций за период связано с регулирующей политикой Банка России, осуществляющего отзыв лицензий. Указанные меры необходимы в связи с поддержанием конкурентоспособной среды в кредитной системе государства.

Все показатели внешней торговли снижаются. Величина экспорта значительно снижается на 172 429,0 млн. долл. США и тесно коррелирует со снижением нефтегазовых статей экспорта. Снижение импорта наблюдается на 77 173,0 млн. долл. США. Однако в 2017 году отмечено оживление внешней торговли. Решающим фактором стал рост цен на нефть из-за достижения договоренностей государств-производителей о снижении объемов продажи нефти [19]. Росту внешней торговли также способствовал рост объемов производства продукции. Возобновление импорта также свидетельствует о том, что отечественные организации адаптировались к условиям работы во время санкций и продовольственного эмбарго. Сальдо торгового баланса положительное за весь исследуемый период, что означает стабильность отечественного производства и реализации продукции. Платежный баланс также представляет положительную величину, и это указывает на ввоз капитала в страну, благоприятный инвестиционный климат.

Основными индикаторами состояния фондового рынка Московской биржи выступают индексы ММВБ и РТС. Они показывают усреднённое значение изменения цен на акции, входящие в базу для расчета индексов. Индекс ММВБ имеет положительную динамику, в отличие от индекса РТС. При этом для расчета индекса РТС используются не рубли, как в ММВБ, а доллары США. Следовательно, индекс РТС является более информативным в ситуациях, когда курс рубля нестабилен или сильно девальвируется. Поэтому состояние биржевого рынка в государстве, согласно данному индексу, ухудшается.

Таким образом, финансовая система государства имеет множество рисков, связанных с недостаточным обслуживанием экономики денежной массой, в связи с низким уровнем монетизации экономики, перекладыванием государством долгов на население и, как следствие, высокой закредитованности граждан, сокращение фонда национального благосостояния, а также ухудшение ситуации на биржевом рынке позволяют сделать вывод, что в Российской Федерации финансовая безопасность обеспечена лишь в краткосрочном периоде.

Список использованных источников:

1. Ежегодная информация об исполнении федерального бюджета (данные с 1 января 2006 г.) [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id_6580041&page_id=3847&popup=Y&area_id=65.
2. Валовой внутренний продукт [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/vvp-god/tab1.htm.
3. Объем Фонда национального благосостояния [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/performance/nationalwealthfund/statistics/?id_65=27068.
4. Ключевая ставка и ставка рефинансирования (подготовлено экспертами компании "Гарант") [Электронный ресурс] // ООО "НПП "Гарант-сервис". - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://base.garant.ru/10180094>.
5. Международные резервы Российской Федерации. Ежемесячные значения на начало отчетной даты [Электронный ресурс] // Банк России. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.cbr.ru/hd_base/mrrf/mrrf_m/.
6. Государственный внешний долг Российской Федерации (2011-2019 гг.) [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/performance/public_debt/external/structure/.
7. Объем государственного внутреннего долга Российской Федерации [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/performance/public_debt/internal/structure/total/.
8. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора [Электронный ресурс] // Банк России. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.cbr.ru/publ/nadzor/>.
9. Статистический бюллетень Банка России [Электронный ресурс] // Банк России. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.cbr.ru/publ/bbs/>.
10. Основные показатели Российской Федерации по внешней торговли [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/frade/#.
11. Структура импорта России [Электронный ресурс] // ООО «ВладВнешСервис». - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.vvs-info.ru/helpful_information/poleznaya-informatsiya/struktura-importa-rossii/.

МЕХАНИЗМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

К.В. Кононенко, студент

Научный руководитель: А.В. Попов, к.с.н., доцент кафедры МЭО
Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

MECHANISM OF INTERACTION BETWEEN BUSINESS AND THE STATE IN ENSURING ECONOMIC SECURITY

K.V. Kononenko, student

Scientific adviser: A.V. Popov, k.s.n., associate professor of department MEO
Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia
e-mail: kkv@secret-net.ru

Аннотация: В статье рассматриваются роль и место малого и среднего предпринимательства в устойчивом развитии и экономической безопасности страны, проблемы взаимодействия бизнеса и государства, необходимые условия для эффективного функционирования бизнеса.

Annotation: The article discusses the role and place of small and medium-sized enterprises in the sustainable development and economic security of the country, the problems of interaction between business and the state, the necessary conditions for the effective functioning of the business.

Ключевые слова: экономическая безопасность, социально-экономическая напряженность, малое и среднее предпринимательство, патентная система налогообложения.

Keywords: economic security, socio-economic tension, small and medium enterprises, patent tax system.

Ныне утративший силу Закон РФ от 5 марта 1992 г. N 2446-I «О безопасности» определял термин «Безопасность» как состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз. И сейчас среди принципов обеспечения безопасности на первое место ставится принцип соблюдения и защиты прав и свобод человека и гражданина. [1]

Обеспечение экономической безопасности невозможно без достижения достаточно высокого уровня экономических показателей и их устойчивого роста, дающего возможность эффективного удовлетворения экономических потребностей как самого государства, социума, так и каждой отдельной личности. На рисунке 1 представлены данные Росстата: последние годы неуклонно снижается покупательская способность домохозяйств, а также процент социальных трансфертов, растет процент поступления товаров в натуральной форме – домохозяйства возвращаются к огородам. [2]

Существующие сейчас отдельные позитивные тенденции в экономике нивелируются негативными последствиями затянувшегося системного кризиса, такими как крайне высокая поляризация общества, рост протестных настроений, учатившиеся проявления недоверия населения к государственно-правовым институтам. Эти последствия являются внутренними источниками угроз и опасностей для развития государства и общества.

Уменьшение социально-экономической напряженности в этой связи представляется необходимым фактором для обеспечения экономической безопасности. Повышение качества и уровня жизни населения является необходимым условием для стабильного и долговременного экономического роста. Формирование значительного слоя населения с растущими доходами, увеличение платежеспособности, улучшение потребительских настроений не только дает толчок к развитию производства, но и служит базисом снижения внутренних угроз. Сейчас же наблюдается противоположная ситуация, несмотря на повышение зарплат и пенсий, располагаемые денежные доходы населения снижаются. На рисунке 2 отражена динамика за последние несколько лет.



Рисунок 1 – Фактическое конечное потребление домашних хозяйств (в п%-х к итогу)



Рисунок 2 – Динамика заработной платы, располагаемых денежных доходов и пенсии в реальном выражении, % к предыдущему году, 2011 год = 100, 2011-2018* годы

Субъекты малого предпринимательства, обеспечивая занятость населения, покрывая потребности населения в товарах, работах и услугах, участвуя в создании конкурентной среды, в формировании бюджетов всех уровней, задают импульс развития экономики государства. Государство же провозглашает основными задачами по реализации направления, касающегося обеспечения безопасности экономической деятельности снижение рисков ведения предпринимательской деятельности, связанных с возможностью использования формальных поводов для ее остановки, а также недопущение избирательного правоприменения в отношении субъектов предпринимательской деятельности. [3]

Но, в силу сложившейся в России в настоящее время политики сращения крупных корпораций с властью, превалирования неформальных отношений, протекционизма и лоббирования интересов корпораций государственными органами власти, направленности административного ресурса на поддержку крупного капитала, малое предпринимательство подавляется, так называемый "средний класс" находится в состоянии стагнации.

Государственный механизм не в полной мере отвечает требованиям обеспечения экономической безопасности и социально-экономического развития страны. [4] Институты власти предпринимают попытки смягчения положения зарегулированности бизнес-процессов. Но без реальной поддержки и заинтересованности в развитии малого и среднего предприни-

мательства, зачастую, всё сводится к провозглашению позитивных изменений без реального претворения их в жизнь. В этом плане показательна статистика: с января по сентябрь 2019 г. в Алтайском крае было зарегистрировано 3149 организаций, в то время как ликвидировано почти в два раза больше – 5997 организаций. [5] Причем, Алтайский край, так же как и Сибирский регион, не является исключением, на рисунке 3 показано, что сходная динамика наблюдается абсолютно во всех округах.

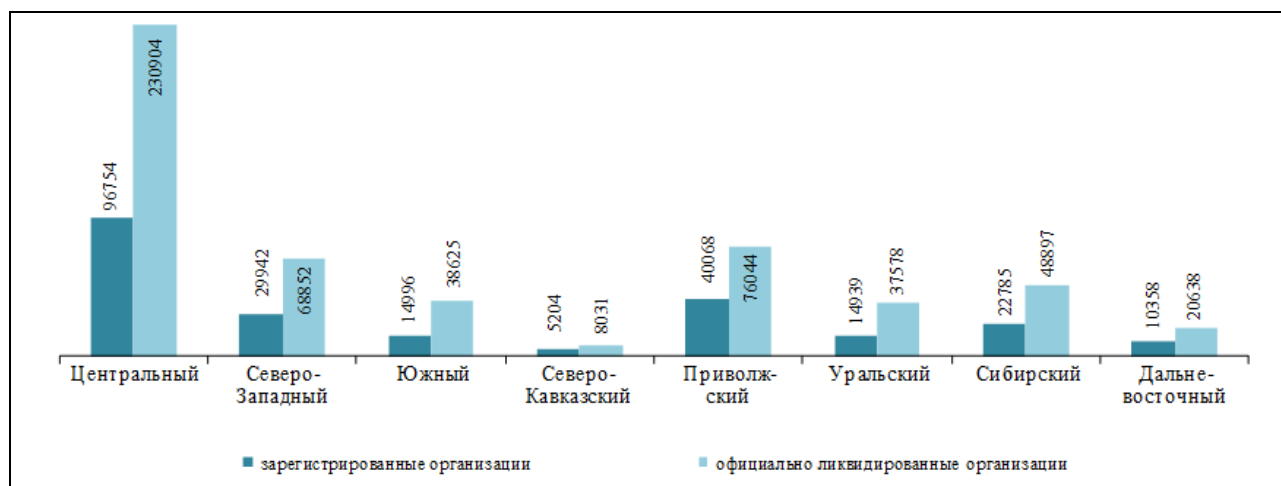


Рисунок 3 – Число зарегистрированных и официально ликвидированных организаций по федеральным округам Российской Федерации в январе-сентябре 2019 года

Один из последних резонансных фактов несбалансированности действий государства в отношении малого бизнеса – это продвижение патентной системы налогообложения, которая, вместе с экспериментом по введению «налога на профессиональный доход», должна снизить фискальную и организационную нагрузку на частных предпринимателей и «самозанятых», выведя из тени значительный пласт экономики, и параллельное введение Федерального закона от 15.04.2019 N 59-ФЗ «О внесении изменений в статью 17 Жилищного кодекса Российской Федерации» (также он известен как закон Хованской).

На рисунке 4 приведены данные Федеральной службы государственной статистики, согласно которым операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг являются вторым по популярности видом предпринимательской деятельности малых и средних предприятий. [6]



Рисунок 4 – Число предприятий по видам экономической деятельности в 2015 г. (на конец года; в процентах)

В Алтайском крае патентная система налогообложения распространяется на 68 видов предпринимательской деятельности. К видам предпринимательской деятельности, в отношении которых возможно применение патентной системы, относится, в том числе, сдача в аренду (наем) жилых и нежилых помещений, дач, земельных участков, принадлежащих индивидуальному предпринимателю на праве собственности.

Предприниматели, сдающие жилые помещения, вправе перейти на патентную систему налогообложения, оплатить налог, исходя из рассчитанного годового дохода (размер потенциально возможного к получению годового дохода установлен в зависимости от количества обособленных объектов). По Алтайскому краю найти статистику не удалось, но в других регионах страны получение патента именно для данного вида деятельности носит преимущественный характер – так, по данным Отчета о количестве индивидуальных предпринимателей, применяющих патентную систему налогообложения и выданных патентов на право применения патентной системы налогообложения в разрезе видов предпринимательской деятельности по республике Адыгея за второе полугодие 2018 г. было выдано 246 патентов, из них подавляющее большинство – 85 патента, было выдано именно по деятельности «сдача в аренду (наем) жилых и нежилых помещений».

Но введенные в действие 01.10.19 г. поправки в ст.17 Жилищного кодекса, и то толкование, которое они получают в правоприменительной практике, ставят всех этих предпринимателей, уже оплативших годовую стоимость патента или только планировавших переходить на данный режим налогообложения, за черту закона. В данный момент правоохранительные органы в разных регионах страны проводят рейды по выявлению предпринимателей, сдающих свое жилье в аренду, и обращаются в суды с исками в порядке ст. 45 ГПК РФ о запрете деятельности. Суды на местах принимают позицию прокуратуры, мотивируя запрет предпринимателям сдавать в аренду жилое помещение невозможностью вести предпринимательскую деятельность в жилом помещении без его перевода в нежилой фонд. Вышестоящие суды еще не успели дать оценку правомерности таких решений, но в предпринимательской среде настроения крайне негативные, в данной отрасли сейчас массово обсуждается необходимость обратного «ухода в тень».

В заключении, хочу отметить, что уже достаточно много времени прошло с тех пор, когда за предпринимательство («фарцовку», «спекулянтство») грозила уголовная ответственность, но и сейчас негосударственный бизнес зачастую воспринимается в штыки. Каждому ИП, каждому микропредприятию противопоставляется машина государственных органов – ФНС, прокуратура, ОБЭП, соцстрах, пенсионный фонд, роспотребнадзор, санэпидемнадзор – список огромен. С другой же стороны – только Уполномоченный по защите прав предпринимателей, о компетенции и полномочиях, да и о самом существовании которого не всякий предприниматель и догадывается. На мой взгляд, штат Уполномоченного должен быть соотносим со штатом роспотребнадзора, и финансирование института уполномоченных должно позволять оказывать юридическую помощь каждому нуждающемуся предпринимателю, в обязательном порядке представляя его интересы при каждой проверке, споре, иске, выполняя роль контроля и медиации.

Отдельные государственные службы сейчас успешно проводят политику «разбюрократизации», становясь доступнее и понятнее, вводя «систему единого окна», интернет-приемные, личные кабинеты и тому подобное. Но в целом этих мер недостаточно. Попробуйте открыть маленькую пекарню на пару рабочих мест – одно согласование вывески со сбором макетов, планов и привязки к местности займет у вас месяц и отобьет желание следовать букве закона. Снижение контроля, устранение административных барьеров наряду со стабильностью и понятностью правовой базы и законодательной системы являются крайне важными условиями для эффективного функционирования бизнеса.

На современном этапе необходима двусторонняя связь, взаимодействие государства и бизнеса для выработки обоюдоприемлемых правил игры, форм поддержки предпринимательства и форм ответственности предпринимательства за социально-экономическую сферу, для достижения общих целей обеспечения экономической безопасности.

Список использованных источников:

1. О безопасности: Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) [Электронный ресурс] // Официальный интернет – портал правовой информации. – Электр. текст. дан. – [Москва], 2010. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_108546/.
2. «Россия в цифрах» [Электронный ресурс] // Росстат. - Электр. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: <https://nangs.org/analytics/rosstat-rossiya-v-tsifrakh>.
3. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] // Росстат. - Электр. текст. дан. – [Москва], 2019. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/acts/bank/41921>
4. Полтавченко Г. С. Механизмы взаимодействия государства и предпринимательства в условиях обеспечения экономической безопасности: диссертация на соискание степени [Текст] : канд. экон. наук. Полтавченко Г. С. – Москва: Академия, 2004. – 314 с.
5. Федеральная служба государственной статистики Социально-экономическое положение федеральных округов [Электронный ресурс] // Росстат. - Электр. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b19_20/Main.htm.
6. Федеральная служба государственной статистики Малое и среднее предпринимательство в России [Электронный ресурс] // Росстат. - Электр. текст. дан. – Москва, 2017. – Режим доступа: https://www.gks.ru/bgd/regl/b17_47/Main.htm.

УДК 336

МЕТОДИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

И. В. Маратканова

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

METHODOLOGICAL TOOLS FOR ASSESSING THE SAVINGS POTENTIAL OF HOUSEHOLDS TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

I. V. Maratkanova

*Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia
maratkanova@inbox.ru*

Аннотация: разработан методический инструментарий авторской методики оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств, который позволит достоверно оценивать сберегательные возможности домашних хозяйств, выявлять за счет каких составляющих данный уровень формируется и какие показатели оказывают наибольшее влияние.

Abstract: a methodological Toolkit of the author's methodology for assessing the savings potential of households has been developed, which will allow to reliably assess the savings opportunities of households, to identify due to which components this level is formed and which indicators have the greatest impact.

Ключевые слова: оценка, потенциал, домашние хозяйства, сбережения, инвестиции.

Keywords: assessment, potential, households, savings, investments.

В развитых странах сбережения домашних хозяйств высоко ценятся и рассматриваются в качестве источника экономического роста и являются **обеспечением экономической безопасности государства**. Проблемы стимулирования, формирования и трансформации сбережений домашних хозяйств в инвестиции актуальны и для России, так как недооценка таких внутренних источников затрудняет реализацию обозначенной правительством страте-

гии экономического развития страны. В этих условиях становится чрезвычайно важным определение сберегательных возможностей домашних хозяйств.

В раннем исследовании [1] автор пришел к выводу, что, несмотря на определенные позитивные сдвиги в изучении и оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств, приходится констатировать недостаточную проработанность целого ряда методических вопросов. В частности, среди основных недостатков существующих методических разработок можно выделить [1]:

- отсутствие научного обоснования состава репрезентативных показателей, а также конкретных методов;
- отсутствие интегрального показателя, который позволит дать достоверную количественную оценку сберегательному потенциалу домашних хозяйств.

Опираясь на методику отечественных исследователей, а также учитывая накопленный позитивный опыт и пытаясь избежать недостатков существующих методик, автором были сделаны попытки усовершенствовать методику оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств в статье [2].

В рамках данной публикации представлен методический инструментарий предложенной методики, в рамках которого разработан алгоритм, включающий несколько последовательных этапов (рисунок 1).

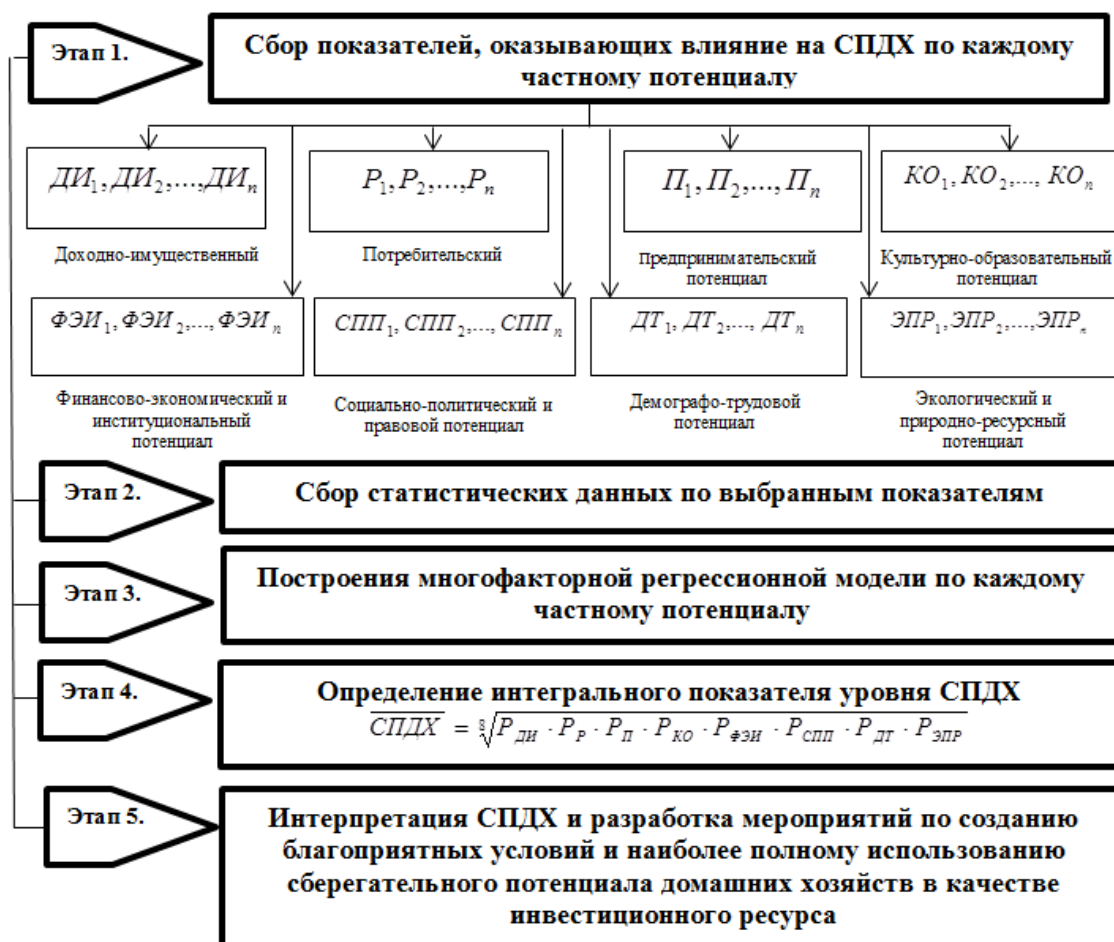


Рисунок 1 – Алгоритм проведения оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств

На *первом этапе* алгоритма предлагается осуществить сбор основополагающих показателей, оказывающих влияние на сберегательный потенциал домашних хозяйств. Количество показателей настолько велико, что возникает необходимость в их упорядочивании и формировании взаимосвязанных частных потенциалов. В результате исследуемый потенциал

разбивается на восемь частных потенциалов: доходно-имущественный потенциал (10 показателей), потребительский (10 показателей), предпринимательский потенциал (9 показателей), культурно-образовательный потенциал (9 показателей), финансово-экономический и институциональный потенциал (21 показатель), социально-политический и правовой потенциал (10 показателей), демографо-трудовой потенциал (20 показателей), экологический и природно-ресурсный (7 показателей) [2]. Данные показатели сформированы исходя из уточнения факторов, отраженных в авторской статье «Влияние факторов внутренней и внешней среды на сберегательное поведение домашних хозяйств России» и возможностей официальной статистики [3].

Предложенная система показателей, по мнению автора, является достаточной для оценки исследуемого потенциала, однако допускается дополнение показателей.

На *втором этапе* автор методики предлагает сформировать информационное поле исследования, т. е. осуществить сбор данных по выбранным показателям по каждому потенциалу. Данные собираются с годовой периодичностью за определенный период, предшествующих году, в котором проводится исследование.

При этом, для проведения объективной оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств информационный массив должен отвечать следующим требованиям: информация должна быть научно обоснованной, достоверной, содержаться в официальных изданиях, а также позволяющей получить содержательные результаты.

В соответствии с изложенными требованиями источниками информации являются официальные данные РОССТАТА, Банка России.

На *третьем этапе* в методике используется инструментарий корреляционно-регрессионного анализа для построения многофакторной регрессионной модели по каждому частному потенциалу. Корреляционно-регрессионный анализ позволит вскрыть причинно-следственные взаимосвязи и зависимости между показателями сберегательного потенциала домашних хозяйств, а также установить направление и тесноту связи, которые могут влиять на его уровень, как положительно, так и отрицательно. Более того, возможность анализа корреляционных взаимосвязей между показателями в рамках частных потенциалов, позволяет обеспечить устойчивость модели и избежать перегрузки избыточными данными.

Данный этап разделим на несколько подэтапов.

На *этапе 3.1* автором предлагается определиться с результативным показателем, в качестве которого выделяет «прирост финансовых активов домашних хозяйств, в руб. (за месяц)» и собрать исходную информацию в специальные таблицы по каждому показателю в рамках частных потенциалов.

На *этапе 3.2* осуществляется проверка каждого показателя [4]:

- на однородность относительно распределения около среднего уровня, которая будет исследована с помощью коэффициента вариации;
- подчинения исходной информации закону нормального распределения, осуществляется с помощью отношения показателя асимметрии и эксцесса к их ошибкам, а также с помощью дополнительного критерия Шапиро-Уилка.

На *этапе 3.3* на основании оставшихся показателей в выборке составляется матрица парных коэффициентов корреляции (используется программа *Statistica*) и проводится логический анализ данных коэффициентов, а также исследуются факторные признаки на мультиколлинеарность.

На *этапе 3.4* для построения регрессионной модели и отбора финальных показателей, по мнению автора, необходимо воспользоваться методом пошаговой (гребневой) регрессии, который исключает (сочетает) переменные и позволяет получить уравнение регрессии с достаточной прогностической способностью и со всеми значимыми коэффициентами регрессии [5, 6].

На *этапе 3.5* моделируется связь между результативным и факторными показателями, т. е. предлагаются авторские модели в виде уравнений множественной регрессии по восьми частным потенциалам, которые как можно лучше опишут изучаемые зависимости. Отметим, что на основании корреляционно-регрессионного анализа отбор наиболее значимых показате-

телей осуществляется в рамках каждого потенциала, т. к. сравнение разнородных показателей и их влияния на сберегательный потенциал домашних хозяйств является некорректным.

На **этапе 3.6** предлагается интерпретировать и проверить на адекватность реальной действительности уравнений множественной регрессии по каждому частному потенциалу. Для этого применяются:

- *t*-критерий У.Г. Стьюдента для оценки значимости параметров уравнения;
- *F*-критерий Р. Фишера для оценки значимости всего уравнения регрессии;
- *P*-значение и средняя ошибка аппроксимации для оценки надежности моделирования,

т. е. насколько смоделированный процесс отвечает реальному.

Таким образом, корреляционно-регрессионный анализ позволяет выявить наличие значимой статистической связи между показателями, влияющими на уровень сберегательного потенциала домашних хозяйств, а, следовательно, сконцентрировать внимание на отобранных показателях, которые следует принимать во внимание при дальнейшем проведении оценки.

В регрессионные уравнения подставляются фактические данные, которые позволят определить абсолютное значение по годам исследуемого периода доходно-имущественного, потребительского, предпринимательского, культурно-образовательного, финансово-экономического и институционального, социально-политического и правового, демографо-трудового, экологического и природно-ресурсного потенциалов, **оказывающих влияние на исследуемый потенциал.**

На **четвертом этапе** на основе рассчитанных частных потенциалов проводится расчет интегрального показателя, который позволит оценить уровень исследуемого потенциала.

Расчет интегрального показателя осуществлялся по средней геометрической, как корень квадратный восьмой степени из произведения всех восьми потенциалов:

$$\overline{СПДХ} = \sqrt[8]{P_{ди} \cdot P_P \cdot P_{п} \cdot P_{ко} \cdot P_{фэи} \cdot P_{спп} \cdot P_{дт} \cdot P_{эпр}} \quad (1)$$

Полученное в результате расчетов значение интегральной оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств исследуется в динамике.

И на **заключительном этапе**, на основании полученной оценки разрабатываются рекомендации по созданию благоприятных условий и наиболее полному использованию сберегательного потенциала домашних хозяйств в качестве инвестиционного ресурса в интересах устойчивого социально-экономического развития страны на долгосрочную перспективу.

Таким образом, автором исследования осуществлена попытка разработки методики оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств. К преимуществам данной методики можно отнести:

- методика универсальна и может применяться для всех округов или регионов России;
- для оценки предлагается наиболее полная и уточненная система показателей, что свидетельствует о всестороннем рассмотрении сберегательного потенциала домашних хозяйств;
- обеспечена достоверными и объективными данными (используется только официальная статистическая информация);
- используется простой математический аппарат;
- построение интегрального показателя, способного дать количественную оценку.

Следовательно, применение на практике разработанной методики оценки, базирующейся на расчете интегрального показателя и методе корреляционно-регрессионного, позволит: анализировать современное состояние и тенденции развития рассматриваемого потенциала, а также на основании оценки предложить мероприятия по мотивации и поддержке сберегательно-инвестиционной активности членов домохозяйств в интересах обеспечения экономической безопасности России.

Список использованных источников:

1. Маратканова, И. В. Сравнительный анализ методик оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств [Текст] : Вестник / И. В. Маратканова – НГУЭУ, 2018. – С. 263-273.
2. Маратканова, И. В. Методические аспекты оценки сберегательного потенциала домашних хозяйств [Текст] : сборник / И. В. Маратканова. – Москва, 2019. – С. 82-86.
3. Маратканова, И. В. Влияние факторов внутренней и внешней среды на сберегательное поведение домашних хозяйств России [Текст] : Финансы и кредит / И. В. Маратканова. – Москва, 2019. – С.159-176.
4. Барашкина, В. В. Корреляционно-регрессионный анализ как инструмент расчета корректировок в сравнительном подходе [Текст] // Вопросы оценки / В. В. Барашкина – Москва, 2014. – С. 2.
5. Афонин, П. Н. Статистический анализ с применением современных программных средств [Текст] : Учебное пособие / П. Н. Афонин, Д. Н. Афонин. – Санкт Петербург, 2015. – С. 100.
6. Баллод, Б. А. Методы и алгоритмы принятия решений в экономике [Текст] : учебное пособие / Б. А. Баллод, Н. Н. Елизарова. – Москва, 2014. – С. 224.

УДК 338.2

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.Р. Махотина, А.Н. Степанова, студенты

Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF KEY INDICATORS OF NATIONAL SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.R. Makhotina, A.N. Stepanova, students

Altai State University, Barnaul, Russia

e-mail: alya.makhotina.98@mail.ru, astral398@mail.ru

Аннотация: Исследована динамика, текущее состояние основных показателей национальной безопасности Российской Федерации и проблемы ее обеспечения. Представлена авторская оценка обеспеченности национальной безопасности.

Annotation: The dynamics, the current state of the main indicators of national security of the Russian Federation and the problems of its maintenance are investigated. The author's assessment of national security is presented.

Ключевые слова: Национальная безопасность, государство, преступность, валовой внутренний продукт, качество жизни, безработица.

Keywords: National security, state, crime, gross domestic product, quality of life, unemployment.

Вопросы национальной безопасности становятся все более актуальными в условиях глобализации и системной трансформации.

Уровень национальной безопасности характеризует состояние экономики, обеспеченность устойчивого экономического роста, удовлетворенность общественных потребностей, рациональность управления, защищенность экономических интересов государства на уровне и международном.

Экономическая безопасность государства – это возможность и готовность экономики обеспечить высокий уровень качества жизни, военно-политическую стабильность общества,

целостность государства, а также противостоять влиянию внутренних и внешних негативных факторов [17].

Оценка национальной безопасности и ее обеспечение первостепенны для любого государства. Объективность оценки определяется в большей мере применяемыми показателями и индикаторами. Критерии должны дать оценку явлений количественно и качественно. Показатели должны обладать высокой чувствительностью и изменчивостью, выполняя функции в совокупности (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика основных показателей национальной безопасности Российской Федерации, 2013-2017 гг.

Показатель	Ед. изм.	2013	2014	2015	2016	2017	Абс. откл.	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Зарегистрированных преступлений [16]	Тыс. ед.	2 206,2	2 190,6	2 388,5	2 160,1	2 058,5	-147,7	93,3
Индекс социального самочувствия [10]	%	60,0	69,0	59,5	47,3	55,1	-4,9	91,9
Доля современных образцов вооружения, военной и спец. техники в ВС РФ, других войсках, воинских формированиях и органах [7,3,6,8]	%	19,0	40,0	48,0	58,9	63,0	44,0	331,6
Ожидаемая продолжительность жизни [11]	Лет	70,8	70,9	71,4	71,9	72,7	1,9	102,7
ВВП на душу населения по паритету покупательной способности [12]	Тыс. Дол. США	26,2	25,8	24,7	24,8	26,0	-0,2	99,1
Децильный коэффициент (соотношение доходов 10 процентов наиболее обеспеченного населения и 10 процентов наименее обеспеченного населения) [4]	Раз	16,3	16,0	15,7	15,5	15,3	-1,0	93,9
Уровень инфляции ИПЦ [9]	К дек. пред. года	106,5	111,4	112,9	105,4	102,5	-4,0	96,3
Уровень безработицы [15]	%	5,5	5,2	5,6	5,5	5,2	-0,3	94,6
Доля расходов в ВВП на развитие науки, технологий и образования [5]	% от ВВП	1,03	1,07	1,10	1,10	1,11	0,08	107,8
Доля расходов в ВВП на культуру (и кинематографию) [14]	% от ВВП	0,13	0,12	0,11	0,10	0,10	-0,03	76,9
Реальные располагаемые денежные доходы [13]	% к пред. году	104,1	99,3	96,9	94,4	98,4	-5,7	94,5

Анализ данных, представленных в таблице 1, показал, темп изменения количества зарегистрированных преступлений за последние пять лет равен 93,3%, что свидетельствует о снижении уровня преступности в Российской Федерации. На сегодняшний день значение индекса социального самочувствия остается на низком уровне, составляя 55,1%, что свидетельствует о низком уровне удовлетворенности жизнью среди населения России. Доля современной техники в Вооруженных силах Российской Федерации возросла на 44% за пять лет. Идет планомерное перевооружение всех видов и родов войск. Ожидаемая продолжительность жизни населения Российской Федерации увеличилась на 1,94 года за анализируемый период. По данным 2013 г. данный показатель составил 70,8 лет, 2017 г. – 72,7 лет. Наблюдается быстрое увеличение ожидаемой продолжительности жизни населения в результате пропаганды здорового образа жизни среди населения. Валовой внутренний продукт на душу населения по паритету покупательной способности в Российской Федерации снизился на 0,2 тыс. долларов США за анализируемый период. Децильный коэффициент снизился на 6,1% за последние пять лет. Динамика значений децильного коэффициента демонстрирует снижение уровня социального неравенства. Значения децильного коэффициента в Российской Федерации превышают его пороговое соотношение (1:10), по итогам 2017 г. соотношение доходов 10 процентов наиболее обеспеченного населения и 10 процентов наименее обеспеченного населения составило 1:15,3. В Российской Федерации критически высокий уровень социального неравенства. Реальные располагаемые доходы населения снизились за 2013-2017 гг. на 5,73%. Несмотря на положительную динамику показателя в 2017 г., наблюдается снижение реальных располагаемых доходов населения за последние пять лет. Значения индекса потребительских цен за период 2014-2015 гг. повышаются, но в 2016-2017 гг. наблюдается снижение индекса потребительских цен. Средний уровень цен на товары и услуги в Российской Федерации находится на высоком уровне. Уровень безработицы за 2013-2017 гг. снизился на 4,0%. По данным 2017 г. безработица в Российской Федерации находится в пределах порогового значения показателя. Российская Федерация увеличила расходы на развитие науки, технологий и образования за 2013-2017 гг. на 0,08% от валового внутреннего продукта. В Российской Федерации доля расходов в ВВП на развитие науки, технологий и образования по итогам 2017 г. находится на низком уровне. Доля расходов в ВВП на культуру (и кинематографию) снизилась за 2013-2017 гг., в 2017 г. составил 0,1. Доля расходов в ВВП на культуру (и кинематографию) в Российской Федерации находится на невысоком уровне. Численность населения, проживающего на территориях с неблагоприятной экологической ситуацией, подверженных негативному воздействию, связанному с прошлой хозяйственной и иной деятельностью уменьшилась на 494,7 тыс. человек за период 2013-2017 гг. (или на 2,8%). По данным 2017 г. значение показателя составляет 17 075,5 тыс. человек (11,6% населения Российской Федерации) и находится на высоком уровне.

Динамика основных показателей национальной безопасности свидетельствует о том, что национальная экономика Российской Федерации находится в стадии восстановления, происходит улучшение качества жизни граждан, укрепление политической стабильности в обществе, обеспечение обороны страны, государственной и общественной безопасности, повышение конкурентоспособности и международного престижа Российской Федерации.

Список использованных источников:

1. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 326 "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Охрана окружающей среды" на 2012 - 2020 годы" с изменениями и дополнениями от: 13 августа 2016 г., 31 марта, 6 июля 2017 г., 12 февраля, 30 марта 2018 г. [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 2012–2019. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/70643488/#ixzz5VQrCKmbx>.
2. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации». [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 2015. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/

3. Децильный коэффициент [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/region_stat/tb1-2016.docx.
4. Индексы потребительских цен на товары [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/tariffs/.
5. Индексы социального самочувствия коэффициент [Электронный ресурс] // Росстат. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: <https://wciom.ru/index.php?id=176>
6. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b17_14p/IssWWW.exe/Stg/d01/02-15.doc
7. Оценка ВВП России в единой валюте по результатам международных сопоставлений [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/vvp/ocenka-vvp.htm
8. Реальные располагаемые денежные доходы населения [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/level/#
9. Россия в цифрах [Электронный ресурс] // Официальный интернет портал правовой информации. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/rusfig/rus17.pdf

УДК 343.535.2

ПРЕДНАМЕРЕННОЕ БАНКРОТСТВО - УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Е.А. Пантелеева, А.С. Решетник

Научный руководитель: А.В. Попов, к.с.н., доцент кафедры МЭО

Алтайский Государственный Технический Университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

INTENTIONAL BANKRUPTCY IS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA

Е.А. Panteleeva, A.S. Reshetnik

Scientific adviser: A.V. Popov, c.s.s, associate Professor

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: altgtu@list.ru, apopov577@mail.ru

Аннотация: В данной работе рассмотрено понятие «преднамеренное банкротство», его сущность, причины возникновения, последствия, а также возможные пути решения проблемы.

Annotation: The purpose of the article is to highlight the concept of the term «deliberate bankruptcy», its essence, causes, consequences, and also possible solutions to the problem.

Ключевые слова: банкротство, фиктивное банкротство, экономика, безопасность, рынок, законодательство.

Keywords: bankruptcy, fictitious bankruptcy, economics, security, market, legislation.

Преднамеренное или фиктивное банкротство – это серьезная угроза для экономической безопасности страны. Участились случаи, когда банкротами становятся крупные компании, играющие важную роль в экономике нашего государства.

Согласно статье 196 УК РФ, преднамеренным банкротством признается совершение руководителем или учредителем (участником) юридического лица либо гражданином, в том

числе индивидуальным предпринимателем, действий (бездействия), заведомо влекущих неспособность юридического лица или гражданина, в том числе индивидуального предпринимателя, в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, если эти действия (бездействие) причинили крупный ущерб [2].

Как мы видим, данное деяние имеет противоправный характер и уголовную наказуемость, так как руководство компании специально осуществляет неправомерные действия, вследствие чего юридическое лицо не имеет возможности в полной мере осуществлять свои долговые обязательства и хозяйственную деятельность.

Таблица 1 – Результаты процедур в делах о банкротстве за 2 квартал 2018 года

Показатель	Признаки преднамеренного банкротства	Признаки фиктивного банкротства
Количество заключений о наличии признаков	495	16
Количество заключений об отсутствии признаков	5 652	6 974
Количество заключений с признаком "не достаточно информации"	1 256	413

Как видно в таблице 1, за второй квартал 2018 года в стране было зафиксировано 495 заключений о наличии признаков преднамеренного банкротства, в то время как о наличии признаков фиктивного банкротства было зафиксировано лишь 16 заключений.

А показатель количества заключений с признаком «недостаточно информации» значительно превышает предыдущий – по признакам преднамеренного банкротства эта цифра составляет 1 256 заключений, а фиктивного – 413 заключений. Остается лишь гадать, были ли эти процедуры противоправными, или подозрения и правда оказались ложными.

Причины преднамеренного банкротства имеют разносторонний характер:

1. Совершается из-за низкой конкурентоспособности продукта;
2. По принуждению;
3. Из-за наиболее выгодного предложения со стороны кого-либо;
4. Утечки денежного и умственного капитала.
5. Несовершенство закона в области экономической безопасности;
6. И другие.

На самом деле, несовершенство законодательной базы прямо способствует развитию фиктивного и преднамеренного банкротства.

Если мы проанализируем текст Государственной стратегии экономической безопасности РФ, то заметим, что сам термин «банкротство» вытекает из перечня основных угроз экономической безопасности государства, таких как остановка предприятия, финансовая дестабилизация экономики и т.д.

Если мы обратимся к Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 г., то увидим, что данный термин и вовсе отсутствует в тексте нормативного акта. В данном документе освещается лишь общая цель в данном вопросе: «обеспечение такого развития экономики, при котором создались бы приемлемые условия для жизни и развития личности, социально-экономической и военно-политической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз».

Однако, Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» №127-ФЗ от 26.10.02 достаточно в полной мере раскрывает термин «банкротство». На сегодняшний день, в каждой стране мира, банкротство предприятия - единственный способ законно решить вопрос со своими долговыми обязательствами, если кредиторов оказалось больше, чем денежных средств компании. С одной точки зрения – это хорошее решение проблемы наших пред-

принимателей, однако с другой, за одним банкротством может последовать следующее, превращаясь в систему преднамеренного банкротства.

Определим значение роста банкротства для экономической безопасности страны:

- Рост экономических преступлений, в том числе в сфере фиктивного и преднамеренного банкротства;
- Формирование неблагоприятного инвестиционного климата, повешение инвестиционных рисков;
- Социальные проблемы ввиду банкротства крупных предприятий (уменьшение рабочих мест, безработица);
- Увеличивается кредитный риск для вкладчиков, уменьшаются объемы реализации продукции, фондовые рынки теряют свои средства;
- Потеря эффективных хозяйствующих субъектов для экономической системы в целом (уменьшение поступлений налогов в бюджет страны и др.)

Нам представляется возможным решение проблемы преднамеренного банкротства следующим образом:

- Усовершенствование законодательной базы о «банкротстве», в т.ч. «преднамеренном» и «фиктивном» банкротстве;
- Разработать новые или усовершенствовать старые федеральные стандарты по выявлению признаков преднамеренного или фиктивного банкротства для максимально точного выявления правонарушений и установления причинно-следственных связей;
- Осуществлять тщательную проверку хозяйственной деятельности предприятия, в том числе всех денежных трансфертов со счетов фирмы, руководителя, бухгалтера и других должностных лиц;
- Стимулирование хозяйственной деятельности предприятия со стороны государства (госзаказы, льготы, финансовая поддержка);
- Осуществлять проверки должны высококвалифицированные эксперты, имеющие соответствующее образование и опыт работы с хозяйственной документацией и отчетностью.
- Постоянный мониторинг и анализ судебной практики, законодательства

Таким образом, исследуя вопрос о преднамеренном или фиктивном вопросах, мы убеждаемся, что на сегодняшний день институт банкротства несовершенен, что позволяет злоумышленникам вести свои дела в противоправных целях в ущерб экономической безопасности России. Российское законодательство по части института банкротства требует доработки, чтобы исключить рост преступных деяний, таких как преднамеренное и фиктивное банкротство.

Список использованных источников:

1. Закон РФ от 19 ноября 1992 г. N 3929-I «О несостоятельности (банкротстве) предприятий» [Электронный ресурс] // Консультант. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 1992. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1250/
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) » [Электронный ресурс] // Консультант. – Электрон. текст. дан. – [Москва], 1996. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/.
3. Пирогова Е.С., Курбатов А.Я. Несостоятельность (банкротство) : правовое регулирование и правоприменительная практика [Текст] : учебник / Е.С. Пирогова, А.Я. Курбатов ; Москва: Истина, 2018 - 227 с.

**ДЕФИНИЦИЯ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТОИМОСТЬ» КАК
ОСНОВА ДЛЯ РАЗРАБОТКИ СТАНДАРТА ОЦЕНКИ, УЧИТЫВЮЩЕГО
ИНТЕРЕСЫ ОБЩЕСТВА В СИСТЕМЕ СТОИМОСТНЫХ ИЗМЕРЕНИЙ¹**

Р.А. Самсонов, к.э.н., доцент, директор

*Алтайский институт труда и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда
и социальных отношений»,*

оценщик, директор, научный руководитель

ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс», Барнаул, Россия,

**DEFINITION OF THE CATEGORY "ECONOMIC VALUE" AS THE BASIS FOR THE
DEVELOPMENT OF AN ASSESSMENT STANDARD THAT TAKES INTO ACCOUNT
THE INTERESTS OF SOCIETY IN THE SYSTEM OF COST MEASUREMENTS**

R.A. Samsonov, Ph.D., Associate Professor, Director

*Altai Institute of Labor and Law (branch) OUP VO "Academy of Labor and Social Relations",
appraiser, director, supervisor*

*LLC "Altai Institute of Cost Technologies "BusinessMetrix", Barnaul, Russia,
e-mail: SamsonovR@yandex.ru*

Аннотация: В статье формулируется и анализируется дефиниция категории «экономическая стоимость» как основа для разработки специального стандарта оценки. В настоящее время сформированы методологические и концептуальные предпосылки, а также назрела практическая необходимость в разработке методик конверсии рыночных цен в экономические и замещении на этой основе различного рода паллиативов. Таким образом, актуализируется использование теоретической конструкции категории «экономическая стоимость» как полной рыночной стоимости (развернутой «стоимости в обмене») объекта оценки, учитывающей стоимость доказанных и вменяемых убытков и экстерналий от его воспроизводства, с позиции учета публичных интересов людей, проживающих на данной территориальной юрисдикции, и стратегических целей безопасного, справедливого, устойчивого и эффективного развития общества.

Abstract: The article formulates and analyzes the definition of the category "economic value" as the basis for the development of a special assessment standard. Currently, methodological and conceptual prerequisites have been formed, and there is also a practical need to develop methods for converting market prices into economic ones and replacing, on this basis, various kinds of palliatives. Thus, the use of the theoretical construction of the "economic value" category as the full market value (expanded "value in exchange") of the appraisal object is updated, taking into account the cost of proven and imputed losses and externalities from its reproduction, from the standpoint of taking into account the public interests of people living in this territorial jurisdiction, and the strategic goals of the safe, fair, sustainable and effective development of society.

Ключевые слова: дефиниция, категория «экономическая стоимость», стоимостные измерения, интересы общества, полная рыночная стоимость, развернутая «стоимость в обмене», экстерналии, убытки.

Keywords: definition, category "economic value", value measurements, public interests, full market value, expanded "value in exchange", externalities, losses.

В современной теории оценки стоимости на основе фундаментального разграничения и описания моделей «стоимость в обмене» и «стоимость в пользовании» были выделены и исследованы конкретные виды стоимости, используемые на практике в оценочной, экспертной и финансовой деятельности. Прежде всего, это рыночная стоимость как базовая катего-

¹ Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 19-010-01045 А «Исследование относительности стоимостных измерений неоднородного экономического пространства трансакций: микро и макроэкономические аспекты».

рия «стоимости в обмене», а также производные от нее – ликвидационная стоимость (рыночная стоимость с дисконтом) и кадастровая стоимость (рыночная стоимость, определенная методами массовой оценки). Принципиально отличается от вышеприведенных видов инвестиционная стоимость, как основная форма практической реализации «стоимости в пользовании», с позиции интересов, целей и возможностей конкретных лиц и групп [2; 4].

При этом ни в Международных стандартах оценки [1], ни в Федеральных стандартах оценки в России [4-6] до сих пор так и не сформулированы доктринальные позиции, методики и правовые нормы по оценке так называемой «полной» (развернутой) рыночной стоимости, при определении которой, наряду с оценкой «традиционной» рыночной стоимости, учитывались бы стоимостные эффекты от положительных и отрицательных экстерналий и различных убытков в виде реального ущерба и упущенной выгоды.

Зачастую для учета экономических интересов государства и муниципальных образований (представляющих общество) в качестве стоимостного индикатора активно используется показатель «Чистый дисконтированный доход государства (территории)» (ЧДД), который определяется (1) суммой годовых сальдо поступлений и выплат в бюджеты и государственные внебюджетные фонды соответствующего уровня, приведенных к ценам первого года [9]:

$$\text{ЧДД} = \sum_{j=1}^n P_j \times Kd_j, \quad (1)$$

где P_j – ежегодная разность выплат из бюджета и поступлений в бюджет; Kd_j – коэффициент дисконтирования для j -года.

Следует отметить, что ЧДД, как и другие сходные с ним показатели [7-10; 12], не являются индикаторами так называемой «полной» рыночной стоимости, учитывающей общественные интересы, а служат лишь формами проявления инвестиционной стоимости в виде дохода от инвестиционного проекта, относящейся, в отличие от рыночной стоимости (модель «стоимость в обмене») к принципиально другому классу стоимостных явлений - модели «стоимости в пользовании», с позиции целей и задач бюджета государства или определенной территории, что явно следует из следующих его характеристик:

- бюджетный эффект инвестиционного проекта определяется как сальдо поступлений и выплат бюджетов всех уровней и государственных внебюджетных фондов в связи с реализацией данного проекта;

- появление нарастающим итогом в соответствующем периоде положительного сальдо характеризует момент окупаемости бюджетных средств.

Для системной и целостной оценки стоимости объектов в неоднородном экономическом пространстве трансакций, учитывающей общественную значимость различных благ, необходимо решение задачи конверсии рыночных цен в экономические. В настоящее время для такого решения сформированы все необходимые и достаточные теоретические, методологические и практические условия и предпосылки [1-20].

Данная проблема была поставлена еще в П.1.5 Методических рекомендациях по оценке эффективности инвестиционных проектов [8]. При этом под экономическими ценами предлагается понимать теневые цены, в которых измеряется общественная значимость продукции, услуг, ресурсов и иностранной валюты. Конверсия рыночных цен в экономические предполагает исключение из их состава всех искажений рынка (в частности, влияния монополий, трансфертных платежей - налогов, субсидий, пошлин и т. д.) и добавление неучтенных в рыночных ценах экстерналий и общественных благ [8].

В качестве паллиатива были предложены следующие рекомендации: «В качестве приближения к экономическим ценам принимать модификацию рыночных цен – исключать из них акцизы, таможенные пошлины и сборы, но оставлять НДС и налог на ГСМ. Строго говоря, НДС и налог на ГСМ также должны быть исключены из рыночных цен, если рыночный механизм работает эффективно (не происходит задержек с возвратом выплаченного НДС и пр.). Так как, по предварительным расчетам, экономические цены, как правило, превышают рыночные с исключенными трансфертами, оставление в составе цен НДС и налога на ГСМ является, по-видимому, изменением цены в правильном направлении. Естественно, что в тех

конкретных случаях, когда имеется возможность корректной конверсии цен, НДС и налог на ГСМ должны быть предварительно исключены» [8, П.1.5].

В 2014 г. в контексте исследования феномена «отрицательной стоимости» автору удалось построить логическую систему координат стоимостных измерений в неоднородном экономическом пространстве трансакций посредством использования методологии экспликации на основе сопоставления ранее известных стоимостных измерений и категорий «выделить» и «проявить» скрытую от непосредственного наблюдения, интегральную стоимостную субстанцию, получившую название «экономическая стоимость» [15].

По своей субстанции экономическая стоимость имеет композитную архитектуру (предложим метафору – «пигуанская стоимость»), охватывая воспроизводство рыночных и нерыночных благ и антиблаг по положительным и отрицательным ценам, которые при этом могут быть как эксплицитными, так и имплицитными. Такое решение оправдано с позиции необходимости учета и оценки интересов общества и государства при реализации инвестиционных проектов и социальных программ.

Для системного исследования и наглядности описания выявленных закономерностей автором была составлена логическая система координат стоимостных измерений неоднородного экономического пространства трансакций [15, с. 264] (см. рисунок 1).

Стихийность и отсутствие принуждения при возникновении «отрицательной меновой стоимости», а с другой стороны, переложенный и навязанный характер воспроизводства «положительной меновой антистоимости» объясняются имплицитностью цен и нерыночной природой возникающих при этом благ и антиблаг. В этом как раз и заключается основное отличие экономической стоимости, способной учитывать экстерналии и квазирыночные стоимостные измерения, от рыночной стоимости, представляющей, по сути, лишь одно, положительное стоимостное измерение. В теории при интернализации экстерналий имплицитные цены нерыночных благ и антиблаг должны приобретать эксплицитный характер и входить в состав рыночной и квазирыночной стоимости, аннигилируя при этом экстерналии стоимостные измерения. Но на практике вероятность полной аннигиляции дополнительных стоимостных измерений стремится к нулю по причине наличия трансакционных издержек интернализации экстерналий, а также других «провалов» рынка и государства.

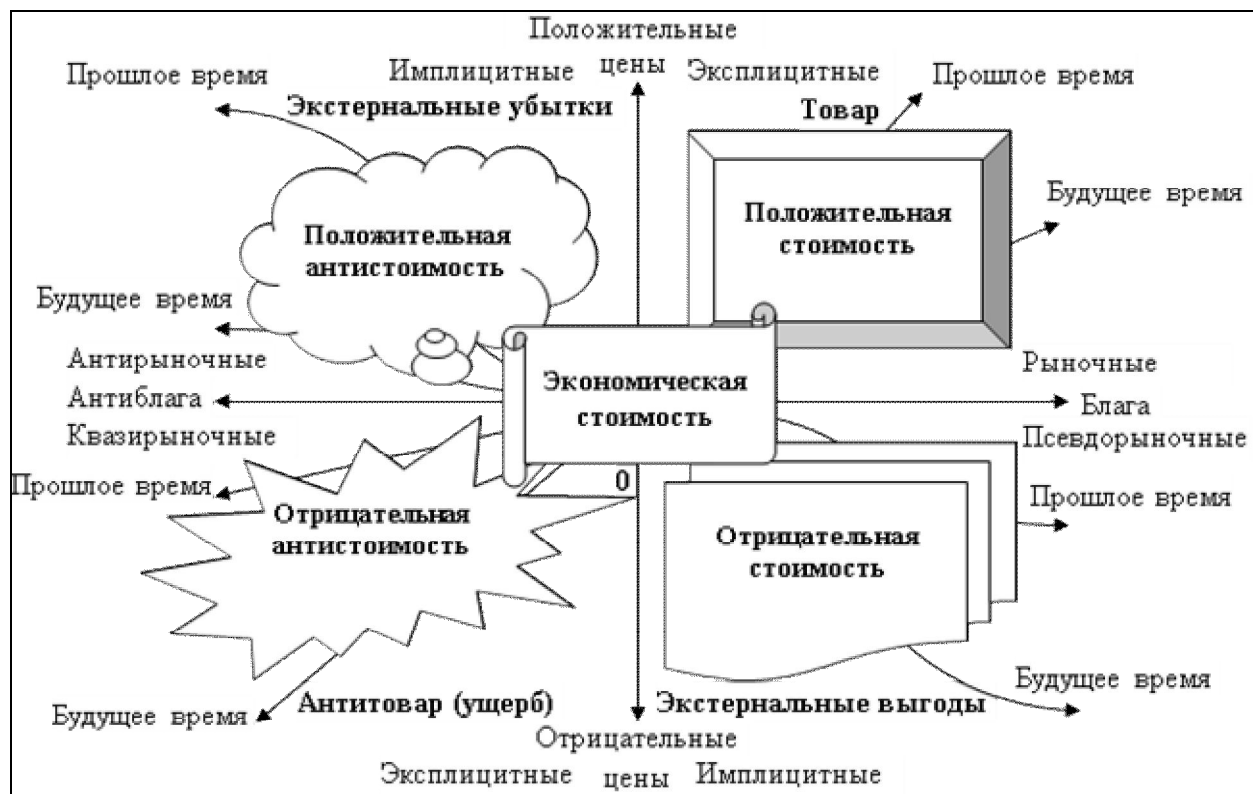


Рисунок 1 – Логическая система координат стоимостных измерений экономического пространства

Формула оценки экономической стоимости в самом общем виде (без особенностей учета временных характеристик, которые будут рассмотрены в специальной работе) может быть представлена в форме следующей математической записи (2):

$$ЭС = ПС - ОА + (ОС - ПА) , \quad (2)$$

где ЭС – экономическая стоимость, ПС – положительная стоимость, ОА – отрицательная антистоимость, ОС – отрицательная стоимость, ПА – положительная антистоимость.

Анализ предложенной формулы расчета экономической стоимости открывает перед нами еще одно ранее неизученное явление в виде «отрицательной экономической стоимости», потенциально возможное получение которой означает чистый экономический ущерб интересам общества [15; 16].

Предложенная гипотеза, касающаяся воспроизводства «экономической стоимости» объектов, очень хорошо коррелирует с макроэкономическим подходом к стоимостным измерениям, что позволяет вскрыть ее комплексную и целостную социально-экономическую природу, когда параллельно, наряду с положительной стоимостью блага, существуют иные различные стоимостные измерения, «свернутые» между субъектами, отраслями, территориями и периодами времени в неоднородном экономическом пространстве общества.

По сути, макроэкономический уровень стоимостных измерений позволяет вскрыть институционального интересанта в воспроизводстве экономической стоимости, которым является общество и его большие группы, публичные интересы которых, как правило, представляют органы государства и другие публично-властные образования разного уровня.

При этом в настоящее время в статистике доминирует гипертрофированный рыночный подход к построению системы национального счетоводства, при котором расчет «валового внутреннего продукта» и производных от него показателей завышают уровень общественного благосостояния посредством включения в их состав завуалированных под рыночные цены положительной и отрицательной антистоимости. Кроме этого, отсутствуют научно обоснованные методики для учета положительных экстерналий, что занижает макроэкономические индикаторы на величину отрицательной стоимости. Поэтому система национального счетоводства должна быть дополнена специальным показателем «валовое внутреннее богатство», учитывающим существование не только рыночного, но и экстерналий (анти- и псевдорыночных) и квазирыночного стоимостных измерений в неоднородном экономическом пространстве общества [15; 16].

Интересно отметить, что в недавних исследованиях Дж. Стиглица, А. Сена и Ж.-П. Фитусси [17] как раз и формулируются принципы и направления совершенствования стоимостной оценки макроэкономических индикаторов, которые формируют методологические и методические предпосылки учета нерыночных факторов.

Выявленная многомерность стоимостных измерений неоднородного экономического пространства транзакций делает целесообразным дополнение закрепленных в Федеральных стандартах оценки видов стоимости (рыночная, ликвидационная, кадастровая и инвестиционная) категорией «экономическая стоимость», которая, по своей сути, является развернутой (полной) формой реализации модели «стоимость в обмене».

Экономическая стоимость (определение приведено в качестве рабочей версии дефиниции данной категории для ее последующей разработки) **может быть определена как расчетная величина, отражающая полную текущую цену включенного в специальный перечень объекта оценки на рынке, с позиции публичных интересов людей, проживающих на данной территориальной юрисдикции, с учетом доказанных и вменяемых убытков и экстерналий от его воспроизводства в целях реализации стратегических задач в сфере обеспечения безопасного, справедливого, устойчивого и эффективного развития общества.** Рассмотрим структурные элементы предложенной дефиниции более подробно.

Экономическая стоимость определяется как расчетная величина, так как она автоматически не формируется на рынке или каким-либо другим естественным образом, а требует для своего нахождения проведения специальных экономико-математических расчетов и технико-экономических обоснований. При этом в основе формирования экономической стоимости, как развернутой (полной) «стоимости в обмене», лежит механизм воспроизводства именно рыночной стоимости, которая выступает как её фундаментальное ядро, то есть, по сути, экономическая стоимость – это своего рода «полная» рыночная стоимость объекта оценки, учитывающая разного рода убытки (реальный ущерб и упущенную выгоду) и положительные и отрицательные экстерналии, для реализации которой требуется наличие специальных институциональных условий.

Субъектом-носителем экономической стоимости, её институциональным интересантом, проявляющимся на макроскопическом уровне, является общество, публичные интересы которого на определенной территории-юрисдикции, как правило, представляют различные органы государства и другие публично-властные образования разного уровня, что закономерно порождает побочные эффекты в виде расхождения содержательных и формальных оценок, а как следствие, и проявления разных форм оппортунизма, коррупции и бюрократизма. Таким образом, актуализируется вопрос обеспечения подлинной, а не только формальной, независимости в вопросах оценки и экспертизы экономической стоимости разных объектов, включенных в специальный реестр.

Учет интересов общества, в свою очередь, требует, чтобы экономическая стоимость отражала полную (развернутую) цену объекта оценки, а значит включала в свою структуру рыночное и квазирыночное, а также экстернальные (псевдорыночное и антирыночное) стоимостные измерения, каждое из которых имеет свои особые закономерности ценообразования и институциональные формы проявления трансакций.

Отдельно следует остановиться на рассмотрении роли временного стоимостного измерения с учетом факторов доходности, риска и инфляции (дефляции), требующего использования методологии компаундирования, дисконтирования и капитализации для определения экономической стоимости различных объектов оценки. Несмотря на то, что данная методология является достаточно разработанной и универсальной в теории и практике оценки стоимости, но с позиции определения экономической стоимости она имеет особую значимость и ряд нетривиальных вопросов: во-первых, экономическая стоимость во временном измерении затрагивает интересы не только отдельных лиц и групп, но и всего общества, причем как настоящего, так и будущих поколений людей, а также касается вопросов исторической ценности; во-вторых, технически учет временных измерений требует не просто реализации процедур компаундирования, дисконтирования и капитализации экономических потоков, но и их синхронизации в определенном моменте времени; в-третьих, для каждого из стоимостных измерений требуется определение собственного, специального норматива (ставки, коэффициента) по учету фактора времени.

Системная и целостная оценка объектов, связанная с определением их экономической стоимости, требует наличия и эффективного использования рыночных, гибридных и иерархических институциональных механизмов (контрактов) интернализации стоимостных эффектов доказанных и вменяемых убытков и различного рода положительных и отрицательных экстерналий. В качестве таких институциональных механизмов можно назвать различные контракты в рамках страхования убытков, социального партнерства, саморегулируемых организаций и др., с императивом их экономической эффективности.

Доказанность убытков и различного рода положительных и отрицательных экстерналий требует, чтобы выполнялись ряд принципов, связанных с относимостью, достоверностью, достаточностью и допустимостью собранных доказательств.

При внимательном рассмотрении в данном вопросе наблюдается интересное сочетание методологии и методики оценки (определение рыночной стоимости) и экспертизы (расчет величины стоимости убытков и экстерналий), что ставит на повестку дня требования по сближению и гармонизации институтов оценочной [2] и экспертной [3] деятельности и, как

результат, стоимостная экспертиза должна войти в качестве особого стандарта в институт оценочной деятельности. Поэтому процедура определения экономической стоимости потребует выработки комплексного методологического решения, при котором в основу расчетов будет положена оценка рыночной стоимости объекта, а расчеты стоимостных эффектов от различного рода убытков (реального ущерба и упущенной выгоды) и положительных и отрицательных экстерналий будут производиться в рамках стоимостных и отраслевых экспертиз. Вышесказанное делает чрезвычайно актуальным, как с позиции теории, так и практики, вопросы совершенствования отраслевых методик и стандартов по оценке различного рода убытков [18].

Использование процедуры вменения обусловлено необходимостью обеспечения полноты охвата и реализации принципа инвариантности (значение основных агрегированных показателей не должно зависеть от институционального устройства страны). При этом использование процедуры вменения сопровождается снижением качества данных и искажением роли национальных счетов [17, с. 76], что делает данный инструмент лишь вспомогательным средством и требует его дальнейшего развития и совершенствования.

Определение экономической стоимости обусловлено наличием специальной цели - реализации стратегических задач в сфере обеспечения безопасного, справедливого, устойчивого и эффективного развития общества, что конституирует особые условия и социальную значимость объектов оценки, по которым рассчитывается данный показатель.

Соответственно, для определения экономической стоимости объекта оценки должен существовать специальный институциональный механизм по формированию и актуализации реестра (специального перечня) объектов, по которым требуется проведение расчетов данного показателя. В предлагаемый перечень следует включать прежде всего природные, экологические, инфраструктурные, градообразующие и другие стратегические объекты оценки разного уровня, имеющие особое социальное значения для развития общества.

Оценка объектов, включенных в данный реестр, в целях учета стратегических общественных интересов, должна производиться путем определения не только их рыночной стоимости, но и включения в неё всех стоимостных эффектов от воспроизводства экстерналий и убытков, что, «разворачивая» так называемую «стоимость в обмене», будет способствовать реализации потенциала последней в виде экономической стоимости (своего рода «полная» рыночная стоимость).

В качестве методологической базы для оценки экономической стоимости подпадающих под данный вид измерений объектов предлагается использовать с учетом некоторой модификации принципы и методы затратного, сравнительного и доходного подходов, разработка которых требует отдельного рассмотрения и проведения дополнительного исследования.

В завершение отметим, что процессы глобализации, информатизации и цифровизации развития общества в контексте гипертрофированного нарастания экологических, эпидемиологических, демографических, продовольственных и других проблем в ближайшие десятилетия актуализируют перед мировым сообществом практический вопрос по переходу к новой, более сбалансированной и адекватной системе национального и международного счетоводства, в основу которой будет положен не показатель «рыночная стоимость» (основная форма «стоимости в обмене»), а её развернутая, полная форма «стоимости в обмене» – в виде индикатора «экономическая стоимость», учитывающего воспроизводство рыночного и квазирыночного, а также экстерналий (псевдорыночное и антирыночное) стоимостных измерений, каждое из которых имеет свои особые закономерности ценообразования и институциональные формы проявления трансакций. Таким образом, в настоящей статье в самом общем виде сформулировано предложение по рассмотрению и обсуждению комплексной категории - экономическая стоимость объектов оценки, как основы для разработки специального стандарта оценки.

Список использованных источников:

1. Международные стандарты оценки [Текст] : Международный совет по стандартам оценки / редакционная коллегия: И. Л. Артеменков. – Москва: Российское общество оценщиков, 2017. – 157 с.
2. Федеральный Закон от 29.07.98 г. №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 1998. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/.
3. Федеральный Закон от 31.05.2001 г. №73-ФЗ «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 2001. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12123142/>.
4. Федеральный стандарт оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО № 2)», утвержденный приказом Минэкономразвития России № 255 от 20 июля 2007 года» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 2007. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12123122/>.
5. Федеральный стандарт оценки «Оценка недвижимости (ФСО № 7)», утвержденный приказом Минэкономразвития России № 611 от 25 сентября 2014 года [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 2014. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12123129/>.
6. Федеральный стандарт оценки «Определение инвестиционной стоимости (ФСО № 13)», утвержденный приказом Минэкономразвития России № 722 от 30.11.2016 [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 2016. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71451476/>.
7. Постановление Правительства Российской Федерации от 22.11.1997 № 1470 «Об утверждении Порядка предоставления государственных гарантий на конкурсной основе за счет средств Бюджета развития Российской Федерации и Положения об оценке эффективности инвестиционных проектов при размещении на конкурсной основе централизованных инвестиционных ресурсов Бюджета развития Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. – [Москва], 1997. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/176300/>.
8. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов [Текст] : Методические рекомендации / Вторая редакция Утв. М-во экон. Р.Ф. М-во фин. Р.Ф. ГК по стр-у, арх. и жил. политике, от 21 июня 1999, № ВК 447 – Москва, 1999. – 21 с.
9. Приложение к решению Главного управления экономики и инвестиций Алтайского края от 23 мая 2011 года № 6 (в ред. приказа Главэкономики от 06.02.2013 № 29) / Административный регламент Главного управления экономики и инвестиций Алтайского края по предоставлению государственной услуги «Рассмотрение материалов, представляемых организациями и индивидуальными предпринимателями, претендующими на получение государственной поддержки».
10. Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Смоляк С.А. Оценка эффективности инвестиционных проектов [Текст] / П.Л. Виленский, В.Н. Лившиц, С.А.Смоляк С.А. – Москва : Дело, 2001 - 832 с.
11. Коуз Р. Фирма, рынок и право [Текст] : монография / Р.Коуз - Москва: Новое издательство, 2007 - 224 с.
12. Мельников Р.М. Оценка эффективности общественно значимых инвестиционных проектов методом анализа издержек и выгод [Текст] : монография / Р.М. Мельников. – Москва: Проспект, 2019. – 240 с.
13. Пигу А.С. Экономическая теория благосостояния: пер. с англ. [Текст] : монография / А.С. Пигу. - Москва: Прогресс, 1985. – 235 с.
14. Самсонов Р.А. Совершенствование методики оценки стоимости упущенной выгоды: правовые, экономические и математические аспекты [Текст] : Развитие управленческого консалтинга в регионах: материалы Международной научно-практической конференции/ Р.А. Самсонов. – Барнаул: Изд-во АЗБУКА, 2013. 66–70 с.

15. Самсонов Р.А. По ту сторону положительной стоимости...!? Гипотеза об относительности стоимостных измерений экономического пространства [Текст] / Управление современной организацией: опыт, проблемы и перспективы: материалы VI международной научно-практической конференции, июнь 2014 г. / под ред. О.В. Кожевиной. - Барнаул: АЗБУКА, 2014. - 255 – 265 с.
16. Самсонов Р.А. Проблемы стоимостных измерений неоднородного экономического пространства трансакций [Текст] : монография / Р.А. Самсонов. - Барнаул: Изд-во Алт. ун-та, 2019. - 176 с.
17. Стиглиц Дж., Сен А., Фитусси Ж.-П. Неверно оценивая нашу жизнь: Почему ВВП не имеет смысла? [Текст] / Доклад Комиссии по измерению эффективности экономики и социального прогресса. - Москва: Изд-во Института Гайдара, 2016. – 216 с.
18. Тулупов А.С. Теория ущерба: общие подходы и вопросы создания методологического обеспечения [Текст] / Ин-т проблем рынка - РАН. - Москва : Наука, 2009 - 284 с.
19. Эволюция теории стоимости : учебное пособие [Текст] / Под ред. Проф. Я. С. Ядгарова - Москва : ИНФРА-М, 2016. – 253 с.
20. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда[Текст]. - Москва.: Р. Валент, 2007. - 272 с.

УДК 338.28

ЭКОНОМИКА, ИНИЦИИРУЮЩАЯ СРЕДИТЕЛЬНОЕ ИННОВАЦИОННО-ИНТЕНСИФИЦИРУЮЩЕЕ, КОНКУРЕНТО-КОМПЛЕКСНОЕ И БЕЗОПАСНО-УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОЙ ДЕРЖАВЫ В XXI ВЕКЕ

В.И. Тарушкин, д.т.н, профессор

М.А. Тимофеев, к.э.н, и.о. руководителя ВДК

ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева, Москва, Россия

THE ECONOMY THAT INITIATES THE RAPID INNOVATION-INTENSIFYING, COMPETITIVE-INTEGRATED AND SAFE-SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN POWER IN THE 21ST CENTURY

V.I. Tarushkin, Doctor of Technical Sciences, Professor

M.A. Timofeev, candidate of economic Sciences, acting head of the exhibition VDC

Timiryazev RGAU-MSKHA, Moscow, Russia

e-mail: airtp@inbox.ru, matimofeev@bk.ru

Аннотация. Впервые в новейшей истории Российского государства в РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева разрабатывается экономика нового типа – Инновационно-консорциумная бинарно-кластерная экономика которая является также и эффективной методологией успешного осуществления стратегии развития страны, обеспечивающей выполнение Национальных проектов.

Abstract. For the first time in the modern history of the Russian state, a new type of economy is being developed at the K. A. Timiryazev Russian state agrarian University-MSHA – Innovation consortium binary cluster economy, which is also an effective methodology for the successful implementation of the country's development strategy, ensuring the implementation of National projects.

Ключевые слова: Инновационная экономика, консорциум, отраслевой кластер, мега-проект, гуманитарный реактор.

Keywords: Innovative economy, a consortium of industry cluster, the mega-project, humanitarian reactor.

Мировая экономическая модель, построенная на эмиссии ничем не обеспеченной долларовой массы, подходит к концу. Чтобы России не оказаться в векторе этих разрушительных процессов, нам надо как можно быстрее выработать свою альтернативную модель социально-ориентированного, безопасно-устойчивого, конкуренто-комплексного развития и построить высокотехнологичную суверенную экономику, которая не зависела бы от конъюнктуры на сырьевых рынках.

Только с помощью смелых широкомасштабных нововведений и прогрессивных реформ, а также структурных преобразований, Россия сможет успешно решить такие системные задачи.

В связи с этим следует заметить, что сегодня уже недостаточно простой смены парадигмы развития национальной экономики, сегодня нужна целостная концепция долгосрочного развития, то есть нужна прогрессивная идеология стремительного, конкуренто-комплексного и безопасно-устойчивого развития Российской Державы в XXI веке.

Прогрессивная идеология стратегического развития должна способствовать:

- **созданию** инновационно-суверенной, высокотехнологичной экономики, независимой от конъюнктуры сырьевых рынков, и **формированию 25-30 млн.** современных рабочих мест для специалистов экстра-класса во всех сферах национальной экономики страны;

- **гарантированному конкуренто-комплексному, безопасно-устойчивому развитию** страны с ежегодным ростом **ВВП** не менее **10-15%** с более чем **50-летним** горизонтом планирования и прогнозирования;

- **ускорению** научно-технического прогресса (**НТП**) во всех сферах национальной экономики страны: ежегодное **10-15%** обновление производства (против **0,4 – 0,8%**), повышение **ВВП**, обусловленное **НТП**, с **5-10%** до **95%**; **увеличение** выпуска мировой наукоемкой продукции с **0,4-1,0%** до **20-25%** и более;

- **формированию** современной высокоэффективной молодежной политики самореализации личности, обеспечивающей стремительное, системно-конкурентное развитие Российской Державы в XXI веке;

- **разработке** основополагающей модели социальной справедливости в Российской Державе, **улучшающей** качество жизни граждан, **искореняющей** бедность и **создающей** исключительные условия для скорейшего решения демографической проблемы;

- **созданию** условий по формированию исключительной инвестиционной привлекательности конкуренто-комплексного развития России и максимального интегрирования ее в мировую экономику;

- **максимальной реализации** идеальной совокупности конкурентных преимуществ Российской Державы и системы инвестиционных катализаторов, обеспечивающих стремительное инновационно-интенсифицируемое и конкуренто-комплексное развитие страны;

- **формированию** эффективной политики мирового масштаба, позволяющей создавать прогрессивную модель нового миропорядка геополитической и геоэкономической стабильности, обеспечивающей безопасно-устойчивое развитие России и национальных экономик многих стран мира.

Именно такая идеология должна стать фундаментом по разработке суверенной экономики нового типа, которая, также как и национальная идея, консолидировала бы народы России и постоянно активизировала их инновационную трудовую деятельность на осуществление своей заветной мечты.

Это национальная идея народов Российского государства - их надежда на постоянное процветание и могущество Российской Державы, её величие, вызывающее гордость за своё Отечество, а у многих стран мира - уважение и признательность.

Для реализации этой идеи была разработана прогрессивная идеология, являющаяся фундаментальной основой модели экономики нового типа.

Научная концепция разработанной прогрессивной идеологии стратегического развития Российской Державы в XXI веке базируется на системе открытий (объективно существ-

вующих закономерностях, свойствах, явлениях и эффектах), выявляемых при структурных преобразованиях.

Только в этом случае создаваемая модель экономики нового типа будет соответствовать мировому уровню, и обеспечивать национальной экономике страны высочайшую эффективность и конкурентоспособность.

Разработанная идеология стратегического развития, процветания и могущества Российской Державы в XXI веке - это прогрессивная система инновационно-созидательных синергетических, мультипликативных и кумулятивных эффектов, находящихся в причинно-следственных связях с кардинальными структурными преобразованиями, в которых консолидируются усилия власти, бизнес-сообщества и интеллектуального потенциала для постоянного процветания и развития Российской Державы.

Природа основополагающих эффектов, обеспечивающих системно-стратегическое, конкуренто-устойчивое и безопасное развитие России, вызвана глубинными взаимосвязанными и взаимообусловленными процессами российского и мирового масштаба.

Синергетические эффекты обусловлены массовым формированием во всех сферах национальной экономики **образовательно-научных производственных консорциумов ОНПК**, которые конвертируются в отраслевые кластеры, а они - в систему стратегического, конкуренто - комплексного развития **Российской Державы**.

Мультипликативные эффекты обусловлены формированием индустрии по созданию конкурентной продукции, ускоряющей развитие научно-технического прогресса во всех отраслевых консорциумных кластерах.

Для организации такой индустрии в консорциумах будут *создаваться* десятки тысяч специализированных научно-исследовательских лабораторий, *возрождаться* старые и *формироваться* новые научные школы по всем мировым приоритетным направлениям. В них начнётся массовое **формирование творцов-созидателей новой России** - высококвалифицированных специалистов экстра-класса, владеющих методологией создания наукоемкой инновационной продукции мирового уровня.

Отметим, что формирование индустрии по созданию конкурентной инновационной продукции мирового уровня, это не только серьезная поддержка государственно значимых проектов, но и ускоренное решение поставленных в них судьбоносных задач.

Кумулятивные эффекты обусловлены суверенным инновационно-интенсифицирующим развитием национальной экономики страны. Эти эффекты иницируют в мировом бизнес-сообществе формирование **«мягкой силы»**, повышающей Российскому государству его имидж, репутацию, инвестиционную привлекательность. *Синергетические и мультипликативные* эффекты, обусловленные структурными преобразованиями, конвертируются в геополитическую и геоэкономическую стабильность, позволяя России не только обеспечивать безопасно-устойчивое развитие национальной экономики, но и минимизировать риски применения **«жёсткой силы»**.

Новым видением предлагаемой экономики является то, что она во всех сферах инновационной деятельности страны будет формировать **образовательно-научные производственные консорциумы (ОНПК)**.

Фундаментом **инновационно-консорциумной и бинарно-кластерной экономики** является прогрессивная **идеология стратегического конкуренто-комплексного и безопасно-устойчивого** развития страны, а также уникальная система конкурентных преимуществ **Российской Державы**.

Впервые в новейшей истории России произойдет массовое «венчание» образования и науки с бизнесом, которое станет катализатором стратегического развития Российского государства. Консорциумы экономики нового типа, находясь в гармоничных отношениях с человеком, природой и обществом, объединяются в отраслевые кластеры **мелкого, среднего и крупного товарного производства**, а затем конвертируются в единую могущественную систему инновационно-интенсифицируемого развития страны. Объединение образовательных учреждений, научно-исследовательских институтов и производственных структур в консор-

циумы обеспечивает им стремительное развитие, высочайшую эффективность и конкурентоспособность.

Концепция объединения образования и науки с производством полностью согласуется со «**Стратегией экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года**», которая утверждена 13 мая 2017 года Указом Президента Российской Федерации за №208 [4]. В Стратегии отмечается, что интеграция образования, науки и производственной деятельности осуществляется в целях повышения конкурентоспособности национальной экономики.

ОНПК являются новой формой организации в национальной экономике страны и представляют собой неиссякаемые *источники* инновационных знаний и прорывных технологий, *кладезь* всеобъемлющих современных компетенций, *кузницу* формирования высококлассных специалистов экстра- класса, т. е. все то, что составляет стратегический интеллектуальный капитал стремительного инновационно-интенсифицирующего и конкуренто-комплексного развития страны.

ОНПК способны обеспечить прорыв в создании высокоэффективных инновационно-технологических решений мирового уровня, в том числе и в создании **искусственного интеллекта, робототехники** и новых **производственных и компьютерных технологий**. В этом случае Россия уже в ближайшей перспективе может стать **мировым лидером в научно-технической сфере**.

Следует отметить, что в экономике нового типа кластеры крупно – и мелкотоварного производства не дублируют, а комплементарно дополняют друг друга. Это позволяет успешно решать судьбоносные задачи самого различного характера. Так, например, благодаря научно-техническому прогрессу (разработке автоматизированных, роботизированных и компьютерных технологий) в последние десятилетия постиндустриальное производство получает инновационно-креативное интенсифицирующее развитие. Однако, этот прогрессивный процесс создает в обществе колоссальную социальную напряженность, связанную с большим высвобождением людей на производстве.

В предложенной экономике нового типа бинарно-кластерная организация мелко -, средне- и крупнотоварного производства не только будет способствовать инновационно-интегрирующему развитию постиндустриального производства, но и не допустит создание в обществе социальной напряженности, обусловленной ростом безработицы, и как следствие стремительного ухудшения качества жизни граждан России. В соответствии с концепцией экономики нового типа во всех отраслевых консорциумных кластерах мелкотоварного производства будут создаваться миллионы высококлассных рабочих мест, а также формироваться исключительные условия для развития и максимальной реализации национальной предпринимательской инициативы граждан России. Экономика нового типа обладает уникальной возможностью – **многократно повышать эффективность ресурсов, направляемых на развитие страны**. Она позволяет сосредотачивать ресурсы на перспективных приоритетных направлениях, а затем незамедлительно распространять полученные нововведения по всей системе. Такая организация экономики способна сконцентрироваться на производстве товаров, которые обладают конкурентными преимуществами, что делает национальную экономику и страну в целом более конкурентоспособной и эффективной. Она ускорит формирование единого **информационного, технологического и экономического** пространства на всей территории РФ, что будет способствовать скорейшему созданию и развитию современной *индустрии роботизации, цифровой экономики, безопасного киберпространства и интернет инфраструктуры*, включая развитие прогрессивных *облачных технологий и формирование банка данных инновационно-креативного развития*. Все это не только будет повышать эффективность инновационной деятельности производственных структур во всех сферах национальной экономики, но и улучшать качество жизни граждан Российского государства. Этот тип экономики будет инициировать прогрессивный созидательный процесс **агроурбанизации**, укрепляющий союз города с селом, делая их современно-конкурентоспособными. Процесс **агроурбанизации** в стране обусловлен причинно-

следственной связью и является истоком, точкой роста могущества Российского государства. Точно также, как деревья не смогут развиваться без корневой системы, так и малые города и поселения городского типа России не могут существовать и, тем более, развиваться без сельского хозяйства, особенно мелкотоварного. В свою очередь, и сельское хозяйство не может развиваться без своих региональных урбанизированных спутников – малых городов и поселений городского типа. С реализацией экономики нового типа в стране начнется широкомасштабный созидательный процесс агроурбанизации, активизирующий инновационную деятельность на бескрайних просторах территорий Российской Федерации. Отметим, что разработка и развитие современной философии агроурбанизации – это магистральный путь к успешному решению демографической проблемы Российской Державы.

Высочайшая организация и интеллектуализация инновационной деятельности, деловая активность и корпоративная культура, обусловленные экономикой нового типа, во всех сферах национальной экономики станут катализатором массового формирования на базе **ОНПК** международных, высокоэффективных, научно-исследовательских и производственных объединений. Этот созидательный процесс будет стимулировать также и организацию на базе **трансграничного сотрудничества кластеров мирового уровня**, которые будут обеспечивать Российской Державе не только геополитическую и геоэкономическую стабильность, но и исключительную инвестиционную привлекательность при ее безопасно-динамичном развитии.

Обратим внимание на то, что **сегодня международная производственная и научная кооперация становится стратегическим вооружением XXI века ведущих экономик мира**. Поэтому формирование на базе **ОНПК** системы международных научно-исследовательских и производственных объединений от Калининграда до Курильских островов, а также создание **кластеров мирового уровня** на базе трансграничного сотрудничества России с различными государствами станет одним из стратегических факторов стремительного развития **Российской Державы**. Такая кооперация предоставляет **свободу** развития многим странам, что приведет к эффективному росту мировой экономики.

Экономика нового типа создает идеальные условия для проявления системы объективно существующих высокоэффективных синергетических, мультипликативных и кумулятивных эффектов, образующих гуманитарный реактор с неиссякаемым ресурсом созидательной энергии стремительного безопасно-устойчивого и конкуренто-комплексного развития России в XXI веке. Благодаря экономике нового типа, в стране будет осуществляться непрерывное и синхронное инновационно-интенсифицируемое развитие **образования, науки и производства**. Россия сможет успешно *противостоять* ещё более недружественным вызовам и периодически возникающим мировым кризисам, а также *сохранять* свой суверенитет, целостность и *обеспечивать* безопасно-устойчивое, конкуренто-комплексное развитие, что *возродит её* былую славу, величие и могущество. Инновационно-интенсифицируемое развитие будет обеспечивать России ежегодный рост **ВВП** не менее **10-15** процентов. В течение ближайших **5** лет Россия станет страной с пятой, а через **15-20** лет, третьей экономикой в мире. **Только экономика нового типа, реализуя стратегический конкурентный ресурс страны, способна обеспечить такое стремительное развитие Российской Державы в XXI веке**. В подтверждение такого стремительного развития приведем данные Торгово-промышленной палаты Российской Федерации: **«Производство наукоемкой продукции обеспечивают примерно 50-55 макро технологий, из которых Россия обладает примерно 17 и могла бы претендовать на 10-15 % мирового уровня наукоёмкой продукции, что приносило бы ей 120-180 млрд. долларов в год»[2]**.

Благодаря экономике нового типа, будет **сохраняться** преемственность власти, **укрепляться и развиваться** социальные институты. Всё это будет обеспечиваться долгосрочным (более чем 50-летним) горизонтом планирования и прогнозирования, что приведет к безопасно-устойчивому развитию страны, вызывающему у российского народа гордость за свое **Отечество**. Экономика нового типа станет стратегическим фундаментом, на котором будет

формироваться современное интеллектуализированное гражданское общество, консолидирующее народы России.

Для проведения образовательно-научными и производственными консорциумами (**ОНПК**) инновационно-интенсифицирующей деятельности на высоком научно-методическом уровне, а также ее оперативной корректировки в зависимости от конъюнктуры на мировых рынках, в рамках **Агропромобъединения России** будет сформирован **Центр стратегического развития (ЦСР)**.

Данный **Центр** способен решать задачи самого различного характера, обеспечивающие развитие сельхозотрасли и в решении которых он принимает непосредственное участие.

Одним из предназначений **ЦСР** будет восстановление и развитие селекционных и племенных центров, как фундаментальной основы стратегического развития сельхозотрасли.

Государственные селекционные и племенные центры в ближайшей перспективе должны быть оснащены современными конкурентоспособными приборами и оборудованием, а также обеспечены высококвалифицированными кадрами. Они должны стать полноценными участниками мирового рынка. Большое внимание **ЦСР** будет уделять просветительской деятельности. На сайте **ЦСР** будет размещена информация о ходе инновационно-интенсифицирующей деятельности в агроотрасли, а также информация о современных трендах в области мировой агроэкономики и реализующихся в ней научно-технических достижениях. **ЦСР** является организацией, которая будет представлять во всех властных структурах интересы отечественного агробизнеса, науки, образования, товаропроизводителей и других организаций, заинтересованных в инновационно-интенсифицируемом развитии жизнеобеспечивающей отрасли. **ЦСР Агропромобъединения России** не отдает команды **ОНПК**, что было бы возможно при планово-командной системе, а будет предлагать направления и осуществлять эффективные корректировки их инновационно-динамической деятельности и предоставлять рекомендации, которые вырабатываются на научно-экономической основе. Вместе с тем **ЦСР** будет принимать активное участие в решении острых вопросов, которые возникают в процессе деятельности агробизнеса России.

ЦСР – это платформа, на которой высококвалифицированными специалистами будут разрабатываться научно обоснованные концепции стратегического развития и новые виды агродеятельности.

Концепции стратегического развития должны будут составлять систему взаимосвязанных и взаимообусловленных научных направлений, определяющих инновационно-интенсифицирующую деятельность агроотрасли на протяжении десятилетий.

Разработка научно-обоснованных **концепций** должна *базироваться* на новых подходах, принципах, новых видах деятельности, открытиях и осуществляться с учетом объективно существующих физиологических и биохимических процессов, протекающих в биообъектах и применении прогрессивных (цифровых, интенсификационно-биофортификационных, витаминобогащающих и других) современных технологий, обеспечивающих получение инновационных продуктов с новыми потребительскими свойствами и значительной добавленной стоимостью.

Небольшая часть таких **концепций** представлена в последующем разделе. На базе концепций стратегического развития будут разрабатываться программные суперпроекты, которые затем будут трансформироваться в **Федеральные целевые программы** по решению судьбоносных проблем не только сельхозотрасли, но и всей страны в целом.

Реиндустриализация агропроизводства будет осуществляться с позиции системного подхода, инициирующего синергизм – высочайшую эффективность при минимальном отрицательном влиянии на окружающую среду. Такой подход к реиндустриализации агропроизводства позволяет рассматривать все процессы в едином комплексе. Применительно к производству растениеводческой продукции – это селекция – получение гибрида, разработка современной агротехники его возделывания, хранение, переработка и программы продвижения произведенной продукции на рынки.

Высокая результативность (эффективность и конкурентоспособность) стратегических направлений инновационной деятельности **ОНПК** будет обеспечиваться разработанной прогрессивной **методологией создания продукции мирового уровня**. При этом корневая система стратегических направлений инновационной деятельности **ОНПК** также непрерывно подпитывается **открытиями**, выявленными фундаментальными исследованиями, проводимыми **Междисциплинарными временными творческими коллективами (МД ВТК)**, которые будут формироваться **ЦСР Агропромобъединения России**. Следует отметить, что эффективность инновационно-интенсифицирующей деятельности в **ОНПК Агропромобъединения России** будет нацелена на решение сложнейших государственных задач и постоянно повышаться. Это обусловлено тем, что инновационно-интенсифицирующая деятельность **ОНПК Агропромобъединения России**, благодаря **ЦСР** и **НПКР**, не только согласуется, но и синхронизируется с таким видом деятельности в других **ОНПК**, принадлежащих различным отраслевым кластерам.

В экономике нового типа дух консолидации усилий и синхронизации инновационной деятельности между отдельными **ОНПК** будет многократно повышать синергетический эффект. Благодаря такой организации и развитию *образования, науки и производства* будут решаться не только судьбоносные общегосударственные задачи, но также будет формироваться **«Российское могущество» инновационно-консорциумной бинарно-кластерной экономики**. Это высокоэффективный могущественный гуманитарный реактор с неиссякаемым ресурсом созидательной энергии стремительного безопасно-устойчивого и конкурентно-комплексного развития России в XXI веке. (см. рисунок 1).

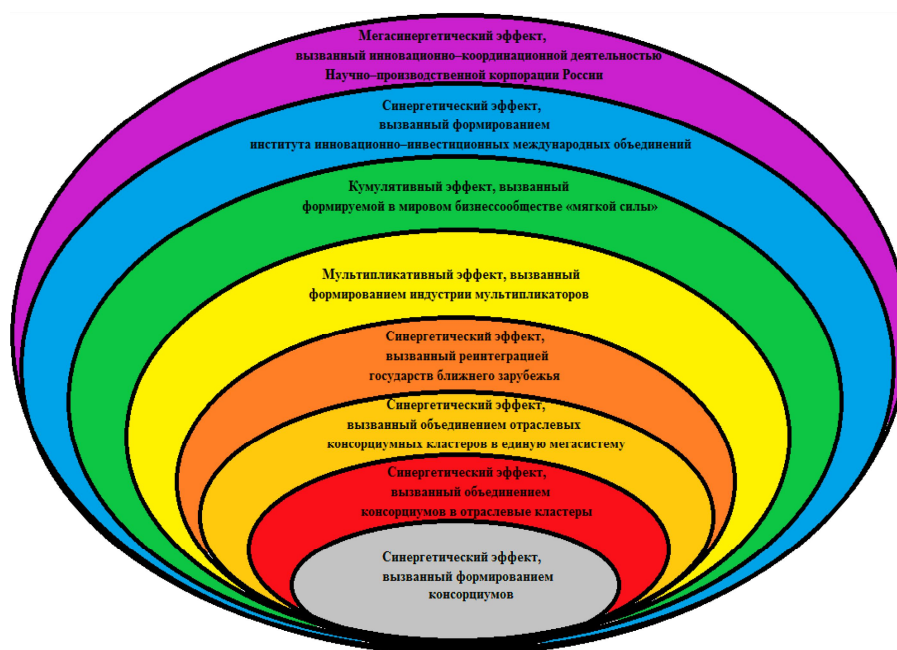


Рисунок 1 – Гуманитарный реактор с неиссякаемым ресурсом энергии стремительного безопасно-устойчивого конкурентно-комплексного развития Российской Державы в XXI веке

Сущность предлагаемого научного открытия (явления) состоит в следующем: в выявлении гуманитарного реактора с неиссякаемым ресурсом творческой энергии разума человека, который и будет обеспечивать стратегическое безопасно-устойчивое и конкурентно-комплексное развитие общества страны в целом. Существование данного открытия возможно при формировании консорциумов (создании союзов науки, образования и производства), объединении их в отраслевые консорциумные кластеры с последующей конвергенцией этих объединений в единую систему, а в ней будут инициироваться синергетические, мультипликативные и кумулятивные эффекты которые интегрируются в единый процесс создающий гуманитарный реактор.

ЦСР Агропромобъединения России может быть создан на базе РГАУ – МСХА имени К.А. Тимирязева (далее Университет), так как разработанная прогрессивная Инновационно-консорциумная бинарно-кластерная экономика может быть реализована при помощи специалистов экстра-класса Университета, что позволит ему уже в ближайшее время стать головным научно-методическим центром стратегического развития агроотрасли.

Работа над проектом по созданию **Агропромобъединения России** стала предтечей разработки прогрессивной модели экономики нового типа – **Инновационно-консорциумной бинарно-кластерной экономики**.

Многолетняя работа по созданию в России **модели экономики нового типа** представляет собой социально-значимый, консолидирующий мегапроект, обеспечивающий нашей Родине стремительное безопасно-устойчивое и конкуренто-системное развитие в XXI веке.

С целью скорейшего выполнения в полном объеме **12 национальных проектов президента Российской Федерации**, обозначенных в Указе Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», материалы по экономике нового типа **«Матрица стратегического развития, процветания и могущества Российской Державы в XXI веке»** были направлены в Управление делами Президента Российской Федерации, помощнику Президента Российской Федерации **А.Р. Белоусову** (№1141624 от 27.11.2018г.).

Таким образом, благодаря кардинальным структурным преобразованиям в национальной экономике, во всех ее сферах инновационной деятельности будут формироваться образовательно-научные производственные консорциумы, находящиеся в гармонизированных отношениях с человеком, природой и обществом и обеспечивающие стремительное инновационно-интенсифицирующее и конкуренто-комплексное развитие Российской Державы в XXI веке.

Реализация экономики нового типа будет нейтрализовать как внутренние, так и внешние угрозы, разрушающие Российское государство, а также обеспечивать надежное процветание, величие и могущество Российской Державы. Это будет вызывать у русского народа гордость за свое Отечество, а у многих стран мира – уважение и признательность.

Список использованных источников:

1. Богданов А. А. Тектология: (Всеобщая организационная наука) [Текст] / В 2-х кн.: Кн. 1. Редкол. Л. И. Абалкин (отв. ред.) и др. Отд-ние экономики АН СССР. Ин-т экономики АН СССР. - Москва: Экономика, 1989. - 304 с.
2. Примаков Е. М. О государственной промышленной политике России. Торгово-промышленная палата Российской Федерации) [Текст] / Руководитель разработки Е. М. Примаков, академик РАН, президент торгово-промышленной палаты РФ. – Москва, 2003. - 190 с.
3. Путин В.В. поставил цель для государства: «хорошо и долго живущий россиянин» [Электронный ресурс] // Послание Президента РФ В.В. Путина Федеральному Собранию. – Электр. текст. дан. – [Москва], 1 марта 2018. - Режим доступа: <https://tass.ru/politika/4999765>.
4. Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс] // Указ Президента России от 13 мая 2017 г. № 208. – Электр. текст. дан. – [Москва], 2019. - Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608>.
5. Стратегия научно-технологического развития Российской Федерации (утверждена Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. N 642 [Электронный ресурс]// Официальный сайт правовой информации. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41449>.
6. Указ Президента РФ от 01.12.2016 N 642 "О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] // Официальный сайт правовой информации. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41449>.

АНАЛИЗ ВОЗРАСТНОЙ СТРУКТУРЫ НАСЕЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЕЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

С.С. Чумакова, студент

Научный руководитель: **Баранова Е.В.**, старший преподаватель кафедры МЭО
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

ANALYSIS OF THE AGE STRUCTURE OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION AND ITS IMPACT ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY

S.S. Chumakova

Scientific supervisor: **Baranova E.V.**, senior lecturer
Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia
e-mail: _sofya.chumakova0206@mail.ru

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы, связанные с экономическим и социальным развитием государства, взаимосвязь экономического и демографического кризисов на примере России в период 1990-2000 гг., а также влияние социально-экономических факторов на экономическую безопасность.

Abstract: The article considers the problems connected with the economic and social development of the state, the relationship between the economic and demographic crises in Russia in the period of 1990-2000, as well as the impact of socio-economic factors on economic security.

Ключевые слова: экономическая безопасность, возрастная структура населения, демографический кризис, экономический кризис, социально-экономическая политика.

Keywords: economic security, age structure of the population, demographic crisis, economic crisis, social and economic policy.

В процессе обеспечения экономической безопасности страны необходимо учитывать ряд важных факторов, одним из которых является возрастная структура населения, ее влияние на экономический рост и дальнейшее развитие в перспективе.

Развитие экономики, обеспечение экономической, национальной безопасности и сбалансированность возрастной структуры населения связаны между собой, и в данной работе моей главной задачей я считаю показать эту взаимосвязь, разобраться в явных и скрытых закономерностях, а также проанализировать социально-экономическую ситуацию, сложившуюся в Российской Федерации на 2018 г.

При анализе воздействия демографии на экономический рост в той или иной стране, возрастная структура играет немаловажную роль. Окончание XX века было отмечено изменением возрастной структуры в пользу старшего поколения, ввиду развития медицины и увеличения продолжительности жизни во многих странах, в том числе и России. В свою очередь это привело к увеличению доли трудоспособного населения.

Возрастной состав населения складывается под воздействием совокупности демографических и социально-экономических факторов. Динамика рождаемости и смертности предопределяет пропорции отдельных возрастных групп, на что накладываются тенденции миграции населения (например, снижение рождаемости чаще всего ведет к снижению доли молодого поколения и увеличению доли пожилого, а миграция или смертность молодых мужчин – к снижению их представительства в мужском населении и во всем населении в целом).

Стабильный рост экономических показателей возможен лишь вкупе с правильно спланированной и реализованной социальной политикой, помимо этого, экономика является основой осуществления социальной политики. Две эти отрасли взаимосвязаны и чем

успешнее развивается экономика, тем больше у государства финансовых возможностей для реализации проектов в области социального обеспечения граждан. В то же время и социальная политика государства оказывает влияние на экономический рост. Неэффективная социальная политика ведет к росту дифференциации доходов населения, росту бедности и нарастанию социальной напряженности в обществе, что в свою очередь ведет к демографическому кризису, негативно отражаясь и на экономической деятельности государства.

Стоит отметить, что проблема демографического кризиса является ведущей во многих странах по всему миру. Связано это с тем, что демография выступает функцией экономического и социального развития. Такой подход соответствует положениям Адама Смита, по его мнению, рост населения может повысить экономическое развитие, способствуя техническому прогрессу. Не стоит забывать, что экономическое состояние страны напрямую зависит от демографического (качество структуры населения, как важный фактор), но справедлива и обратная связь, как ранее было упомянуто (связь социальной и экономической политик). Рассмотрим на примере России в период экономического кризиса 1990 годов.

Страна до сих пор проходит реабилитацию после тяжелейшего периода Новейшей истории России – 1990-2000 гг. В этот период произошел глубокий спад экономики, повлекший за собой мощнейший демографический кризис. [1] Последствия этого кризиса мы еще не ощущаем в полной мере, поскольку прошло не так много времени, но, тем не менее, прогнозы на 2025-2035 годы неутешительны:

1. Уменьшение численности трудоспособного населения (спад рождаемости в целом);
2. Дисбаланс возрастной структуры страны (доля старшего поколения достигает максимума, при значительно меньшей доле среднего и младшего поколений);
3. Увеличение социальных расходов на подрастающее поколение, еще неспособное на труд;
4. Нестабильное поступление абитуриентов в ВУЗы, ввиду демографических спадов и подъемов.

Обратимся к статистическим данным в период с 1990-2017 г. (рисунок 1).

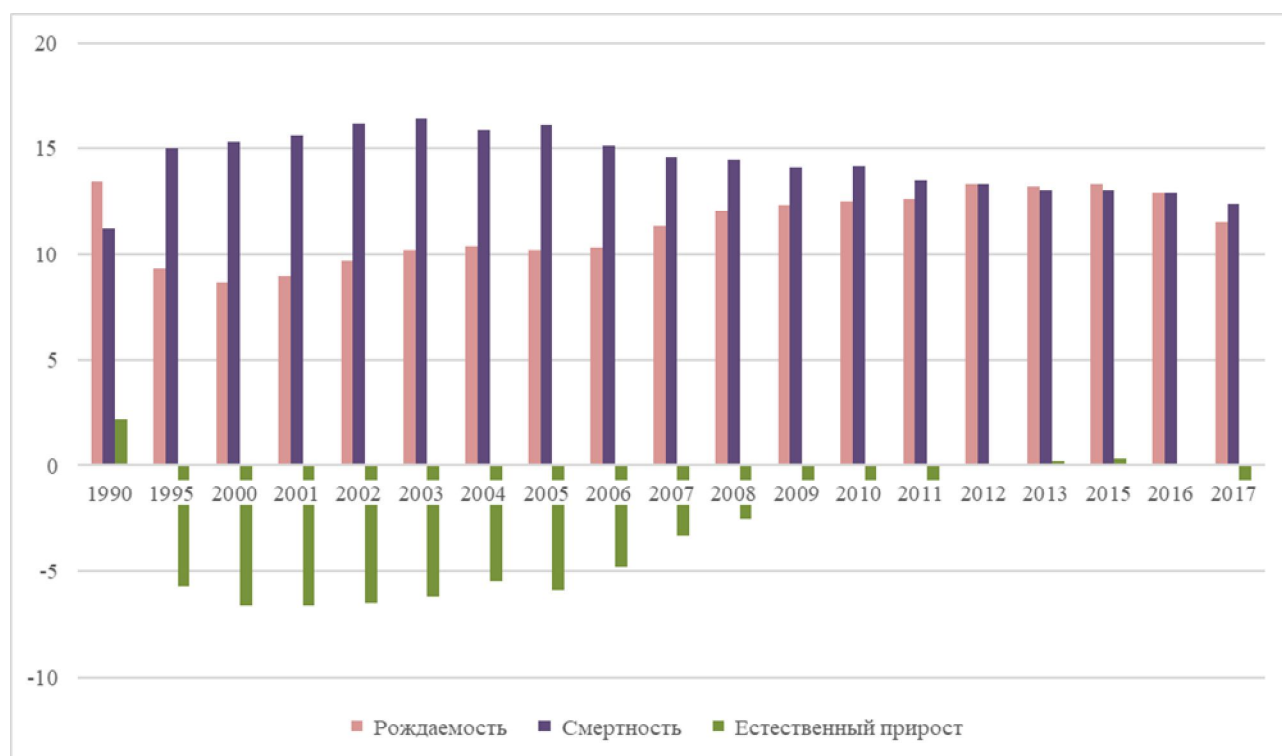


Рисунок 1 – Демографическая статистика на период 1990-2017 гг. [3]

На примере данного периода можно наблюдать, что демографические показатели на момент 1990 года еще являются допустимыми, но по мере дальнейшего хода времени, в параллель с которым идет экономический кризис (периодические спады и незначительные подъемы) показатели смертности возрастают, в 2000 году наблюдается самый низкий уровень рождаемости за последние 20 лет, количество рожденных в этом году на 20% ниже чем в 1992 году. Тем не менее, по мере нормализации экономической обстановки (в частности, к 2007 году) показатели начинают постепенно выравниваться. К 2012 году смертность и рождаемость находятся в равновесии, а после рождаемость и вовсе возрастает, пусть и не колоссально.

Необходимо отметить, что смертность в данный промежуток времени носила в большей степени неестественный характер (учитывая то, что особенно распространена она была среди трудоспособного населения), из-за ряда факторов, таких как:

1. неуправляемое потребление алкогольных напитков;
2. чрезвычайно высокий уровень насилия;
3. рост заболеваемости и смертности от ВИЧ;
4. многочисленные ДТП и т.п.

Проблему, зародившуюся в 1990-2000 годах, можно наблюдать ближе к 2017 году, когда поколение, выросшее в 90-х, подходит к возрасту, подходящему для создания семьи и деторождению. [2] Смертность снова увеличивается, в этот раз не за счет экономического кризиса, а из-за того, что поколение, выросшее за это время недостаточно многочисленно. Но не стоит забывать о том, что на демографические показатели влияет огромное количество факторов и не все они рассмотрены в данной работе.

Тем не менее, государство проводит активную демографическую политику, которая отражается в документе: Концепция демографической политики РФ на период до 2025 года.[4] В данной концепции установлены основные цели задачи демографической политики, а также способы их осуществления. Считаю необходимым упомянуть задачи, стоящие на сегодняшний день перед государством, для решения демографических проблем:

- решение задачи по сокращению уровня смертности населения, прежде всего граждан трудоспособного возраста;
- решение задач по сокращению уровня материнской и младенческой смертности, укреплению репродуктивного здоровья населения, здоровья детей и подростков;
- решение задач по укреплению здоровья населения, существенному снижению уровня социально значимых заболеваний, созданию условий и формированию мотивации для ведения здорового образа жизни;
- решение задачи по повышению уровня рождаемости;
- решение задач по укреплению института семьи, возрождению и сохранению духовно-нравственных традиций семейных отношений;
- решение задачи по привлечению мигрантов в соответствии с потребностями демографического и социально-экономического развития.

Учитывая все вышесказанное, закономерно то, что демографическое развитие является стратегическим национальным приоритетом, отмеченным в Указе «О стратегии национальной безопасности Российской Федерации». [5]

Рассмотрим возрастную структуру РФ на 2018 год (таблица 1).

Из данной таблицы усматривается, что в текущем периоде, доля трудоспособного населения превалирует над населением моложе трудоспособного возраста и старше трудоспособного возраста. С точки зрения экономики, сложившаяся ситуация не является патовой, но в перспективе прослеживается негативная тенденция, которую мы сможем наблюдать через 10-20 лет.

Таблица 1 – Возрастная структура РФ на период 2018 г. [6]

Год	2018
Все население	146.880
Возрастные категории:	
0-4	9.347
5-9	8.873
10-14	7.598
15-19	6.816
20-24	7.336
25-29	11.120
30-34	12.766
35-39	11.425
40-44	10.453
45-49	9.499
50-54	9.372
55-59	11.049
60-64	9.783
65-69	7.937
70 и более	13.506
Из общей численности - население в возрасте:	
Моложе трудоспособного (0-15 лет)	27.254
Трудоспособном (мужчины в возрасте 16-59 лет, женщины - 16-54 года)	82.264
Старше трудоспособного (мужчины в возрасте 60 лет и старше, женщины в возрасте 55 лет и старше)	37.362

Произведем сравнение со средним вариантом прогноза для структуры населения на 2025 и 2030 года (таблица 2).

Таблица 2 – Примерная возрастная структура населения в период с 2019-2035 гг. [7]

Годы	Моложе трудоспособного возраста		Трудоспособный возраст		Старше трудоспособного возраста	
	Тыс. человек	В % от общей численности	Тыс. человек	В % от общей численности	Тыс. человек	В % от общей численности
2019	27436,2	18,7	81384,9	55,4	37975,4	25,9
2025	27104,0	18,5	78788,1	53,8	40468,6	27,7
2030	22601,0	15,7	78667,2	54,5	43002,2	29,8

Из данного прогноза можно сделать вывод, что к 2035 году произойдет значительное старение населения, при достаточно низкой доле населения молодого и трудоспособного. Мы можем наблюдать создание ситуации дисбаланса возрастной структуры, что может повлиять на развитие экономики государства и общества в целом в обозримом будущем.

Ввиду этих обстоятельств, Правительство России 16 июня внесло в Госдуму пакет законопроектов об изменениях в пенсионной системе. Они предусматривают постепенное повышение возраста выхода на пенсию до 65 лет для мужчин (к 2028 году) и до 63 лет для женщин (к 2034 году). [8] Повышение предлагается проводить поэтапно с 2019 года. Данное решение не является популярным среди населения нашей страны, но призвано решить проблему трудового старения населения к 2035 году.

Проведем параллель с данными, приведенными выше и экономической безопасностью страны: без сбалансированной возрастной структуры населения, достаточных демографических показателей и стабильного экономического роста национальная и экономическая безопасность невозможны. Каждая из этих составляющих играет ключевую роль в жизни государства и общества, малейшие изменения в одной – неминуемо повлияют на развитие и состояние другой,

как мы это рассмотрели на примере взаимосвязи экономического кризиса в 1990-2000 гг. и возможного, и, скорее всего, неизбежного дисбаланса возрастной структуры в 2025-2035 гг.

Еще одной проблемой стало состояние современного трудоспособного населения более молодого возраста, а также подрастающего на его смену поколения. Существует ряд проблем, характерных именно этой группе населения, которые затрудняют как развитие социально-экономической сферы, так и развития общества нашего государства в целом:

1. Стремление трудоспособного населения к переезду за пределы Российской Федерации, ввиду ряда объективных и субъективных причин.

2. Переход от системы наёмного труда к системе самозанятости, что является актуальной и по сей день не решенной проблемой для фискальной политики (на конец 2018 года: 83 млн. работоспособного населения, среди которого всего лишь 51 млн. официально заняты)

3. Отсутствие стремления и мотивации для получения высшего образования и развития дальнейшей научной карьеры в рамках образовательной системы.

4. Проблема безработицы по причине нежелания работать в принципе, из-за перехода общества, производящего к потребительскому. (как пример: молодые люди, получающие пособия по безработице и имеющие финансовую поддержку со стороны родных, занятые исключительно в области интернет-развлечений.)

5. Декаданс и общий регресс в области культуры, стремление молодого населения, ввиду необразованности и влияния пропаганды, к аморальному образу жизни и сепаратизму.

Таким образом, проанализировав ситуацию в возрастной структуре населения Российской Федерации на 2018 год и взяв во внимание социально-экономическую политику государства, можно сделать следующие выводы:

1. Экономика неразделимо связана с социальным и демографическим состоянием государства,

2. Сбалансированная возрастная структура является одним из ключевых факторов для стабильного экономического развития

3. Для роста населения необходимы комфортные социальные и экономические условия,

4. На сегодняшний день страна переживает последствия экономического и демографического кризисов 1990-2000 гг., и благодаря активной государственной политике в области социального обеспечения и экономики выходит из критического периода 2000-2012 гг.

5. Имеет место быть проблема, связанная с дисбалансом возрастной структуры в обозримом будущем, а именно – старение населения и недостаточно большая доля трудоспособных людей. Уже сегодня принимаются необходимые меры для решения данной проблемы.

6. Без сбалансированной возрастной структуры населения, достаточных демографических показателей и стабильного экономического роста национальная и экономическая безопасность невозможны

7. Залог успешного и стабильного развития общества – баланс во всех областях ее развития.

Список использованных источников:

1. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/.

2. Федеральный закон от 3 октября 2018 Г. N 350-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_308156/.

3. Указ Президента РФ от 09.10.2007 N 1351 (ред. от 01.07.2014) "Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года" [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=165069&dst=1000>

4. ВВП России по годам с 1995 по 2017 год в текущих ценах [Электронный ресурс] // Росстат. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. - Режим доступа: <https://malina-group.com/vvp-rossii/> – Загл. с экрана.

5. Носач И.Л. Влияние спада рождаемости 90-х на экономическое развитие страны [Электронный ресурс] // Носач И.Л. Влияние спада рождаемости 90-х на экономическое развитие страны. – Электр. текст. дан. - Опубликовано в 2015, Выпуск Ноябрь 2015, Экономические науки. - Режим доступа: <https://research-journal.org/economical/vliyanie-spada-rozhdaemosti-90-x-na-ekonomicheskoe-razvitie-strany/> – Загл. с экрана.

6. Борменко К.Ю., Алинова А.М. Рост населения и экономический рост [Электронный ресурс] // 5. Борменко К.Ю., Алинова А.М. Рост населения и экономический рост. – Электр. текст. дан. - Москва, 2017. - Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2017/article/2017030901> – Загл. с экрана.

7. Статистика рождаемости, смертности и естественного прироста. Демографические показатели 1990-2017 гг. [Электронный ресурс] // Рождаемость, смертность и естественный рост в Российской Федерации в период 1990-2017 гг. – Электр. текст. дан. - Москва, 1990-2017 гг. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography/#

УДК 338.001.36

ОЦЕНКА УРОВНЯ РАЗВИТИЯ АВТОТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА И ЕГО РОЛЬ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Е. В. Баранова, старший преподаватель

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

ASSESSMENT OF THE LEVEL OF AUTOTRANSPORT SYSTEM DEVELOPMENT AND ITS ROLE IN ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

E. V. Baranova, senior teacher

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: elenbaranova@yandex.ru

Аннотация: Работа посвящена вопросам оценки состояния автотранспортного комплекса региона и его роли в обеспечении региональной экономической безопасности. С помощью метода бенчмаркинга проведен сравнительный анализ параметров развития автотранспортного комплекса регионов СФО. Предложены рекомендации по дальнейшему совершенствованию методик оценки уровня экономической безопасности с учетом фактора развития транспортного комплекса региона.

Annotation: The study deals with issues related to the assessment of the state of the region's autotransport system and its role in ensuring regional economic security. Using the benchmarking method, a comparative analysis of the development parameters of the autotransport system for different regions of the Siberian Federal District was carried out. Recommendations are proposed for further improvement of methods for assessing the level of economic security, taking into account the factor of development of the transport complex of the region.

Ключевые слова: автомобильный транспорт, экономическая безопасность региона, бенчмаркинг.

Keywords: automobile transport, economic security, region, benchmarking.

Состояние транспортного комплекса как предмет анализа в контексте его взаимосвязи с понятием экономической безопасности региона может исследоваться с различных позиций.

С одной стороны, транспортная отрасль может являться существенной частью экономического комплекса региона, обеспечивая финансовые поступления, создавая рабочие места, продуцируя новые технологии и т.п.

С другой стороны, именно транспортный комплекс (равно как и связь) можно рассматривать как фактор внешней среды, оказывающий ключевое воздействие на устойчивое воздействие других элементов системы экономической безопасности региона. По этой причине упоминаемое в литературе понятие транспортной безопасности не всегда имеет однозначное толкование.

Наше исследование будет посвящено вкладу именно автомобильного транспорта в устойчивое развитие региона. Проведем сравнительный анализ отдельных параметров состояния и функционирования транспортного комплекса региона в региональном разрезе, используя бенчмаркинг-метод. Сравнение будем проводить на примере регионов Сибирского федерального округа.

В первом приближении необходимо определиться с показателями, которые будут взяты для нашего анализа.

В работе М.Благинина и В.Михайловского обосновывается широкий выбор показателей автотранспортной инфраструктуры, влияющих на экономическую безопасность [1].

В нашем исследовании для проведения сравнительного анализа воспользуемся следующими параметрами:

- 1) доля автомобильных дорог общего пользования регионального или межмуниципального значения, отвечающих нормативным требованиям, %;
- 2) доля автомобильных дорог общего пользования местного значения, отвечающих нормативным требованиям, %;
- 3) удельный вес автомобильных дорог с усовершенствованным покрытием в протяженности автомобильных дорог с твердым покрытием общего пользования, %;
- 4) плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием, км путей на 1000 км² территории;
- 5) число автобусов общего пользования на 100000 тысяч человек населения;
- 6) число ДТП на 100 тысяч населения,
- 7) число погибших в ДТП на 100 тысяч населения;
- 8) доля легковых автомобилей, имеющих возможность использовать природный газ в качестве моторного топлива в общем числе легковых автомобилей, %;
- 9) доля эксплуатационных автобусов, имеющих возможность использовать газ в качестве моторного топлива в общем числе эксплуатационных автобусов, %;
- 10) перевозки пассажиров автобусами общего пользования, млн. человек (душевой показатель в расчете на численность населения региона);
- 11) средние темпы прироста грузооборота автомобильного транспорта организаций всех видов деятельности за три года, %.

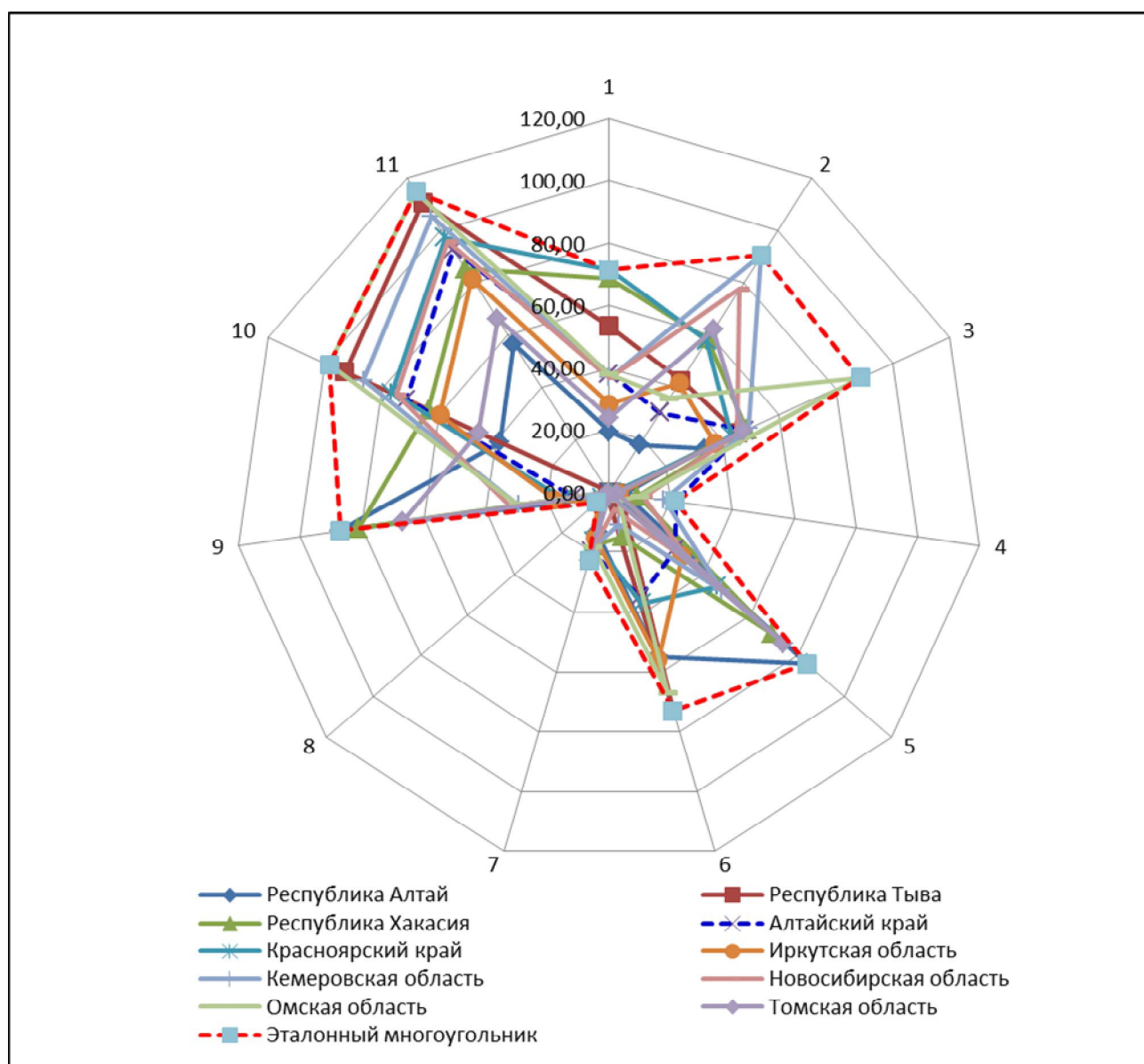
Используя метод бенчмаркинга, на основе нормированных показателей выше указанного ряда (Данные взяты за 2018 год из источников Росстата) построим многоугольники регионов СФО и эталонный многоугольник (рисунок 1).

По итогам расчета отставание Алтайского края от эталонного многоугольника весьма существенно – 69% (8 место в регионе).

Безусловно, перечень показателей подлежит дальнейшему обсуждению и пересмотру. Целесообразно включать показатели состояния основных фондов, уровня инвестиций в транспортном секторе, параметры перевозки грузов стратегически важных отраслей и т.п.

Таким образом, используя известную методику бенчмаркингового анализа, по аналогии с оценкой развития автотранспортного комплекса, возможно провести подобный анализ и по другим видам транспорта, а далее вывести интегральный индекс транспортного фактора в системе оценке уровня экономической безопасности региона.

В аналитическом докладе, подготовленном сотрудниками Московского госуниверситета, проведен обзор показателей развития транспортного комплекса ведущих мегаполисов мира [2]. В частности, упоминается индекс транспортного обслуживания, индекс объема грузовых перевозок, индекс эффективности грузовой логистики, индекс производства транспортных услуг, индекс поставок, индекс загруженности и дорог и некоторые другие. Подобные статистические агрегированные показатели, безусловно, с большой долей эффективности отражают состояние развитие транспорта именно в городской среде. Для оценки состояния транспортной системы региона (в том числе автотранспортной системы регионов СФО) и ее вклада в уровень экономической безопасности региона с точки зрения критериев социально-экономической эффективности актуальным является индекс измерения доступа к сельским территориям (RAI), разработанный под эгидой Всемирного Банка в 2006 году [3]. Данный индекс отражает долю сельских жителей, которые проживают на расстоянии менее двух километров от так называемой «всесезонной» (круглогодично доступной для пользования автомобильным транспортом, обеспечивающим технологический процесс сельскохозяйственного производства) дороги, в общей численности сельского населения. Этот индекс отражает повышенное значение автомобильного транспорта для наименее развитых стран и стран с невысоким уровнем дохода. С 2016 года методику сбора и обработки данных усовершенствовали, активно используя геоинформационные технологии в отношении данных о распределении населения, дорожной сети и состояния дорог [4].



Список использованных источников:

1. Благинин, В.А. Автотранспортная инфраструктура как фактор обеспечения экономической безопасности региона / В. А. Благинин, П. В. Михайловский // Московский экономический журнал. – 2018. – № 5(3). – С. 278-284
2. Федянин, А. А. Индекс развития транспортного комплекса Аналитический доклад / А. А. Федянин, А.А. Грунин, О.И. Карасев, А.О. Кривцова, Д.А. Михайленко, Т.А. Петрова. – М., 2019. – 116 с.
3. Roberts, P. Rural Access Index: a Key Development Indicator / Peter Roberts, Shyam KC., Cordula Rastogi / Группа Всемирного Банка. – Электр. текст. дан. – Вашингтон, 2006 – Режим доступа: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/17414/360060TP100Rural0access0index01PUBLIC1.pdf?sequence=1>
4. Measuring Rural Access: Using New Technologies. : [сайт] / Группа Всемирного банка. – Электр. текст. дан. – Вашингтон, 2006 – Режим доступа: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/25187/Measuring0rura0ing0new0technologies.pdf?sequence=1>

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ УРОВНЕ

А. В. Богатова, Д. А. Карпова, А. А. Соболева, магистранты

Уральский государственный экономический университет, Екатеринбург, Россия

THE MAIN ASPECTS OF ENSURING PERSONNEL SECURITY OF A COMMERCIAL ORGANIZATION AT THE PRESENT LEVEL

A. V. Bogatova, D. A. Karpova, A. A. Soboleva, undergraduates

Ural state University of Economics, Yekaterinburg, Russia

e-mail: m.bogatova_98@mail.ru, karpusha1997@inbox.ru, soboleva_ann97@mail.ru

Аннотация: В статье авторами рассмотрены основные аспекты обеспечения кадровой безопасности. Выявлен основной список требований для поддержания кадровой безопасности на должном уровне, а также проанализированы основные угрозы кадровой безопасности и предложены пути их минимизации.

Abstract: In the article the authors consider the main aspects of personnel security. The main list of requirements for maintaining personnel security at the proper level is identified, as well as the main threats to personnel security are analyzed and ways to minimize them are proposed.

Ключевые слова: кадровая безопасность, управление персоналом, угроза, коммерческая организация.

Keywords: personnel security, personnel management, threat, commercial organization.

В современных рыночных условиях наличие квалифицированного персонала, компетенция и правильная расстановка кадров являются одними из важнейших факторов, влияющих на конкурентоспособность любой коммерческой организации.

Зачастую сотрудников коммерческих организаций называют одним из основных активов. Именно поэтому работники могут нанести значительный ущерб предприятию, значительно снизив уровень его кадровой, а, следовательно, и экономической безопасности.

В настоящий момент отмечается существование такого понятия как «инсайдер». Данный термин определяется как «особо доверенное лицо фирмы, через которое возможно получить конфиденциальную информацию».

Инсайдерские угрозы могут исходить от уже уволенных или работающих сотрудников, а также подрядчиков или деловых партнеров. Инсайдеры имеют возможность злоупотреблять своими внутренними знаниями или доступом к определенным системам, при этом значительно навредить активам, репутации и организации в целом.

К основным угрозам кадровой безопасности можно отнести:

- 1) несанкционированное разглашение коммерческой информации;
- 2) мошенничество;
- 3) коррупцию;
- 4) экономический или промышленный шпионаж;
- 5) кражу, насилие или физический вред другим лицам.

Данные угрозы кадровой безопасности обосновываются у инсайдеров, как правило, следующими причинами:

- 1) мстью работодателю или коллегам;
- 2) жадностью или финансовой выгодой;
- 3) политической или религиозной идеологией;
- 4) принуждением, манипулированием или эксплуатацией со стороны третьего лица.

Необходимо отметить, что угрозы кадровой безопасности могут быть вызваны непреднамеренно, незлоумышленно в результате следующих причин:

- 1) недостаток осведомленности или внимания к методам кадровой безопасности;

- 2) невнимательность сотрудников;
- 3) доверчивость и невольная помощь третьей стороне [2].

Для поддержания высокого уровня кадровой безопасности коммерческим организациям следует выполнять и соблюдать три обязательных требования кадровой безопасности, представленные на рисунке 1.

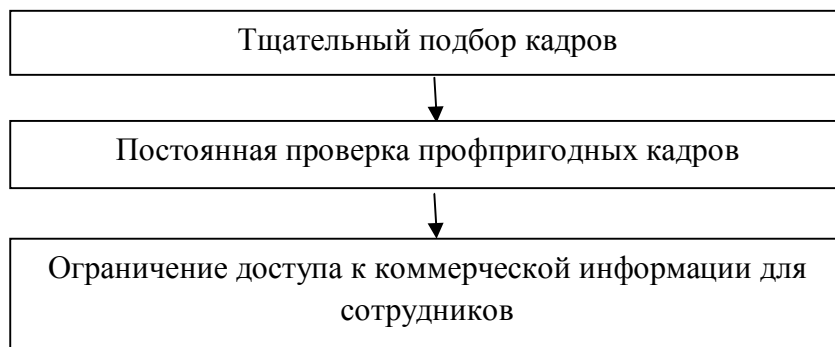


Рисунок 1 – Перечень обязательных требований кадровой безопасности коммерческой организации [3]

В совокупности данные требования помогают гарантировать, что доступ к информации и активам предоставляется только компетентным сотрудникам.

Первое требование «Тщательный подбор кадров» должен в себя включать проведение правильной проверки перед приемом на работу, а именно:

- подтверждение личности;
- проверка рекомендаций от предыдущих работодателей;
- обязательное проведение проверки на наличие судимости;
- подтверждение квалификации;
- проведение психометрических тестов.

В случае появления проблем, связанных с проверкой потенциального сотрудника перед приемом на работу, организации следует оценить риски и угрозы, которые могут возникнуть в связи со вступлением данного кандидата на должность.

Вторым не менее важным требованием кадровой безопасности является постоянная проверка профпригодности кадров.

Такие проверки являются достаточно эффективными как для новых сотрудников, так и для работников, занимающих определенные должности в организации на протяжении длительного периода времени.

Третьим требованием является ограничение доступа сотрудников к конфиденциальной информации.

Например, при увольнении сотрудника, он сохраняет свои знания о внутренней деятельности организации, интеллектуальной собственности, конфиденциальной информации, поэтому необходимо:

- незамедлительно удалить права доступа сотрудника ко всем серверам организации;
- деактивизировать пропуски.

Также можно отметить, что между системой кадровой безопасности организации и системой управления персоналом прослеживается тесная связь, которая проиллюстрирована на рисунке 2.



Рисунок 2 – Роль и задачи обеспечения кадровой безопасности в системе управления персоналом коммерческой организации [5]

Руководству организации совместно со службой управления персоналом необходимо осуществлять меры по обеспечению кадровой безопасности.

Коммерческими организациями должна проводиться четкая политика, касающаяся кадровой безопасности. Она должна соблюдаться открыто и последовательно, в противном случае уровень кадровой безопасности организации может быть значительно снижен. Дисциплинарные меры всегда должны приниматься в соответствии с процедурами неправомерного поведения сотрудников организации ко всем работникам в равной степени [6, с. 270].

Организациям следует рассмотреть возможность включения следующих критериев в политику кадровой безопасности. Этот список варьируется в зависимости от рода хозяйственной деятельности коммерческой организации.

Рассматривая такой критерий как доступы к сайтам, зонирование по областям внутри сайтов и корпоративным ИТ-системам, важно понимать, что сотрудникам необходимо блокировать компьютеры, в случае, когда они находятся далеко от своего рабочего места, и не ни в коем случае не разглашать пароли своим коллегам.

В случае утери пароля от ПК, он должен быть изменен как можно скорее.

Конфиденциальные документы должны иметь четкие инструкции по работе с ними. Например, сотрудники должны регистрировать исходящие и входящие документы. Конфиденциальные документы, которые не имеют места существовать, следует уничтожать. Также в организациях необходимо иметь центральный пункт для замены старого или устаревшего ИТ-оборудования, чтобы все данные были безопасно удалены [1].

Итак, персонал занимает одно из наиболее значимых мест в сфере защиты информации коммерческой организации. Сотрудники предприятия могут являться как объектом, так и субъектом указанных в данной статье угроз. Именно поэтому руководству организации следует внедрять систему управления персоналом, наиболее полно обеспечивающую информационную безопасность с помощью профилактических мер по отношению к потенциальным угрозам.

Список использованных источников:

1. Базарова, Л.Н. Система подбора персонала как фактор устойчивого экономического развития [Текст] / Л. Н. Базарова // Управление персоналом. – Москва, 2016. – С. 23–25.
2. Ендовицкий, Д. А. Комплексный экономический анализ деятельности управленческого персонала [Текст] / Д. А. Ендовицкий, Н. Н. Беленова. – Москва: КноРус, 2016. –192 с.
3. Кибанов, А.Я. Оценки экономической и социальной эффективности проекта по совершенствованию системы и технологии управления персоналом : учебник [Текст] / А. Я. Кибанов - Москва: ИНФРА, 2016. - 336 с.
4. Маслова, В. М. Управление персоналом [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / В.М. Маслова. 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2016. – 492 с.
5. Патрахина, Т.Н. Особенности подбора и отбора персонала [Текст] / Т.Н. Патрахина, В.П. Токарева // Семнадцатая региональная студенческая научная конференция Нижневартковского государственного университета / ответственный редактор: А.В. Коричко. - Нижневартовск, 2018. – С. 540-543.
6. Травин, В.В., Дятлов, В.А. Менеджмент персонала организации [Текст] / В. В. Травин, В.А. Дятлов. - Москва : Дело, 2017. – 270 с.

УДК 338

РОЛЬ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

А.В. Богатова, Д.А. Карпова, А.А. Соболева, магистранты

Уральский государственный экономический университет, Екатеринбург, Россия

THE ROLE OF FINANCIAL SECURITY IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE AND THE STATE

A. V. Bogatova, D. A. Karpova, A. A. Soboleva, undergraduates

Ural state University of Economics, Yekaterinburg, Russia

e-mail: m.bogatova_98@mail.ru, karpusha1997@inbox.ru, soboleva_ann97@mail.ru

Аннотация: В статье авторами рассматривается роль финансовой безопасности в системе обеспечения экономической безопасности организации, ее основные угрозы и способы обеспечения финансовой безопасности.

Abstract: In the article, the authors examined the role of financial security in ensuring the economic security of an organization, namely, the main threats to financial security and how to neutralize them.

Ключевые слова: финансовая безопасность, финансовые инструменты, угроза, коммерческая организация.

Keywords: financial security, financial instruments, threat, commercial organization.

В условиях экономической и политической нестабильности, изменчивости факторов микро-и макросреды особенно актуальным вопросом, влияющим на деятельность предприятия, становится оценка финансовой безопасности.

Заблаговременная оценка финансовой безопасности коммерческой организации позволяет минимизировать угрозы финансовой нестабильности с целью повышения уровня безопасности.

Финансовую безопасность организации можно определить как «часть экономической безопасности, которая характеризуется устойчивым финансовым положением, способностью эффективно использовать финансовые ресурсы, грамотно управляя внутренними и внешни-

ми угрозами, для обеспечения эффективного развития деятельности, реализации стратегии организации в настоящем и будущем периодах»[6].

К основным аспектам финансовой безопасности коммерческой организации относятся следующие положения:

- финансовая безопасность организации является составной частью ее экономической безопасности;
- финансовая безопасность обеспечивает защиту финансовых интересов;
- финансовая безопасность – это один из факторов роста организации, ее стабильности;
- финансовая безопасность может характеризоваться сочетанием количественных и качественных показателей, которые должны иметь соответствующий порог для определения уровня безопасности.

Поскольку финансовые отношения являются частью экономических отношений, вполне объективно рассматривать финансовую безопасность коммерческой безопасности как часть его экономической безопасности.

Финансовую составляющую можно считать основной, поскольку она оказывает фундаментальное влияние на деятельность коммерческой организации.

Таким образом, финансовая безопасность коммерческой организации является основным и незаменимым элементом экономической безопасности, который направлен на сохранение стабильности внутренней экономической системы, повышения конкурентоспособности, а также привлечения объема инвестиционного капитала.

Значимость финансовой безопасности коммерческой безопасности представлена в рисунке 1:

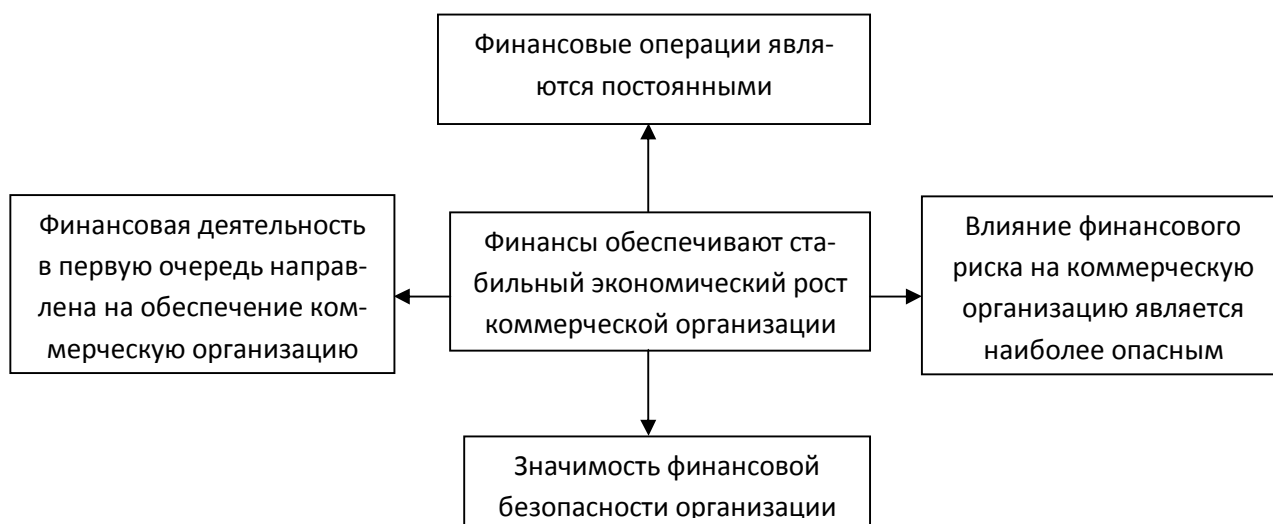


Рисунок 1 – Значимость финансовой безопасности коммерческой организации [2]

С помощью должного уровня финансовой безопасности обеспечивается развитие и стабильность организации.

Осуществляя свою деятельность, любая коммерческая организация сталкивается со множеством угроз, которые могут привести к ухудшению ее финансового положения, снижению уровня экономической безопасности в целом. Поэтому для обеспечения достаточного уровня финансовой безопасности требуется тщательное изучения факторов внутренней и внешней среды.

На сегодняшний день существуют две группы причин, которые приводят к возникновению финансового кризиса организации:

- стратегические ошибки в организации хозяйственной деятельности, которые делают ее неконкурентоспособной на рынке независимо от количества имеющихся ресурсов и каче-

ства управления (например, при неправильно выбранной сфере деятельности, ненадлежащей оценке конъюнктуры рынка, неправильной стратегии развития);

– ошибки в осуществлении управления (например, неверное определение структуры капитала, неоптимальное распределение ресурсов, ошибки в финансовом планировании и т. д.).

Исходя из вышесказанного, в таблице 1 произведем классификацию угроз финансовой безопасности организации:

Таблица 1 – Классификация угроз финансовой безопасности коммерческой организации [3]

Классификация	Типы
По источнику возникновения:	– внешние - угрозы изменения макроокружения; – внутренние, которые связаны с неудачами и недостатками в управлении организации и могут быть вызваны обстоятельствами непреодолимой силы.
По субъектам:	– угрозы недобросовестной конкуренции; – угрозы со стороны клиентов; – угрозы со стороны других подрядчиков; – угроза, вызванная сотрудниками; – угрозы со стороны преступных организаций; – угрозы, вызванные действиями государственных должностных лиц и местных органов власти.
По размеру ожидаемого убытка:	– незначительная угроза; – угроза приемлемого размера убытков; – угроза критического размера потерь; – угроза катастрофического размера ущерба.
По форме проявления:	– количественные угрозы (связанные с невыполнением планов, ухудшением финансового состояния); – качественные угрозы (влияют на изменения, которые нельзя измерить количественно, например, финансовые кризисы).

Для обеспечения финансовой безопасности коммерческой организации необходимо разработать механизм, который позволит оценить и выявить внутренние и внешние факторы, влияющие на финансовую безопасность.

Финансовая безопасность должна определяться не только на основе данных предыдущих периодов ведения бизнеса, но и позволять при оценке текущей ситуации, давать прогнозы на будущее с учетом влияния разных факторов на ее деятельность. Создание системы оценки финансовой безопасности позволит разработать стратегию развития деятельности коммерческой организации.

Ключевыми особенностями финансовой безопасности являются:

– обеспечение оптимального количества финансовых ресурсов, необходимых для расширения воспроизводства, а также сохранения достигнутой рыночной позиции;
– необходимость выявления проблемных зон организации заблаговременно;
– оценка рисков, как внешних, так и внутренних;
– нейтрализация или предотвращение финансового кризиса организации с помощью заблаговременных мер, а также возможность избежать банкротства.

К основным задачам системы оценки финансовой безопасности коммерческой организации можно отнести:

– общую оценку финансового состояния организации;
– финансовое прогнозирование и планирование;
– финансовый менеджмент, то есть формирование денежных ресурсов, их распределение в процессе финансовых отношений;

– анализ рисков и контроль над ими (выполнение оценки риска финансовой безопасности позволит выявить слабые стороны, уязвимости, оценить угрозы и векторы атак. Оценка риска поможет определить характерный для коммерческой организации профиль риска, а также поможет разработать стратегию внедрения мер безопасности для повышения уровня финансовой безопасности. Выполнение оценки риска является неотъемлемой частью построения и поддержания надежной программы финансовой безопасности);

– финансовый мониторинг и контроллинг (постоянный мониторинг обеспечивает постоянную эффективность всех мер финансовой безопасности. Надежный мониторинг безопасности также поможет расширить возможности реагирования на инциденты).

Объектами воздействия для выполнения этих задач являются доходы, денежные потоки, собственный капитал, обязательства, инвестиции в текущие и внеоборотные активы, финансово-экономические риски и т.д.

Исходя из вышеизложенного, можно выделить следующие этапы обеспечения финансовой безопасности коммерческой организации:

- 1) создание информационной базы;
- 2) установление факторов, влияющих на деятельность организации, как внутренней среды, так и внешней;
- 3) осуществление анализа финансового состояния;
- 4) прогнозирование и планирование деятельности организации в будущем;
- 5) формулирование мер, требуемых для реализации планов, и их применение;
- 6) контроль выполнения планов;
- 7) оценка эффективности принятых мер;
- 8) разработка рекомендаций по устранению проблем и повышению эффективности [5].

Вышесказанные этапы можно определить как стратегию финансовой безопасности, которая непосредственно должна в себя включать:

- надлежащее рассмотрение механизмов предотвращения, обнаружения и реагирования;
- реализация концепций наименьших разрешений и наименьших привилегий;
- многоуровневые элементы управления, которые устанавливают несколько контрольных точек между угрозами и активами организации.

Так же коммерческой организации необходимо проводить периодические аудиты. Они важны для обеспечения эффективной работы средств контроля финансовой безопасности и обеспечения соответствия политик безопасности действующим стандартам, нормативным законам и нормам.

Все эти этапы взаимосвязаны и могут оказывать влияние друг на друга. Поскольку деятельность коммерческой организации является цикличной, реализация требует повторения всей процедуры с самого начала. Все элементы должны быть соединены и объединены в единую систему, которая будет функционировать на постоянной основе.

Коммерческие организации должны пересмотреть свое положение в области безопасности и приложить все усилия для внедрения строгих мер безопасности для защиты конфиденциальной информации, соблюдения законов и правил и управления рисками

Таким образом, можно сделать вывод, что уровень финансовой безопасности организации прямым образом влияет на ее степень развития и устойчивость функционирования.

Список использованных источников:

1. Антоненко В.М Финансовый результат как фактор влияния на финансовую безопасность предприятия / В.М. Антоненко // Коммунальное хозяйство городов. –2013. -№108. - С.350-359
2. Горячева К.С. Информационно-аналитическое обеспечение финансовой безопасности предприятия // Актуальные проблемы экономики. - 2003. - № 9. - С. 16-21
3. Маркарьян, Э.А. Финансовый анализ [Текст]: учебное пособие / Э.А. Маркарьян; Г.П. Герасименко; С.Э. Маркарьян. – 7 изд. перераб. и доп. // Москва : КНОРУС, 2015. - 264 с.

4. Папехин Г. С. Индикаторы финансовой безопасности предприятий / Г. С. Папехин // Взгляд молодых ученых на экономические и финансовые реформы в России. - Волгоград : Волгоградское научное изд-во, 2007. - 16 с.

5. Фёдорова Е.А. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски [Текст] : учебное пособие / Е.А. Фёдорова, Ф.М. Шелопаев, А.И. Ермоленко. - Москва: КНОРУС, 2015. – 360 с.

6. Хаванских С.Н. Система финансовой безопасности предприятия // Экономика и бизнес. – 2019. - № 9(43). - С. 42-44

УДК 338.43

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

М. М. Богданова, доцент, канд. экон. наук, доцент кафедры «Учет и информационные технологии в бизнесе»

М.А. Парамончикова, магистрант

Алтайский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Барнаул, Россия

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE MUNICIPAL PROGRAM

M. M. Bogdanova, PhD in Economic sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department "Accounting and information technologies in business"

M.A. Paramonchikova, student

Financial University under the Government of the Russian Federation, Altay branch, Barnaul, Russia

e-mail: mmbogdanova@fa.ru, sansanownamarina@mail.ru

Аннотация: в статье рассмотрена специфика местного бюджета, цель, задачи и актуальность реализации одной из муниципальных программ города Барнаула, проведена оценка эффективности реализации данной программы за три года.

Abstract: the article deals with the specifics of the local budget, the purpose, objectives and relevance of the implementation of state and municipal programs of the city of Barnaul, the evaluation of the effectiveness of this program for three years.

Ключевые слова: местный бюджет, муниципальная программа, оценка эффективности.

Keywords: local budget, municipal program, efficiency assessment.

В бюджетной системе страны местные бюджеты – самые многочисленные. Они являются фундаментом бюджетной системы, от укрепления которого зависит прочность и надежность всей системы.

Специфика местного бюджета как экономического метода управления и элемента процесса бюджетирования состоит в перераспределении средств между различными отраслями экономики, территориями более высокого ранга, производственной и непроизводственной сферами, различными слоями населения. Это определяет масштабы и эффективность влияния местного бюджета на социально-экономическое развитие отдельно взятого муниципального образования.

Местный бюджет для функционирования муниципальных органов имеет огромное значение. Муниципальные услуги в большинстве своем предоставляются населению на платной основе (население их непосредственно оплачивает), но все-таки значительную долю социальных благ (меры социальной помощи, участие в различных программах и конкурсах) члены территориального сообщества получают от органов местного самоуправления бесплатно. Организация дошкольного образования, компенсационное питание школьников, отдых детей на каникулах, содержание местных автомобильных дорог, благоустройство и озеленение территории городов и поселков – эти и другие мероприятия требуют бюджетных

средств. Другими словами, решение вопросов непосредственного жизнеобеспечения населения напрямую зависит от наполненности местного бюджета.

По действующему бюджетному законодательству использование органами местного самоуправления иных форм образования и расходования денежных средств, помимо бюджета, для исполнения расходных обязательств муниципальных образований, не допускается. Все доходы, расходы и источники финансирования дефицитов бюджетов в обязательном порядке и в полном объеме отражаются в бюджете. Таким образом, все поступления денежных средств, включая пожертвования и дарение, должны быть учтены в местном бюджете. Расходование средств местного бюджета идет на финансирование различных программ, которые утверждаются ежегодно.

Муниципальная программа – документ стратегического планирования, содержащий комплекс планируемых мероприятий, взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления, исполнителям и ресурсам и обеспечивающих наиболее эффективное достижение целей и решение задач социально-экономического развития муниципального образования [1].

Актуальность исследования оценки эффективности различных муниципальных программ обусловлена тем, что они охватывают всю жизнедеятельность, обеспечивая планирование бюджетных средств во взаимосвязи с ожидаемым результатом их применения.

Оценка эффективности муниципальной программы – это результат сопоставления уровня достигнутых значений ее целевых индикаторов и объема средств, которые были затрачены на ее реализацию с применением коэффициента финансового обеспечения программы.

Проведем оценку на примере муниципальной программы «Градостроительная политика города Барнаула на 2015-2020 годы», утвержденной постановлением администрации города от 21.07.2014 № 1555 [2].

Цель программы – повышение качества городской среды путем проведения градостроительных мероприятий.

В соответствии с паспортом муниципальной программы, предусмотрены такие задачи, как:

- усовершенствовать систему градостроительной деятельности в городе Барнауле;
- обеспечить сохранность, использование и популяризацию объектов культурного наследия, находящихся в муниципальной собственности;
- обеспечить оптимальное и экономически эффективное использование рекламного пространства с учетом современной практики и тенденций развития.

За основу качественных конечных результатов реализации муниципальной программы берутся индикаторы (показатели), характеризующие конечные общественно значимые результаты, уровень удовлетворенности потребителей государственными и муниципальными услугами, их объемом и качеством.

Общий объем финансирования программы за счет средств бюджета города составляет 129 538,3 тыс. рублей, в том числе по годам: 2016 год – 56 072,5 тыс. рублей; 2017 год – 38 052,5 тыс. рублей; 2018 год – 35 413,3 тыс. рублей.

Реализация мероприятий в рамках Программы является расходным обязательством городского округа – города Барнаула Алтайского края.

Реализация Программы позволяет:

- улучшить жилищные условия населения города Барнаула – увеличится объема ввода в действие жилых домов в 2015-2020 годах на 3037,0 тыс. кв. м, годовой объем ввода жилья на душу населения возрастет 0,88 м², общая площадь жилых помещений на 1 человека – до 25,0 м²;

- разработать и актуализировать 24 объекта нормативно-технической базы градостроительной политики;

- улучшить архитектурный облик города за счет организации и проведения мероприятий по обеспечению сохранности памятников истории и культуры – ремонт и реставрация 7 памятников монументального искусства, находящихся на балансе Комитета и входящих в состав имущества муниципальной казны;

- повысить экономическую эффективность использования рекламного пространства за счет использования 100% мест для размещения рекламных конструкций, утвержденных согласно Схеме размещения рекламных конструкций на территории города Барнаула;

- сохранить бюджетную обеспеченность неналоговыми доходами от установки и эксплуатации рекламных конструкций на уровне 113,9 рубля на 1 жителя.

Анализ реализации Программы по основным показателям за 2016-2018 годы показал, что не все индикаторы были реализованы (таблица 1).

Таблица 1 – Комплексная оценка эффективности реализации муниципальной программы «Градостроительная политика города Барнаула на 2015-2020 годы»

Показатели	2016 год	2017 год	2018 год
Общий объем финансирования программы за счет средств бюджета города, тыс. руб.	56 072,5	38 052,5	35 413,3
Исполнение бюджетных обязательств на реализацию Программы: Тыс. руб. %	51 880,42 92,52	35482,2 93,25	33 357,5 94,2
Оценка степени достижения цели и решения задач, %	100	96,26 (не выполнено 2 индикатора)	96,6 (не выполнено 3 индикатора)
Оценка степени соответствия запланированному уровню затрат и эффективности использования бюджетных ассигнований, %	92,52	93,25	94,2
Оценка степени реализации мероприятий (достижения ожидаемых непосредственных результатов их реализации), %	67	83,21 (не достигнут ожидаемый результат по 1 запланированному мероприятию и 3 контрольным событиям)	92,2 (не достигнут ожидаемый результат по 2 контрольным событиям)
Комплексная оценка эффективности реализации, %	86,51	90,91	94,3
Уровень эффективности	средний	высокий	высокий

Уровень эффективности Программы оценивается следующим образом:

- высокий уровень – комплексная оценка эффективности составляет выше 90 %;
- средний уровень – комплексная оценка эффективности составляет от 70 до 90 %;
- низкий уровень – комплексная оценка эффективности составляет ниже 70 %.

Снижение эффективности реализации Программы обусловлено следующими факторами:

- в 2017 г. не выполнено 2 индикатора: «Ввод в действие жилых домов» (связано с тем, что на часть объектов, планируемых для ввода в эксплуатацию в декабре 2017 года, не получено заключение Государственной инспекции Алтайского края); «Ввод жилья на душу населения» (планируемая площадь ввода жилья рассчитана согласно проектной площади, фактическая площадь ввода жилья взята по данным итогам ввода жилья БТИ);

- в 2018 г. не выполнено 3 индикатора: «Количество разработанных и актуализированных объектов нормативно-технической базы градостроительной политики» (контрагент не выполнил обязательства по муниципальному контракту в отношении сроков выполнения научно-исследовательской работы по разработке Проекта Генерального плана, Генеральный план не утвержден); «Доля рекламных конструкций, установленных в соответствии с разрешением, от общего количества мест для размещения рекламных конструкций, утвержденных

Схемой размещения рекламных конструкций на территории города Барнаула» (нарушены сроки исполнения муниципального контракта на разработку Схемы размещения рекламных конструкций на земельных участках независимо от форм собственности, а также на зданиях или ином недвижимом имуществе, находящихся в государственной собственности Алтайского края или муниципальной собственности города Барнаула, проведение торгов началось позже, чем было запланировано, в связи с этим выдано меньше разрешений на установку и эксплуатацию рекламных конструкций); «Бюджетная обеспеченность неналоговыми доходами от установки и эксплуатации рекламных конструкций на душу населения» (связано с поздним сроком заключения договоров на установку рекламных конструкций по новой схеме размещения рекламных конструкций, а также с окончанием срока действия договоров на установку и эксплуатацию рекламных конструкций, заключенных в 2013 году).

Таким образом, можно признать, что выполнение программы остается на высоком уровне за последние 2 года, однако необходимо добиваться 100%-го выполнения индикаторов.

Список использованных источников:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 04.11.2019, с изм. от 12.11.2019) [Электронный ресурс] // Консультант – портал правовой информации. – Электр. текст. данные. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/

2. Сводный годовой доклад о ходе реализации и об оценке эффективности муниципальных программ города Барнаула [Электронный ресурс] // Официальный интернет – портал правовой информации. – Электр. текст. Данные. – Барнаул, 2017. – Режим доступа: https://barnaul.org/committee_information/komitet-ekonomicheskogo-razvitiya-i-investitsionnoy-deyatelnosti/inaya-informatsiya-o-deyatelnosti-komiteta/svodnyy-godovoy-doklad-o-khode-realizatsii-i-ob-otsenke-effektivnosti-munitsipalnykh-programm-goroda.html?sphrase_id=365224

УДК 338.431(571.15)

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ МИКРОПРЕДПРИЯТИЙ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ АЛТАЙСКОГО КРАЯ²

С.П. Воробьев, В.В. Воробьева

Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

PAYABILITY OF MICRO-ENTERPRISES IN AGRICULTURE OF ALTAI REGION

S.P. Vorobyov, V.V. Vorobyova

Altai State University, Barnaul, Russia

Аннотация: Проведен анализ финансового состояния сельскохозяйственных предприятий, сгруппированных в 30 производственных типов. Дана оценка влияния специализации сельскохозяйственных организаций на их финансовые результаты и финансовое состояние.

Abstract: The Altai Region's agricultural micro-enterprises were grouped according to their financial condition level. The objects of supervision are agricultural micro-organizations grouped in 30 production types. The impact assessment of specialization of agricultural organizations on their financial results and a financial condition is given.

Ключевые слова: платежеспособность, специализация, сельское хозяйство, банкротство, Алтайский край.

Keywords: solvency, specialization, agriculture, bankruptcy, Altai Territory.

² Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 19-410-220004/19 «Исследование трудового потенциала Алтайского края с учетом экспортной специализации региона. Поиск успешной стратегии развития рынка труда».

Малый бизнес в сельском хозяйстве представлен сельскохозяйственными товаропроизводителями со среднесписочной численностью работников от 15 до 100 человек и годовыми совокупными доходами по всем видам деятельности и системам налогообложения не более 800 млн. руб. В 2016-2017 гг. около 27,5-30,1 % всех сельскохозяйственных организаций, подотчетных Министерству сельского хозяйства г. относились к категории средних организаций.

Большая же часть предприятий – более 54,84-56,65 % относились к категории микропредприятий с численностью работников до 15 человек и доходами до 120 млн. руб. На 72,4-73,2 % они были представлены обществами с ограниченной ответственностью, 14,7-15,2 % – крестьянскими (фермерским) хозяйствами и индивидуальными предпринимателями, 8,8-11,4 % – сельскохозяйственными производственными кооперативами и на 1,4-1,5 % – акционерными обществами.

Для оценки платежеспособности микропредприятий в сельском хозяйстве Алтайского края они были сгруппированы на 30 производственных типов, выделены основные направления специализации и сочетания отраслей. Было выявлено, что из 425-464 микропредприятий 66,6-75,9 % организаций имели зерновой тип, 7,1-9,2 % – масличный (возделывание подсолнечника на маслосемена), 4,5-5,1 % – мясной, 2,1-2,4 % – молочный. Всего 1,4-1,6 % предприятий сочетали две отрасли сельскохозяйственного производства, 0,2 % – три. Четыре и более основных вида экономической деятельности имели 3,3 % микропредприятия региона.

Наиболее рентабельной в 2016 г. была деятельность специализированных предприятий, возделывающих либо сахарную свеклу (102,1 %), зерновые культуры (17,0-52,4 %), картофель/овощи (28,1-47,0 %), подсолнечник на маслосемена (19,8-42,8 %), а вот сочетание отраслей существенно снижало их прибыльность за исключением организаций зерно-молочного, зерно-масличного и маслично-зернового производственных типов. Предприятия пчеловодческого типа были убыточными, окупая затраты всего на 90,6-97,1 % (таблица 1)

Таблица 1 – Уровень рентабельности производства сельскохозяйственных микропредприятий Алтайского края по производственным типам, %

Количество основных отраслей	Вид основной продукции	Доля предприятий производственного типа, % к итогу		Уровень рентабельности производства, %	
		2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.
Одна (свыше 50,0 % выручки)	молоко	2,06	2,35	16,03	-2,27
	зерно	75,92	66,59	52,40	17,01
	овощи, картофель	1,83	1,88	46,99	28,06
	семена подсолнечника	7,11	9,18	42,83	19,83
	мед	1,61	0,94	-9,37	-2,86
	мясо КРС	5,05	4,47	12,48	8,96
	мясо птицы, яйцо	0,23	0,24	19,61	7,69
	мясо свиней	0,92	0,71	20,46	19,99
	сахарная свекла	0,23	-	102,07	-
	прочая	3,21	2,59	66,75	0,81
Две (33,3-50,0 % выручки)	мясо КРС, молоко	-	0,24	-	15,21
	зерно, молоко	0,23	-	44,70	-
	мясо КРС, зерно	-	0,24	-	3,07
	зерно, семена подсолнечника	0,46	0,24	-1,01	28,03
	зерно, мясо КРС	0,46	-	6,74	-
	семена подсолнечника, зерно	-	0,24	-	106,02
	прочее	0,46	0,47	-1,70	13,68
Три (25,1-50,0 % выручки)	зерно, молоко, семена подсолнечника	0,23	0,24	42,24	30,92
Неспециализированные		-	3,29	-	18,05

Углубление специализации на производстве зерна или маслосемян подсолнечника в 2016 г существенно улучшало финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий: в группе узкоспециализированных микрохозяйств преобладали товаропроизводители с нормальным финансовым состоянием (2 класс платежеспособности). Платежеспособность предприятий при сочетании зернового полеводства с молочным скотоводством или откормом скота не снижалась (2 класс платежеспособности), чему способствовала установившаяся в 2016-2017 г. благоприятная ценовая конъюнктура на рынке сельскохозяйственной продукции. В принципе при любом производственном типе животноводческой направленности наблюдался достаточно высокий уровень закредитованности: заемные средства превышали совокупные годовые доходы в 1,2-7,8 раза (таблица 2).

Таблица 2 – Кредитоемкость микропредприятий Алтайского края в зависимости от сочетания отраслей производства

Основная продукция		Удельный вес заемных средств в выручке, %		Класс платежеспособности*	
наименование	доля в доходах, %				
		2016 г.	2017 г.	2016 г.	2017 г.
Зерно	Более 50,0	45,68	66,80	2	2
Семена подсолнечника		36,05	49,49	2	2
Мясо КРС		244,36	135,06	4	3
Мясо свиней		779,27	525,01	4	4
Молоко		118,93	123,39	3	3
Мед		475,42	0,43	4	1
Зерно, молоко	33,3-50,0	15,79	-	2	-
Зерно, мясо КРС		41,18	-	2	-
Зерно, семена подсолнечника		90,30	11,79	3	2
Семена подсолнечника, зерно		-	0,44	-	1
Мясо КРС, зерно		-	129,55	-	1
Мясо КРС, молоко		-	86,41	-	5
Прочее		261,16	43,79	4	1
Прочее	25,1-33,3	61,92	93,67	4	4

* Класс определялся согласно методике оценки целесообразности финансового оздоровления сельскохозяйственных товаропроизводителей (2003 г).

Углубление специализации на производстве зерна и увеличение посевной площади зерновых культур в пределах агрономических норм позволяет более полно и эффективно использовать производственные ресурсы, однако повышение экономической эффективности не сопровождается повышением эффективности социальной. Оценка структуры распределения микропредприятий по производственным типам свидетельствует о сезонном спросе на рабочую силу, отсутствии реальной возможности обеспечения круглогодичной занятости работников и стабильного формирования доходов. Среднемесячная заработная плата работников микропредприятий в 2016-2017 гг. не превысила в среднем 11982-12908 руб., что в 1,44-1,76 раза ниже среднеотраслевых показателей. При этом резервы увеличения фонда заработной платы в 2016 г. имелись: формируемый фонд оплаты труда со страховыми взносами не превышал 16,2 % валового дохода и 10,1 % – выручки. Повышение денежных доходов работников от трудовой деятельности до уровня оплаты труда в среднем по экономике региона привело бы к увеличению доли фонда в валовом доходе всего на 12,4 п.п., в выручке – на 7,8 п.п. В 2017 г. ситуация несколько усугубилась: формируемый фонд оплаты труда со страховыми

взносами превысил 83,3 % валового дохода и 56,7 % – выручки. Повышение уровня заработной платы работников сельскохозяйственных микропредприятий до величины в среднем по региону было невозможным: сформированный фонд оплаты с отчислениями превысил бы выручку предприятия на 2,4 % и на 50,6 % – валовой доход (табл. 3).

Таким образом, относительно высокая рентабельность производства в микропредприятиях при сезонной потребности в кадрах и низкой заработной плате предопределяет дисбаланс на рынке труда [1, 2]. Напряженность на рынке труда при низкой финансовой заинтересованности малых форм хозяйствования в социальном развитии села создает условия миграции населения в более крупные населенные пункты, города и риски устойчивого развития сельских территорий.

Список использованных источников:

1. Бундина О.И. Особенности реализации экономических интересов в аграрном секторе экономики / О.И. Бундина, Ж.А. Божченко // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. – 2014. – С. 61-64.

2. Филимонова Н.Г. Совершенствование территориально-отраслевой структуры сельского хозяйства региона / Н.Г. Филимонова // Экономика сельского хозяйства России. – 2010. – С. 80-87.

УДК 338.431(571.15)

ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ ФАЛЬСИФИКАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

А.А. Гудимов, В.В. Воробьева

*Алтайский филиал РАНХиГС, г. Барнаул, Российская Федерация
Алтайский государственный университет, Барнаул, Российская Федерация*

EVALUATION OF THE PROBABILITY OF FALSIFICATION OF THE FINANCIAL REPORTING OF JOINT-STOCK COMPANIES IN AGRICULTURE

A.A. Gudimov, V.V. Vorobyova

*The Altay branch of RANEP, Barnaul, Russia
Altai State University, Barnaul, Russia*

Аннотация: В статье ставилась цель оценки вероятности искажений фальсификации бухгалтерской (финансовой) отчетности. С целью профилактики преднамеренных банкротств предлагается проводить ретроспективный анализ финансово-хозяйственной деятельности должника за период несколько лет до введения процедур банкротства.

Abstract: The research purpose is to reveal the factors of agricultural enterprises' bankruptcy. To prevent premeditated bankruptcies, it is proposed to conduct a retrospective analysis of enterprises' financial performance.

Ключевые слова: финансовое состояние; мошенничество с отчетностью; аудит мошенничества.

Keywords: financial status; accounting fraud; auditing for fraud.

Повышение финансовой устойчивости предприятий АПК является одной из целей Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия до 2020 г., однако при оценке финансового состояния аналитики зачастую вынуждены оперировать недостоверной информацией, что не позволяет оценить реальное состояние финансов хозяйствующих субъектов. Наиболее распространена данная проблема, с нашей точки зрения, в сельскохозяйственных организациях корпоративного типа, к которым традиционно относят акционерные общества. Экономиче-

скую природу мошенничества с финансовой отчетностью корпоративных организаций можно увязать с основными положениями теории агентских отношений: акционеры делегируют право принятия решений широкого круга вопросов руководству предприятия, что при неэффективном контроле со стороны собственников приводит к возникновению конфликта интересов, противоречиям во внутрихозяйственных экономических отношениях (собственники предпочитают знать истинное состояние финансов предприятия, а органы управления – бесконтрольно распоряжаться финансовыми потоками, использовать имеющиеся возможности для обеспечения разнообразных личных благ) [1, 2].

В силу различных причин в 2015-2017 гг. в предбанкротном состоянии находились около 11,33-15,76 % крупных и средних сельскохозяйственных организаций Алтайского края. С нашей точки зрения, основными предпосылками неустойчивого финансового состояния явились: неэффективный финансовый и производственный менеджмент на уровне отдельных организаций; относительно высокая стоимость привлекаемых финансовых ресурсов; диспаритет цен в системе АПК; нерешенные вопросы собственности и т.д. Нерешенность вопросов собственности, в том числе земельной, предопределяет возникновение агентских конфликтов на уровне отдельных сельскохозяйственных производственных кооперативов и акционерных обществ, обострение которых может приводить к возникновению кризисных явлений, банкротству, в том числе фиктивному. Согласно статистике Высшего арбитражного суда Российской Федерации число заявлений о признании должников банкротами увеличивается ежегодно (исключение было в 2015 г.). Также ежегодно в органы Министерства внутренних дел Российской Федерации от арбитражных управляющих направляются обращения по выявлению признаков мошенничества при неправомерном банкротстве, следственными комитетами возбуждаются уголовные дела преимущественно в отношении бывших руководителей ликвидируемых предприятий.

Акционерные общества (публичные/открытые, непубличные/закрытые) являются одной из организационно-правовых форм сельскохозяйственных организаций в Алтайском крае: по состоянию на 1 декабря 2015-2018 гг. осуществляли деятельность 47-59 предприятий данного типа (6,73-7,13 % от общего их количества). Нами был проведен выборочный финансовый анализ деятельности 3 акционерных обществ, отчетность которых размещена на официальном сайте центра раскрытия корпоративной информации (<http://www.e-disclosure.ru/#>). В выборке учитывались только те предприятия, в которых исполнительный директор не являлся акционером предприятия, либо владел незначительным пакетом акций.

Все схемы финансового мошенничества в сельскохозяйственных организациях нами были сгруппированы следующим образом: финансовые вложения в уставные капиталы подставных организаций с последующей перепродажей доли заинтересованным лицам; предоставление на безвозмездной основе займов дружественным организациям или аффилированным лицам (при этом выплата процентов по займам не предполагается), финансовые вложения в заведомо неликвидные активы или ценные бумаги несуществующих эмитентов; отсутствие претензий по взысканию просроченной дебиторской задолженности; приобретение внеоборотных и/или оборотных активов по завышенным ценам (если приобретенное имущество не обеспечивает дополнительно покупателю получение существенных доходов); намеренное получение заемных средств по относительно завышенным процентным ставкам, необоснованное увеличение кредиторской задолженности; реализация имущества, необходимого для осуществления основной деятельности предприятий; предоплата за предполагаемые поставки (в т. ч. без заключения договоров), необоснованное завышение расходов на продажу, в т. ч. на маркетинговые и информационно-консалтинговые услуги; необоснованное увеличение численности работников, в т.ч. управленческого персонала или фонда оплаты труда.

Для прогнозирования и выявления потенциальных мошеннических действий с бухгалтерской (финансовой) отчетностью была применена методика линейного дискриминантного анализа американского профессора М. Бениша, созданная им в 1999 г. и которая наиболее применима для среднего и крупного бизнеса (таблица 1).

Таблица 1 – Индекс М-score М. Бениша

Организации	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ОАО «Труд»	-2,330	-2,450	1,560
ОАО «Залесовское»	36,473	-6,260	-3,287
ОАО «Племрепродуктор «Сростинский»	5,102	-1,203	-1,772

Исходя из проанализированных данных, сводный индекс М-score М. Бениша указывает на то, что в период с 2015-2017 гг. производились манипуляции с бухгалтерской (финансовой) отчетностью во всех трех организациях. Однако в 2016-2017 гг. в ОАО «Залесовское» и ОАО «Племрепродуктор «Сростинский» данный индекс был более близок к нормативному значению (минус 1,78).

В 2014 г. в закон о несостоятельности (банкротстве) были внесены существенные изменения, согласно которым арбитражные управляющие правомочны истребовать раскрытия служебной тайны не только юридических лиц в процедурах банкротства, но и информацию о персоналиях органов управления должника, о бенефициарах и/или зависимых лицах, их имуществе, о контрагентах. Подобные нововведения позволяют осуществлять более прозрачный финансовый анализ деятельности и сделок предприятия-должника, поиск имущества, а также повысить обоснованность решений относительно необходимости привлечения контролирующих лиц к различному виду правовой ответственности. Подобный анализ выявления предприятий, вероятно предоставляющих откровенно фальсифицированную отчетность должен осуществляться в сравнении с показателями прошлых лет.

Список используемых источников:

1. Штефан М.А. Аудит мошенничества: понятие и сущность [Текст] // Международный бухгалтерский учет. – 2012. - С. 19-27.
2. Савченко А.С., Рожкова Д.В. Особенности моделирования коммерческими банками условий кредитования сельскохозяйственных предприятий региона [Текст] // Алтайский вестник государственной и муниципальной службы. - 2019. - С. 95-97.

УДК 657.6

ОРГАНИЗАЦИЯ АУДИТА НЕКОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА

Ю.С. Курицина, А.Б. Карасинцева, студенты

Л.Г. Глубокова, к.э.н, доцент кафедры экономической безопасности, учета, анализа и аудита
Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

ORGANIZATION OF AUDIT OF THE NON-PROFIT SECTOR

Y.S. Kuritsina, A.B. Karasintseva, students

L.G. Glubokova, PhD in Economics, Associate Professor, Department of Economic Security,
Accounting, Analysis and Audit
Altai State University, Barnaul, Russia
e-mail: imblonda123@mail.ru

Аннотация: В статье рассмотрены рекомендации по организации внутреннего аудита в некоммерческих организациях. Проанализированы международный стандарт ISSAI 100 «Основополагающие принципы аудита государственного сектора» и «Методические рекомендации по организации внутреннего аудита в секторе государственного управления». Приведен краткий обзор документов, на его основе сделан вывод о несовершенствах организации аудита в некоммерческом секторе.

Abstract: The article discusses recommendations for the organization of internal audit in non-profit organizations. The international standard ISSAI 100 "Fundamental Principles of Public

Sector Audit” and “Methodological Recommendations on the Organization of Internal Audit in the General Government Sector” are analyzed. A brief review of the documents is given, on its basis a conclusion is made about the imperfections of the organization of audit in the non-profit sector.

Ключевые слова: *Аудит, некоммерческие организации, внутренний аудит, методика аудита, аудит в НКО.*

Keywords: *Audit, non-profit organizations, internal audit, audit methodology, audit in NPOs.*

Под аудитом понимается независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [2]. Аудит осуществляется в отношении и коммерческих, и некоммерческих организаций (НКО). Однако проверка НКО отличается рядом особенностей, связанных со спецификой деятельности субъекта. Прежде всего, это проявляется в том, что работа НКО не подразумевает извлечение прибыли. Аудит НКО имеет важное значение, поскольку финансирование их деятельности осуществляется, в большей степени, за счет бюджетных средств.

Согласно ст. 5 Федерального закона от 30.12.2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности», аудит в некоммерческих организациях является обязательным при наличии определенных условий: если сумма активов баланса превышает на конец отчетного года в 60 млн. руб., либо выручка за предшествующий отчетному год превышает 400 млн. руб. (при ведении предпринимательской деятельности) [2]. Также аудит может проводиться по запросу грантодателя, либо иных лиц, финансирующих деятельность НКО, по инициативе руководства, а также при выдаче паспорта благотворительности.

М.А. Олейник и Е.С. Михалюк отмечают, что при аудите НКО часто выявляются ошибки: несоответствие деятельности уставным документам; недостоверность оформления членства и поступления членских взносов, а также иных поступлений; несоблюдение требований грантодателей и иных лиц, от которых поступили средства; неправильность оформления расходов средств на заработную плату, командировки, проведение выездных мероприятий [4]. Наличие ошибок в деятельности НКО подтверждает необходимость обязательного систематического проведения аудита, организованного с учетом специфики организаций. В этом и заключается актуальность исследования.

В качестве целей аудита в некоммерческой организации Е.А. Лобурец выделяет: сопоставление направлений деятельности НКО, принципов формирования и использования ее имущества с целями и задачами, определенными уставами и органами управления некоммерческих организаций, а также подтверждение целевого использования поступивших средств [3]. Поэтому основной составляющей аудита является проверка правильности составления бюджета (сметы) и реалистичности цифр, отраженных в нем.

Международной организацией высших органов аудита (ИНТОСАИ) разработан международный стандарт ISSAI 100 «Основополагающие принципы аудита государственного сектора» [1]. Он раскрывает требования к аудиту государственного сектора на организационном уровне. С другой стороны, на уровне проведения отдельных аудиторских проверок стандарт способствует разработке собственного профессионального подхода для аудитора, с учетом его полномочий, а также национальных нормативно-правовых и иных актов.

Согласно стандарту, существует три вида аудита государственного сектора: финансовый аудит, аудит эффективности, аудит соответствия. При финансовом аудите выявляются искажения в финансовой информации, не соответствующей законодательной базе, вследствие мошенничества или ошибок. Аудит эффективности представляет собой проверку операций НКО с точки зрения их результативности, экономичности и эффективности. Для аудита соответствия характерно сопоставление деятельности организации, ее финансовых операций с властными полномочиями, возложенными законодательством.

Аудит государственного сектора включает базовые элементы: аудитор, ответственная сторона, целевые пользователи, критерии оценки объекта проверки и итоговая информация о нем. Конечные результаты тесно связаны с поставленными аудиторскими заданиями, разде-

ленными на аттестационные задания и задания прямой отчетности. Для аттестационных характерны действия по оценке предмета проверки ответственной стороной, результаты которой она передает аудитору для составления обоснованного аудиторского заключения. В случае задания прямой отчетности действия по измерению и оценке операций проводит непосредственно сам аудитор.

Целевые пользователи должны быть уверены в достоверности проводимого аудита. В связи с этим выделяют два уровня: разумной достоверности (однозначный вывод, обозначающий соответствие или несоответствие предмета проверки поставленным требованиям) и ограниченной (вывод, основанный на проведенных действиях, среди которых не было ни одного, которое позволило бы определить несоответствие требованиям).

Принципы аудита некоммерческого сектора схожи с принципами коммерческого и включают: общие принципы и принципы процесса аудита. К общим относятся: этика и независимость, профессиональное суждение, надлежащее старание и скептицизм, аудиторский риск, существенность, документация, контакты. Принципы, относящиеся к процессу аудита, предполагают: планирование, проведение аудита на основе доказательной базы, отчетность и контроль.

Несмотря на широкую характеристику аудита НКО, ISSAI 100 не раскрывает методологии проведения аудита и указывает на необходимость разработки собственного профессионального подхода со стороны аудитора.

Министерством финансов Российской Федерации в рамках проекта «Содействие совершенствованию системы государственных финансов Российской Федерации» разработаны Методические рекомендации по организации и внутреннего аудита в секторе государственного управления [5]. Он описывает основы организации аудиторской деятельности в НКО и раскрывает общие вопросы.

Аудит в государственном секторе может проводиться как отдельным подразделением, так и путем аутсорсинга. При этом привлечение сторонней организации может быть принято при наличии условий:

- проведение постоянных проверок не требуется в силу специфики деятельности организации;
- в организации отсутствуют специалисты, способные проводить отдельные виды аудита;
- требуется провести значительный объем проверок в короткие сроки;
- существует географическая удаленность некоторых подразделений организации.

Внутренний аудит может осуществляться подведомственной организацией учредителя, наделенной полномочиями по осуществлению внутреннего аудита во всех подразделениях. Но при этом существуют определенные преимущества и недостатки централизации внутреннего аудита.

В качестве достоинств централизованного аудита выделяется: сокращение административных расходов, единый подход, независимость от руководства подразделений, единый план, отсутствие дублирования работы, оптимальное распределение заданий между сотрудниками. К недостаткам можно отнести: менее оперативное реагирование на изменение рисков, увеличение бюрократического фактора, большая нагрузка на руководителей аудита, отсутствие резерва экспертов высокого уровня.

Основными этапами внутреннего аудита, построенными на риск-ориентированной модели, выступают:

1. Составление годового плана аудита;
2. Организация и осуществление проверок;
3. Мониторинг внедрения рекомендаций;
4. Контроль качества аудита.

Несмотря на подробное описание каждого этапа аудита некоммерческой организации, в Методических рекомендациях также не указываются методики проведения аудиторской проверки.

Таким образом, можно сказать, что внутренний аудит позволяет осуществлять постоянный контроль за хозяйственной деятельностью некоммерческих организаций. В ходе анализа выявлено, что несовершенством организации аудита НКО является отсутствие методики, правил аудиторских проверок, форм аудиторских заключений. Это снижает эффективность аудита, а также препятствует получению достоверной и качественной проверки получения и расходования бюджетных средств.

Список использованных источников:

1. Основополагающие принципы аудита государственного сектора ISSAI 100: Международный стандарт высших органов аудита [Электронный ресурс] // EUROSAI. – Электр. текст. данные. – Б.м., 2019. – Режим доступа: <https://www.eurosa.org/handle/404?exporturi=/export/ISSAI/ISSAI-100-ruso.pdf>.
2. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ [Электронный ресурс] / Консультант. – Электр. текст. данные. – Москва, 2019. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/consLAW_83311/5662200f71fec9b8ab1a6e061589661.
3. Лобурец Е.А. Аудит в некоммерческих организациях (благотворительных фондах) // Современные фундаментальные и прикладные исследования. – 2017. – Т. 2. – С. 150-154.
4. Олейник М.А., Михалюк Е.С. Аудит в системе контроля некоммерческих организаций // Экспертное мнение. – 2016. – Т. 1. – № 2 (21). – С. 105-110.
5. Методические рекомендации по организации внутреннего аудита в секторе государственного управления [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. – Электр. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: https://m.minfin.ru/ru/document/index.php?id_38=119043&order_38=P_DATE&dir_38=DESC&page_38=1&area_id=38&page_id=2208&popup=Y.

УДК 332

УГРОЗЫ И РИСКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ И СПОСОБЫ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ

А.О. Грачёва, студентка

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

THREATS AND RISKS OF ECONOMIC SECURITY OF ECONOMIC ENTITIES OF THE MEAT PROCESSING INDUSTRY AND WAYS TO OVERCOME THEM

A.O Gracheva, student

Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: stasia98@icloud.com

Аннотация: В статье рассматривается производственно-экономическая деятельность мясоперерабатывающих предприятий Алтайского края. Проведен анализ угроз и рисков экономической безопасности предприятий и способов их преодоления.

Abstract: the article deals with the production and economic activity of meat processing enterprises of the Altai territory. The analysis of threats and risks of economic security of enterprises and ways to overcome them.

Ключевые слова: угрозы и риски экономической безопасности, продовольственная безопасность, мясоперерабатывающие предприятия, хозяйствующие субъекты.

Keywords: Mots - clés: sécurité économique, sécurité alimentaire, entreprise de transformation de la viande, petite entreprise, entité économique.

Сельское хозяйство имеет приоритетное значение в экономике каждого государства, является главенствующей частью продовольственной безопасности страны. Разнообразные природные, климатические, температурные зоны России накладывают отпечаток на особенности национального рациона питания россиян. Одним из главных продуктов питания, необходимых для поддержания нормальной жизнедеятельности человека, в условиях продолжительных низких температур, является мясо и мясопродукты.

Мясная индустрия является одним из крупнейших секторов продовольственного рынка страны, охватывая рынок мяса и мясных продуктов. Мясная отрасль АПК России несет важную социальную функцию: выступает поставщиком продуктов питания, определяет стоимость потребительской корзины и уровень жизни населения. Существующие темпы развития мясной отрасли страны определены рядом объективных факторов: спросом на мясную продукцию и уровнем ее конкуренции на рынке, инвестиционной активностью мясоперерабатывающих предприятий, зависимостью производства от импортного сырья и материально-технических ресурсов. Среднедушевое потребление мяса и мясных продуктов в стране находится на уровне 75 кг в год. Доля импортной продукции на отечественном рынке не превышает 15 %, соответствуя показателю, установленному Доктриной продовольственной безопасности России по доле отечественного производства в общем объеме внутреннего потребления [2].

Жители Алтайского края потребляют различные виды мясной продукции, в 2018 году уровень потребления достиг 70 кг на одного жителя. По оценкам экспертов к 2020 г. ожидается незначительный рост потребления мяса и мясных продуктов.

Алтайский край – является одним из значимых регионов по объему производства мяса и мясопродуктов в СФО. Более 20 % поголовья крупного рогатого скота и 18% поголовья свиней производит Алтайский край. В нашем крае производится в 1,9 раза больше мяса, чем в среднем по стране, это свидетельство полной самообеспеченности данным продуктом населения и сырьем для мясоперерабатывающих производств.

Основной вклад в обеспечение продовольственной безопасности Алтайского края вносят пять мясокомбинатов, 107 мясохладобоев и 174 предприятия по глубокой переработке мяса (по данным Алтайкрайстата за 2018 г.)

Следует, однако, признать, что вклад мясоперерабатывающих предприятий Алтайского края в общероссийское производство продукции невелик: на долю региона приходится около 1,4 % от всего произведенного в стране мяса, мясных полуфабрикатов и консервов. В разрезе регионов Сибирского Федерального округа (СФО) доля Алтайского края в производстве мяса животных и птицы составляет 14-19 %, полуфабрикатов и консервов – от 16 % до 24 % .

В своей работе я рассмотрю несколько факторов угроз мясоперерабатывающему предприятию преимущественно социально – экономического характера, так и внутренних рисков – финансовых, материальных, моральных, операционных, биологических.

Внешними угрозами безопасности предприятий мясоперерабатывающей отрасли Алтайского края стали два события:

Вступление России в ВТО (Всемирную Торговую Организацию) осенью 2012 года. В результате этого в Алтайский край хлынул поток дешевого импортного сырья для переработки, а также колбасы и деликатесы производителей Москвы, Калининграда, Екатеринбурга по более низким ценам. Предприятия оказались перед сложнейшей ситуацией: произошло сужение рынка сбыта продукции, в связи с данной угрозой предприятия осуществили меры по оптимизации производства: сокращение численности штатов, производственных площадей, уменьшение объемов выпускаемой продукции. Эти меры позволили большинству предприятий выжить и сохраниться как хозяйствующим субъектам.

Вторым событием, повлекшим серьезные последствия, явился произошедший в России в 2014 году валютный кризис, в связи с этим резко поднялись цены на сырье. С одной стороны колебания курса валюты отрицательно повлияли на рентабельность и результаты деятельности предприятий отрасли. С другой стороны, такие экономические явления как

конкуренция, снижение покупательского спроса стали сдерживающими факторами роста стоимости мясной продукции. Изменение спроса покупателей в сторону относительно дешевой продукции, а также перепроизводство снизили рентабельность продаж.

Для минимизации указанного риска мясоперерабатывающим предприятиям края потребовалось осуществить переход к выпуску наиболее рентабельных видов продукции, оптимизировать ценовую политику, провести работы по оптимизации себестоимости продукции. Цены подвержены изменениям в связи с объемом и качеством урожая, сезонностью. Предприятиями осуществлялась деятельность для снижения негативных последствий риска, таких как наращивание собственного производства сырья а также его покупки по более выгодной цене в благоприятный сезон.

Среди внутренних угроз экономического характера существует различные классификации рисков для пищевых предприятий. Они разделяются по **масштабам риска** от единичного ущерба для здоровья человека до национального и мирового ущерба человечеству [1].

В 21 веке на мировых рынках появились продукты с ГМО. Генная модифицированная сельскохозяйственная продукция обладает рядом значительных преимуществ: высокая продуктивность, низкая себестоимость, невосприимчивость к различным вредителям и болезням. Однако, использовать это сырье в мясоперерабатывающей отрасли не безопасно, т.к. продукты с ГМО не прошли многолетние испытания в том числе их воздействия на организм человека [3]. В нашем крае комбинаты и небольшие мясоперерабатывающие производства используют в основном местное высококачественное сырье алтайских сельхозпроизводителей, хотя нельзя полностью исключить фактор переработки импортного мяса с ГМО.

Если за основание классификации рисков по форме взять способ их влияния на жизнь людей, то можно выделить риски финансовые, моральные, операционные, материальные.

Финансовые риски представляют собой негативные экономические последствия для предприятий, связанные с утратой денежных средств. Это могут быть как просчеты в результате непрофессионализма руководства компаний, так и факторы внешней среды, к которым относятся инфляция, роста цен на энергоносители, повышение налогов и т. д. Мясоперерабатывающие предприятия края работают в условиях конкурентного окружения соседних регионов. В этой ситуации возможны такие негативные проявления как: попытки захвата рынков сбыта, резкое снижение цен на продукцию.

Материальные риски подразумевают уничтожение или порчу таких ресурсов как: оборудование, техника, сырье, комплектующие, в результате износа оборудования, стихийных бедствий, техногенных аварий, хищений как со стороны работников предприятий так и со стороны криминальных структур.

Моральные риски – это группа рисков, которые часто встречаются на рынке мясных продуктов, колбас, полуфабрикатов. К ним относятся подрыв доверия потребителей утрата честного имени, дискредитация деловой репутации компании. Причина кроется в выпуске некачественной продукции, нарушениях сроков реализации, случаях фальсификации продукции. Обман покупателей порой дорого обходится безответственным производителям. В Алтайском крае, большинство предприятий зарекомендовали себя как высокотехнологичные современные промышленные комбинаты, выпускающие продукцию только высокого качества.

Операционные риски – это угрозы связанные с возникновением потерь, возникших в виду сбоев в работе производства, хранения, транспортировки и сбыта продукции, нарушений технологических процессов, неквалифицированных действий работников.

Некачественная продукция имеет место быть при нарушении персоналом техники безопасности, не соблюдении рецептур, санитарно-гигиенических требований. Для исключения данного риска необходим тщательный контроль, со стороны технологов, мастеров, руководства предприятий за каждой стадией производственного процесса.

Биологические риски связаны с качеством мясного сырья и ингредиентов, необходимых для производства мясопродуктов. Наибольшую опасность могут вызывать такие заболевания мяса скота и птицы как африканская чума свиней и птичий грипп. Опасными для жиз-

ни и здоровья человека признаны бактерии и вирусы, которые могут вызвать пищевые отравления и заболевания. В настоящее время разработаны и реализуются меры по усилению уровня биологической защиты выращиваемого поголовья, в том числе разрабатываются новые схемы вакцинации, осуществляется совершенствование систем дезинфекции, проводится аудит биобезопасности, страхование последствий биологических рисков. Все это позволяет минимизировать, а иногда и полностью ликвидировать негативные последствия данного фактора [4].

Представленные группы рисков являются основными в отрасли мясопереработки, с которыми может столкнуться предприятие в своей деятельности. В условиях жесткой конкуренции требуется создание эффективной модели управления рисками, которая включает анализ и классификацию факторов риска, разработку мер минимизации их негативного воздействия.

Для производства качественной безопасной продукции предприятиям необходимо:

1. Осуществлять анализ опасностей и оценивать возможные производственные угрозы и риски в целях недопущения выпуска некачественной продукции и своевременных мер по их устранению.

2. Анализировать риски каждого потенциального фактора, учитывать вероятности появления риска и степени негативных последствий способных причинить вред здоровью человека.

3. Предусматривать системный комплексный подход безопасности качества продукта, потому что каждая стадия производственного процесса в конечном итоге способна повлиять на качество готовой продукции.

В целях повышения конкурентоспособности мясоперерабатывающей отрасли Алтайского края, а также снижения отрицательных последствий угроз и рисков считаю, что предприятиям необходимо осуществлять следующие меры:

- производить конкурентоспособную продукцию, на рынке СФО по качеству, ассортименту, обслуживанию;
- оптимизировать издержки на всех стадиях производства и продвижения продукции;
- повышать качества продукции за счет использования новых технологий и качественных материалов;
- обновлять ассортимент выпускаемой продукции;
- проводить мониторинг российских тенденций в области передовых технологий,
- совершенствовать производственную базу;
- применять различные средства стимулирования сбыта,
- расширять рынки сбыта с новым товаром;
- повышать рост производительности труда;
- разрабатывать новые системы мотивации труда.

Список использованных источников:

1. Батова И.Б. Классификация рисков и причины их возникновения [Текст]/ И.Б. Батова // Международный студ. научный вестник. - 2015. – С. 5.
2. Кузнецова, О. А. Разработка систем обеспечения качества и безопасности мясной продукции [Текст] / Кузнецова О.А., Юрчак З.А., Мельник К.О. // Все о мясе. – Москва, 2015. – № 6. – С. 12- 13.
3. Данные Алтайкрайстата за 2018 г. [Электронные данные] // Алтайкрайстат. – Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <https://akstat.gks.ru>.
4. Рубин, А. Методология анализа риска [Текст] / Стандарты и качество. - Москва, 2016. - № 4 - С. 30–33.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ КАК ОСНОВА КОРРЕКТИРОВКИ НА ВИД РАЗРЕШЕННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИ ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

В.В. Десятов³, заместитель директора

ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс»,
Барнаул, Россия,

PROFITABILITY OF SALES AS A BASIS OF ADJUSTMENT TO THE TYPE OF AUTHORIZED USE IN ESTIMATING THE VALUE OF LAND

V.V. Desyatov, Deputy Director

LLC "Altai Institute of Cost Technologies "BusinessMetrix", Barnaul, Russia,
e-mail: vladimird90@gmail.com

Аннотация: В статье рассматривается разработанный автором алгоритм по применению и обоснованию корректировки на вид разрешенного использования при оценке стоимости земельных участков на основе учета соотношения рентабельности продаж по виду экономической деятельности согласно виду разрешенного использования объекта оценки к объекту-аналогу. Представленный алгоритм, разработанный в рамках исследований по гранту РФФИ, был успешно верифицирован и апробирован в практической оценочной деятельности на базе ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс» в процессе оспаривания величины кадастровой стоимости (в комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости на территории Алтайского края) при оценке рыночной стоимости земельных участков сельскохозяйственного назначения с достаточно редким видом разрешенного использования «для размещения базы по рыборазведению и любительскому рыболовству», расположенных в Первомайском районе Алтайского края.

Abstract: The article considers the algorithm developed by the author to apply and justify the adjustment to the type of permitted use in estimating the value of land based on the ratio of profitability of sales by type of economic activity according to the type of permitted use of the object of evaluation to the object-analogue. The presented algorithm, developed in the framework of research on the RFBR grant, was successfully verified and tested in practical assessment activities on the basis of LLC «Altai Institute of Cost Technologies «BusinessMetrix» in the process of challenging the cadastral value (in the commission for disputes over Altai Krai) when assessing the market value of agricultural land with a rather rare type of permitted use "for the location of the base for fish farming and recreational fishing", located in the Pervomaisky district of the Altai Krai.

Ключевые слова: рентабельность продаж, объект оценки и объект-аналог, корректировка на вид разрешенного использования, вид экономической деятельности, оценка рыночной стоимости земельных участков.

Keywords: profitability of sales, object of assessment and object-analogue, adjustment to the type of permitted use, type of economic activity, assessment of the market value of land plots.

В процессе оценки стоимости земельных участков оценщик нередко сталкивается с проблемой отличия видов разрешенного использования (далее – ВРИ) земельных участков у объекта оценки и объектов-аналогов. При этом зачастую региональный рынок земельных участков (за исключением земельных участков под индивидуальное жилое строительство (ИЖС) и садоводства) является неразвитым, и выборка не позволяет выявить или применить

³ Научный руководитель: к.э.н., доцент, директор Алтайского института труда и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений», директор и оценщик ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс» Р. А. Самсонов. Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 19-010-01045А «Исследование относительности стоимостных измерений неоднородного экономического пространства трансакций: микро- и макроэкономические аспекты». При подготовке статьи использованы материалы из отчета об оценке рыночной стоимости земельных участков, подготовленного Р. А. Самсоновым и В. В. Десятовым.

объекты-аналоги, полностью совпадающие по ВРИ с оцениваемым объектом. Поскольку, в отличие от категорий земель, диапазон ВРИ достаточно широк, то создание сборника корректировок для сравнения «всех возможных ВРИ со всеми» не представляется необходимой и разрешимой задачей, однако выработка методологии и методики для решения отдельных задач по сопоставлению ряда ВРИ (например, среди земель сельскохозяйственного назначения) – вполне возможна и востребована.

Для понимания экономического смысла ВРИ обратимся к анализу принципа наиболее эффективного использования (далее – НЭИ), который согласно данным Федерального стандарта оценки N7 от 25.09.2014 (далее – ФСО N7), лежит в основе оценок рыночной стоимости объектов недвижимости. Пункт 13 ФСО N7 дает определение наиболее эффективного использования, как такого использования недвижимости, которое максимизирует ее продуктивность (соответствует ее наибольшей стоимости) и которое физически возможно, юридически разрешено (на дату определения стоимости объекта оценки) и финансово оправдано. Также пп.14-15 данного ФСО дополняют и раскрывают суть НЭИ, в частности: «наиболее эффективное использование объекта недвижимости может соответствовать его фактическому использованию или предполагать иное использование», а также – «анализ наиболее эффективного использования позволяет выявить наиболее прибыльное использование объекта недвижимости, на который ориентируются участники рынка (покупатели и продавцы) при формировании цены сделки».

Вид разрешенного использования земельного участка отражает физическую и юридическую возможность использования участка именно в обозначенных ВРИ целях, что обосновывает и максимальную продуктивность при прочих равных. Попытки изменения ВРИ влекут за собой ряд затрат, учесть которые в стоимости оцениваемого участка зачастую невозможно, кроме того, изменение ВРИ может быть невозможно в силу ограничений федерального и регионального законодательства, а также решений органов местного самоуправления. Принимая во внимание все эти факторы и условия, мы делаем вывод о том, что изменение ВРИ не может быть гарантировано даже при учете затрат на попытку такого изменения.

Использование земельного участка согласно его ВРИ при соблюдении условий НЭИ определяет доход собственника (арендатора) земельного участка, и, соответственно, его рыночную стоимость. Влияние разрешенного использования объекта недвижимости может быть рассчитано на основании сопоставления данных по рентабельности продаж различных видов экономической деятельности (далее – ВЭД) в рамках отрасли сельского хозяйства по официальным данным Федеральной налоговой службы (сайт: www.nalog.ru) за периоды, предшествующие дате оценки стоимости объекта недвижимости.

Рентабельность продаж по отрасли – коэффициент среднеотраслевой рентабельности, который показывает долю прибыли в выручке. Этот показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли (прибыли после налогообложения) за определённый период к выраженному в денежных средствах объёму продаж (выручке) за тот же период.

Используя в качестве примера оценку рыночной стоимости участков из земель сельскохозяйственного назначения с достаточно редким ВРИ «для размещения базы по рыбозаведению и любительскому рыболовству» (на дату оценки не выявлены объекты-аналоги со схожими ВРИ, подобраны объекты-аналоги, имеющие ВРИ «для сельскохозяйственного производства»), расположенных в Первомайском районе Алтайского края, рассмотрим разработанный алгоритм применения корректировки на ВРИ.

Величина корректировки на ВРИ в данном случае может быть определена как отношение рентабельности продаж ВЭД согласно ВРИ объекта оценки к рентабельности продаж ВЭД согласно ВРИ объекта-аналога. В случае общей формулировки ВРИ объекта недвижимости (например, «для сельскохозяйственного производства» без уточнения конкретного ВЭД), а также физической возможности использования данного объекта недвижимости практически в любом виде экономической деятельности сельскохозяйственного производства автором была выбрана рентабельность продаж по ВЭД «Растениеводство, животноводство, охота и представление соответствующих услуг в этих отраслях», как наиболее общему ВЭД для сельскохозяйственного производства.

Корректировка на вид разрешенного использования, которая отражает влияние разрешенного использования объекта недвижимости на его стоимость, рассчитывалась на основании сопоставления данных по усредненной рентабельности продаж указанных видов экономической деятельности (ВЭД) по официальным данным Федеральной налоговой службы (сайт: www.nalog.ru, <https://pb.nalog.ru/calculator.html>) по Алтайскому краю за 2016-2018 годы.

Величина корректировки в данном случае определяется как отношение рентабельности продаж ВЭД согласно ВРИ объекта оценки к рентабельности продаж ВЭД согласно ВРИ объекта-аналога. Объект оценки с ВРИ «для размещения базы по рыборазведению и любительскому рыболовству» имеет наиболее близкий ВЭД 03 «Рыболовство и рыбоводство» (см. рисунки № 1, 2 и 3).

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	40.63

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 1 – Данные по ВЭД 03 за 2018 год

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	22.79

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 2 – Данные по ВЭД 03 за 2017 год

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	31.08

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 3 – Данные по ВЭД 03 за 2016 год

Для всех объектов-аналогов, ВРИ которых имеют общую формулировку «для сельскохозяйственного производства», и которые пригодны практически для любого типичного вида экономической деятельности сельскохозяйственного производства (растениеводство, животноводство и т.п.), автором была выбрана рентабельность продаж по ВЭД 01 «Растениеводство, животноводство, охота и представление соответствующих услуг в этих отраслях», как наиболее общему ВЭД для сельскохозяйственного производства (см. рисунки 4, 5 и 6).

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	14.68

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 4 – Данные по ВЭД 01 за 2018 год

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	13.42

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 5 – Данные по ВЭД 01 за 2017 год

Показатели	Среднеотраслевые индикаторы
Рентабельность продаж, % ?	24.37

Источник: <https://pb.nalog.ru/calculator.html>

Рисунок 6 – Данные по ВЭД 01 за 2016 год

Усредняя показатели рентабельности продаж по ВЭД 03 за 2016-2018 гг. получаем значение 31,50 %; для ВЭД 01 за этот же период усредненный показатель рентабельности продаж составляет 17,49 %.

Таким образом, отношение рентабельности продаж для ВЭД объекта оценки с ВРИ «для размещения базы по рыборазведению и любительскому рыболовству» ко всем объектам-аналогам с ВРИ «для сельскохозяйственного производства» составляет (с учетом округления): $31,50 \% / 17,49 \% = 1,8$. Полученное значение является обоснованным и может быть рекомендовано к применению в качестве корректировки на ВРИ для оценки стоимости земельных участков с датой определения стоимости в 2019 г.

Разработанный и предложенный в настоящей статье подход по корректировке различающихся ВРИ применим и для других категорий земельных участков, при соблюдении условий их сопоставимости по остальным параметрам. Диапазон влияния такой корректировки индивидуален в каждом случае, поскольку зависит от соотношения показателей рентабельности продаж объектов оценки и объектов-аналогов. Основным условием корректности применения описанной в статье поправки является логически верное определение связи между ВРИ и ВЭД для объектов оценки и объектов-аналогов.

Представленный алгоритм, разработанный в рамках исследований по гранту РФФИ (научный руководитель проектной группы Р.А. Самсонов), был успешно верифицирован и апробирован в практической оценочной деятельности на базе ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс» (<http://aistbm.tilda.ws/>) в процессе оспаривания величины кадастровой стоимости (в комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости на территории Алтайского края) при оценке рыночной стоимости земельных участков сельскохозяйственного назначения с достаточно редким видом разрешенного использования «для размещения базы по рыборазведению и любительскому рыболовству», расположенных в Первомайском районе Алтайского края.

УДК 338

АНАЛИЗ УРОВНЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Н.М. Дубицкая, С.М. Плотникова

Алтайский филиал Финансового университета, Барнаул, Россия

ANALYSIS OF LEVEL OF SHADOW ECONOMY IS IN SUBJECTS OF RUSSIAN FEDERATION

N.M. Dubitskaya, S.M. Plotnikova

Altai branch of the Financial University, Barnaul, Russia

E-mail: natascha.dubitskaya@mail.ru, stesha.plotnikova@bk.ru

Аннотация: В данной работе рассчитан уровень теневой экономики субъектов РФ в период 2013-2017 гг. с использованием методики измерения величины теневой экономики в российских регионах на основе сопоставления данных, предоставляемых статистическими и налоговыми органами.

Annotation: In hired the level of shadow economy of subjects of Russian Federation is expected in the period of 2013-2017 with the use of methodology of measuring of size of shadow economy in the Russian regions on the basis of comparison of the data given by statistical and tax organs.

Ключевые слова: субъекты РФ, теневая экономика, ВПП, налоговая отчетность, статистика

Keywords: subjects of Russian Federation, shadow economy, BPP, tax accounting, statistics

Исследование теневой экономики является актуально, поскольку она занимает значительное место в ВВП и влияет на функционирование всей национальной экономики, изымая

значительную часть ресурсов из легального производства, снижая эффективность экономики и тормозя социально-экономический рост.

Существуют различные точки зрения, раскрывающие сущность теневой экономики.

В трактовке «теневой экономики» в русскоязычной научной литературе есть три основных подхода:

1. Учетно-статистический:

Теневая экономика - все виды экономической деятельности, которые официально не учтены, не отражены в официальной статистике.

2. Формально-правовой:

Теневая экономика - экономические процессы, нарушающие правовые нормы.

3. Оптимизационно-позитивистский:

Теневая экономика - экономическая деятельность, объективно мешающая оптимальному развитию общества.

Объединив эти понятия можно сказать, что Теневая экономика – это система экономических отношений, осуществляемых с нарушением формальных (правовых) институциональных ограничений и скрывааемых от официальной статистики.

Указом президента «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» теневая экономика указана как одна из угроз и вызовов экономической безопасности.

Измерение масштабов теневой экономики является сложной задачей, так, как уже говорилось, она имеет скрытый характер. Современными экономистами разработаны многочисленные методы ее оценки, но стоит отметить, что ни один из них не способен в полной мере оценить масштабы теневой экономики.

Сильное воздействие на общероссийскую экономику оказывают субъекты страны.

Осложняет определение масштабов теневой экономики в регионах страны ограниченность статистических показателей в региональном разрезе, наблюдаемых и публикуемых органами статистики. Межрегиональные границы в отличие от межгосударственных границ не позволяют с абсолютной достоверностью зафиксировать информацию о движении финансовых потоков, трудовых ресурсов и т.п. между отдельными регионами страны. [4] Поэтому не все методики применимы для определения масштабов теневой экономики в региональном разрезе.

В целях преодоления ограничений исследования теневой экономики на региональном уровне была взята методика измерения величины теневой экономики в регионах России на основе сопоставления данных налоговой и статистической отчетности.

Ниже представлена модель расчета ВРП региона, которая состоит из трех составляющих: фонд оплаты труда, валовая прибыль и чистые налоги на производство.

$$GRP=W+P+TPr, \quad (1)$$

где GRP – валовой региональный продукт;

W – оплата труда наемных работников;

P – валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы;

TPr – чистые налоги на производство, к которым относятся налог на имущество организаций, транспортный налог и налог на землю, уплачиваемые юридическими лицами и лицензионные сборы [1].

Единственной частью ВРП, содержащей результаты деятельности теневого сектора экономики регионов России, по данным Росстата, является валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы P, в которой представлены:

1) легальная прибыль предприятий;

2) скрытая прибыль предприятий (включая финансовые результаты деятельности официально незарегистрированных предприятий и неформального сектора экономики);

3) скрытая оплата труда и другие смешанные доходы, которые были получены неофициально.

В связи с этим, посредством вычитания из величины валовой прибыли ее легальной составляющей мы получили величину теневой экономики каждого региона страны. Размер легальной прибыли предприятий мы определили на основе величины налоговой базы по на-

логу на прибыль организаций, представленной в Отчете о налоговой базе и структуре начислений по налогу на прибыль организаций (Форма № 5-П), ежегодно составляемом и публикуемом ФНС России [4].

Полученные данные позволили нам определить долю теневой экономики от ВРП в Алтайском крае, в данных расчетах мы использовали следующую формулу:

$$GRPS = (GRP - W - TPr - PT) / GRP * 100 \%,$$

где GRPS – доля теневой экономики в ВРП региона, %; PT – легальная прибыль, включенная в налоговую базу по налогу на прибыль организаций.

Проведенные расчеты выявили достаточно высокий уровень теневой экономики в Алтайском крае. Результаты расчетов представлены в таблице 1. В исследование вошел период с 2013 по 2017 года. В 2017 году данный показатель составил 48,48 % от ВРП региона.

Таблица 1 – Величина теневой экономики Алтайского края в 2013-2017 гг., рассчитанная на основе отклонения налогооблагаемой прибыли от валовой прибыли, тыс. руб. [4, 2]

Год	ВРП (GRP)	Оплата труда наемных работников (W)	Чистые налоги на производство (TPr)	Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы (P)	Налоговая база по налогу на прибыль (PT)	Уровень теневой экономики (% от ВРП)
2013	416110337,2	200152500	7534800	208423000	27960301	43,37
2014	446023762,2	195271600	7454500	243297700	31730727	47,43
2015	487903245,5	199942900	7605200	280355100	37408633	49,79
2016	498789148,5	200236900	7919500	293732900	39147576	51,04
2017	508756000	211958300	8568900	288228800	41600498	48,48

При общероссийском значении данного показателя в анализируемом периоде в размере 29,7–32,2 % от ВВП (таблица 2). Расчеты по России производились аналогично, и стоит отметить, что полученные результаты практически совпали с результатами исследования Всемирного Банка.

Таблица 2 – Величина теневой экономики Российской Федерации в 2013-2017 гг., рассчитанная на основе отклонения налогооблагаемой прибыли от валовой прибыли, тыс. руб [4] [2]

Год	ВВП	Оплата труда наемных работников (W)	Чистые налоги на производство (TPr)	Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы (P)	Налоговая база по налогу на прибыль (PT)	Уровень теневой экономики (% от ВВП)
2014	79199658496,52	24795785900	929593300	33462891000	9943261996	29,70
2015	83094304615,02	25955923200	1036404100	38758306200	11330238656	33,01
2016	86014204300,93	27110226100	1080294700	41047183600	13282698218	32,28
2017	92101347842,09	29223591900	1214578100	44488621600	14830089498	32,20

Достаточно высокий уровень теневой экономики Алтайского края складывается в основном под влиянием социально-экономических факторов.

Логично предположить, что уровень теневой экономики непосредственно связан с ситуацией на местных рынках труда, уровнем жизни населения региона, уровнем развития предпринимательства, инвестиционной привлекательностью региона.

Для оценки влияния этих факторов на масштаб теневой экономики были отобраны показатели, собираемые службами статистики. В качестве индикаторов, отражающих состояние местных рынков труда взят – уровень безработицы, в качестве показателей, отражающих уровень жизни населения, – среднемесячные среднедушевые денежные доходы, доля населения с дохо-

дами ниже прожиточного минимума, а также доля денежных расходов населения на обязательные платежи. Показателем развития предпринимательства выступило число организаций, осуществляющих свою деятельность в регионе. Индикаторами состояния экономики послужили валовой региональный продукт, а также объем инвестиций в основной капитал. А также в связи с тем, что Алтайский край является сельскохозяйственным регионом для изучения факторов, влияющих на уровень теневой экономики региона, мы взяли такой показатель как продукция сельского хозяйства в тыс. руб.

С целью установления зависимости между данными показателями и уровнем теневой экономики в регионе мы провели корреляционный анализ.

Результаты корреляционного анализа приведены в таблице 3. В данной таблице приведены значения данных факторов за исследуемый период. Данные расчеты были взяты из Росстата. В нижней графе таблицы представлен коэффициент корреляции, т.е. степень зависимости уровня теневой экономики и указанными социально-экономическими факторами.

Как видно из представленных данных, в Алтайском крае наблюдается относительно тесная прямая зависимость между уровнем теневой экономики и такими показателями как ВРП на душу населения и среднедушевой доход. Выявленная парадоксальность прямой зависимости в определенной мере объясняется тем, что большая часть ВРП региона создается в теневой экономике. При этом развитие тени происходит параллельно: экономический рост в открытом секторе сопровождается ростом теневой деятельности, по крайней мере, в тех же пропорциях.

Также была получена прямая зависимость между расходами населения на обязательные платежи и уровнем теневой экономики.

Вполне объяснима прямая взаимозависимость объема налоговой нагрузки и уровня теневой экономики. С одной стороны, чем выше налоговое бремя, тем нестабильнее налоговая система, тем выше доля теневых секторов в экономике. С другой – повышение доли теневой экономики неизбежно негативно отражается на уровне налоговых поступлений в бюджетную систему страны, что побуждает государство или повышать налоговую нагрузку на экономику, или сокращать расходы. Поэтому стремление государства вывести экономику из тени исключительно за счет ужесточения контроля и силового давления, как показывает опыт, не дает положительного результата из-за растущего в этой связи недоверия населения и бизнеса (таблица 3).

Таблица 3 – Взаимосвязь социально-экономических факторов с уровнем теневой экономики региона [4] [3]

Год	Уровень теневой экономики, %	Численность безработных, тыс. чел.	ВРП на душу населения, тыс.руб.	Среднедушевой доход, тыс.руб.	Инвестиции в основной капитал, тыс.руб.	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума (тыс. чел.)	Число организаций	Продукция сельского хозяйства, тыс. руб.	Денежные расходы населения на обязательные платежи
2013	43,37	95,8	173,76	15,979	94586000	422	55456	114743400	52041800
2014	47,43	83,4	196,80	18,434	99681000	405,3	55912	113938200	56795600
2015	49,79	94,8	204,93	20,985	78538000	427,7	57529	141355600	56182500
2016	51,04	99,6	211,66	21,497	75285000	417,4	56374	161241800	55469500
2017	48,48	78,2	215,77	22,165	84213000	414	53486	150556200	58529700
Коэффициент корреляции		0,08	0,757	0,892	-0,772	0,024	0,303	0,912	0,713

Также непосредственное влияние на уровень теневой экономики оказывает объем инвестиций в основной капитал. Причем между данными явлениями наблюдается обратная зависимость, т.е. чем больше объем инвестиций в основной капитал поступает в регион, тем меньше уровень теневой экономики.

Взаимосвязь между этими явлениями вполне очевидна, так как осуществляется контроль за использованием инвестиционных средств.

Однако, не всегда инвестиции в полном объеме расходуются по целевому назначению. Известно значительное количество случаев, когда в ходе реализации крупных инвестиционных проектов происходили утечки денежных средств, сопровождающиеся коррупционными скандалами. Например, при строительстве космодрома «Восточный». Поэтому в качестве примера была взята Амурская область и в ходе исследования было выяснено, что там наблюдается положительная корреляционная зависимость, т.е. чем больше объем инвестиций, тем больше уровень теневой экономики региона (таблица 4). Ведь именно в крупных инвестиционных проектах зачастую затягиваются сроки, увеличиваются сметы и появляется возможность утечки средств.

Также отмечена прямая зависимость между уровнем теневой экономики и объемом продукции сельского хозяйства. Что можно подтвердить не только на примере Алтайского края, но и, к примеру, Краснодарского, где также в краевой структуре ВРП выделяется значительный удельный вес сельского хозяйства (таблица 5). К основным предпосылкам возникновения теневых процессов в аграрном секторе можно отнести: ограниченный приток свободных рыночных активов и существование скрытого натурального оборота, с помощью которого путем нелегальных сделок осуществляется вторичное перераспределение ресурсов.

Таблица 4 – Взаимосвязь социально- экономических факторов с уровнем теневой экономики Амурской области [4]

Год	Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы (тыс. руб.)	Налоговая база по налогу на прибыль (тыс. руб.)	Уровень теневой экономики (тыс. руб.)	Инвестиции в основной капитал (тыс.руб.)
2013	90230000	23622160	66607840	83892100
2014	104350000	21163532	83186468	76375700
2015	136660000	27599854	109060146	102214000
2016	145553000	24348386	121204614	128483300
Коэффициент корреляции				0,881

Таблица 5 – Взаимосвязь социально- экономических факторов с уровнем теневой экономики Краснодарского края [4]

Год	Валовая прибыль экономики и валовые смешанные доходы (тыс. руб.)	Налоговая база по налогу на прибыль (тыс. руб.)	Уровень теневой экономики (тыс. руб.)	Продукция сельского хозяйства (тыс. руб.)
2013	1015262400	137096174	878166226	254710000
2014	1086817800	182065428	904752372	286518000
2015	1174915900	212570030	962345870	365753000
2016	1317405100	335789645	981615455	402846000
Коэффициент корреляции				0,998

Так же необходимо проверить достоверность полученных коэффициентов корреляции. Для этого была проведена оценка их значимости по критерию Стьюдента. В таблице 6 представлены две строки – расчетное и табличное значение t-критерия. Коэффициент корреляции

считается значимым, если расчетное значение t-критерия Стьюдента выше критического (табличного). Такая ситуация наблюдается с 3 факторами – это ВРП на душу населения, среднедушевой доход населения (в руб) и произведенная продукция сельского хозяйства (в тыс руб). Данные факторы показывают наивысшую корреляцию (взаимосвязь) с теневой экономикой региона. Во Всероссийском масштабе результаты совпадают.

Таблица 6 – Проверка значимости коэффициентов корреляции [4]

Коэффициент корреляции	-0,052	0,965	0,983	-0,826	0,067	0,067	0,713	0,912
Расчетное значение t-критерия t_p	0,091	6,389	7,469	2,540	0,117	0,116	1,761	3,853
Табличное значение t-критерия t_{rh}	3,182	3,182	3,182	3,182	3,182	3,182	3,182	3,182

Снижение доли теневого сектора в период с 2016 по 2017 говорит о том, что борьба с проявлениями теневой экономики: офшорами, отмыванием денег и т.д. идет успешно. Существует множество способов борьбы, но основным все же является законодательное регулирование.

На рисунке 1 можно увидеть объем ВРП и объем теневой экономики Алтайского края. А также с помощью построения линии тренда на следующие 2 периода спрогнозировали тенденцию к сокращению объема теневой экономики при практически неизменном объеме ВРП в Алтайском крае.

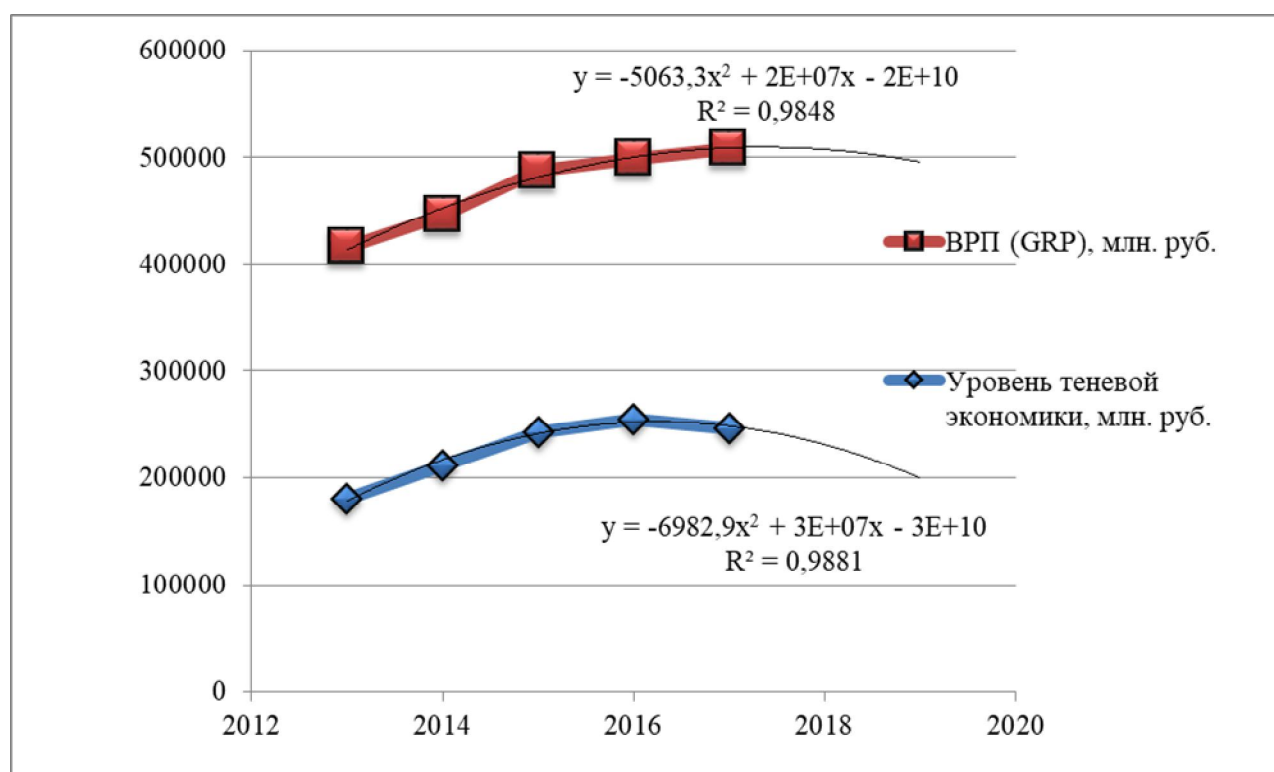


Рисунок 1 – Соотношение объема ВРП и уровня теневой экономики Алтайского края

В ходе этой борьбы были приняты следующие поправки и законодательные акты: Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (последняя редакция от 30.10.2018); Федеральный закон "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении расчетов в Российской Федерации" от 22.05.2003 N 54-ФЗ (последняя редакция от 31.12.2017); Федеральный закон от 27.11.2018 N 422-ФЗ "О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" в

городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)"; ГК РФ Статья 861. Наличные и безналичные расчеты (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2018) и т.д. [4]

Дальнейшее совершенствование законодательной базы будет также положительно влиять на тенденцию уменьшения уровня теневой экономики в российских регионах, в частности, в Алтайском крае. Так же хотелось бы отметить, что успех в борьбе с теневой экономикой зависит не только от государства и его заинтересованности в решении данной проблемы, но и от доверия граждан к проводимым в стране реформам [4].

Список использованных источников:

1. Федотов Д.Ю., Невзорова Е.Н., Орлова Е.Н. Налоговый метод расчета величины теневой экономики российских регионов [Текст] / Д.Ю. Федотов, Е.Н. Невзорова, Е.Н. Орлова // Финансы и кредит. - 2016. - С. 20-29.

2. Данные Федеральной налоговой службы РФ [Электронный ресурс]// Федеральная налоговая служба. – Электрон. текст. дан. – Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn22/>

3. Управление Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю и Республике Алтай [Электронный ресурс] / Алтайкрайстат. – Электр. текст. дан. – Барнаул, 2019. – Режим доступа: <http://akstat.gks.ru>.

4. Дубицкая Н.М., Плотникова С.М. Теневая экономика и экономическая безопасность региона [Текст] // «Современный специалист-профессионал: теория и практика» : сборник материалов XI Международной научно-практической конференции: Алт. филиал Финансового ун-та.- Барнаул: Изд-во Графикс, 2019. – С. 262-265.

УДК 336.02

ОЦЕНКА БЮДЖЕТНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Е. В. Зюбина, преподаватель

*ФГБОУ ВО Новосибирский государственный университет экономики и управления,
Новосибирск, Россия*

ASSESSMENT OF BUDGET SECURITY OF THE NOVOSIBIRSK REGION

E. V. Zyubina, lecturer,

*Novosibirsk State University of Economics and Management, Novosibirsk, Russia
e-mail: e.v.zyubina@nsuem.ru*

Аннотация: в статье рассматриваются понятие «бюджетная безопасность», показатели, характеризующие бюджетную безопасность региона; проводится оценка бюджетной безопасности консолидированного бюджета Новосибирской области

Annotation: the article discusses the concept of "budgetary security", indicators characterizing the budgetary security of the region; an assessment of the budgetary security of the consolidated budget of the Novosibirsk region

Ключевые слова: бюджетная безопасность, налоговые доходы бюджета, неналоговые доходы бюджета, Новосибирская область

Keywords: budget security, tax revenues, non-tax revenues, Novosibirsk region

Бюджетная безопасность региона, как элемент его финансовой безопасности, предполагает обеспечение сбалансированности доходов и расходов бюджета субъекта РФ, обеспечение платежеспособности и финансовой независимости публично-правового образования. Бюджетная безопасность региона характеризуются также эффективностью использования бюджетных средств. [3] Уровень бюджетной безопасности субъекта РФ традиционно оценивается с помощью абсолютных и относительных показателей (коэффициентов) [2].

Оценим бюджетную безопасность Новосибирской области за 2016-2018 гг., используя коэффициентный метод (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика относительных показателей бюджетной безопасности Новосибирской области за 2016-2018 гг.*

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Абсолютное отклонение за 2016-2017 гг.	Абсолютное отклонение за 2017-2018 гг.	Абсолютное отклонение за 2016-2018 гг.
Исходные данные						
1. Налоговые поступления в бюджет, млн руб.	120 553,5	128 543,5	120 658,4	+ 7 990	-7 885,1	+ 104,9
2. Неналоговые поступления в бюджет, млн руб.	8 859,6	9 185,8	1 910,2	+ 326,2	- 7 275,6	- 6 949,4
3. Сумма налоговых и неналоговых поступлений в бюджет, млн руб.	129 413,1	137 729,3	122 568,6	+ 8 316,2	- 15 160,7	- 6 844,5
4. Сумма поступлений в бюджет, млн руб.	145 940,2	156 089,2	147 464,9	+ 10 149	- 8 624,3	+ 1 524,7
5. Сумма расходов бюджета, млн руб.	146 691,0	156 032,0	140 054,3	+ 9341	- 15 977,7	- 6 636,7
6. Дефицит / профицит (-/+), млн руб.	- 750,8	+ 57,3	+ 7 410,6	- 808,1	- 7 353,3	- 8 161,4
Коэффициенты, характеризующие бюджетную безопасность консолидированного бюджета Новосибирской области						
Коэффициент бюджетной автономии (стр. 3/стр. 4), %	88,68	88,24	83,12	- 0,44	- 5,12	- 5,56
Коэффициент бюджетного покрытия (стр. 4/стр. 5), %	99,49	100,04	105,29	+ 0,55	+ 5,25	+ 5,80
Коэффициент, характеризующий уровень дефицита /профицита (-/+) (стр.6/ стр. 3), %	- 0,58	+ 0,04	+ 6,05	- 0,62	- 6,00	- 6,63
Коэффициент, характеризующий уровень налоговых поступлений в бюджет (стр. 1/стр. 3), %	93,15	93,33	98,44	+ 0,18	+ 5,11	+ 5,29

Составлена автором на основе данных [1] и [2]

Таким образом, за 2016-2018 гг. доля налоговых и неналоговых доходов в общей сумме доходов снижается с 88,68 % до 83,12 %, следовательно, растет удельный вес безвозмездных поступлений в бюджет Новосибирской области. В то же время в 2016 г. доходы региона покрывали расходы на 99,5 %, однако в 2018 г. доходы бюджета превышают расходы на 6,05 процентных пункта, так как сформировался профицит бюджета в размере 7410 млн руб.

Доля налоговых доходов в сумме налоговых и неналоговых доходов возросла за 2016-2018 гг. с 93,15 % до 98,44 %. Значительный рост удельного веса налоговых доходов произошёл в 2017-2018 гг. за счёт резкого сокращения неналоговых доходов, как в абсолютных, так и в относительных величинах.

Можно отметить, что за 2016-2017 гг. значительно сократился дефицит бюджета, возник профицит, который существенно вырос за 2017-2018 гг. Этот фактор оказал положительное влияние на бюджетную безопасность Новосибирской области. В целом положительные тенденции наблюдаются в период 2016-2017 гг., однако уже в следующем периоде выявлено сокращение налоговых доходов и значительное снижение неналоговых доходов, что отрицательно сказалось на бюджетной безопасности региона.

Изменение абсолютных показателей, характеризующих бюджетную безопасность и экономическую безопасность Новосибирской области за три предыдущих года, представлено в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика абсолютных показателей бюджетной безопасности Новосибирской области за 2016-2018 гг.*

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Абсолютное отклонение за 2016-2017 гг.	Абсолютное отклонение за 2017-2018 гг.	Абсолютное отклонение за 2016-2018 гг.
Валовый региональный продукт, млрд руб.	997,6	1 112,9	1 182,6	115,3	69,7	185,0
Государственный долг, млн руб.	47 859,6	47 135,8	44 220	-723,8	-2 915,8	-3 639,6
Инвестиции в основной капитал, млрд руб.	152,8	150,5	186,1	-2,3	35,6	33,3

Составлена автором на основе данных [1]

Выявлена положительная динамика валового регионального продукта за 2016-2018 гг., при этом более интенсивный рост показателя наблюдается за 2016-2017 гг., в 2017-2018 гг. темпы роста ВРП замедляются. Государственный долг региона за 2016-2018 гг. сократился на 3,6 млрд руб., что является признаком укрепления бюджетной безопасности Новосибирской области. За 2016-2017 гг. наблюдалось некоторое сокращение инвестиций в основной капитал, однако в следующем периоде наблюдается их рост на 33,3 млрд руб.

Анализ данных, представленных в таблице 1 и в таблице 2, позволяет определить факторы, которые негативно характеризуют бюджетную безопасность Новосибирской области в 2016-2018 гг.:

- 1) сокращение коэффициента бюджетной автономии по причине увеличения доли дотаций, субсидий, субвенций из федерального бюджета в структуре доходов Новосибирской области;
- 2) отрицательная динамика налоговых доходов в анализируемом периоде;
- 3) значительное сокращение неналоговых доходов в 2018 г. по сравнению с 2017 г.

Помимо сокращения дефицита бюджета Новосибирской области положительно влияют на бюджетную безопасность региона рост валового регионального продукта, сокращение государственного долга, рост инвестиций в основной капитал в 2016-2018 гг.

Полученные результаты оценки бюджетной безопасности Новосибирской области позволяют сделать вывод, что для повышения её бюджетной безопасности необходимо повышать налоговые доходы за счёт мероприятий, направленных на увеличение собираемости налогов и сборов. К таким мероприятиям, которые уже осуществляются в Новосибирской области, можно отнести: внедрение контрольно-кассовой техники в розничную торговую сеть, совершенствование механизма налогового администрирования за счёт предоставления возможности уплаты налогов через многофункциональные центры, введение института специальных авансовых взносов для физических лиц в счет уплаты предстоящих имущественных налогов, использование возможности уплаты налога третьими лицами. Также для повышения бюджетной безопасности региона необходимо искать резервы повышения неналоговых поступлений в целях повышения бюджетной автономии региона, и снижать долговую нагрузку на бюджет, в том числе и в целях сокращения расходов на обслуживание государственного долга.

Список использованных источников:

1. Данные Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]// Министерство финансов РФ. – Электрон. текст. дан – Москва, 2019. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru>.
2. Санникова, И. Н., Приходько, Е. А. Обеспечение финансовой безопасности региона как эффективный инструмент бюджетной политики // Экономика. Профессия. Бизнес. - 2019. - Т. 1. № 1 - С. 48-55.
3. Фёдорова А. Ю. Финансовая безопасность и факторы, влияющие на нее // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. - Т. 11. - С. 86-93.

УДК 33.02

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

А. С. Кремер, студент

Научный руководитель: **Т. П. Мильгуй**, к.э.н, доцент

*Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова,
Барнаул, Россия*

INFLUENCE OF INNOVATIVE ACTIVITY ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

A. S. Kremer, student

Scientific adviser: **T. P. Milhoj**, candidate of economic science, associate professor

Altai state technical University I. I. Polzunova, Barnaul, Russia

e-mail: milgui@mail.ru

Аннотация: В статье рассматриваются внешние факторы оказывающие влияние на инновационную активность предприятий. Выделены основные индикаторы оценки экономической безопасности предприятия.

Abstract: The article considers external factors that influence the innovative activity of enterprises. The main indicators for assessing the economic security of an enterprise are highlighted.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, инновационная активность, индикаторы оценки экономической безопасности.

Keywords: economic security of the enterprise, innovation activity, indicators for assessing economic security.

В современных условиях основным фактором совершенствования экономических процессов в стране и повышения уровня её экономической безопасности является улучшение условий для инновационной активности российских промышленных предприятий. [1]

Национальная безопасность это защищённость от внешних и внутренних угроз политического, экономического, техногенного, информационного, социального, военного, экологического характера жизненно важных интересов государства, общества и личности.

Экономическая безопасность это состояние экономики, при котором обеспечивается устойчивый экономический рост, эффективное государственное управление, удовлетворение потребностей общества и защита интересов государства на национальном и международном уровне. Также экономическая безопасность страны зависит от повышения уровня инновационной активности предприятий.

Важнейшими факторами социально-экономического развития государства в современных условиях является разработка и внедрение в производство инновационных технологий. Последнее время инновационное развитие стало основным направлением в США, Японии и странах Западной Европы. В результате этого произошли сильные изменения в отраслевой структуре высокотехнологичного производства. [2]

Экономическая безопасность является основой национальной безопасности страны. Уровень экономической безопасности страны во многом зависит от степени его инновационного развития, а также от инновационной активности предприятий. Экономическая безопасность любого государства подвержена воздействию различного рода угроз, в том числе и угрозам инновационного и научно-технического характера.

Инновационная активность предприятий зависит от различных факторов, в том числе и от внешних. К внешним факторам, оказывающим неблагоприятное воздействие на развитие инновационной деятельности, относятся:

1. Утрата технологий, проверенных временем;
2. Утрата конкурентоспособности национальных технологий и техники в результате низкого уровня внедрения современных научных достижений;
3. Отсталость от других стран особенно в инновационном, научном и техническом развитии;
4. Научно-техническая зависимость от какой-либо страны в сфере экономики, имеющей особо важное значение для развития нашего государства;
5. Отсутствие или неэффективная политика государства по инновационному и научному развитию;
6. Низкий показатель эффективности использования инноваций в интересах развития оборонного, экономического, политического, социального потенциала страны;
7. Неэффективное и нерациональное использование национального интеллектуального потенциала;
8. Злоупотребление наукой и технологиями в губительных целях для общества и государства;
9. Недостаточная защита технологий и потеря инновационных и научных секретов.
10. Невозможность внедрить передовые технологии из-за отсутствия благоприятных экономических, юридических, политических и социальных условий и гарантий;
11. Неудовлетворительные условия для применения инновационных технологий в производстве;
12. Утрата передовых позиций государства по приоритетным направлениям развития науки и техники;
13. Низкий уровень финансирования фундаментальных и прикладных исследований и разрушение научно-технического потенциала страны.

К внутренним факторам, оказывающим влияние на инновационную активность предприятия, относятся: финансовое положение компании; научно-технический, производственный и кадровый потенциал; организационная структура компании, отраслевая принадлежность; уровень управления; стратегия развития; организационная культура и др.

На настоящий момент инновационная деятельность рассматривается как основной фактор, оказывающий огромное влияние на обеспечение национальной экономической безопасности. Полноценное использование инноваций возможно при условии целенаправленной инновационной политики. Россия на сегодня располагает значительным инновационным потенциалом, который явно, по ряду причин, используется недостаточно. Основным стержнем

для развития инновационной деятельности должна стать грамотная инновационная стратегия, которая бы позволила не только эффективно использовать научно-технический потенциал страны, но и способствовала бы развить его до максимального уровня с наименьшими затратами и потерями. Разработка ключевых положений стратегии, позволит укрепить экономическую безопасность страны и сделать её независимой от стран с высокоразвитым научно-техническим потенциалом.

Инновационная деятельность предприятия отражает его способность воспринимать и использовать научные, научно-технические достижения с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия, получения принципиально новых продуктов и новых технологий. Основными источниками финансирования инноваций являются: бюджетные средства; средства внебюджетных фондов; собственные средства предприятия; кредитные ресурсы; иностранные инвестиции; средства научных фондов (национальных и зарубежных); накопления физических лиц.

Критерии экономической безопасности предприятий предполагают выбор определенных индикаторов, характеризующих динамику, уровень основных количественных и качественных параметров. Примерный набор индикаторов по экономической безопасности предприятия представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Индикаторы оценки экономической безопасности предприятия

Индикаторы	Характеристика индикаторов
Финансовые	эффективное использование материальных ресурсов, структура затрат, индикаторы качества менеджмента и персонала, оценки конкурентных преимуществ и т.д.
Правовые	удельный вес судебных и арбитражных процессов в общем количестве хозяйственных договоров, доля выигранных процессов в общем числе, количество сотрудников на одного работника юридической службы, эффективность принимаемых мер по обеспечению правовой безопасности и др.
Технико-технологические	состояние технико-технологической составляющей экономической безопасности организации, число лицензий и патентов, имеющихся в распоряжении организации; процент выпускаемой продукции, превосходящей и соответствующей лучшим мировым аналогам.
Интеллектуально-кадровые	текучесть кадров, среднесписочная численность персонала и ее изменения, социальный, возрастной и квалификационный состав персонала, доля доходов от деятельности на одного работающего, производительность труда сотрудников, фондовооруженность наукоемкого труда, показатели средней оплаты труда сотрудников в целом и отдельных профессиональных групп в частности, количество изобретений и предложений рационализаторского характера на одного работающего, образовательный состав персонала, количество патентов и получаемый доход от лицензионной деятельности на одного сотрудника организации.
Информационные	число источников информации, с которыми организация имеет контакты, доля сотрудников информационно-аналитического подразделения в общей списочной численности ее сотрудников, наличие и состав структуры подразделов информационно-аналитического подразделения, уровень финансирования информационных работ.
Экологические	группа нормативов предельно допустимой концентрации вредных веществ, устанавливаемых действующим законодательством, и анализ эффективности принимаемых мер по обеспечению экологической составляющей экономической безопасности деятельности организаций.
Силовые	индикатор эффективности принимаемых мер, рассчитанный на основе оценки понесенных и предотвращенных ущербов по силовой составляющей.

Особая роль в управлении современными инновациями в области экономической безопасности предприятий принадлежит риск-менеджменту. Основная причина снижения инновационной активности предприятий является угроза со стороны инновационных рисков. Процесс управления инновационными рисками включает в себя следующие этапы:

1. Прогнозирование, идентификация рисков организации и их классификация;
2. Формирование и оценка факторного пространства, влияющего на уровень риска организации и эффективность его деятельности;
3. Анализ выявленных факторов;
4. Определение общего уровня риска;
5. Установка допустимого уровня риска;
6. Выбор методов и разработка мероприятий по управлению риском;
7. Оценка результативности нейтрализации рисков.

К методам снижения инновационных рисков относятся: распределение рисков между участниками инновационного проекта; страхование рисков; резервирование и другие.

Таким образом, развитие инноваций и стимулирование инновационной активности хозяйствующих субъектов является основополагающим фактором укрепления экономической безопасности предприятия.

Список использованных источников:

1. Клейнер, Г. Сбалансированные системы и устойчивость экономики // Вопросы экономики. – 2016. – № 1. – С. 117-138.
2. Мильгуй, Т.П. Инновационное развитие экономики // Международный научно-исследовательский журнал. – 2015. – 1-2(32). – С. 67-68.

УДК 336.22

НАЛОГОВЫЙ РИСК КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Т. Б. Кувалдина, д.э.н., доцент

Н. П. Барынькина, к.э.н., доцент

Омский государственный университет путей сообщения, Омск, Россия

TAX RISK AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF A COMMERCIAL ORGANIZATION

T. B. Kuvaldina, Doctor of Economics, Associate Professor

N. P. Barynkina, candidate of economic science, Associate professor

Omsk State Transport University, Omsk, Russia

e-mail: kuvaldina2004@mail.ru

e-mail: ff01@bk.ru

Аннотация: В статье рассматривается налоговый риск как один из факторов угрозы экономической безопасности коммерческой организации. Даны рекомендации по минимизации налогового риска и сделан вывод о целесообразности утверждения в стандартах организации перечня конфиденциальной информации о налоговом риске, не подлежащей разглашению.

Abstract: The article considers tax risk as one of the threats to the economic security of a commercial organization. Recommendations on minimizing tax risk are given and a conclusion is made on the advisability of approving in the organization's standards a list of confidential information on tax risk that is not subject to disclosure.

Ключевые слова: Экономическая безопасность организации, риск, налоговый риск, угрозы, информация, конфиденциальность

Keywords: *Economic security of the organization, risk, tax risk, threats, information, confidentiality.*

В современных условиях хозяйствования деятельность коммерческой организации сопряжена с угрозами экономической безопасности, которые мешают реализации целей ее создания, а также эффективности дальнейшего развития. Поэтому, руководству компаний необходимо разработать комплекс мер, направленных на противодействие вызовам и угрозам экономической безопасности и защиту интересов собственников.

По мнению профессора Л.А. Чайковской экономическая безопасность – это защита экономических интересов предприятия от разного рода угроз, обеспечивающая реализацию целей его создания, а также эффективность дальнейшего развития [11, с. 21]. Экономисты М.А. Азарская, В.Л. Поздеев определяют экономическую безопасность (ЭБ) как эффективное применение экономического потенциала организации с учетом грамотного управления рисками хозяйственной деятельности [2]. Одним из таких рисков является налоговый риск.

Исследованию сущности и оценки налогового риска посвятили свои труды многие отечественные ученые-экономисты. Можно выделить публикации таких авторов, как: Е.А. Ларичева [5], С.А. Филина [8], Л.И. Гончаренко [3], М.Р. Пинской [6], Е.В. Поповой [7], А.М. Шитова [9], Н.С. Щербаковой и Е.В. Поповой [10] и др.

Большинство авторов под налоговым риском понимает вероятность возникновения финансовых потерь вследствие нарушения налогового законодательства, разногласий по поводу расчета и уплаты налогов и сборов, возникающих между налогоплательщиками и налоговыми органами (рисунок 1).

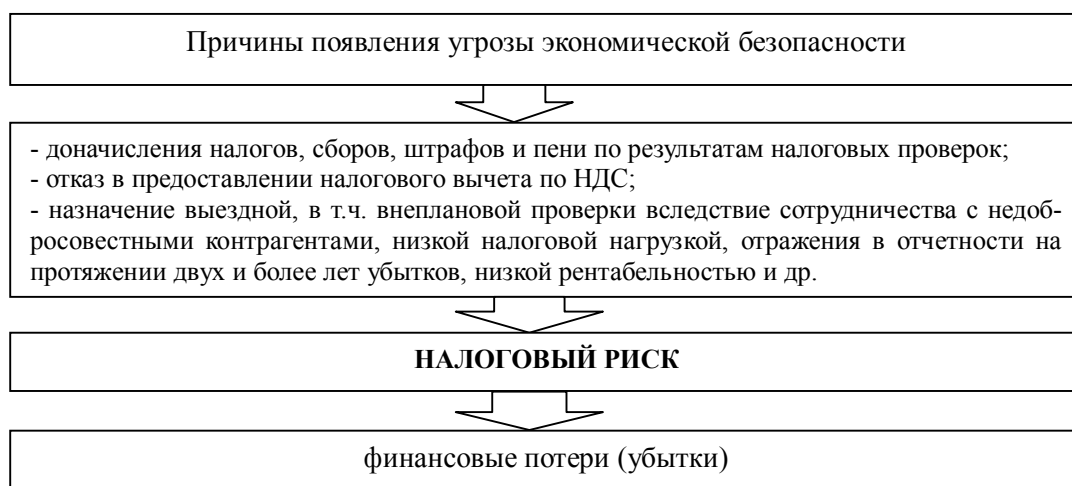


Рисунок 1 – Налоговый риск как угроза экономической безопасности коммерческой организации

Кафедрой финансов, кредита, бухгалтерского учета и аудита ОмГУПС был проведен опрос специалистов бухгалтерских и налоговых служб коммерческих организаций на предмет выявления угроз экономической безопасности в связи с расчетом и уплатой налоговых платежей. Участие в анкетировании принимали представители организаций, имеющих организационно-правовую форму общества с ограниченной ответственностью – 82,4%, акционерных обществ – 6,0%, других форм – 11,6%.

Большая часть респондентов (68,8%) утвердительно ответили на вопрос «Производились Вашей организации начисления налогов, пеней и штрафов в результате камеральной или выездной проверки». Примерно 27% опрошенных сталкивались с отказом налогового органа в возмещении налога на добавленную стоимость (НДС). Примерно 38% экономических субъектов попадали под внеплановую налоговую проверку в связи с наличием у организации признаков недобросовестного налогоплательщика.

Основным индикатором налоговой дисциплины налогоплательщиков считается налоговая нагрузка, которая рассчитывается как отношение уплаченных налогов (без агентских платежей: налога на прибыль организаций с дивидендов, НДФЛ) к доходам экономического субъекта, отраженным в отчете о финансовых результатах. Фактическая налоговая нагрузка экономического субъекта ниже среднеотраслевой, является поводом для внеплановой проверки организации. На вопрос «Производите ли Вы расчет налоговой нагрузки?» лишь 44% респондентов ответили утвердительно.

Организации подвержены налоговому риску также в совершении сделок с непроверенными, неблагонадежными контрагентами, например, фирмами-однодневками.

Достаточно большой процесс принимавших участие в опросе бухгалтеров (88%) ответили, что они осуществляют проверку своих контрагентов на добросовестность. При идентификации своих партнеров по бизнесу, используются информационные ресурсы ФНС России, а именно сведения из ЕГРЮЛ/ЕГРИП, Единого государственного реестра налогоплательщиков, реестра лицензий, дисквалифицированных лиц, экспертных организаций и другие источники.

Практика разрешения налоговых споров показывает, что в последнее время фискальные органы обращают большое внимание к деятельности экономических субъектов, которые осуществляют операции с высоким налоговым риском. Свою позицию фискалы обосновывают тем, что руководство направило свои усилия на получение необоснованной налоговой выгоды, определение которой впервые было закреплено в решении Пленума ВАС РФ от 12 октября 2006г. № 53: налоговая выгода – это снижение суммы налоговых обязательств за счет уменьшения налоговой базы, необоснованного возмещения налога из бюджета, незаконного применения налоговых льгот, использования более низкой налоговой ставки. В качестве доказательства получения необоснованной налоговой выгоды приводятся следующие аргументы:

- налогоплательщики при совершении сделки нарушили принцип приоритета ее экономического содержания;
- совершаемая хозяйственная операция не связана с целями делового характера;
- зафиксировали в учете мнимые и притворные сделки, а в отчетности признали мнимые и притворные объекты бухгалтерского учета.

Проведенное исследование и беседы с представителями организаций-налогоплательщиков позволяют сделать вывод, что в целях минимизации налогового риска необходимо проводить мониторинг своей финансово-хозяйственной деятельности, руководствуясь при этом критериями ФНС России по оцениванию рисков:

- расчет налоговой нагрузки предприятия и ее сравнение со среднеотраслевым значением;
- анализ причин получения убытка в финансовой и налоговой отчетности на протяжении нескольких отчетных периодов и принятие мер по их ликвидации;
- мониторинг налоговых вычетов по НДС и подготовка серьезных доказательств по их подтверждению;
- анализ доходов и расходов, связанных с операционной деятельностью, не допущение опережения темпа роста расходов над доходами;
- наблюдение за средней заработной платой, приходящейся на одного работника и сравнение ее со среднеотраслевым значением;
- проверка наличия договоров с контрагентами-посредниками, а также фирмами-однодневками и сведение их к минимуму;
- анализ уровня рентабельности по данным финансовой отчетности и сравнение его рентабельностью для данной сферы деятельности на основе статистического учета.

В связи с внедрением в практику отечественного учета международных стандартов финансовой отчетности (МСФО), все больший объем информации раскрывается в финансовой отчетности для заинтересованных пользователей. По рекомендациям Минфина России, изложенным в документе № ПЗ-9/2012, данные и разъяснения о потенциально существенных

рисках хозяйственной деятельности, которым подвержен экономический субъект, должны раскрываться в примечаниях к финансовой отчетности. Раскрытие указанных сведений является одним из элементов системы внутрихозяйственного контроля совершаемых операций и сделок. Считаем, что при принятии решения о раскрытии информации о налоговом риске, руководство компании должно принимать в расчет положения Федерального закона «О коммерческой тайне» от 29.07.2004г. № 98-ФЗ, где записано, что «информация, составляющая коммерческую тайну – это сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и другие), в том числе о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере, а также сведения о способах осуществления профессиональной деятельности, которые имеют действительную или потенциальную коммерческую ценность в силу неизвестности их третьим лицам, к которым у третьих лиц нет свободного доступа на законном основании и в отношении которых обладателем таких сведений введен режим коммерческой тайны» [1]. Поэтому, в целях поддержания экономической безопасности предприятия, состав и степень детализации информации о налоговом риске необходимо закрепить в стандартах организации. Кроме того, приказом руководителя организации должен быть утвержден перечень должностных лиц, получивших доступ к конфиденциальной информации. Важно, чтобы работники организации были проинформированы о том, что они по законодательству РФ несут дисциплинарную (ст. 81 Трудового Кодекса РФ), административную (ст. 13.14 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях) и уголовную ответственность (ст. 183 Уголовного кодекса РФ) за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну.

Список использованных источников:

1. О коммерческой тайне: Федеральный закон Российской Федерации от 29 июля 2004г. № 98-ФЗ [Электронный ресурс] // Официальный интернет – портал правовой информации. – Электр. текст. дан. – Москва, 2004. – Режим доступа: <https://official-document.ru/fz-o-kommercheskoj-tajne/>
2. Азарская, М.А. Экономическая безопасность предприятия: учетно-аналитическое обеспечение [Текст] : монография / М.А. Азарская, В.Л. Поздеев. - Йошкар-Ола - Поволжский государственный технологический университет, 2015. - 216 с.
3. Гончаренко, Л.И. Налоговые риски: теоретический взгляд на содержание понятия и факторы возникновения [Текст] / Л.И. Гончаренко // Налоги и налогообложение. - 2009. – С. 17-24.
4. Кувалдина, Т.Б. Раскрытие информации о рисках в бухгалтерской (финансовой) отчетности [Текст] / Т.Б. Кувалдина // Бухгалтерский учет. - 2015. – С. 134-139.
5. Ларичева, Е.А. Налоговые риски: предприятия: сущность, оценка, методы воздействия [Текст] / Е.А. Кувалдина // Экономика и эффективность организации производства. - 2012. – С. 10-15.
6. Пинская, М.Р. Налоговый риск: сущность и проявления [Текст] / М.Р. Пинская // Финансы. - 2009. – С. 23-25.
7. Попова, Е.В. Налоговые риски: экономическая сущность и методологические подходы к их оценке [Текст] / Е.В. Попова - Аудитор, 2014. – С. 72-77.
8. Филин, С.А. Финансовый риск и его составляющие для обеспечения процесса оценки и эффективного управления финансовыми рисками при принятии финансовых управленческих решений [Текст] / С.А. Филин // Финансы и кредит. - 2002. – С. 21-31.
9. Шитова, А.М. Налоговые риски в системе риск-менеджмента [Текст] / А.М. Шитова // Новая наука: Проблемы и перспективы. – 2016. – С. 278-284.
10. Щербакова, Н.С. Налоговые риски, их сущность и оценка [Текст] / Н.С. Щербакова, Е.В. Попова // Аудиторские ведомости. - 2014. – С. 62-69.
11. Чайковская, Л.А. Учет в обеспечении экономической безопасности предприятия [Текст] / Л.А. Чайковская // Экономика и управление: проблемы, решения. - Т.3. – С. 20-24.

К ВОПРОСУ О ФАКТОРАХ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА

А.И. Кынкурогова, студентка

О.В. Краснова, к.э.н., доцент кафедры «Экономическая безопасность и управление
инновациями»

Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А., Саратов,
Россия

TO THE QUESTION OF FACTORS INFLUENCING THE ECONOMIC SAFETY OF REGION

A.I. Kynkurogova, student

O.V. Krasnova, candidate of economic science, associate professor of the Department of
«Economic Security and innovation management»

Yuri Gagarin State Technical University of Saratov, Saratov, Russia

e-mail: nastasya.kynkurogova.97@mail.ru, krasnovaov760831@mail.ru

Аннотация: Приведены основные факторы, влияющие на экономическую безопасность региона. Рассмотрена классификация факторов, оказывающие воздействие на экономическую безопасность на мезоуровне.

Abstract: The main factors affecting the economic security of the region are given. The classification of factors affecting economic security at the mesoscale is considered.

Ключевые слова: факторы экономической безопасности, регион, экономическая политика, угрозы экономической безопасности, мезоэкономическая система.

Keywords: factors of economic security, region, economic policy, threats to economic security, meso-economic system.

В настоящий период разработка и создание концепции системы обеспечения экономической безопасности на мезоуровне направлена на определение и систематизацию способов предотвращения угроз экономической деятельности региона и, в целом, страны, ослабляющих факторы, влияющих на развитие мезоэкономической системы.

Для выявления факторов, влияющих на обеспечение экономической безопасности, необходимо определить основные экономические процессы, препятствующие или сдерживающие ее развитие.

Экономическая безопасность на уровне региона предполагает постоянный поиск и нахождение точек взаимодействия между региональными группами влияния в рамках взаимных интересов. В случае отсутствия баланса интересов групп влияния в экономической сфере их противоречия становятся дестабилизирующим фактором, подрывающим экономическую безопасность на мезоуровне.

Для того, чтобы оценить характеристику их взаимодействия необходимо выявить взаимосвязь макро- и мезо- уровней. Компромисс может быть достигнут с учетом интересов всех сторон только при реализации принципов надежности, стабильности и предсказуемости. Последнее возможно при наличии стабильной региональной экономической инфраструктуры.

Экономическая безопасность на мезоуровне зависит от многих факторов, связанных с экологической, производственной, научно-технической, инновационной безопасностью. На практике это выражается в рациональном использовании научным и техническим потенциалом, а также с обеспеченностью региональных предприятий природными ресурсами, энергоресурсами и сырьем, продуктами питания и пр. [1].

Обычно факторы экономической безопасности имеют декомпозицию по одному или нескольким критериям. К таковым относят процессы или угрозы экономической безопасно-

сти, а именно: цены на сырье; процессы международной торговли; стихийные бедствия окружающей среды; протекционистские меры; системы финансирования [2].

Основные факторы, по нашему мнению, влияющими на состояние экономической безопасности регионов в России представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Основные факторы, влияющие на экономическую безопасность регионов в России

В связи с представленными выше факторами можно выделить следующие этапы реализации экономической политики на мезоуровне:

- определение приоритетов социально-экономического развития региона;
- анализ угроз и, в целом, экономической ситуации региона,
- исследование нормативной базы для правового обеспечения экономического развития;
- создание системы управления экономической безопасностью на мезоуровне;
- реализация мероприятий по обеспечению экономической безопасности на мезоуровне;
- контроллинг социально-экономического развития мезоэкономической системы.

По нашему мнению, факторы экономической безопасности оказывают особое влияние на функционирование экономических субъектов, поэтому необходимо регулярно проводить мониторинг внешних угроз, для определения способов и методов решения экономических проблем, которые могут появиться из-за представленных выше угроз и процессов [3].

Социально-экономический анализ ситуации в стране показывает, что в настоящее время существенную угрозу для национальной экономики на всех уровнях управления представляет деятельность самих субъектов хозяйствования, которая оказывает отрицательное влияние на реализацию экономических интересов групп влияния. С внешней стороны можно ожидать угрозы от иностранных государств и фирм, так их интересы, вполне предсказуемо, всегда противоречат экономическим целям нашей страны, что показывает высокую конкурентную позицию РФ на международном рынке.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что обеспечение экономической безопасности регионов, напрямую обусловлено необходимостью укрепления устойчивого социально-экономического развития страны.

Список использованных источников:

1. Абалкин, Л. И. Экономическая безопасность России [Электронный ресурс] // Л. И. Абалкин // Вестник РАН - 2017 - Т.67. N 9/. - Электрон. версия печ. Публикации. - Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=21823790>
2. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность» [Текст] : учебное пособие / В.А. Богомолов. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 279 с.
3. Экономическая безопасность инновационно-активных систем [Текст] : колл. монография / О. С. Бойкова [и др.] ; Саратовский гос. техн. ун-т им. Гагарина Ю.А. - Саратов - СГТУ, 2017. - 267 с.

УДК 332

УГРОЗЫ И МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН)

М.М. Магомедова, д.э.н., профессор, проректор по воспитательной и социальной работе,
зав. кафедрой «Мировая и региональная экономика»

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования «Дагестанский государственный университет», РД, Махачкала, Россия*

Р.М. Рабаданов, аспирант

Институт социально-экономических исследований, РД, Махачкала, Россия

THREATS AND MEASURES FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE REGION (ON THE BASIS OF THE REPUBLIC OF DAGESTAN)

M.M. Magomedova, Doctor of Economic Sciences, Professor Prorector for educational and social
work, Chief of the Chair of a global and regional economy

*Federal State Budget Educational Institution "Dagestan State University", Republic of Dagestan,
Makhachkala*

R.M. Rabadanov, Post-graduate

Institute for Social-economic Researches, Republic of Dagestan, Makhachkala

e-mail: magomedova-mm@mail.ru, rabadanov05@inbox.ru

Аннотация: в статье исследуются современные проблемы экономической безопасности регионов Российской Федерации, анализируются внутренние угрозы экономической безопасности Республики Дагестан, предлагаются направления ее обеспечения в республике.

Annotation: The article deals with modern problems of economic security of the Russian Federation regions, the analysis of the inner threats to the economic security of the Republic of Dagestan is given, the strategies for ensuring it in the republic are suggested.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, угрозы экономической безопасности, стратегия обеспечения экономической безопасности.

Keywords: economic security of the region, threats to the economic security, strategies for ensuring economic security.

Одним из важнейших приоритетов развития нашего государства является обеспечение экономической безопасности, которая рассматривается как составная часть национальной безопасности. Как правило, под экономической безопасностью понимают способность экономической системы обеспечить стабильность и экономический рост, удовлетворение потребностей общества, защиту национальных интересов путем устранения внутренних негативных тенденций на основе эффективного управления. Отсутствие стабильного и устойчивого развития экономики приводит к снижению сопротивляемости, к возрастающим внешним и внутренним угрозам. В связи с этим устойчивость и стабильность

развития экономики как единой системы приобретает особое значение на современном этапе развития.

Поскольку экономическая безопасность государства зависит от уровня экономической безопасности его регионов, то в настоящее время возрастает необходимость исследования именно региональных аспектов обеспечения экономической безопасности.

К основным, наиболее эффективным мерам обеспечения экономической безопасности регионов, используемых в настоящее время в нашей стране, эксперты [2] относят следующие:

1. Информационно-аналитические меры обеспечения экономической безопасности, включающие систематический мониторинг уровня социально-экономического развития регионов, разработанную на основе текущей прогнозной оценки развития региона систему показателей оценки экономического развития регионов.

2. Меры обеспечения экономической безопасности региона регулятивного воздействия, включающие совершенствование нормативно-правовой базы посредством принятия законов, постановлений законодательной и исполнительной власти регионов в пределах их компетенций, нейтрализацию и уменьшение кризисных тенденций в регионе в рамках их компетенции.

3. Меры обеспечения экономической безопасности региона прямого воздействия, которые включает в себя региональные программы выхода из кризиса, государственное регулирование регионального развития, реализуемое через участие в разработке и реализации федеральных целевых программ социально-экономического развития регионов и привлечение внебюджетных средств, обеспечение повышения экономической, социальной и бюджетной эффективности управления регионом.

Для разработки эффективных мер обеспечения экономической безопасности региона необходимо провести анализ и мониторинг угроз экономической безопасности республики. Анализируя внутренние угрозы экономической безопасности Республики Дагестан, представляющие опасность для стабильного и устойчивого развития экономики региона, можно отметить следующее.

К самым серьезным внутренним угрозам экономической безопасности Республики Дагестан можно отнести такие угрозы в реальном секторе экономики, как спад производства, сильную изношенность основных производственных фондов предприятий, потерю рынков, высокую стоимость произведенной в регионе продукции, низкую рентабельность предприятий республики, которая приводит к сокращению производства. Не менее значимыми по степени воздействия на экономику Республики Дагестан являются угрозы, связанные с разрушением инвестиционно-инновационного комплекса, которые приводят к свертыванию научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, сокращению госзаказов предприятиям оборонной промышленности, потере квалифицированной рабочей силы. К энергетическим и производственным угрозам безопасности Республики Дагестан можно отнести обострение ценовых диспропорций, открытость регионального рынка для импорта.

Угрозы в реальном секторе экономики республики, спровоцировавшие спад производства, привели к обострению угроз в социальной сфере, таким, как рост безработицы, снижение жизненного уровня населения региона.

К опасным внутренним угрозам экономической безопасности в РД можно отнести и высокий удельный вес теневой экономики в регионе, криминализацию экономических отношений, приводящую к высокому уровню коррупции. Проведенный нами анализ показывает, что одной из серьезных проблем является отсутствие рабочих мест, следствием чего является отток трудоспособного населения, а также потеря квалифицированных кадров.

К основным направлениям обеспечения экономической безопасности РД необходимо отнести повышение качества жизни населения, создание необходимых условий для раз-

вития человеческого капитала, обеспечение устойчивых темпов развития региональной экономической системы через повышение ее конкурентоспособности.

Стратегия экономической безопасности РД должна быть выстроена с учетом определения внешних и внутренних угроз, анализа условий и факторов, влияющих на уровень качества жизни населения региона, а также формирования механизма воздействия органов власти на возникающие угрозы экономической безопасности.

Проведенный нами анализ индикаторов экономической безопасности РД позволил сделать следующие выводы. Благодаря реализуемой в Республике Дагестан в последние годы системы антикоррупционных мероприятий удалось значительно снизить уровень теневого сектора экономики республики и увеличить налоговые поступления в республиканский бюджет. Однако, несмотря на масштабность проводимых мероприятий по выводу экономики республики из тени, динамика некоторых индикаторов развития региона остается неустойчивой.

Неэффективная структура народно-хозяйственного комплекса республики не может обеспечить устойчивых темпов развития экономики, в связи с чем необходимо определить приоритетным направлением модернизации народно-хозяйственного комплекса республики инновационное инвестирование реального сектора экономики.

Особого внимания требует развитие отраслей социальной сферы, (в первую очередь здравоохранения, культуры, науки), которое будет способствовать повышению качества жизни населения республики. Реализация этих направлений должна сопровождаться систематическим мониторингом факторов и угроз экономической безопасности.

Для обеспечения необходимого уровня конкурентоспособности экономики РД необходимо вывести отрасли и районы республики, находящиеся в кризисе, из состояния стагнации, привлечь инвестиции в отрасли повышенной конкурентоспособности, обеспечить перераспределение финансирования между кризисными и развивающимися районами в целях поддержки последних.

Комплекс антикоррупционных мер обеспечения экономической безопасности РД должен быть конкретным и адресным для органов исполнительной власти и предполагать разработку и реализацию целевых отраслевых программ регионального развития, осуществляемых при поддержке федерального центра, активизацию внешнеэкономической деятельности, стимулирование экспортных поставок продукции сельского хозяйства, формирование корпоративных структур в перспективных отраслях с высокими конкурентными преимуществами.

В настоящее время в РД ведется жесткая и бескомпромиссная борьба с коррупцией, экономическими преступлениями во всех отраслях народно-хозяйственного комплекса. Для достижения этих целей задействованы все правоохранительные, контрольно-надзорные органы. Результатом реализации комплекса мероприятий обеспечения экономической безопасности Республики Дагестан, несмотря на наличие внешних и внутренних угроз для республики, должен стать рост показателей социально-экономического развития республики. Укрепление экономической безопасности РД будет зависеть от роста конкурентности экономики, улучшения качества жизни населения, повышения социальной защищенности граждан, укрепления реального сектора экономики республики.

Список использованных источников:

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. N 683 [Электронный ресурс] // Интернет-портал правовой информации. - Электр. текст. дан. - Москва, 2015. - Режим доступа: <https://base.garant.ru/71296054/>.
2. Калинина Н.М. Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения [Электронный ресурс] // Н.М. Калинина // Сибирский торгово-экономический журнал. – Москва, 2010. - №10. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-regiona-suschnost-ugrozy-i-mery-obespecheniy>

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ И НАЦИОНАЛЬНУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА

Ю. А. Нефедова, студентка

Научный руководитель: А. В. Попов, к.с.н., доцент кафедры МЭО

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

THE IMPACT OF ECONOMIC CRIMES IN THE REGION ON ECONOMIC AND NA- TIONAL SECURITY.

Y. A. Nefedova, student

Scientific adviser: A. V. Popov, k.s.n., associate professor of department MEO

Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: broi96@mail.ru

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические аспекты организации кадровой работы в системе органов внутренних дел МВД России на примере подразделений ЭБиПК. Описывается влияние экономических преступлений на экономическую безопасность региона.

Annotation: The article deals with theoretical aspects of organization of personnel work in system of internal Affairs bodies of the MIA of Russia on the example of units of Bipc. The influence of economic crimes on the economic security of the region is described.

Ключевые слова: экономика, коррупция, безопасность.

Keywords: economy, corruption, security

В современном российском государстве коррупция заслуженно считается ключевой угрозой национальной безопасности, ставя под угрозу сам факт существования России как государства. Действия коррупционной направленности наносят ущерб на основные конституционные права и свободы человека и гражданина, а именно: принцип равенства всех перед законом и судом (ст.19), неприкосновенности частной жизни (ст.23), права частной собственности (ст.35, 36).

Коррупция имеет место быть во многих сферах деятельности государства и не смотря на активную борьбу с ней, продолжает процветать. Общественность заинтересована в искоренении коррупции, и уже много лет ведется антикоррупционная политика.

Коррупция является реальной угрозой национальной безопасности Российской Федерации. Своим масштабом она сильно замедляет крупномасштабные экономические и социальные преобразования и напрямую влияет на развитие России.

Актуальность данной темы исследования связана со значительным распространением исследуемого явления и заключается в необходимости разработки рекомендаций по совершенствованию методов борьбы и противостояния в рассматриваемой области.

Важно осуществлять постоянный контроль за деятельностью и квалификацией работников, по возможности следить за их намерениями, чтобы не допустить наступления неприятных последствий для репутации управляющего звена, имиджа подчиненных и престижа организации в целом.

Для успешной реализации кадровой политики организации, руководству следует основываться на формах и методах решения вопросов кадровой политики исходя из этапов социально - экономического развития государства. Система кадровой работы состоит из форм, правил, методов и способов осуществления работы со штатными сотрудниками, для осуществления результативной деятельности как отдельной организации, так и всего государства.

Следует отметить, что нужно правильно анализировать итоги деятельности личного состава. Оценка результатов служебной деятельности представляет собой одну из важнейших функций по осуществлению управления кадрами подразделений ЭБиПК, которая определяет степень эффективности работы сотрудников.

Конечной целью системы оценки служебной и управленческой деятельности ЭБиПК является повышение результативности работы подразделений и удержание следующих показателей на высоком уровне.

Должностные лица в подразделениях ЭБиПК как никто другой знают о дальнейших последствиях экономических преступлений коррупционной направленности. Однако, это не останавливает их от совершения данных противозаконных деяний.

Рассмотрим этот вопрос с точки зрения современной ситуации управления персоналом в подразделениях Экономической безопасности и Противодействия коррупции МВД России Алтайского края. Эффективная деятельность подразделения экономической безопасности Алтайского края складывается из слаженной работы кадрового состава всех субъектов деятельности этого направления. Приоритетной задачей в работе данного подразделения МВД выступает противодействие коррупции, которое также является неотъемлемой частью экономической безопасности. Однако, в силовых структурах находятся недобросовестные сотрудники, которые дают право усомниться в наличии надлежащего уровня контроля вышестоящих структур над этим сектором.

Ярким примером злоупотребления служебным положением и нарушения должностной инструкции является экс - начальник Управления экономической безопасности и противодействия коррупции ГУ МВД России по Алтайскому краю Вадим Борисович Надвоцкий. Данного сотрудника обвинили в систематическом получении взятки (ч. 6 ст. 290 УК РФ), а также посредничестве во взяточничестве (ч. 4 ст. 291.1 УК РФ). Сюда же можно отнести нарушение (п.1 ст. 13 Федерального закона от 30.11.2011 N 342-ФЗ (ред. от 02.08.2019) "О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". Поступая таким образом, подобные сотрудники теряют свой авторитет, уважение и доверие со стороны коллег.

Изучение организационно-структурного построения территориальных подразделений ЭБиПК показывает, что они не в полной мере адаптированы к оперативной обстановке, складывающейся по линии борьбы с коррупцией, в особенности на районном уровне. К тому же сотрудники подразделений ЭБиПК аппарата МВД России имеют, по мнению экспертов, ограниченные возможности для противодействия высокопоставленным коррупционерам.

Кроме соответствия формально закрепленным в действующем законодательстве требованиям к кандидатам на службу в МВД, сотрудники подразделений ЭБиПК должны иметь высокий уровень правосознания, обладать высокой культурой поведения на службе и в быту, готовностью к выполнению совместной работы с коллегами, навыками оценки деятельности как своих, так и коллег; уважительно относиться к действующему законодательству и следить за тем, чтобы другие сотрудники не имели намерений нарушить его.

Деяния коррупционного характера оказывают негативное влияние как на организацию, в которой происходит экономическое преступление, так и на сопряженные с ней субъекты. Если говорить о последствиях коррупционных преступлений, то очевидно, что потери несет бюджет той сферы, в которой допущено противозаконное деяние. В свою очередь этот бюджет предполагает отрицательное влияние на региональный, а затем и на федеральный бюджет. В связи с этим происходят колоссальные изменения в экономической сфере, что приводит к расширению теневой экономики, нарушению конкурентных механизмов рынка, потеря доверия к власти. Также социальная сфера испытывает имущественное неравенство.

Статистика показывает, что в 2018 году ущерб от коррупционных преступлений составил 65,7 миллиарда рублей. Об этом сообщается в докладе генпрокурора Юрия Чайки для Совета Федерации. Это на 66 процентов больше, чем в 2017-м (39,6 миллиарда).

Проведенным исследованием определены наиболее существенные проблемы, которые повлияли на нынешнее состояние экономической безопасности Алтайского края. Очевидно, что Алтайский край, как и другие регионы России, нуждается в продолжении борьбы с коррупцией. И если каждый регион будет своевременно предупреждать экономические преступления, то удастся минимизировать риск, влияющий на экономическую и национальную безопасность.

Стоит отметить, что население нашей страны всерьез обеспокоено проявлением коррупции. На законодательном уровне проводится основательная работа по разработке национальных проектов, принятию новых законов. Несмотря на предпринимаемые меры, коррупция, являясь неизбежным следствием избыточного управления со стороны государства, по-прежнему значительно затрудняет нормальное функционирование всех общественных механизмов, препятствует преобразованиям и повышению эффективности национальной экономики. С каждым днем все больше людей испытывают тревогу и недоверие к государственным институтам власти. Коррупционность создает негативный имидж России на мировой арене и правомерно рассматривается как одна из угроз экономической безопасности Российской Федерации.

Список использованных источников:

1. О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: П.1 ст 13 Федерального закона от 30.11.2011 N 342-ФЗ (ред. От 02.08.2019) [Электронный ресурс] // Интернет - портал правовой информации. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122329/
2. Статья 286. Превышение должностных полномочий; ч. 6 ст. 290 получение взятки; ч. 4 ст. 291.1 посредничество во взяточничестве УК РФ [Электронный ресурс] // Интернет - портал правовой информации. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/6411e005f539b666d6f360f202cb7b1c23fe2
3. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. - Москва, 2008. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/

УДК 338.43

РОЛЬ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Г. БАРНАУЛА

Е. С. Оксаниченко, Я. С. Репина

Научный руководитель: **А. В. Попов**, к.с.н., доцент

Алтайский государственный технический университет им. И. И. Ползунова, Барнаул, Россия

THE ROLE OF THE INSTITUTE OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY) TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE MUNICIPALITY OF BARNAUL

E. S. Oksanichenko, Y. S. Repina

Scientific adviser: **A. V. Popov**, k.s.s., associate Professor

Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: lana.oksanichenko@mail.ru, repina_yana@list.ru

Аннотация: В статье рассматривается роль института несостоятельности (банкротства) по отношению к организациям муниципального образования г.Барнаул. Особо важным для обеспечения экономической безопасности города является введение процедуры, применяемой в деле о банкротстве, - финансовое оздоровление.

Annotation: The article considers the role of the Institute of insolvency (bankruptcy) in relation to the organizations of the municipal formation of Barnaul. Particularly important for ensuring the economic security of the city is the introduction of the procedure used in the bankruptcy case-financial recovery.

Ключевые слова: институт несостоятельности (банкротства), муниципальное образование, финансовое оздоровление, экономическая безопасность.

Keywords: *Institute of insolvency (bankruptcy), municipal formation, financial recovery, economic security.*

Экономическая безопасность муниципального образования является одной из составляющих экономической безопасности государства. Потребность в муниципальной экономической безопасности – это базовая, основополагающая потребность, как жизни отдельного человека, семьи, так и различных объединений людей, включая общество и государство. Высшей целью обеспечения безопасности становится человек, его физическое и духовное становление, проживание в благоприятной и безопасной среде. Безопасность выступает в качестве главного условия жизни людей, проявляющаяся в социальной справедливости, экономической эффективности, социально-экономической стабильности и защищенности.

Гарантом безопасности является государство. Основными приоритетами государственной политики в обеспечении муниципальной безопасности должны быть достижение устойчивости экономического положения личности, социально-экономической стабильности общества, соблюдение конституционных прав и свобод граждан, законности и законопослушания всех субъектов хозяйствования и управления.

Государство должно быть способным взять на себя функции управления и поддержания экономики страны на безопасном уровне. При этом необходимо четко определить границы, критерии или условия государственного вмешательства в экономику и вопросы компетенции муниципального образования, в частности границы государственного и муниципального секторов, а также обеспечить развитие эффективных методов государственного регулирования и контроля.

Институт несостоятельности (банкротства) – это совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения, связанные с несостоятельностью (банкротством) юридических и физических лиц. Несостоятельность (банкротство) – это признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [1].

Изучая проблему муниципальной экономической безопасности, важно обратить внимание на то, что главной задачей местных властей является создание благоприятных условий для социально-экономического развития данной территориальной единицы.

Другими словами – обеспечение полной занятости населения, улучшение качества жизни населения, а также увеличение бюджета муниципалитета. При этом стоит заметить, что не все муниципальные власти выполняют данную функцию эффективно. Именно поэтому в современной России нарастает проблема миграции населения. В результате чего появляется новая проблема перенаселенности в больших городах, где из-за переизбытка трудовых ресурсов возникает безработица среди населения. Именно поэтому органы местного самоуправления должны проводить политику, направленную на поддержку местных предпринимателей, поддерживать и способствовать развитию малого и среднего бизнеса в пределах одного муниципального образования.

Такая деятельность окажет благоприятное воздействие на занятость населения муниципалитета, что поможет предотвратить отток трудоспособного населения в другие территории. Соответственно, налоги, поступающие от данных производителей товаров и услуг, будут способствовать увеличению местного бюджета. Налоговые доходы, в свою очередь, являются основным источником формирования бюджета г. Барнаула и, как следствие, основой социально-экономического развития города. Таким образом, с помощью активной политики в области занятости населения муниципального образования, местные органы власти будут заботиться об обеспечении и поддержании на стабильном уровне экономической безопасности муниципалитета.

То есть, институт несостоятельности и обеспечение безопасности муниципального образования неразрывно связаны. Предприятие становится банкротом, тем самым страдает

бюджет города, так как не поступают налоги от предприятия, а также следствием этого становится безработица, для населения – возможно, дефицит товара или услуги на рынке.

В муниципальном образовании г. Барнаул достаточно много примеров о несостоятельности (банкротстве) юридических и физических лиц. Так, например, Определением Арбитражного суда Алтайского края от 13.08.2012 в отношении муниципального унитарного предприятия «Горэлектротранс» г. Барнаула введена процедура, применяемая в деле о банкротстве, - финансовое оздоровление на срок 1 год.

Административным управляющим утверждена Пошехонова С.Г. Определениями Арбитражного суда Алтайского края от 10.12.2012, 08.08.2013 вносились изменения в график погашения кредиторской задолженности, срок финансового оздоровления продлевался. Административный управляющий представила в суд заключение о результатах выполнения плана финансового оздоровления, о соблюдении графика погашения задолженности об удовлетворении требований кредиторов муниципального унитарного предприятия «Горэлектротранс» г. Барнаула.

Суд установил, что за период финансового оздоровления график погашения задолженности предприятием выполнен в полном объеме без нарушений. Всего предъявлено требований к предприятию на сумму 120025700 руб., погашено в период проведения процедуры финансового оздоровления 120025700 руб. В соответствии с п.6 ст. 88 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» по итогам рассмотрения результатов финансового оздоровления, а также жалоб кредиторов арбитражный суд выносит определение о прекращении производства по делу о банкротстве в случае, если непогашенная задолженность отсутствует, и жалобы кредиторов признаны необоснованными.

Поскольку задолженность предприятием погашена в полном объеме, жалоб на административного управляющего не поступало, суд прекращает производство по делу.

Исполнение должником обязательств в рамках финансового оздоровления в полном объеме обеспечивалось залогом муниципального имущества по договору залога муниципального имущества от 20.07.2012. В связи с полным исполнением должником обязательств перед кредиторами в силу ст. 352 ГК РФ залог имущества по договору от 20.07.2012 следует признать прекращенным [2].

Таким образом, «Горэлектротранс» г. Барнаула, благодаря процедуре финансового оздоровления, исполнила свои обязательства перед кредиторами и продолжила свою деятельность в обычном режиме.

Также рассмотрим еще один пример. Основным видом деятельности МУП "Барнаулавтодор" г. Барнаула является строительство автомобильных дорог и автомагистралей. Также "Барнаулавтодор" г. Барнаула, МУП работал еще по 10 направлениям. Размер уставного капитала 153 973 руб.

Из материалов дела о банкротстве должника следует, что решением Арбитражного суда Алтайского края от 16.01.2013 муниципальное унитарное предприятие «Барнаулавтодор» г. Барнаула признано несостоятельным (банкротом) и в отношении него открыто конкурсное производство.

Конкурсным управляющим утвержден Колесников М.В. Определением Арбитражного суда Алтайского края от 27.06.2013 Колесников М.В. освобожден от исполнения обязанностей конкурсного управляющего муниципального унитарного предприятия «Барнаулавтодор» г. Барнаула, конкурсным управляющим утверждена Ашкинази Нина Александровна.

Компания "Барнаулавтодор" г. Барнаула, МУП принимала участие в 27 торгах из них выиграла 22. Основным заказчиком является Комитет по Дорожному Хозяйству, Благоустройству, Транспорту и Связи Города Барнаула. В судах организация выиграла 24 % процессов в качестве истца и 2 % в качестве ответчика, проиграла 11 % процессов в качестве истца и 28 % в качестве ответчика. Прекращение деятельности юридического лица в связи с его ликвидацией на основании определения Арбитражного суда о завершении конкурсного производства. Компания прекратила свою деятельность 2 июня 2016 года.

Таким образом, мы видим, что в одном случае («Горэлектротранс» г.Барнаула) процедура финансового оздоровления помогла, а в другом («Барнаулавтодор» г.Барнаула) – конкурсное производство закончилось ликвидацией компании. [3]

Наиболее результативные и максимально безболезненные пути выхода из банкротства:

Отзыв на заявление о банкротстве: если кредиторы подали заявление о банкротстве, его можно оспорить, подвергнув сомнению обоснованность требований заявителя, которые послужили основанием для возбуждения дела о банкротстве. Результатом отзыва может быть отмена или «отсрочка» введения процедуры банкротства, что позволяет должнику выиграть время и как следует подготовиться к процедуре, выстроить надежную стратегию защиты.

Мировое соглашение позволяет «без войны» уладить разногласия между должником и кредиторами (уполномоченными органами) на взаимовыгодных условиях. Такой добровольный договор можно заключить на любой стадии банкротства, включив в него все оговоренные условия, в том числе о порядке и сроках удовлетворения требований кредиторов.

Реабилитационные процедуры: финансовое оздоровление и внешнее управление. Восстановительные процедуры направлены на восстановление платежеспособности, преодоление долгового кризиса, одновременно предоставляя определенные гарантии кредиторам по погашению задолженности.

Финансовое оздоровление может предполагать: повышение эффективности хозяйственной деятельности; снижение затрат и уменьшение оттока денежных средств; стимулирование оборота денежных потоков; реструктуризацию кредиторской задолженности и т.д.

Внешнее управление включает такие методы «реанимации», как: диверсификацию производства; активное взыскание дебиторской задолженности; закрытие убыточных направлений бизнеса; продажу части имущества; поиск инвесторов, привлечение инвестиций и т.д. В результате проведения восстановительных процедур должник может восстановить платежеспособность, и тогда производство по делу о банкротстве прекращается.

Исходя из ситуации с институтом несостоятельности в г. Барнаул, проблему можно обозначить так, что находясь в банкротстве, предприятия все равно генерируют налоги и не могут их уплатить, поскольку им не хватает средств. Как правило, по тем банкротам, которые не могут справиться с обязательствами, предусмотрено списание долгов, но главная задача до списания найти вместе с конкурсным управляющим все источники, включая у тех лиц, которые были заинтересованы в банкротстве, а также привлечь последних к субсидиарной ответственности. Сумма налоговых долгов компаний-банкротов увеличилась, в том числе, за счет того, что выросло число случаев ухода в процедуру банкротства. При этом суммы взыскания снизились.

Выросло число банкротов за счет того, что стали тщательнее смотреть на ситуации: когда компания только начинает заваливаться, чтобы позволить ей не уходя в конкурсное производство мобилизовать ресурсы и принять меры, чтобы закрыть долг.

Минимальная сумма долга по налогам, из-за которой налоговая служба обращается в суд, составляет 500 тыс. рублей для юридических лиц и 300 тыс. – для индивидуальных предпринимателей.

При этом доля долгов банкротов в крае на данный момент занимает почти 40% в общей сумме задолженности по налогам и поступлениям во внебюджетные фонды.

По итогам первого квартала 2019 года получены результаты о том, что 5 предприятий имеют высокую вероятность банкротства: МУП «Горэлектротранс»; МУП «МУП «Дирекция единого заказчика №1» Ленинского района; МУП «УК «Центральная» Центрального района; МУП «ЖЭУ №30»; МУП «УК Смарт» (эти же предприятия имели высокую вероятность банкротства по итогам первого квартала 2018 года). Незначительная вероятность банкротства наблюдается у 7 предприятий: МУП «Горзеленхоз»; МУП «Энергетик»; МУП «Барнаулгорсвет»; МУП «Специализированная похоронная служба»; МУП «Архитектура»; МУП «Землеустройство и геодезия»; МУП «Центртранс» (по итогам первого квартала 2018 года также 7 предприятий).[4]

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 26.11.2019) "О несостоятельности (банкротстве)", ст.2 [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. - [Москва], 2002 – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/
2. Определение Арбитражного суда Алтайского края по делу № № А03-20358/2011 от 2 апреля 2014 г. [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. – Электр. текст. дан. - [Москва], 2014 – Режим доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/oiXR9VmfbD5O/>
3. Решение Арбитражного суда Алтайского края по делу № А03-5791/2012 от 16.01.2013 г. [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. – Электр. текст. дан. - [Москва], 2013 – Режим доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/eSZuWnyZeIUP/>
4. Отчет о работе комитета по управлению муниципальной собственностью города Барнаула за первое полугодие 2019 года [Электронный ресурс] // Алтайкрайстат. – Электр. текст. дан. – [Барнаул], 2019. - Режим доступа: barnaul.org– Загл. с экрана.

УДК 338.43

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Д. Понкратова, студентка

Алтайский государственный технический университет им И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

CURRENT STATUS AND EVALUATION OF ECONOMIC SECURITY OF THE AGRICULTURAL SECTOR OF THE ECONOMY

D. Ponkratova, student

PolzunovAltai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: ponkratova.96@mail.ru

Аннотация: В статье проведена оценка экономической безопасности аграрного сектора экономики Алтайского края, и разработка прогнозов и мер, направленных на повышение стабильности развития аграрного сектора. Особое внимание уделено стабильности развития аграрного сектора экономики Алтайского края за 2016-2018 годы и проанализированы факторы, влияющие на экономическую безопасность аграрного сектора края; определены возможные перспективы стабильного развития аграрного сектора экономики в Алтайском крае.

Abstract: In the article the estimation of economic security of agrarian sector of economy of Altai Krai and the development of forecasts and measures, directed on increase of stability of development of agrarian sector. Particular attention is paid to the stability of the agricultural sector of the Altai territory for 2016-2018 years and analyzed the factors affecting the economic security of the agricultural sector of the region; identified possible prospects for sustainable development of the agricultural sector in the Altai region.

Ключевые слова: АПК, economic security of the agricultural sector, stable development, экономическая эффективность.

Keywords: Agriculture, herding intraccluster, livestock extraccluster, economic efficiency.

Экономическая безопасность - представляет собой защищенность экономических интересов личности, общества, государства, и механизмов защиты в создании условий для устойчивого развития национальной экономики. [1] Обеспечение экономической безопасности, как важной качественной характеристики экономики региона, является необходимым условием для нормальной жизнедеятельности населения, обеспечение региона продовольственными ресурсами, а также реализации национальных и государственных интересов. Устойчивое динамическое развитие аграрного сектора экономики региона невозможно без обеспечения эко-

номической безопасности. На сегодняшний день по-прежнему сохраняются проблемы в данном секторе, необходимость решения которых с каждым днем только возрастает.

Для обеспечения экономической безопасности создаются стратегии и планы, выполнение которых ведет к повышению стабильности развития всех сфер и отраслей региона и страны. Оценка экономической безопасности, мероприятия и перспективы аграрного сектора экономики региона могут помочь в обеспечении экономической безопасности, повышении качества и конкурентоспособности данной отрасли.

Экономическая безопасность региона агропромышленного типа - это состояние защищенности экономики агропромышленного региона от различного рода угроз, выражающихся в его возможности формировать и реализовывать собственную экономическую политику, в установленных федеральным центром пределах; обеспечивать устойчивость региональной экономики и, в частности, агропромышленных отраслей; способствовать повышению конкурентоспособности регионального развития агропромышленного комплекса и его инфраструктуры. [2]

Важнейшими принципами, необходимыми для формирования агропромышленной экономики развитого экономически безопасного рынка, научно-технической и инновационной продукции агропромышленного назначения, являются:

- обеспечение научно-исследовательской сферы агропромышленной экономики высококвалифицированными кадрами;
- обеспечение реальной свободы и независимости в деятельности научных учреждений;
- формирование общего взаимозависимого экономического пространства и интереса;
- организация специализированных рыночных структур в области исследований инновационного развития;
- разработка и внедрение в региональный агропромышленный комплекс научно обоснованного экономического механизма, регулирования, функционирования и стимулирования развития рынка научно-технической инновационной продукции. [3]

Целью обеспечения экономической безопасности аграрного сектора экономики региона, является: достижение высокого уровня развития производственно-экономических отношений, создание инфраструктуры в сельских территориях для обеспечения более качественной жизни населения и конкурентоспособности предприятий сельскохозяйственной отрасли, повышение социальной, экономической, политической и военной стабильности общества.

Алтайский край расположен на юго-востоке Западной Сибири. Расстояние от Москвы до Барнаула Алтайского края составляет 2934 км. Общая площадь края составляет 169,1 тыс. кв. км. Общая численность населения составляет 2,33 млн человек. Сельскохозяйственная отрасль играет важную роль в формировании экономики региона и образа жизни его населения. На его долю приходится более 18 % валового регионального продукта по сравнению с 6-7 % в России. Более 45 % населения региона проживает в сельской местности.

Общая площадь земельных ресурсов Алтайского края составляет 15 799,6 га. Вспаханная земля - 40,6 %. Алтайский край является лидером по размеру посевных площадей в России. В 2018 году они составили 5 394,3 тыс. га или 6,8 % от всех посевных площадей в РФ. [4]

По объему валовой продукции сельского хозяйства регион занимает первое место среди регионов Сибирского федерального округа и входит в первую десятку регионов Российской Федерации. На конец 2018 года в регионе было произведено более 5 % российского зерна, 4 % семян подсолнечника, 12 % льна, 4,4 % молока, 3 % картофеля, около 3 % мяса и яиц, а также около 2 % сахарной свеклы и овощей. Валовый сбор зерна за 2018 год в Алтайском крае составил более 5 млн. тонн. В рейтинге аграрных регионов России по сбору зерна Алтайский край – на четвертом месте после Краснодарского края, Ростовской области, Ставрополья. [5]

Среди достижений растениеводства в 2018 году следует отметить производство масличных культур. По предварительным итогам валовой сбор сои составляет 3,9 млн т, что на 8,4% больше производства в 2017 году. Собран рекордный валовой сбор рапса - 1,98 млн т в

чистом весе (на 31,1 % больше, чем в 2017 году) и подсолнечника - 12,6 млн т маслосемян в весе после доработки (на 20 %). 5 Валовой сбор картофеля в хозяйствах всех категорий составил 22,4 млн т (103,2 % к уровню 2017 года), в том числе в сельскохозяйственных организациях, крестьянских (фермерских) хозяйствах, включая индивидуальных предпринимателей (далее - КФХ и ИП), - 7,1 млн т (в 2017 году - 6,7 млн т). Валовой сбор овощей в хозяйствах всех категорий в 2018 году составил 13,6 млн т (соответствует уровню 2017 года), в том числе в сельскохозяйственных организациях, КФХ и ИП - 6,0 млн т (в 2017 году - 6,1 млн т). Производство защищенного грунта в сельскохозяйственных организациях, КФХ и ИП в 2018 году превысило 1,0 млн. т. (в 2017 году - 0,97 млн. т.), что является рекордным показателем. Заложено 16,9 тыс. гектаров новых садов, или 111,2 % к заложенным в 2017 году площадям. Валовой сбор плодов и ягод составил 3,3 млн. т., что на 22,2 % выше, чем в 2017 году.

Многолетние посадки помогают не только получать сильный и здоровый урожай, но и являются эффективным способом возврата вложенных средств. По программе в Алтайском крае площадь закладки превысила свои размеры примерно на 45 га, и составила 145,3 га на 2018 год.

За последние три года в Алтайском крае в расчете на душу населения произведено в среднем 1,7 тонн зерна, что в 1,7 раза больше необходимого для обеспечения продовольственной безопасности объема и почти в 3 раза выше, чем в среднем по Российской Федерации.

Очень важным направлением развития мясного скотоводства является производство баранины. На душу населения в Алтайском крае производится 0,9 кг баранины в год, что соответственно на 0,6 кг и 0,3 кг меньше, чем в среднем по стране и Сибирскому федеральному округу. Ее потребление в расчете на душу населения составляет в среднем 0,4 кг в год, что ниже установленной минимальной нормы (1 кг). Для обеспечения потребности населения края в этом продукте на уровне рациональной нормы требуется производить не менее 2,5 тыс. тонн в год.

Алтайский край относится к экспортно-ориентированным регионам. Экспортный потенциал региона напрямую связан с развитием аграрного сектора. Согласно данным Сибирского таможенного управления экспорт пищевых продуктов и продовольственного сырья за 2018 год составил около \$20 млрд (+20 % к предыдущему году). В товарной структуре экспорта 16 % занимает экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (по РФ - 5,8 %). Доля экспорта сельскохозяйственной продукции в общем объеме экспорта по Алтайскому краю на 2018 год составила 35,2 %.

Для комплексной оценки экономической безопасности аграрного сектора края выделим 5 блоков показателей: производство, трудовые ресурсы, инновации, экспорт, помощь государства и доступность финансовых ресурсов. В каждом блоке определены наиболее важные сопоставимые показатели (таблица 1).

Таблица 1 – Группировка показателей по блокам для оценки экономической безопасности в регионе

Блоки	Сопоставимые показатели
Производство	Объем производства зерна, тыс. тонн
	Индекс производительности труда в % к пред. году, %
	Доля инвестиций направленных в сельское хозяйство от общих инвестиций, %
	Рентабельность сельскохозяйственных организаций, %
Трудовые ресурсы	Доля среднемесячной номинальной заработной платы в сельском хозяйстве, к средней з/п по краю, %
	Обеспеченность отрасли всеми категориями работников, %
	Доля населения занятая в сельском хозяйстве от общей численности занятого населения в крае, %

Продолжение таблицы 1

Блоки	Сопоставимые показатели
Инновации	Коэффициент обновления техники сельскохозяйственных организаций, %
	Износ основных фондов в Алтайском крае, %
Экспорт	Доля экспорта сельскохозяйственной продукции в общем объеме экспорта, %
Помощь государства и доступность финансовых ресурсов	Средняя ставка льготного кредитования с/х организаций в Россельхоз банке, %

К приоритетным программно-целевым мероприятиям по нейтрализации угроз продовольственного самообеспечения относятся:

- создание материально-технической базы и защиту собственности;
- стимулирование собственных товаропроизводителей;
- обеспечение платежеспособного спроса на продукцию сельского хозяйства;
- полное, рациональное использование земельных угодий;
- демонополизацию производства энергетических ресурсов и переработки сельскохозяйственной продукции, преодоление диспаритета цен. [6]

Повышение стабильности развития аграрного сектора на региональном уровне возможно при комплексном действии коммерческих предприятий, государственных и муниципальных органов нацеленных на сотрудничество и поддержку.

На развитие аграрного сектора в Алтайском крае в 2019 году направлено из федерального бюджета 3697,0 млн. руб., в том числе еще и из краевого бюджета 809,5 млн. руб.

Предлагается рассмотреть эффективность действия уже существующих мероприятий созданных для стабильного развития аграрного сектора. Возьмем такие мероприятия как: зерновые интервенции, субсидирование перевозок зерна, цифровизация и кооперация.

Самым эффективными мерами на настоящее время являются:

-субсидирование перевозок зерна, поскольку данное мероприятие корректировало цены на зерно, оно позволило селу компенсировать рост цен на ГСМ, запчасти и электроснабжение.

- цифровизация положительно влияет, поскольку облегчает тяжелый труд, и внедряет новые специальности в отрасль.

Государственная поддержка аграрного сектора в нынешних условиях остаётся объективной необходимостью. На сегодняшний день только государственная поддержка способна обеспечивать рост аграрной отрасли. Разработка и совершенствование актуальных мер по обеспечению экономической безопасности аграрного сектора необходима.

Анализ показателей оценки экономической безопасности аграрного сектора Алтайского края представлен в таблице. Оценка производится по 10-и бальной шкале:

- 1-3 балла - показатель не выполнен или выполнен менее чем на 50 %,
- 4-6 балла - показатель выполнен на 51 %-79 %,
- 7-9 баллов – показатель выполнен на 80 %-99 %,
- 10 баллов – показатель выполнен или перевыполнен, т. е. более 100 %.

После каждому показателю будет присвоено удельное весовое значение, которое он представляет для экономической безопасности аграрного сектора края. По итогу будет получен интегральный показатель который в свою очередь и будет определять экономическую безопасность аграрного сектора края. (Таблица 2)

Таблица 2 – Комплексная оценка экономической безопасности аграрного сектора экономики Алтайского края на 2018 год

Блоки	Сопоставимые показатели	Значение		Отклонение (+/-)	Балл	Уд. вес.	И. п.
		факт	План				
Производство	Объем производства зерна, тыс. тонн	5355	5310	+0,8 %	10	0,11	1,10
	Индекс производительности труда в % к пред. году, %	102,7	93	+9,7 п.п.	10	0,11	1,10
	Доля инвестиций направленных в сельское хозяйство от общих инвестиций, %	9,4	10,8	-1,4 п.п.	8	0,09	0,70
	Рентабельность сельскохозяйственных организаций, %	15	18,5	-3,5 п.п.	7	0,08	0,54
Трудовые ресурсы	Доля среднемесячной номинальной заработной платы в сельском хозяйстве, к средней з/п по краю, %	86,93	100	-13,07 п.п.	7	0,08	0,54
	Обеспеченность отрасли всеми категориями работников, %	93,5	100	-6,7%	8	0,09	0,70
	Доля населения, занятая в сельском хозяйстве, от общей численности занятого населения в крае, %	32,2	40,5	-8,4 п.п.	6	0,07	0,40
Инновации	Коэффициент обновления техники сельскохозяйственных организаций, %	16	20	-4п.п.	7	0,08	0,54
	Износ основных фондов с/х техники в Алтайском крае, %	45	30	-15 п.п.	3	0,03	0,10
	Коэффициент обновления ОФ в сельском хозяйстве, млрд. руб.	5,02	5,05	- 1%	8	0,09	0,70
Экспорт	Доля экспорта сельскохозяйственной продукции в общем объеме экспорта, %	35,2	39,6	-4,4 п.п.	8	0,09	0,70
Помощь государства и доступность финансовых ресурсов	Средняя ставка льготного кредитования с/х организаций в Россельхоз банке, %	4,3	5	-0,7п.п.	9	0,10	0,89
Итого					63	1	8,1

Таким образом, самыми отстающими блоками являются инновационный и трудовые ресурсы поскольку средний интегральный показатель (и.п.) является низким, поэтому большее внимание следует уделять именно инновациям и трудовому потенциалу в аграрном секторе Алтайского края. Общий интегральный показатель отстает от идеала на 1,9 баллов.

Существует много мер при реализации, которых возможно повысить общий интегральный показатель, который в нашем случае соответствует уровню экономической безопасности аграрного сектора в крае. Среди таких мер могут стать:

- Улучшение ценового регулирования. Если стабилизируются цены на рынке, то и рентабельность сельскохозяйственных предприятий возрастет, а значит и выполнение целевых показателей повысится.

- Своевременность содействия в решении неотложных проблем агропромышленного комплекса.

- Доступность получения государственной помощи для развития малого бизнеса в сфере сельского хозяйства.

- Привлечение кадров с помощью повышения перспективности данной отрасли и увеличения заработной платы. Привлекать кадров с малых лет, путем формирования в новых умах важности собственного производства. Например, можно создать теплицы при школах. Недостаточное количество квалифицированных сотрудников не позволяет многим аграрным предприятиям использовать все свои производственные мощности. Маркетинговое вмешательство, ориентированное на привлечение кадров в отрасль, возможности расти в профессиональном плане и с этим рост заработных плат. Следует разрабатывать программы финансовой поддержки молодых специалистов, трудящихся в сельской местности.

- Создание акции по модернизации и обновлению основных фондов, что увеличит производительность, улучшит условия труда.

Также в целях повышения экономической безопасности сельскохозяйственных предприятий следует разработать схемы снижения уровня угроз экономической безопасности, включающие меры по восстановлению производственного потенциала, финансовому оздоровлению предприятий, предотвращению процессов деградации сельских территорий.

Для повышения экономической безопасности аграрного сектора региона так же необходимы возможности формировать и реализовывать собственную экономическую политику в регионе, в установленных федеральным центром пределах, повышение конкурентоспособности всего комплекса и инфраструктуры региона. Для сохранения политической безопасности аграрного сектора важна ориентация на собственные ресурсы и потенциал, а также поддержку отечественных поставщиков, которая бы исходила от народа, который бы предпочитал купить продукты местного производства. Именно сохранение безопасности поможет стабильному развитию аграрного сектора экономики.

Исследования аграрного производства показали, что Алтайский край входит в первую 10 аграрно-ориентированных регионов России. Аграрная политика в Алтайском крае выражается в стратегии повышения эффективности сельскохозяйственного производства, что, в свою очередь, требует защиты экономических интересов.

Для стабильности развития аграрного сектора экономики Алтайского края необходимо уделить внимание на:

- Невыполнение целевых показателей.

- Для успешного развития аграрного сектора нужен баланс между собственными средствами сельскохозяйственных товаропроизводителей на развитие и средствами государственной поддержки.

- Инвестиционный потенциал.

Кадровый потенциал необходимо стимулировать через повышение заработных плат, повышения перспективности работы в данной отрасли.

Технологическая модернизация необходима аграрному комплексу Алтайского края, поскольку сама отрасль строения машин для аграриев развита в крае, необходимо только помочь хозяйствам в покупки техники от собственных поставщиков, что возможно сделать с

помощью организации лизинга, в котором посредником может стать государство в лице Министерства сельского хозяйства Алтайского края.

Повышение открытости экономики для организации продаж техники и продукции в другие страны, путем организации логистических маршрутов. По индексу развития инфраструктур Алтайский край находится примерно в середине, но если сравнить с близлежащим регионом Новосибирской областью, мы отстаем, хотя климатические условия идентичны. Для повышения социального положения необходимо продолжать региональные программы по обеспечению плохо развитых районов края школами, больницами, освещением, дорогами.

Перспективами обеспечения экономической безопасности аграрного сектора являются: расширение рынка, повышение экспортируемых товаров, выход на международный уровень, развитие социальной среды.

Поскольку стабильность предполагает под собой решение проблем путем планирования нейтрализации рисков или же своевременного реагирования. А значит приоритетом, как для государства, так и для всех государственных и муниципальных органов остается совершенствование и изменяемость законодательства, определение рисков в соответствии с ситуацией, с ориентацией на организации и потребителей.

Список использованных источников:

1. Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации» на период до 2030 года [Электронный ресурс] // Президент России. - Электр. текст. дан. - Москва, 2017.. - Режим доступа: <https://cdnimg.rg.ru/pril/140/28/53/strategiya2030.pdf>

2. Моисеев П.С. «Теоретические основы обеспечения экономической безопасности агропромышленных регионов» [Электронный ресурс] // Кибер Ленинка 2015. – Электр. текст. дан. - Москва, 2015. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-agropromyshlennyh-regionov>

3. Овчинникова Т.И., Беляева Г.В., Колесникова Е.Ю., Коломыцева О.Ю. «Система инновационного развития агропромышленного комплекса в целях обеспечения экономической безопасности региона» [Электронный ресурс] // КиберЛенинка «Экономика и экономические науки». - Электр. текст. дан. - Москва, 2016. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-innovatsionnogo-razvitiya-agropromyshlennogo-kompleksa-v-tselyah-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regiona>

4. Постановление «Об утверждении стратегии социально-экономического развития Алтайского края до 2025 года» от 21 ноября 2012 года N 86-ЗС [Электронный ресурс] // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации. – Электр. текст. дан. Барнаул, 2012 - Режим доступа: <http://libed.ru/knigi-nauka/1123746-2-21-noyabrya-2012-goda-86-zs-altayskiy-kрай-zakon-utverzhdenii-strategii-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-altay.php>

5. Управление связи и массовых коммуникаций Алтайского края совместно с Министерством сельского хозяйства Алтайского края «В Алтайском крае подвели итоги сельскохозяйственного года» [Электронный ресурс] // Каменские известия 2018. – Электр. текст. дан. - Барнаул, 2018. - Режим доступа: <https://izvestiy-kamen.ru/2018/11/29/v-altajskom-krae-podveli-itogi-selskoxozyajstvennogo-goda/>

6. Постановление Правительства РФ от 14 июля 2012 г. N 717 "О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы" [Электронный ресурс] // Гарант. – Электр. текст. дан. - Москва, 2012. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70110644/>

**ФИНАНСОВОЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ПРОЦЕССЕ ПРОЦЕДУРЫ
БАНКРОТСТВА**

А.В. Попов, к.с.н, доцент кафедры МЭО

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

**FINACIAL MAKING HEALTHY AS INSTRUMENT OF PROVIDING OF ECONOMIC
SECURITY IN THE PROCESS OF PROCEDURE OF BANKRUPTCY.**

A.V.Popov, c.s.s., associate professor at department IER

Altai State Technical University by I.I. Polzunov, Barnaul, Russia

e-mail: apopov577@mail.ru

Аннотация: В статье рассмотрены возможности и преимущества использования финансового оздоровления как инструмент обеспечения экономической безопасности должника в процессе процедуры банкротства.

Abstract: The article discusses the possibilities and advantages of using financial recovery as a tool to ensure the economic security of the debtor in the process of bankruptcy proceedings.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, государственное регулирование, финансовое оздоровление.

Keywords: insolvency, bankruptcy, government regulation, financial recovery.

Рассмотрим институт несостоятельности (банкротства) как инструмент государственного регулирования рыночной экономики и развития конкурентной среды. Важное место среди основных задач государства, которые необходимо решить с целью преодоления множества внешних и внутренних угроз безопасности, занимает задача обеспечения безопасности экономической деятельности, в том числе посредством повышения эффективности и результативности функционирования в России института банкротства субъектов рыночной экономики как одного из значимых экономико-правовых инструментов обеспечения экономической деятельности. Потери экономики как системы проявляются различными способами, одним из которых является то, что некоторые элементы, субъекты рыночной экономики (фирмы, компании, предприятия), работают неэффективно, они сами несут убытки и потери и становятся источниками потерь для других элементов экономики – других хозяйствующих структур, организаций, что тормозит общее развитие экономики государства, снижает уровень его экономической безопасности, то есть такие субъекты являются источниками негативных последствий для экономики.

Как свидетельствуют данные, ежегодно в арбитражные суды Российской Федерации поступают около 35–40 тысяч заявлений о банкротстве организаций от должников и их кредиторов. Практика показывает, что не по всем из них и не сразу арбитражным судом возбуждаются дела о банкротстве и вводится процедура наблюдения. По одним заявлениям дела о банкротстве не возбуждаются, по другим – откладываются сроки рассмотрения.[3]

Однако, рассматривая защитную функцию банкротства, следует отметить еще одно важное обстоятельство: значение института банкротства намного сложнее, чем реабилитация одних хозяйствующих субъектов и ликвидация других субъектов экономики, как это выглядит со стороны и трактуется в упрощенном варианте без углубления в суть банкротства как современного рыночного механизма. Но в процессуальном контексте банкротства следует уделить внимание процедуре финансового оздоровления.

Таким образом, можно разделить процедуру банкротства и реабилитации (рисунок 1).



Рисунок 1 - Разделение процедур банкротства и реабилитации

Государство должно быть заинтересовано в том, чтобы организации, особенно, если речь идет о градообразующих предприятиях или социально значимых хозяйствующих субъектах, могли выходить из кризисных ситуаций и продолжать деятельность, поскольку они среди прочего обеспечивают рабочие места и поступление налогов в бюджеты разных уровней. Если речь не идет о преднамеренном банкротстве, то, представляется, что и сами предприятия должны быть заинтересованы в сохранении бизнеса. Однако на практике, например, такая реабилитационная процедура, как финансовое оздоровление, оказывается невостребованной.

Финансовое оздоровление – это процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности в соответствии с графиком ее погашения.[2]

Процедура финансового оздоровления в 2017 году вводилась 32 раза, в 2018 году – 19 раз, а в I-II кварталах 2019 года – 8 раз.[7] Статистика свидетельствует о тенденции снижения спроса на применение процедуры финансового оздоровления.

Но прежде чем вводить процедуру финансового оздоровления, как процедуру банкротства, хотелось бы остановиться на важном процессе, который может предупредить банкротство и гарантировать экономическую безопасность хозяйствующего субъекта, своевременное проведение финансового анализа.

Финансовое состояние предприятия, его устойчивость во многом зависят от оптимальности структуры источников капитала и от оптимальности структуры активов предприятия и, в первую очередь, от соотношения основных и оборотных средств, а также от уравновешенности активов и пассивов предприятия по функциональному признаку. С этой целью рассчитывают следующие показатели:[4]

1. Коэффициент концентрации собственного капитала (финансовой автономии, независимости) – характеризует какая часть активов сформирована за счет собственных источников:

$$K_{ск} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Валюта баланса}}$$

2. Коэффициент концентрации заемного капитала – показывает, какая часть активов предприятия сформирована за счет заемных средств долгосрочного и краткосрочного характера:

$$K_{зк} = \frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Валюта баланса}}$$

3. Коэффициент финансовой зависимости – показывает, какая сумма активов приходится на рубль собственных средств:

Валюта баланса

$$K_{фз} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Валюта баланса}}$$

4. Коэффициент текущей задолженности - показывает, какая часть активов сформирована за счет заемных ресурсов краткосрочного характера:

$$K_{тз} = \frac{\text{Краткосрочные обязательства}}{\text{Валюта баланса}}$$

5. Коэффициент устойчивого финансирования - характеризует, какая часть активов баланса сформирована за счет устойчивых источников:

$$K_{уф} = \frac{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Валюта баланса}}$$

6. Коэффициент финансовой независимости капитализированных источников:

$$K_{нки} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$$

7. Коэффициент финансовой зависимости капитализированных источников:

$$K_{зки} = \frac{\text{Долгосрочные обязательства}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$$

8. Коэффициент покрытия долгов собственным капиталом (коэффициент платежеспособности):

$$K_{покр} = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Заемный капитал}}$$

9. Коэффициент финансового левериджа или коэффициент финансового риска – один из основных индикаторов финансовой устойчивости. Чем выше его значение, тем выше риск вложения капитала в данное предприятие:

$$K_{фл} = \frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Собственный капитал}}$$

10. Для характеристики структуры распределения собственного капитала рассчитывают коэффициент его маневренности – показывает, какая часть собственного капитала находится в обороте, т.е. в той форме, которая позволяет свободно маневрировать этими средствами:

$$K_{мк} = \frac{\text{Собственный оборотный капитал}}{\text{Собственный капитал}}$$

Устойчивость финансового состояния может быть повышена путем:

- а) ускорения оборачиваемости капитала в текущих активах, в результате чего произойдет относительное его сокращение на рубль оборота;
- б) обоснованного уменьшения запасов и затрат (до норматива);
- в) пополнения собственного оборотного капитала за счет внутренних и внешних источников.

Поэтому при внутреннем анализе осуществляется углубленное изучение причин изменения запасов и затрат, оборачиваемости оборотных активов, изменения суммы собственного оборотного капитала. Диагностика (анализ и оценка) банкротства – это прежде всего выявление объекта исследования: показатели текущего и перспективного потоков платежей и показатели формирования чистого денежного потока по производственной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия. Не всегда отклонение от формально предписанных значений коэффициентов свидетельствует о необходимости объявления предприятия банкротом. Нередко ликвидация должника-банкрота невыгодна ни кредиторам, ни государству. С этой целью законом предусмотрена процедура восстановления платежеспособности предприятия.

В этой части, именно восстановления платёжеспособности предприятия, финансовое оздоровление является наиболее предпочтительной процедурой, как для должника и его учредителей, так и для кредиторов.

Введение финансового оздоровления возможно на стадии наблюдения, когда должник еще не признан судом банкротом, но у него выявлены признаки несостоятельности, которые в ходе финансового оздоровления могут быть преодолены, а платежеспособность восстановлена. В ходе наблюдения должник на основании решения своих учредителей (участников), органа, уполномоченного собственником должника – унитарного предприятия, а также сами указанные лица или третьи лица в установленном законом порядке вправе обратиться к первому собранию кредиторов, а в предусмотренных законом случаях (п. 2-3 ст. 75 закона о банкротстве) – к арбитражному суду с ходатайством о введении финансового оздоровления.[2]

К решению об обращении к первому собранию кредиторов должен прилагаться ряд документов:

- план финансового оздоровления;
- график погашения задолженности;
- протокол общего собрания учредителей (участников) должника или решение органа, уполномоченного собственником имущества должника – унитарного предприятия;
- перечень учредителей (участников) должника, голосовавших за обращение к собранию кредиторов;
- сведения о предлагаемом обеспечении исполнения должником обязательств в соответствии с графиком погашения задолженности (при наличии такого обеспечения);
- иные предусмотренные законом документы.

Таким образом, финансовое оздоровление вводится арбитражным судом на основании решения собрания кредиторов на срок не более чем два года. Это осуществляется в форме определения суда, в котором обязательно должна указываться информация о конкретном сроке оздоровления, графике погашения задолженности. С даты вынесения арбитражным судом определения о введении финансового оздоровления наступают важные для эффективной реализации процедуры последствия. В частности, за отдельными исключениями приостанавливается взыскание по исполнительным документам, начисление неустоек и штрафных санкций, действует правило о том, что требования к должнику, не считая текущих платежей, могут предъявляться только с соблюдением требований закона о банкротстве, отменяются ранее принятые меры по обеспечению требований кредиторов и т. д. При этом отличительной чертой финансового оздоровления, по сравнению, прежде всего, с внешним управлением, является то обстоятельство, что полномочия органов управления юридического лица сохраняются, хотя и при установлении ограничений по распоряжению имуществом должника со стороны собрания кредиторов и административного управляющего.

Но существует ряд проблемных аспектов данной процедуры, особенно в процессе её осуществления.

Во-первых, это отсутствие подготовленных и компетентных кризисных менеджеров и арбитражных управляющих, которые реально могут привести компанию-должника к восстановлению платёжеспособности, обеспечить выполнение плана финансового оздоровления и погашению кредиторской задолженности по установленному графику.

Во-вторых, это жёсткие правовые требования по выполнению графика погашения кредиторской задолженности, срыв сроков его выполнения приводит к досрочному прекращению процедуры финансового оздоровления.

В-третьих, планы финансового оздоровления не всегда подкрепляются реальными источниками финансирования и тем более гарантированными обязательствами, что усложняет его реализацию.

Решение этих проблем во многом зависит от совершенствования законодательства о несостоятельности (банкротстве) и от системы подготовки кризисных менеджеров и арбитражных управляющих.

Так, например, в Госдуме с 2017 года на рассмотрении находится законопроект о внесении изменений в закон о банкротстве, который преследует цель расширения практики применения реабилитационных механизмов. Данным проектом предусматривается введение новой реабилитационной процедуры – реструктуризации долгов. Планируется, что уполномоченные лица смогут обращаться в арбитражный суд не только с заявлением о признании должника банкротом, но и с заявлением о введении в отношении должника процедуры реструктуризации долгов. При этом по результатам рассмотрения такого заявления нельзя будет открывать конкурсное производство.

Срок реализации плана реструктуризации долгов согласно законопроекту не может превышать четырех лет со дня утверждения его арбитражным судом. Однако по решению собрания кредиторов этот срок может быть продлен, но не более чем еще на четыре года. Наряду с появлением новой реабилитационной процедуры законопроектом предусматривается сохранение существующих, включая финансовое оздоровление. Это даёт более реальные возможности восстановления платёжеспособности и погашения кредиторской задолженности для должника, хотя и в более долгосрочной перспективе.

Список использованных источников

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года : Указ Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 года № 208 [Электронный ресурс] // Президент России. - Электр. текст. дан. - [Москва], 2017. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/41921>

2. О несостоятельности (банкротстве) : Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ [Электронный ресурс]// Консультант. - Электр. текст. дан. - [Москва], 2002. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/

3. Статистические данные Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации[Электронный ресурс] // Судебный Департамент. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019 – Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79>

4. Ряховская А. Н., Кован С. Е. Антикризисное управление: теория и практика [Текст] : учебник / А.Н. Ряховская, С.Е. Кован. – Москва : Кнорус, 2018. – С. 15-16.

5. Ряховская А. Н., Кован С. Е. Антикризисное управление как основа формирования механизма устойчивого развития бизнеса [Текст] : монография / А.Н. Ряховская, С.Е. Кован – Москва : ИНФРА-М, 2016. – С. 35-45.

6. Ряховская А. Н., Кован С. Е. Антикризисное управление: развитие научного направления и практики [Электронный ресурс] // Управленческие науки. – Электр. текст. дан. - Москва, 2014. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/antikrizisnoe-upravlenie-razvitiie-nauchnogo-napravleniya-i-praktiki>

7. Статистический бюллетень ЕФРСБ от 30 июля 2019 г. [Электронный ресурс] // Фед-ресурс. - Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://fedresurs.ru/news/42cab277-3328-4c2f-bbcd-ac728d3e1abc?attempt=1>

ЭКСПОРТ ЗЛАКОВ И ПРОДУКЦИИ МУКОМОЛЬНО-КРУПЯНОЙ ОТРАСЛИ ИЗ АЛТАЙСКОГО КРАЯ: ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ⁴

Р.А. Самсонов, к.э.н., доцент, директор Алтайского института труда и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений», оценщик, директор, научный руководитель ООО «Алтайский институт стоимостных технологий «БизнесМетрикс», Барнаул, Россия

А.А. Фандин, слушатель программы ДПО «Оценка стоимости предприятия (бизнеса)» Алтайского института труда и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений», Барнаул, Россия

EXPORT OF CEREALS AND PRODUCTS OF THE MILLING AND CEREAL INDUSTRY FROM THE ALTAI TERRITORY: ESTIMATES AND FORECASTS

R.A. Samsonov, Ph.D., Associate Professor, Director *Altai Institute of Labor and Law (branch) OUP VO "Academy of Labor and Social Relations"*, appraiser, director, supervisor LLC "Altai Institute of Cost Technologies "BusinessMetrix", Barnaul, Russia,

A.A. Fandin, student of the program of additional professional education "Appraisal of the value of an enterprise (business)"

Altai Institute of Labor and Law (branch) of the OUP VO "Academy of Labor and Social Relations", Barnaul, Russia, e-mail: e-mail: SamsonovR@yandex.ru, fandin86@mail.ru

Аннотация: В статье на основе комплексного анализа статистических и экспертных данных проводится оценка проблем, перспектив и потенциальных направлений роста экспорта злаков и продукции мукомольно-крупяной отрасли Алтайского края. На этой основе разрабатывается и обосновывается сценарный прогноз развития экспорта злаков и продукции мукомольно-крупяной отрасли из Алтайского края на период 2019 – 2024 гг., учитывающий высокоресурсозатратную модель землепользования, консервативный сценарий и усреднённый проект развития.

Abstract: In the article, on the basis of a comprehensive analysis of statistical and expert data, an assessment of the problems, prospects and potential directions of growth in exports of cereals and products of the milling and cereal industry of the Altai Territory is carried out. On this basis, a scenario forecast for the development of exports of cereals and products of the milling and cereal industry from the Altai Territory for the period 2019 - 2024 is developed and substantiated, taking into account the high-resource-intensive land use model, a conservative scenario and an average development project.

Ключевые слова: экспорт, злаки, мукомольно-крупяная отрасль, Алтайский край, оценка, прогноз.

Keywords: export, cereals, flour and cereals industry, Altai Territory, assessment, forecast.

В структуре экспорта зерновых товаров из России на протяжении многих лет первое место занимает пшеница, затем располагаются ячмень, кукуруза и зернобобовые (рисунок 1).

4 Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 18-010-00593 А «Исследование глобальных цепочек создания добавленной стоимости как фактора повышения эффективности экономики региона» и инициативной научно-исследовательской работы «Исследование рынка целевых стран импортеров для оценки экспортных возможностей продукции АПК Алтайского края», выполненной по заданию Управления Алтайского края по пищевой, перерабатывающей, фармацевтической промышленности и биотехнологиям.

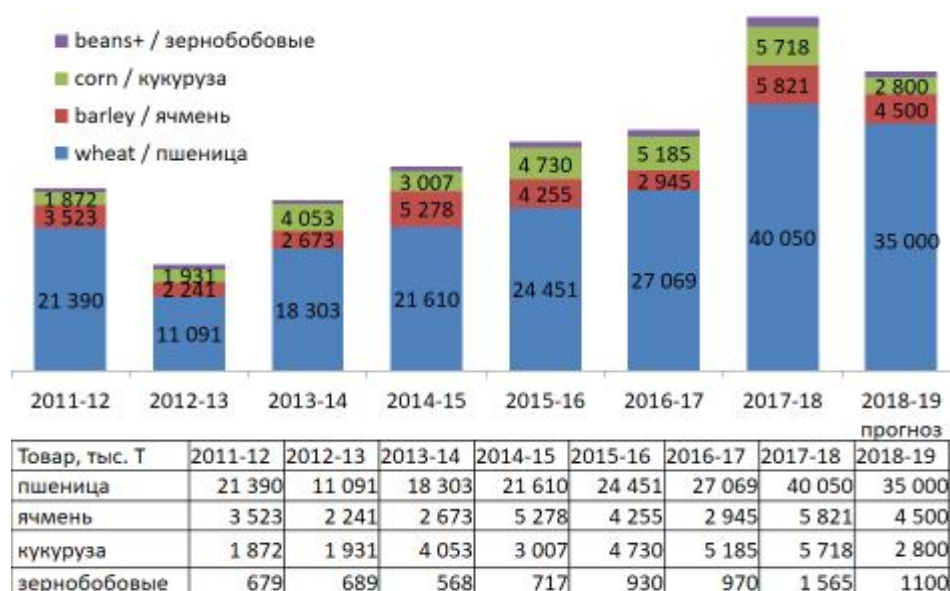


Рисунок 1 – Экспорт основных зерновых товаров из России, тыс. т, 2011-2019 гг. [1]

При этом основным направлением экспорта зерновых являются страны Среднего Востока (Египет, Турция, Иран, Саудовская Аравия, Ливан, Йемен, Азербайджан), что делает данный регион одним из стратегических и приоритетных направлений в развитии экспорта зерна при прогнозировании стратегии АПК Алтайского края (рисунок 2).

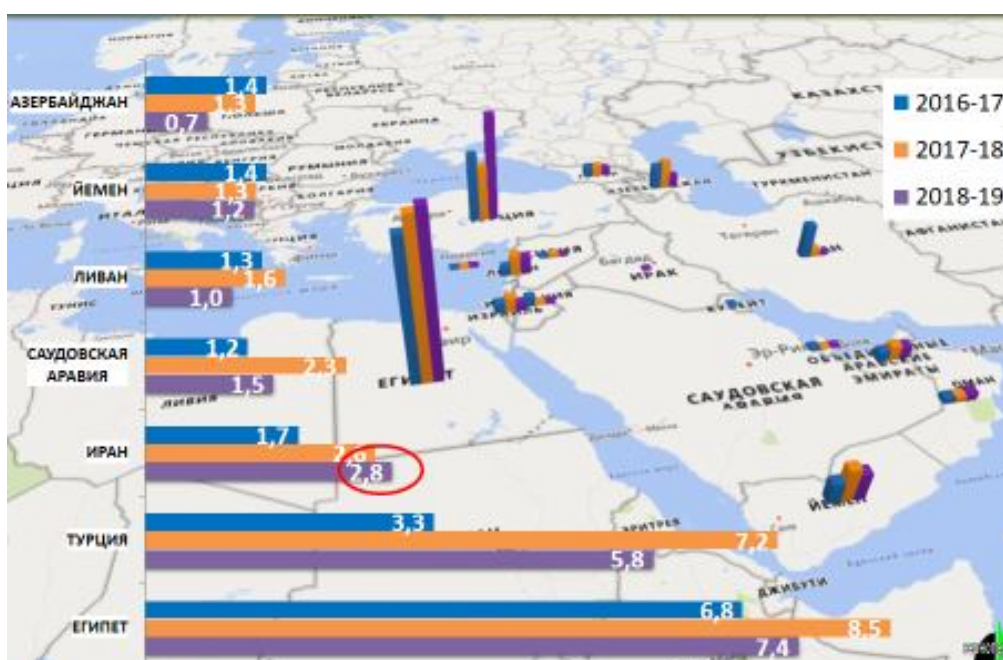


Рисунок 2 – Основные направления экспорта зерна, Средний Восток, 2016-2019 гг., млн т. [1]

На рисунке 3 показан мировой экспорт пшеницы и муки (в зерновом эквиваленте), млн т, демонстрирующий при росте абсолютных объемов экспорта пшеницы и муки (в зерновом эквиваленте) долгосрочную стабильность пропорций между ними.

Качественный и количественный анализ рынков целевых стран-импортеров злаков и продукции из муки и круп из Алтайского края необходимо начать с классификации и группирования стран по ключевым характеристикам их рынков для краевых предприятий-экспортеров.

Для этих целей нами предлагается многокритериальная классификация, построенная на учете следующих ключевых индикаторов:

- принадлежность к растущим и перспективным рынкам (динамика спроса), здесь речь идет прежде всего о рынках Азии, особенно Юго-Восточной Азии;
- высокий спросовый потенциал рынка (объем спроса);
- уровень торговых барьеров;
- наличие опыта поставок на данные рынки и др. (транспортные затраты, национальные традиции и религиозные факторы потребления).

С учетом сформулированных критериев все страны с целевыми рынками с позиции экспорта злаков и продукции из муки и круп из Алтайского края были условно разделены на 6 типов рынков:

- **Приоритетные рынки** (опыт поставок, высокий потенциал, Азия);
- **Транзитные рынки** (опыт поставок хороший потенциал, транзитеры);
- **Перспективные рынки** (без опыта поставок, высокий потенциал, Азия);
- **Занятые рынки** (опыт поставок, Азия, насыщенные);
- **Неявные рынки** (опыт поставок, неизученные потенциалы и перспективы);
- **Дальние рынки** (опыт поставок, очень конкурентные, транспортные затраты).

В качестве источников информации выступили: Сайт Ru-Stat, Экспорт и импорт России по товарам и странам [3]; ИТС (Международный торговый центр [4]), Инструмент «Карта экспортного потенциала». Таким образом, были построены статистические таблицы 2 и 3 для проведения качественного и количественного анализа рынков целевых стран-импортеров злаков и продукции из муки и круп из Алтайского края.

При построении таблиц 2 и 3 учитывался горизонт разрабатываемого прогноза до 2024 г., так как комплексное освоение и внедрение на новых рынках требует реализации мер по стимулированию экспорта внешнеэкономической политики на более длительном интервале времени.

Таблица 2 – Качественный и количественный анализ рынков целевых стран-импортеров злаков из Алтайского края, 2018 г.

Классификационные группы	Страны (экспортный потенциал/неиспользованный экспортный потенциал РФ, млн долл. США)	Объемы фактических поставок (млн долл. США) / Стратегии
Приоритетные рынки (опыт поставок, высокий потенциал, Азия)	Китай (409,584/406,71), Иран (377,102/119,9), Азербайджан (258,63/53,83). Япония (13,861/5,36) Итого: 1059,177/585,8	4,89 Системное стимулирование внедрения и расширения поставок на рынках сбыта
Транзитные рынки* (опыт поставок, хороший потенциал, транзитеры)	Монголия (6,1), Латвия (6,8), Литва (2), Казахстан (1,3), Киргизия (0,0186) Итого: 16,22*	16,22* Сохранение и развитие поставок на рынках сбыта
Перспективные рынки (без опыта поставок, высокий потенциал, Азия)	Индонезия (452,611/351,41), Узбекистан (192,502/189,1), Таджикистан (164,7/164,7), Вьетнам (208,7/155,5), Бангладеш (340,079/136,58), Индия (139,721/110,22) Итого: 1498,313 /1107,51	0 Системное стимулирование выхода и закрепления на новых рынках

Продолжение таблицы 2

Классификационные группы	Страны (экспортный потенциал/неиспользованный экспортный потенциал РФ, млн долл. США)	Объемы фактических поставок (млн долл. США) / Стратегии
«Неявные» рынки* (опыт поставок, неизученные потенциалы и перспективы)	Ирак (0,378), Туркменистан (0,0657), Афганистан (0,00972) Итого: 0,45342*	0,45342* Системное стимулирование развития рынков сбыта
«Дальние» рынки (опыт поставок, очень конкурентные, логистика)	Нидерланды (15,635/15,28), Германия (9,88/8,71), Бельгия (7,3/7,12), Белоруссия (7,2/6,5), Польша (1,07/0,06), Финляндия (0,267/0) Итого: 41,352 /37,67	0,42 Сохранение и развитие рынков сбыта
Всего**	2615,5/1731	22,1
Всего, за исключением «перспективных» и «дальних» рынков	1075,8/585,8	22,1

* Оцениваются по фактическим поставкам. ** Без учета транзитных и «неявных» рынков.

Как следует из таблицы 2, с учетом горизонта планирования до 2024 г., стратегическим приоритетом по экспорту злаков из Алтайского края являются рынки Юго-Восточной Азии (Китай, Япония) и Ближнего Востока (Иран, Азербайджан) с неиспользованным экспортным потенциалом РФ 585,8 млн долл. США в год. Также необходимо сохранение и развитие транзитных рынков (Монголия, Латвия, Литва, Казахстан, Киргизия) с фактическим экспортным потенциалом РФ 16,22 млн долл. США в год, и «дальних» рынков (Нидерланды, Германия, Бельгия, Белоруссия, Польша, Финляндия), с неиспользованным экспортным потенциалом РФ 37,67 млн долл. США в год. Кроме этого, требуется изучение, выход и развитие экспорта на «неявных» рынках (Ирак, Туркменистан, Афганистан) с фактическим экспортным потенциалом РФ 0,45342 млн долл. США в год.

Таблица 3 – Качественный и количественный анализ рынков целевых стран импортеров продукции из муки и круп из Алтайского края, 2018 г.

Классификационные группы	Страны (экспортный потенциал /неиспользованный экспортный потенциал РФ, млн долл. США)	Объемы фактических поставок (млн долл. США) / Стратегии
Приоритетные рынки (опыт поставок, высокий потенциал, Азия)	Киргизия (294,692/128,5), Узбекистан (293,925/3) Итого: 588,617 /131,5	5,9 Системное стимулирование внедрения и расширения поставок на рынках сбыта
Транзитные рынки* (опыт поставок хороший потенциал, транзитеры)	Китай (3,3), Грузия (1) Итого: 4,3*	4,3* Сохранение и развитие поставок на рынках сбыта
Перспективные рынки (без опыта поставок, высокий потенциал, Азия)	Филиппины (61,59/61,59), Афганистан (5,7/5,6), Ирак (1,9/1,7), Гонконг (1,68/1,68), Япония (1,6/1,6), Саудовская Аравия (465,93/465,93), ОАЭ (73,269/64,57) Итого: 611,669/602,67	0 Системное стимулирование выхода и закрепления на новых рынках

Продолжение таблицы 3

Классификационные группы	Страны (экспортный потенциал / неиспользованный экспортный потенциал РФ, млн долл. США)	Объемы фактических поставок (млн долл. США) / Стратегии
Занятые рынки (опыт поставок, Азия, насыщенные)	Азербайджан (69,686/0), Армения (1,02/0), Казахстан (536,864/0), Монголия (93,386/0,07), Таджикистан (67,057/0,04), Туркменистан (54,473/0) Итого: 822,486/0,11	13,51 Сохранение и развитие рынков сбыта
«Неявные» рынки* (опыт поставок, неизученные потенциалы и перспективы)	Сирия (0,356), Чехия (0,117), Северная Корея (0,104), Литва (0,0862), Абхазия (0,0563), Латвия (0,0454) Итого: 0,7649*	0,7649* Системное стимулирование развития рынков сбыта
«Дальние» рынки (опыт поставок, очень конкурентные, логистика)	Германия (88,657/48,46), Белоруссия (133,29/8,7), Турция (2,257/1,26), Израиль (0,676/0,66) Итого: 224,88/59,08	2,8 Сохранение и развитие рынков сбыта
Всего**	2247,652/793,354	27,27
Всего, за исключением «перспективных» и «дальних» рынков	1411,103/131,61	27,27

* Оцениваются по фактическим поставкам. ** Без учета транзитных и «неявных» рынков.

Как следует из табл. 3, с учетом горизонта планирования до 2024 г., стратегическим приоритетом по экспорту продукции из муки и круп из Алтайского края являются рынки Средней Азии (Киргизия, Узбекистан) и конкурентные (занятые) рынки Ближнего Востока и Средней Азии (Азербайджан, Армения, Казахстан, Монголия, Таджикистан, Туркменистан) с фактическим экспортным потенциалом РФ 822,486 млн. долл. США в год, при неиспользованном экспортном потенциале РФ 0,11 млн. долл. США в год.

Также необходимо сохранение и развитие транзитных рынков (Китай, Грузия) с фактическим экспортным потенциалом РФ 4,3 млн долл. США в год, и «дальних» рынков (Германия, Белоруссия, Турция, Израиль), с неиспользованным экспортным потенциалом РФ 59,08 млн долл. США в год. Кроме этого, требуется изучение, выход и развитие экспорта на «неявных» рынках (Сирия, Чехия, Северная Корея, Литва, Абхазия, Латвия) с фактическим экспортным потенциалом РФ 0,7649 млн долл. США в год.

Анализ тарифных и нетарифных барьеров по потенциальным рынкам экспорта из Алтайского края злаков и продуктов перемола, за 2018 г. проведен по данным РЭЦ (Российского экспортного центра) [5]. Многие эксперты отмечают, что все большую роль в международных поставках злаков и продуктов перемола начинают выполнять различного рода нетарифные барьеры (табл. 5 и 7). При этом, как следует из табл. 4 и 6, тарифные барьеры по многим странам также до сих пор являются очень высокими, сдерживая потенциал для наращивания экспортных операций.

На рынках целевых стран импортеров активно применяются тарифные барьеры. По ТНВЭД 10 «Злаки», по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ): Средний применяемый тариф достигает 17,06-43,33% (Турция); Средний взвешенный применяемый тариф достигает 7,34-25,00% (Турция), Средний связанный тариф достигает 162,50-200,00% (Бангладеш).

Таблица 4 – Тарифные барьеры по ТНВЭД 10 «Злаки», по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ [5])

Страна	Тарифные барьеры		
	Средний применяемый, %	Средний взвешенный применяемый, %	Средний связанный, %
Турция	17,06-43,33	7,34-25,00	45,00-180,00
Индонезия	1,88-5,03	0-1,50	27,00-160,00
Алжир	2,50-17,33	2,50	н.д.
Бангладеш	2,50-10,00	н.д.	162,50-200,00
Нигерия	5,00-8,75	н.д.	150,00
Йемен	0-5,00	н.д.	н.д.
Иран	0-5,00	н.д.	н.д.
Азербайджан	0,00	н.д.	н.д.
Судан	0,00-21,25	н.д.	н.д.
Кения	12,50-38,37	н.д.	100,00
Китай	1,00-1,67	2,00	1,00-65,00
Вьетнам	2,34-7,59	0,11-3,72	5,17-17,11
Узбекистан	0,00	н.д.	н.д.
Таджикистан	0,00	н.д.	н.д.
Индия	0,00-75,71	46,02	65,00-100,00
Ливия	0,00	н.д.	н.д.
Марокко	2,50-39,44	11,67	34,00-159,67
Перу	0,00-3,00	н.д.	30,00-63,25
Танзания	0,00-86,66	17,50	0,00-120,00
Бразилия	4,00-9,40	5,00	35,00-55,00

Таблица 5 – Нетарифные барьеры по ТНВЭД 10 «Злаки», по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ [5])

Вид нетарифного барьера	Страна
Меры, затрагивающие конкуренцию	Турция, Иран, Индонезия, Узбекистан
Ограничения в отношении государственных закупок	Турция, Узбекистан, Таджикистан, Индонезия, Нигерия, Азербайджан, Китай, Вьетнам,

Продолжение таблицы 5

Вид нетарифного барьера	Страна
Меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы	Турция, Индонезия, Алжир, Нигерия, Иран, Азербайджан, Кения, Китай, Вьетнам, Узбекистан, Таджикистан, Индия, Ливия, Марокко, Танзания, Бразилия
Налоги на потребление	Турция, Кения, Китай, Вьетнам, Узбекистан, Таджикистан, Индия, Марокко, Бразилия
Предотгрузочная инспекция и другие формальности	Турция, Индонезия, Алжир, Нигерия, Иран, Азербайджан, Вьетнам
Санитарные и фитосанитарные меры	Турция, Индонезия, Бангладеш, Нигерия, Иран, Азербайджан, Китай, Вьетнам, Узбекистан, Индия, Марокко, Перу
Требования о ввозе через определенный таможенный пункт	Турция, Алжир
Дополнительные таможенные сборы	Кения, Танзания
Требования в отношении этикетирования, маркировки и упаковки	Турция, Китай, Вьетнам, Узбекистан, Таджикистан
Требование в отношении сертификации	Иран, Азербайджан
Сборы за таможенную проверку, оформление и обслуживание	Вьетнам
Правила происхождения	Индонезия
Обязательное национальное страхование	Иран
Налог за пользование транспортной инфраструктурой	Иран
Отсутствуют нетарифные барьеры	Йемен, Судан, Ливия

Как следует из таблицы 5, наиболее часто используются такие нетарифные барьеры, как меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы; санитарные и фитосанитарные меры; ограничения в отношении государственных закупок; налоги на потребление; предотгрузочная инспекция и другие формальности; требования в отношении этикетирования, маркировки и упаковки и меры, затрагивающие конкуренцию, на которые следует обратить особое внимание при разработке стратегии развития экспорта злаков из Алтайского края.

Таблица 6 – Тарифные барьеры по ТНВЭД 11 «продукты перемола», по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ [5])

Страна	Тарифные барьеры		
	Средний применяемый, %	Средний взвешенный применяемый, %	Средний связанный, %
Казахстан	0,00	0,00	н.д.
Саудовская Аравия	0,00-5,00	н.д.	12,29-25,00
Киргизия	0,00	0,00	10,00-20,00

Продолжение таблицы 6

Страна	Тарифные барьеры		
	Средний применяемый, %	Средний взвешенный применяемый, %	Средний связанный, %
Египет	0,00-10,00	н.д.	5,00-45,00
Узбекистан	0,00	н.д.	н.д.
Польша	8,82-37,69	11,80-13,90	8,57-35,76
Белоруссия	0,00	0,00	н.д.
Монголия	5,00-13,00	5,00-13,00	17,50-20,00
Германия	8,82-37,69	13,71-26,35	8,57-35,76
Кот-д'Ивуар	5,00-20,00	н.д.	4,00-15,00
США	0,70-5,80	0,84-4,43	0,49-6,22
ОАЭ	0,00-5,00	0,00-5,00	15,00
Украина	10,00-20,00	10,00-20,00	10,00-20,00
Азербайджан	0,00	н.д.	н.д.
Сенегал	5,00-20,00	н.д.	30,00
Таджикистан	0,00	0,00	н.д.
Филиппины	1,00-18,00	7,00	20,00-40,00
Гаити	0,00-15,00	н.д.	46,55-50,00
Дания	8,82-37,69	н.д.	8,57-35,76
Туркменистан	0,00	0,00	н.д.

Тарифные барьеры по ТНВЭД 11 «продукты перемола» по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ): Средний применяемый тариф достигает 8,82-37,69% (Польша, Германия, Дания), Средний взвешенный применяемый тариф достигает 13,71-26,35% (Германия). Средний связанный тариф достигает 46,55-50,00 % (Гаити).

Таблица 7 – Нетарифные барьеры по ТНВЭД 11 «продукты перемола», по потенциальным рынкам, 2018 г. (по данным РЭЦ [5])

Вид нетарифного барьера	Страна
Меры, затрагивающие конкуренцию	Узбекистан, Белоруссия
Ограничения в отношении государственных закупок	Египет, Узбекистан, ОАЭ, Азербайджан, Таджикистан
Меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы	Казахстан, Саудовская Аравия, Киргизия, Египет, Узбекистан, Польша, Белоруссия, Монголия, Германия, Кот-д'Ивуар, США, ОАЭ, Украина, Азербайджан, Сенегал, Таджикистан, Дания, Туркменистан
Налоги на потребление	Казахстан, Саудовская Аравия, Киргизия, Египет, Узбекистан, Польша, Белоруссия, Монголия, Германия, ОАЭ, Украина, Азербайджан, Таджикистан, Дания, Туркменистан

Продолжение таблицы 7

Вид нетарифного барьера	Страна
Предотгрузочная инспекция и другие формальности	Польша, Германия, ОАЭ, Азербайджан
Санитарные и фитосанитарные меры	Киргизия, Египет, Узбекистан, Монголия, Кот-д'Ивуар, США, Украина, Азербайджан, Сенегал, Таджикистан, Филиппины
Дополнительные таможенные сборы	Кот-д'Ивуар, Сенегал,
Требования в отношении этикетирования, маркировки и упаковки	Египет, Узбекистан,
Требование в отношении сертификации	Азербайджан, Таджикистан, Египет
Сборы за таможенную проверку, оформление и обслуживание	ОАЭ
Правила происхождения	Азербайджан, Таджикистан
Отсутствуют нетарифные барьеры	Гаити
Сборы за обработку или хранение товаров	Саудовская Аравия
Регулирование, касающееся условий платежа по импорту	Египет
Запрет по политическим причинам (эмбарго)	Украина

Как следует из таблицы 7, наиболее часто используются такие нетарифные барьеры, как меры контроля над ценами, включая дополнительные налоги и сборы; налоги на потребление; санитарные и фитосанитарные меры; ограничения в отношении государственных закупок; предотгрузочная инспекция и другие формальности и требования в отношении сертификации, на которые следует обратить особое внимание при разработке стратегии развития экспорта продуктов перемола из Алтайского края.

Рассмотрим более подробно **ключевые проблемы и вопросы**, информация по которым получена с участием экспертного и бизнес-сообщества региона (предложения и рекомендации Союза зернопереработчиков Алтая (предоставлены В.В. Гачманом, президентом Союза зернопереработчиков Алтая, генеральным директором АО «Грана»)).

Потенциальные возможности отраслей:

- наличие целевых стран-импортеров с неиспользованным потенциалом для экспорта российской продукции (особенно в странах Азии);
- невысокий курс рубля в сравнении с основными мировыми валютами, что делает российскую продукцию относительно конкурентоспособной по цене;
- большая сырьевая база для наращивания экспорта зерна и продукции мукомольно-крупяной отрасли в части пахотных земель;
- существенный потенциал в приросте урожайности зерновых, которая, как показывает статистика, имеет положительную динамику;
- потенциал использования производственных и элеваторно-складских мощностей в мукомольно-крупяной отрасли, которые недозагружены примерно на 50%;
- экологический потенциал территории, формирующего экологический бренд для продукции АПК.

Проблемы развития экспорта:

- огромные расстояния и удаленность территории Алтайского края от основных логистических центров и рынков сбыта (практически никто в мире не перевозит готовую продукцию на расстояние свыше 2000 км по суше);
- огромные внутренние транспортные издержки (особенно в части аренды вагонов – 70% провозной платы);
- дискриминационные транзитные тарифы при экспорте через другие страны;
- необеспеченность вагонами экспортной пригодности;

- неразвитая система контейнерных перевозок;
- неразвитая инфраструктура в портах для перевалки мешочных грузов;
- тарифные и нетарифные барьеры;
- квотирование импорта муки рядом стран Юго-Восточной Азии (в первую очередь КНР, в том числе странами, периодически получающими гуманитарную помощь от Российской Федерации);
- длительный срок возврата НДС (от 6 до 9 месяцев);
- необходимость адаптации качества продукции под требования зарубежных стандартов;
- необходимость адаптации вида упаковки под зарубежных потребителей;
- необходимость оснащения предприятий специальным лабораторным оборудованием;
- незащищенность товарных знаков Российской Федерации на территории КНР;
- «серые схемы» торговли мукой через приграничные территории, особенно с КНР, так называемые «Свободные экономические зоны»;
- формализм, бюрократизм и низкая перспективная и ретроспективная ответственность за проведение экспортной политики в Российской Федерации.

Основные принципы, которые обеспечат эффективность поддержки экспорта:

1. Доступность. Документооборот не должен быть забюрократизирован «дополнительно». Существующий экспортный документооборот является достаточным для основных контролирующих органов (налоговые, таможенные, фин. мониторинг и пр.), а для получения субсидий его недостаточно.

2. Долгосрочность. Субсидии должны быть рассчитаны на длительный период времени, не менее 1 года, так как любая экспортная деятельность требует долгосрочного планирования, особенно при планировании затрат и общей себестоимости (что очень актуально при работе с КНР).

3. Достаточность. В бюджете должно быть достаточно средств для осуществления мер поддержки растущего экспорта. Неопределенности в обеспечении необходимыми средствами поддержки будут являться рисками, влияющими на ценообразование, и продукция не станет конкурентоспособной на внешних рынках.

4. Прозрачность. При ограниченности «бюджета поддержки» экспортер должен иметь возможность получать информацию о том, сколько осталось средств, выделенных на поддержку экспорта в текущем периоде.

Особенно следует выделить логистические препятствия, сдерживающие экспорт:

1. Длительное согласование железнодорожной перевозки:

- согласование заявки по форме ГУ-12 – 15 дней;
- подача вагона, в среднем 10 дней;
- экспортная пригодность не известна до поступления грузоотправителю;
- срок перевозки до границы – 15-20 дней.

Итого срок экспортной поставки – до 45 дней, что существенно выше, чем у наших конкурентов.

2. Короткий срок действия экспортной заявки на железнодорожные перевозки.

Внутрироссийская заявка действует 45 дней, экспортная – 30 дней. В случае подачи непригодного вагона срок действия заявки истекает до отгрузки продукции.

3. Задержка вагонов в пути следования.

Задержки, связанные с организационными вопросами регулирования движения на железной дороге, до 7-10 дней.

4. Длительный возврат железнодорожного вагона с территории сопредельного государства.

Вопрос регулируется исключительно взаимоотношениями российской и зарубежных железных дорог, экспортеры не имеют возможности повлиять на эти сроки, но несут ответ-

ственность за простои и сверхнормативное пользование подвижным составом, что ведет к удорожанию поставляемой продукции.

Отметим, что для наращивания экспортного потенциала предприятий Алтайского края в части зерновых культур и продукции мукомольно-крупяной отрасли имеются огромные неиспользованные резервы, которые требуют в первую очередь государственных и межгосударственных институциональных решений, что будет способствовать более полной загрузке производственных мощностей, снижению транспортных и транзакционных издержек в сфере экспорта продукции АПК.

В период до 2024 г. инвестиционные стратегии предприятий зерновой и мукомольно-крупяной отрасли не требуют огромных финансовых вложений, будучи ориентированы в первую очередь на развитие поддерживающих инвестиций и поэтапную точечную модернизацию, прежде всего логистической инфраструктуры и элеваторно-складского хозяйства.

Необходимые меры для развития экспорта из Алтайского края злаков, муки и круп со стороны государства:

- повышение уровня технологических переделов в целях роста добавленной стоимости в экспорте продукции предприятий зерновой и мукомольно-крупяной отрасли, что требует возведения экспорта муки и круп в категорию приоритетных направлений развития экономики региона;
- активизация торговой дипломатии в продвижении российской муки на зарубежные рынки, включая аккредитацию российских стандартов в зарубежных разрешительных органах, устранение барьеров тарифного и нетарифного регулирования;
- создание благоприятных условий для развития экспорта (субсидирование, снижение стоимости перевозок, налоговые льготы и другие преференции);
- модернизация логистической инфраструктуры (развитие контейнерных перевозок, строительство логистических терминалов для работы с мешочными продовольственными грузами, восстановление системы обеспечения отправителей вагонами экспортного качества, повышение качества перевозок и ответственности перевозчиков);
- замена зерна на муку в гуманитарных поставках по линии многостороннего, двустороннего сотрудничества, в том числе по связанным кредитам;
- развитие и обеспечение доступности инструментов торгового финансирования, экспортного страхования, гарантий для экспортеров и др.

Прогноз и перспективы роста экспорта злаков и продукция мукомольно-крупяной промышленности Алтайского края. В исследовании принято решение отказаться от применения экстраполяционных моделей прогнозирования развития экспорта злаков и продукции мукомольно-крупяной промышленности Алтайского края по нескольким причинам:

- сильная волатильность по показателям экспорта злаков (спрос очень эластичен по средневзвешенным ценам);
- сильная стабильность по показателям экспорта продуктов из муки и круп (спрос имеет низкую эластичность по средневзвешенным ценам);
- сильное влияние внешних и внутренних институциональных факторов;
- государственная программа развития экспорта АПК до 2024 г.

При этом тестовые попытки использования экстраполяционных моделей не выявили закономерностей и не верифицируются экспертными и научными прогнозами развития рассматриваемых рынков.

С учетом вышесказанного в качестве метода прогнозирования был использован экспертный подход на основе качественного и количественного анализа развития экспорта с учетом ретроспективной информации по экспорту, экспортных потенциалов целевых рынков стран-импортеров и имеющийся ресурсной базы, данных аналитических и научных отчетов, выявленных институциональных и стратегических факторов, оказывающих влияние на развитие экспорта злаков и продукция мукомольно-крупяной промышленности из Алтайского края до 2024 г.

При имеющихся проблемах сельскохозяйственного землепользования в Алтайском крае, согласно «Концепции рационального использования земель сельскохозяйственного назначения Алтайского края в современных условиях», нам достаточно иметь на каждого жителя региона 1,03 га пашни и 1,142 га кормовых угодий.

Исходя из численности населения (около 2,5 млн чел.), проживающего в регионе, площадь пашни для внутреннего потребления составит около 2,6 млн га. Остальная пашня (6,6 млн га – 2,6 млн га = от 3,7 до 4 млн га) может быть использована для выращивания продукции на экспорт, а также в средостабилизирующих целях [6].

С учетом того, что посевные площади сельскохозяйственных культур в хозяйствах Алтайского края всех категорий ежегодно занимают 5,1-5,5 млн га, в том числе зерновые и зернобобовые культуры – до 3,8 млн га. Площадь технических культур в последние годы возросла ввиду диверсификации производства и превышает 1 млн га [7, 8]. Таким образом, доля зерновых и зернобобовых культур посевные площади составляет около 70%. Соответственно, перемножив показатели посевной площади, доли, занимаемой зерновыми и зернобобовыми культурами, а также их прогнозируемой урожайности (3,7 млн га × 70% × 13 ц/га), получается урожай 3,3 млн т, который может быть использован на экспорт.

При этом пшеница третьего класса составляет примерно 38% (2018 г.) и 47% (2019 г.) от собранного урожая. Таким образом, потенциальный объем урожая, пригодного для экспортных целей, составляет около (3,3 млн т × 35%) 1,15 млн т. В стоимостном эквиваленте (при 10 тыс. руб. за тонну) это примерно 11,5 млрд руб. (или 179,6 млн долл. США: 11,5 млрд руб. / 64 руб. за долл. США). При этом устоявшееся в последние годы соотношение производства и переработки зерна в Алтайском крае 2 : 1.

Как показывают прогнозы динамики цен на зерновые до 2030 г., в 2019-2020 гг. будет наблюдаться долгосрочная стабилизация цен на весь рассматриваемый период (рисунок 4), что позволяет более корректно и обоснованно разрабатывать экспертный прогноз по развитию экспорта на рассматриваемых рынках.

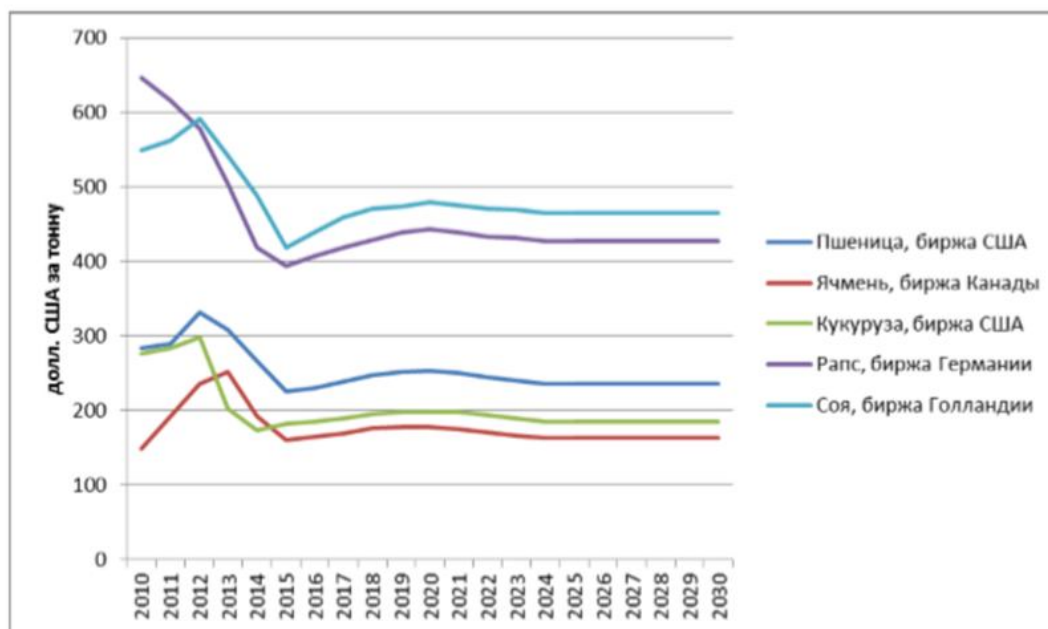


Рисунок 4 – Прогноз динамики биржевых цен на зерновые (в долл. США за т), [9]

При построении проекта прогноза развития экспорта злаков из Алтайского края до 2024 г. были сформированы три сценария, как наиболее вероятные модели:

- развитие экспорта злаков на основе высокоресурснозатратной модели землепользования;

- консервативный сценарий развития экспорта злаков на основе сложившихся в ретроспективном периоде тенденций;
- усредненный сценарий, как умеренно оптимистичный вариант развития экспорта злаков.

Результаты по всем трем вариантам представлены на рисунке 5.

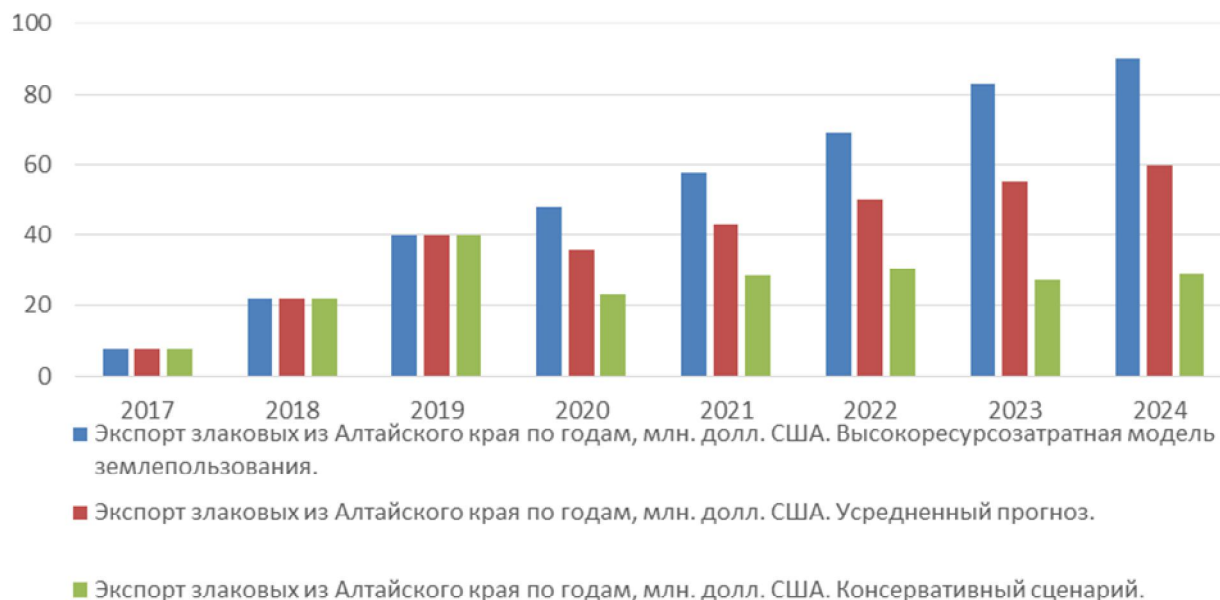


Рисунок 5 – Проект прогноза развития экспорта злаков из Алтайского края до 2024 г.

По результатам проекта прогноза прирост экспорта злаков в 2024 г. к 2017 г. составит:

- развитие экспорта злаков на основе высокоресурснозатратной модели землепользования – в 11,8 раза;
- консервативный сценарий развития экспорта злаков на основе сложившихся в ретроспективном периоде тенденций, – в 3,79 раза;
- усредненный сценарий как умеренно оптимистичный вариант развития экспорта злаков – в 7,8 раза.

По мнению разработчика проекта прогноза, наиболее вероятным сценарием в условиях сложившейся конъюнктуры международных рынков и сохранения государственной политики по стимулированию экспорта АПК является консервативный сценарий развития экспорта злаков из Алтайского края на основе сложившихся в ретроспективном периоде тенденций (что обусловлено необходимостью нивелирования наблюдавшейся высокой ценовой волатильности, изменения природно-климатических условий в мировой экономике и других аномальных факторов): в 3,79 раза (прирост экспорта злаков в 2024 г. к 2017 г.).

При построении проекта прогноза развития экспорта продукции из муки и круп из Алтайского края до 2024 г. также были сформированы три сценария, как наиболее вероятные модели:

- развитие экспорта продукции из муки и круп на основе высокоресурснозатратной модели землепользования;
- консервативный сценарий развития экспорта продукции из муки и круп на основе сложившихся в ретроспективном периоде тенденций;
- усредненный сценарий как умеренно оптимистичный вариант развития экспорта продукции из муки и круп.

Результаты по всем трем вариантам представлены на рисунке 6.

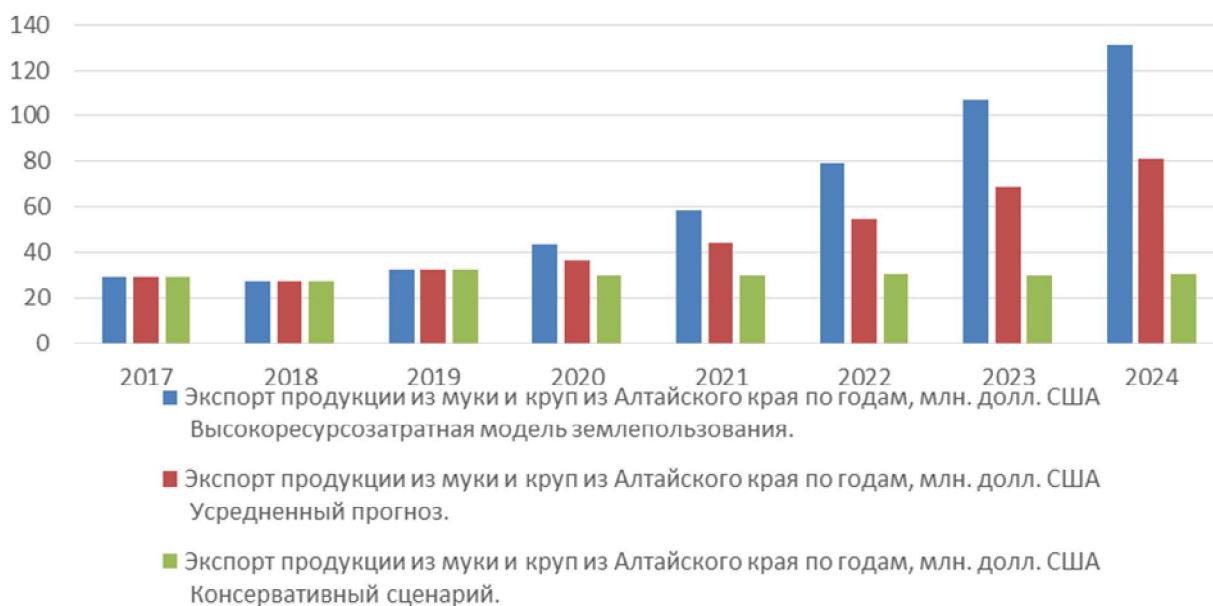


Рисунок 6 – Проект прогноза развития экспорта продукции из муки и круп из Алтайского края до 2024 г.

По результатам проекта прогноза прирост экспорта продукции из муки и круп в 2024 г. к 2017 г. составит:

- развитие экспорта продукции из муки и круп на основе высокоресурсозатратной модели землепользования – в 4,5 раза;
- консервативный сценарий развития экспорта продукции из муки и круп на основе сложившихся в ретроспективном периоде тенденций – в 1,03 раза;
- усредненный сценарий как умеренно оптимистичный вариант развития экспорта продукции из муки и круп – в 2,8 раза.

По мнению разработчика проекта прогноза, наиболее вероятным сценарием в условиях сложившейся конъюнктуры международных рынков и сохранения государственной политики по стимулированию экспорта АПК является усредненный сценарий как умеренно оптимистичный вариант развития экспорта продукции из муки и круп из Алтайского края: 2,8 раза (прирост экспорта продукции из муки и круп в 2024 г. к 2017 г.).

Список использованных источников:

1. Материалы мониторинга Союза зернопереработчиков Алтая [Электронный ресурс] // Союз зернопереработчиков Алтая. – Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <http://souz-altai.ru/>
2. The International Trade Centre (ITC) – the joint agency of the World Trade Organization and the United Nation [Электронный ресурс] // WTO. – Электр. текст. дан. - Нью Йорк, 2019. – Режим доступа: https://www.wto.org/english/thewto_e/coher_e/wto_itc_e.htm
3. Экспорт и импорт России по товарам и странам [Электронный ресурс] // Ru-Stat - Электр. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://ru-stat.com>.
4. Инструмент «Карта экспортного потенциала» [Электронный ресурс] // ИТС. – Электр. текст. дан. - [Москва], 2019. – Режим доступа: <https://exportpotential.intracen.org/#/markets/analyze?fromMarker=i&exporter=643&whatMarker=k&what=1001Xb&toMarker=j>
5. Российский экспортный центр [Электронный ресурс] // РЭЦ- Электр. текст. дан. - [Москва], 2019. - Режим доступа: <https://www.exportcenter.ru/>
6. Бочаров С.Н., Татаринцев В.Л., Татаринцев Л.М. Оценка экспортных возможностей землепользования Алтайского края с применением агроэкологического анализа [Электронный

ресурс] // Cyberlenika. – Электр. текст. дан. - Барнаул: АлтГУ., 2019. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/agroekologicheskaya-otsenka-selskohozyaystvennogo-zemlepolzovaniya-altayskogo-kрая-s-tselyu-uvvelicheniya-ego-produktivnosti>

7. Сельское хозяйство Алтайского края [Электронный ресурс] // Официальный сайт Алтайского края. – Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <https://www.altaregion22.ru/territory/agriculture/shAk/>;

8. Министерство сельского хозяйства Алтайского края [Электронный ресурс] // Министерство сельского хозяйства Алтайского края. - Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <http://www.altagro22.ru/management/analytics/obzory/monitoring-razvitiya-selskogo-khozyaystva-altayskogo-kрая-za-yanvar-dekabr-2018-goda/>

9. FAPRI Outlook [Электронный ресурс] // Аналитический центр при правительстве Российской Федерации. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/7612.pdf>

УДК 334.02

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЯМИ ИННОВАЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

А. С. Сергина, студент

О. В. Краснова, к.э.н., доцент

*Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А., Саратов,
Россия*

INNOVATIVE PORTFOLIO INVESTMENT MANAGEMENT IN THE REGION'S ECONOMIC SECURITY SYSTEM

A. S. Sergina, student

O. V. Krasnova, candidate of economic science, associate professor

Yuri Gagarin State Technical University of Saratov, Saratov, Russia

e-mail: alesergina34@gmail.com, krasnovaov760831@mail.ru

Аннотация: Рассматривается актуальность «управления инвестициями» инновационного портфеля на мезоуровне. Описаны условия реализации успешных инвестиций. Представлена модель разработки стратегии инновационно-инвестиционной деятельности на мезоуровне.

Abstract: The relevance of "investment management" of the innovation portfolio at the mesoscale is considered. The conditions for the implementation of successful investments are described. A model for developing a strategy for innovation and investment activity on mesoscale is presented.

Ключевые слова: управление инвестициями, инновационный проект, инновационный портфель, мезоэкономическая система.

Keywords: investment management, innovation project, innovation portfolio, mesoeconomic system.

Традиционная неоклассическая модель выделяет макро- и микро- уровни для ротации экономики. Особое внимание в настоящее время уделяют мезоуровню. Мезоэкономика изучает территориальную структуру экономики, иными словами исследуется регион или взаимосвязь между экономическими структурами разных регионов [1, с.26–30].

Российская Федерация перешла на инновационный путь развития, это влечет за собой слаженную работу всех систем, которые отвечают за развитие инновационного портфеля на мезоуровне. В современных условиях хозяйствования реализация мероприятий по формированию инновационного портфеля занимает одно из главных мест в развитии региональной экономики

и, в особенности, в системе экономической безопасности региона. Под инновационным портфелем следует понимать набор проектов [3, с. 17], реализуемый той или иной организацией в ограниченных ресурсах и условиях, которые будут достигать стратегические цели. Исходя из этого, механизм управления инновациями должен быть достаточно гибким и подстраиваться под изменяющиеся условия внешней среды.

Инновационный портфель на мезоуровне должен иметь перспективы развития и отвечать всем требованиям и условиям инвесторов, а также должен учитывать количество и качество инновационных проектов и разработок, с четко определенным кругом поставщиков, потребителей, конкурентов для выявления возможных рисков финансовых вложений и прогнозирования получения прибыли.

Иначе говоря, необходимо выделить условия, успешных инвестиций в развитие инновационной сферы на мезоуровне:

1. Спрос на инновационные разработки на определенном рынке;
2. Платежеспособность потребителей инноваций;
3. Конкурентная среда.

Для внедрения инноваций на рынок необходимо уделить внимание не только аспектам, указанным выше, но и провести ряд изучения мезоуровневых и макроуровневых показателей.

Необходим анализ таких экономических составляющих, как темп инфляции, уровень безработицы, и изучить как они повлияют на инновационную сферу.

Анализ политической составляющей покажет, какие группы лоббирования существуют, каково все же отношение правительства к отраслям экономики и в какой из сфер необходимы инновации. Анализ законодательного регулирования поможет объяснить, на каких основаниях необходимо отстаивать свои интересы, какими законами можно оперировать при внедрении инноваций в экономику [4, с. 3–7].

После того как учтены все аспекты анализа условий успешной реализации инновационной деятельности на мезоуровне, обязательно нужно обратить внимание на то, каким образом инновации будут реализовываться на рынке [2, с. 106–113].

Для этого необходимо осуществить ряд мероприятий:

1. Поиск и реализация перспективных научных разработок. Для этого необходимы не только идея и знания, но и квалифицированный персонал, который будет реализовывать эти инновации.

2. Разработка грамотной инвестиционной политики для реализации мероприятий по коммерциализации научных разработок. То есть необходимо определить инвесторов, сроки и механизмы инвестирования инновационных проектов, а также рассчитать окупаемость инвестиционных вложений.

3. Демонстрационные мероприятия. Необходимо проводить так называемые выставки, на которых государственные и негосударственные компании могут узнать об инновациях. Разработчики инноваций будут рассказывать о необходимости внедрения инноваций в производственную сферу, показывать опытные разработки. Специалисты экономической безопасности будут рассказывать о перспективности и окупаемости вложений.

Специалисты по внедрению инноваций должны уметь продвигать новые технологии, уметь убедить инвесторов, что необходимо вкладывать инвестиции в определенные инновации предприятия. В итоге инновационный портфель должен стать прибыльным способом вложения финансов на мезоуровне, что приведет к подъему региональной экономики.

Для формирования мероприятий по осуществлению инвестиционной политики в системе экономической безопасности на мезоуровне необходимо реализовать ниже представленную модель (рисунки 1).

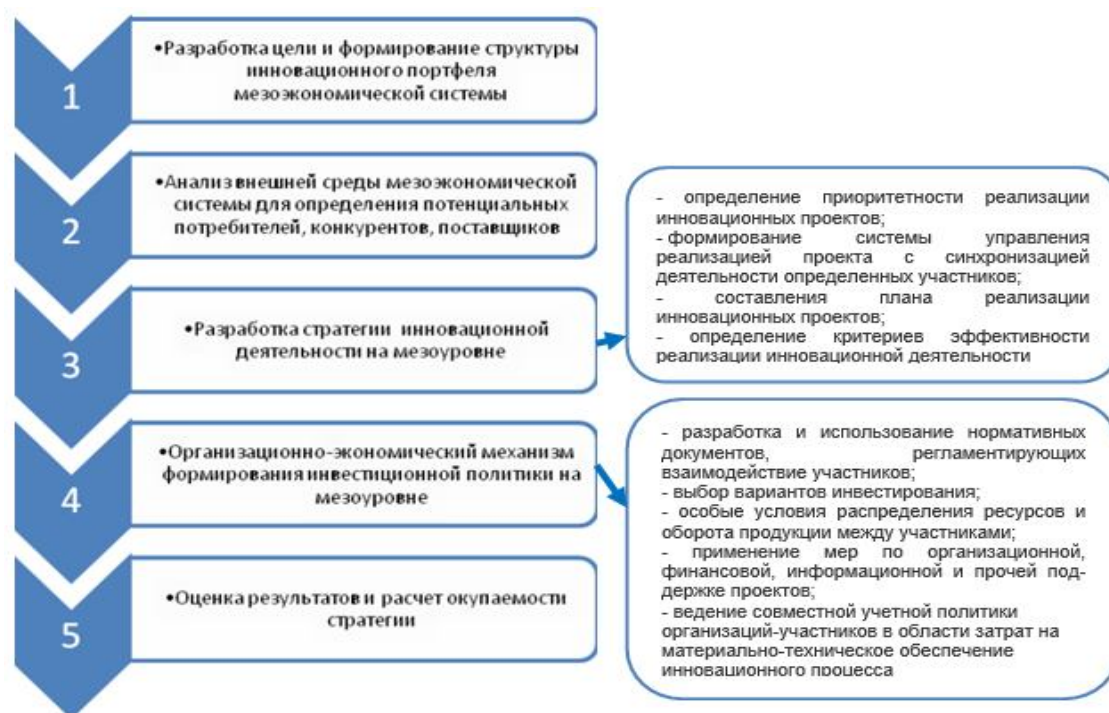


Рисунок 1 – Модель разработки стратегии инновационно-инвестиционной деятельности на мезоуровне

На основании представленной модели можно реализовывать инновационные проекты, для чего необходимо решить проблему финансирования, в частности, выбрать его источники и условия (рисунок 2).



Рисунок 2 – Виды источников и условия финансирования инновационной деятельности

В связи с необходимостью внедрения инноваций в хозяйствование, обосновывается потребность применения портфельного подхода к управлению инновациями в регионе и становится актуальным развитие концепции «инновационного портфеля мезоэкономической системы» [3, с. 16] и процесса управления его инвестированием.

Список использованных источников:

1. Вахромов, Е.Н. Региональная экономика в многоуровневой структуре рыночной экономики [Текст] : Е.Н. Вахромов // Вестник Иркутского государственного университета. - 2018. – С. 26–30.
2. Колбасенко, О.Е., Краснова, О.В. Анализ состояния, тенденции и механизмы управления инновационной деятельностью организаций Саратовской области [Текст] / Наука и общество. – 2014. – С. 106-113.
3. Краснова, О. В. Развитие теоретико-методического инструментария формирования инновационного портфеля мезоэкономической системы [Текст] : дис. канд. экон. наук. / О.В. Краснова. - Саратов, 2015. - 212 с.
4. Федоляк, В.С. Региональная экономика как хозяйственная система страны [Текст] / В.С. Федоляк // Москва : Право, 2018. - С. 3–7.

УДК 336.63

КОММЕРЧЕСКАЯ СДЕЛКА И ТРАНСАКЦИОННЫЕ ЗАТРАТЫ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ЦЕПИ ДВИЖЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНОГО ПОТОКА

А. А. Турченко, к.э.н., доцент

*Западно-Казахстанский государственный университет им. М. Утемисова, Уральск,
Казахстан*

COMMERCIAL TRANSACTION AND TRANSACTION COSTS IN THE LOGISTIC CHAIN OF MATERIAL MOVEMENT

A. A. Turchenko, candidate of economic science, associate professor

West-Kazakhstan State University after M. Utemissov

e-mail: turchenkoanhen@yandex.ru

Аннотация: Рассмотрены вопросы возникновения транзакционных издержек в рамках логистической цепочки движения материального потока, которому сопутствуют различные формы смены пучка прав собственности на продукт.

Abstract: Overview of transaction costs arising within the framework of the logistic chain of material movement accompanied by various changes to the ownership rights for the product.

Ключевые слова: Трансакция, транзакционные издержки, контрактные отношения.

Keywords: Transaction, transaction costs, contract relations.

При своем движении при осуществлении погрузочно-разгрузочных работ и транспортных работ материальный поток готовой продукции и ресурсов не только меняет свое физическое и временное местоположение. Происходят также изменения в пучке правомочий права собственности на них между существующими и возможными контрагентами. Более того, происходят соответствующие видоизменения в рамках их ответственности за сохранность продукта и возможность перераспределения рисков между экономическими субъектами.

В данных процессах всей комплексной логистической цепи может возникнуть множество проблем и затруднений, поэтому те издержки, которые при этом возникают, не менее значимы, чем традиционно учитываемые явные издержки обеспечения транспортных и складских функций предприятия. Причем транзакционные затраты объективно влияют на эффективность применения различного рода механизмов перераспределения ресурсов и построения организационных структур производственно-экономической деятельности хозяйст-

вующего субъекта. Поэтому постановка и решение задач в рамках логистики (так называемых логистических задач) тесным образом взаимосвязаны с вопросами и трудностями адекватного измерения транзакционных издержек на любом этапе логистической цепочки хозяйствующего субъекта. [1]

Безусловно, что в процессе осуществления движения товарно-материальных потоков, наиболее действенными управленческими инструментами являются информационный сбор, группировка и обобщение данных о затратах экономического субъекта, а также анализ и оценка затрат на осуществление транзакций, с помощью которых можно провести адекватное стоимостное отражение движения материальных, товарных и информационных потоков предприятия в рамках осуществления им логистических процессов.

Каждому виду логистических процессов соответствуют определенные транзакционные издержки. Так, например, Е.А.Бренделева считает, что транзакционные издержки целесообразно не вычленять из производственного процесса. Однако, если рассматривать транзакционные издержки с точки зрения логистических процессов, именно эти издержки следует идентифицировать в отдельный вид транзакционных издержек, тем более, что они (транзакционные издержки) хотя и связаны с процессом производства, но зачастую только им (процессом производства) не обусловлены. [1]

Следует заметить, что причина существования транзакционных издержек заключается в том, что экономический субъект как элемент рыночной конъюнктуры и внешней среды в целом не существует и не функционирует обособленно. Любой субъект экономических процессов взаимодействует взаимозависимо с другими элементами экономической системы, что выстраивает данные процессы в определенную логистическую цепь взаимоотношений: поставка и закуп товарно-материальных ценностей, долгосрочных и краткосрочных активов, приобретение и оказание услуг, заключение договоров найма сотрудников, заключение договоров на реализацию готовой продукции и товаров, на выполнение работ и оказание услуг, что свидетельствует о необходимости объективной характеристики возникающих при этом транзакционных издержек. [2]

Если рассмотрим транзакцию с позиций логистики, то можно подчеркнуть, что транзакция - это все операции, направленные на подготовку основы для заключения коммерческой и торговой сделки, структурные процессы ее заключения, а также обеспечение гарантий соблюдения достигнутых договорных соглашений на определенном уровне. При этом экономические субъекты, выступающие контрагентами по сделке, являются так называемыми взаимосвязанными звеньями логистической системы торговых поставок и создают между собой своеобразную систему хозяйственных взаимоотношений.

Если обратиться к первоначальной смысловой сути понятия "транзакция", то, по мнению Дж. Коммонса, "...транзакция - это не просто торговая или политическая сделка в их традиционном понимании: она обеспечивает проявление действий отдельного человека за пределами области, в рамках которой он может влиять на рыночную среду непосредственно своими поступками...". [2] Логистика же рассматривает транзакцию именно как коммерческую сделку и все процессы, ей сопутствующие. Причем данные процессы могут быть весьма разнообразными и затратными по своей сути. Изменение совокупности правомочий (а, именно, проявление такого правомочия как отчуждение права собственности на готовый продукт) возникает в тот момент, когда сделка непосредственно заключена. При этом отчуждение права собственности рассматривается как естественный результат проведения сделки (за исключением, например, сделок по аренде и лизингу), при которых не происходит передачи полного пучка права собственности от одного собственника к другому. [3]

Проследивая логическое видение транзакций Дж. Коммонсом, заметим, что одинаковым операциям, возникающим в логистике снабжения, могут сопутствовать разнообразные транзакции, что связано с теми правилами, на оптимизацию которых они (транзакции) направлены и, как следствие, различная величина транзакционных издержек на их осуществление. В связи с тем, что создание наиболее оптимальных границ в товародвижении материальных ресурсов и продуктов выступает как одна из основных задач самой логистики, то в область ее компетенции включаются все сопутствующие данным процессам действия и операции и, соответственно, все транзакционные издержки для их выполнения. [3]

С точки зрения логистики все транзакционные затраты можно рассматривать следующим образом.

1. *Транзакции первого типа.* Эти транзакции являются результатом необходимости заключения непосредственно договора между контрагентами и включают в себя такие их действия, как сбор и аналитическое обобщение данных о поставщиках и покупателях, о дебиторах и кредиторах, поиск самого партнера по договору, анализ количественных и качественных особенностей объекта (товара) договора и т.д. Данный этап транзакций предполагает такие действия потенциальных контрагентов как оценка каждого субъекта как возможного партнера по сделке на предмет соответствия его критериям партнера по соглашению.

2. *Транзакции второго типа.* Транзакции данного типа вытекают непосредственно из существующих условий и предпосылок, которые сопутствуют заключению сделки. Когда соглашение достигает стадии реализации, право собственности на товар по договору переходит к покупателю, который оплачивает цену продукта, в очередной раз оценивая его основные качественные характеристики. Также потребитель оценивает уровень соблюдения контрагентами условий реализации соглашения (например, условия поставки товара). [4]

Помимо указанных выше параметров, транзакции в логистике рассматривают, анализируют и оценивают по целому ряду критериев, таких как:

1. Кто является непосредственно и опосредованно участником транзакции;
2. Какие ресурсы и в каком объеме используются в рамках данной транзакции;
3. Каковы ожидаемые результаты и их соотношение с вложенными ресурсами;
4. Кому переходят пучки правомочий прав собственности на товар по договору на разных стадиях транзакции;
5. Каким образом происходит перераспределение прав и обязанностей между участниками сделки. [5]

Измеряя и оценивая качественно и количественно указанные характеристики сделки, целесообразно проследить, какие логические взаимосвязи могут возникнуть при этом, а также какие реальные затраты могут вызвать данные логистические операции. Поэтому и возникает объективная необходимость выделения в самостоятельный вид транзакционных издержек, возникающих в рамках логистики, а также определения степени эффективности системы их измерения и анализа с тем, чтобы оптимизировать конечные финансовые результаты существования материальных потоков экономического субъекта.

Список использованных источников:

1. Каримова, Л.А., Захарова, К.А. Транзакционные издержки в логистической деятельности [Текст] / Л.А.Каримова, К.А.Захарова // Экономика и социум. - 2017. - № 6-1 (37). - 32-39 с.
2. Олейник, А.Н. Институциональная экономика [Текст] : учебное пособие / А.Н. Олейник. - Москва: ИНФРА-М, 2010. - 416 с.
3. Веретенникова, А.Ю. Возможности обособления транзакционных издержек [Текст] / Журнал экономической теории. - 2011. - № 1. - С. 122-125.
4. Стукач, В.Ф. Транзакционные издержки: информационная база, классификация, оценка и механизм управления [Текст] / В.Ф. Стукач // Менеджмент в России и за рубежом. - 2010. - №5. - С. 67-72.
5. Дмитриева, Л. Классификация внутренних транзакционных издержек, возникающих в процессе управленческой деятельности [Текст] / Л. Дмитриева // Управление персоналом. - 2009. - № 17. - С. 80-82.

КРИМИНАЛИЗАЦИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

К. Е. Часовских, студент

Г. В. Гуселетова, к.э.н, доцент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

CRIMINALIZATION OF THE AGRICULTURAL SECTOR AS A THREAT TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE ALTAI TERRITORY

K. E. Chasovskikh, student

G. V. Guseletova, candidate of economic science, associate professor

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: kiribon4@yandex.ru, guseletovagalina@mail.ru

Аннотация: Рассмотрена важнейшая проблема экономики аграрного региона как криминализация. Представлены причины и условия возникновения криминогенной ситуации в сельскохозяйственной сфере. Отмечаются меры для минимизации негативных тенденций.

Annotation: Considered the most important problem of the economy of the agricultural region as criminalization. The causes and conditions of the occurrence of a criminal situation in the agricultural sector are presented. Measures are noted to minimize negative trends.

Ключевые слова: Криминализация, экономическая безопасность, сельское хозяйство, мошенничество, коррупция, преступность.

Keywords: Criminalization, economic security, agriculture, fraud, corruption, crime.

На сегодняшний день Алтайский край остаётся самым крупным аграрным регионом России. В большей степени экономика региона специализируется на сельском хозяйстве, включая производство, сбор, переработку и выпуск пищевой и животноводческой продукции, а также сельхозмашиностроение. Край является лидером по посевной площади зерновых и зернобобовых культур, что в свою очередь позволяет обеспечивать около 30% общероссийского объема крупы. Регион занимает первое место в стране по производству гречихи, объёмом около 500 тыс. тонн, что составляет около 40% национального объёма. Важно отметить, что это единственный регион от Урала до Дальнего Востока, выращивающий сахарную свеклу, производство которой в этом году составило рекордные 1,294 млн тонн, это больше на 32,6% по сравнению с предыдущим годом. В сфере животноводства Алтайский край также является одним из лидирующих регионов Российской Федерации. Так, например, по производству говядины край занимает 5 место и 4 место по поголовью крупного рогатого скота. Важно отметить, что данная отрасль региона активно развивается, так со слов губернатора края за последние три года объём производства аграрно-промышленного комплекса вырос почти на 18%. [1]

Необходимо подчеркнуть роль территориального расположения Алтайского края. Граничит с крупными сырьевыми, перерабатывающими и экономически развитыми регионами, такими как Новосибирская, Кемеровская области, а также с Республикой Казахстан. Это даёт краю возможность укрепить прочные экономические и торговые связи межрегионального и международного уровней. Сельскохозяйственная продукция экспортируется не только в другие регионы страны, такие как Новосибирская, Омская, Томская области, Красноярский, Ставропольский, Краснодарский края, а также на Дальний Восток и в Москву, но и за рубеж, например, в США, Китай, Японию, Казахстан, Францию, Польшу, Чехию, Англию, Финляндию и другие. Однако, нельзя не отметить, что из-за географического расположения региона существует определённые трудности по логистике. В этой связи замминистра сельского хозяйства России Оксана Лут на совещании по развитию экспортного потенциала зерновых и масличных культур с губернатором Алтайского края Виктором Томенко отметила, что плани-

руется открыть возможность перевозки зерновых через Дальний Восток, а также круглый год субсидировать затраты на транспортировку продукции. Это поспособствует увеличению экспорта сельскохозяйственной продукции региона.

Можно сделать вывод, что сельское хозяйство является наиболее значимой отраслью экономики Алтайского края. Также важно отметить, что аграрный сектор региона вносит существенный вклад в обеспечение продовольственной безопасности не только региона, но и всей страны. Поэтому обеспечение стабильного функционирования данной отрасли является приоритетной задачей политики края. Однако, существует такая значительная угроза безопасности региональной экономики, как криминализация. Варганова М. Л. отмечает, что она оказывает огромное влияние на продовольственную безопасность, так как теневая деятельность производственных, перерабатывающих и торговых предприятий препятствует и наносит ущерб надежному обеспечению населения качественным продовольствием, не говоря уже о его потреблении.[2]

В эффективном функционировании предприятия важное место занимает обеспечение экономической безопасности, интересов предприятия и защита коммерческой тайны. Причиной нарушения этих требований являются недостаточный уровень кадровой политики, неэффективная организация системы труда, низкая квалификация сотрудников, корыстный умысел персонала. Одна из главных причин противоправных деяний-это человеческий фактор, который во многом зависит от жизненных взглядов или негативных эмоций, таких как месть, зависть, жадность, страх, невежество и другие. Сюда же можно отнести коммерческие ценности и жажду наживы. Данные явления формируется под воздействием экономических, социальных, культурных и различных других условий. Сельскохозяйственные предприятия Алтайского края в большей степени расположены в сельских регионах, характеризующихся невысоким уровнем дохода и занятости населения, низкими культурными и образовательными условиями. Таким образом, данная ситуация так или иначе оказывает воздействие на формирование делинквентного поведения человека.

Существенный недостаток существует в сфере контроля деятельности сельскохозяйственных предприятий. Это связано, прежде всего, со значительным количеством участников сельскохозяйственного рынка, несовершенством нормативной базы, регламентирующей предпринимательскую деятельность, запутанной системой документооборота, учета и контроля. Это не только облегчает совершение преступлений, но и позволяет эффективно скрывать следы преступлений экономической направленности. На этой основе получает своё развитие коррупция, создание фиктивных организаций, утечка капитала в теневую экономику, незаконное предпринимательство.

Наиболее часто встречающимся преступлением в аграрном секторе является мошенничество. Согласно ст. 159 УК РФ, мошенничество-это хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путём обмана или злоупотребления доверием. Различают несколько видов мошеннических действий, содержащихся в статье 159.1-159.6 УК РФ. Наиболее распространённым является 159.2 «мошенничество при получении выплат», связанное с хищением денежных средств социальных выплат, путем предоставления заведомо ложных и (или) недостоверных сведений, а равно путем умолчания о фактах, влекущих прекращение указанных выплат. [3] Данные преступления представляют существенную угрозу для федерального и краевого бюджета. Главной причиной проявления данных видов деятельности выступает значительная экономическая выгода.

Немаловажным фактором является работа подразделений ЭБиПК ОВД, которые в большей степени специализируются на выявлении и документировании преступлений и не имеют достаточно возможностей для предупреждения правонарушений. Так, А. Е. Чечетин отмечает, что «результативность борьбы с коррупцией во многом зависит от активности и профессионализма правоохранительных органов, которые должны обеспечиваться надежными и достаточными правовыми средствами для выявления такого рода деяний, а также защитой государства от попыток их дискредитации при правомерном выполнении своих задач» [4]. В связи с этим необходимо не просто расширить возможности таких органов с целью

предотвращения преступлений, но и организовать систему управления и взаимодействия, а также продуктивные условия для наиболее эффективной работы.

Нельзя не отметить такую проблему, как коррумпированность, в частности коммерческий подкуп, взяточничество, превышение должностных полномочий. Для минимизации выплат таможенной пошлины совершаются сговоры с сотрудниками таможенных органов, сговор с сотрудниками банков для незаконного получения кредитов с последующей невыплатой, как, например, в громком деле «Изумрудной страны», заключавшая 227 кредитных договоров через 56 подконтрольных предприятий с филиалом «Россельхозбанком». Неправомерные действия сотрудников банка заключаются в ненадлежащем рассмотрении заявок на кредиты, а также в недобросовестной проверке необходимых документов, вследствие чего они получают денежные или иные материальные вознаграждения. При данном явлении значительную роль играет корысть сотрудников банка и недостаточный контроль со стороны банковского руководства. Немаловажным фактором является упрощение требований для выдачи и возврата кредитов, что является следствием борьбы банков за клиента.

Особое место занимает банкротство организаций. Несостоятельность и ликвидация сельскохозяйственных предприятий оказывает огромное влияние на экономику региона, обеспечение региона продовольствием, а также на сельское население, которое остаётся без занятости, что в свою очередь является социальной угрозой для нашего региона. При данном явлении важно отметить возможность незаконных действий лиц, заключающиеся в получении прибыли путём совершения преднамеренного или фиктивного банкротства, что в свою очередь позволяет избежать выплат кредиторам. Как отмечает М.В. Чернова, мошенничества могут быть связаны с показателями баланса и являться результатом следующих хозяйственных операций [5]:

- переоценка основных средств;
- продажа основных средств с последующей покупкой по заниженной цене;
- наращивание кредиторской задолженности;
- создание необоснованных резервов по дебиторской задолженности;
- искажения в порядке распределения затрат между текущим и будущими периодами при списании расходов будущих периодов;
- искажения в оценке готовой продукции и отнесении затрат на финансовые результаты отчетного периода;
- отнесение текущих доходов к доходам будущих периодов.

Мы считаем, что органы власти должны быть наиболее заинтересованы в обеспечении экономической безопасности и финансовой устойчивости сельскохозяйственных предприятий, как ключевого звена региональной экономики. В связи с этим необходимо увеличение не только взаимодействия государственных органов с аграрными организациями, но и межведомственного взаимодействия с региональными и федеральными органами, инспекциями, управлениями, что вследствие позволит усилить мониторинг и анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий, улучшить осуществление оперативного контроля, контроля над сделками и контрактами организаций. Также важно обратить внимание на необходимость проверки функционирования организации на местах. Немаловажным условием является расширение работы правоохранительных органов. Данные предложения способствуют увеличению возможностей в прогнозировании вероятного банкротства, в том числе незаконного, в оценке платёжеспособности и кредитоспособности предприятий, в предотвращении преступлений экономической направленности. Региональные органы власти должны углубленно заняться разработкой положений, рекомендаций, методов и способов осуществления экономической безопасности аграрного сектора. А также следует не только создать, но и постоянно совершенствовать условия организации сельскохозяйственной деятельности. Необходимо повышение уровня заработной платы, обеспечение заинтересованности и мотивации работников на предприятиях, выявление квалифицированных кадров, увеличение целевого набора в образовательные учреждения по техническим и сельскохозяйственным специальностям.

Мы уверены, что главной мерой в обеспечении экономической безопасности аграрных предприятий в рамках взаимодействия с государственными органами является наличие служб безопасности, включающих в себя прежде всего экономическую и юридическую безопасность, на всех стратегически важных аграрных предприятиях. В настоящее время многие предприятия имеют в своём ведении такие службы, отделы. Их деятельность регулируется законом РФ «о частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации. Согласно данному закону, разрешается осуществление сбора, поиска, изучение сведений и информации, касающейся участников, обстоятельств и процесса деятельности организации, а также защиту жизни и здоровья, охрану объектов и имущества, обеспечение порядка в организациях с целью сыска и охраны в интересах организации. Однако, важнейшим требованием является их подведомственность не предприятию, а напрямую государственным органам, а именно министерству сельского хозяйства Алтайского края. Данное условие предоставит независимость сотрудникам службы от руководящего состава предприятия, беспристрастность в осуществлении своих полномочий, возможность министерству дополнительного контроля и координирования предприятий. Работа службы безопасности должна осуществляться исходя из следующих задач: 1) обеспечение коммерческой тайны; 2) оценка угроз экономических преступлений и их предотвращение; 3) противодействие коррупции; 4) противодействие недобросовестной конкуренции, в том числе экономическому шпионажу; 5) выявление и устранение каналов утечки информации. Также считаем необходимым расширение полномочий служб безопасности предприятий в контрольно-надзорной области. Важно, чтобы они осуществляли контроль за реализацией денежных средств, выделенных государственными органами в качестве субсидий, дотаций, грантов, по назначению. Контроль за рациональным и правомерным использованием ресурсов предприятия.

Таким образом, сельское хозяйство необходимо рассматривать как стратегически важную сферу экономики региона, следовательно, обеспечение экономической безопасности сельскохозяйственного комплекса нужно расценивать как важнейший фактор стабильности и развития экономики Алтайского края. В связи с этим, борьба с криминализацией в аграрном секторе, являющейся значительной угрозой, является приоритетной задачей. Особенную сложность составляет постоянно трансформирующаяся преступная деятельность, которая изменяется по методам, способам осуществления, типу и характеру. Для решения данной проблемы должны совершенствоваться нормативно-законодательную базу, разрабатываться и реализовываться специальные программы.

Список использованных источников:

1. Министерство сельского хозяйства Алтайского края [Электронный ресурс] // официальный сайт. - Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <http://www.altagro22.ru>
2. Вартанова М.Л. Продовольственная безопасность как составная часть экономической и национальной безопасности государства [Текст] : монография / М.Л. Вартанова; Продовольственная политика и безопасность. – Москва, 2016. - Том 3. №3. – С. 145-162.
3. Уголовный кодекс РФ: текст с изменениями и дополнениями на 11 ноября 2018 года [Электронный ресурс] // Консультант - Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/
4. Чечетин А. Е. Актуальные проблемы борьбы с коррупцией [Текст] / А.Е. Чечетин / Алтайский юридический вестник. - 2016. - №2. - Москва, 2016.- С.15-19.
5. Чернова М.В. О формировании понятийного аппарата в сфере банкротств [Электронный ресурс] // Экономический анализ: теория и практика. - Электр. текст. дан. - Москва, 2008. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-formirovanii-ponyatiynogo-apparata-v-sfere-bankrotstv>

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

А. А. Янченко, студент

Т. М. Одинцова, к.э.н., доцент

Севастопольский государственный университет, Севастополь, Россия

FINANCIAL SECURITY OF THE ENTERPRISE IN MODERN ECONOMIC CONDITIONS

A. A. Yanchenko, student

T. M. Odintsova, candidate of economic science, associate professor

Sevastopol state University, Sevastopol, Russia

e-mail: gloriya-2000@mail.ru

Аннотация: Автор рассматривает финансовую безопасность предприятия в современных экономических условиях. Экономическая безопасность разрабатывается и реализуется с целью обеспечения длительного и результативного функционирования предприятия сегодня и высокого потенциала развития в будущем. Более распространенным среди методов определения уровня финансовой безопасности предприятия выступает индикаторный метод.

Abstract: The author considers the financial security of the enterprise in modern economic conditions. Economic security is developed and implemented in order to ensure long-term and efficient operation of the enterprise today and high development potential in the future. More common among the methods of determining the level of financial security of the enterprise is the indicator method.

Ключевые слова: финансовая безопасность, обнаружение гроз, индикаторы безопасности, интегральный метод.

Keywords: financial security, thunderstorm detection, security indicators, integral method.

Финансовая безопасность предприятия – это комплекс мероприятий, которые обеспечивают надежную защиту его деятельности от отрицательного воздействия внешних и внутренних факторов, а также умение стремительно ликвидировать различные угрозы либо адаптироваться к имеющимся обстоятельствам для устойчивого функционирования и динамичного развития.

Экономическая безопасность финансовой деятельности предприятия разрабатывается и реализуется с целью обеспечения длительного и результативного функционирования предприятия сегодня и высокого потенциала развития в будущем.

Уровень экономической защищенности предприятия обуславливается тем, какие мероприятия руководство осуществляет с целью заблаговременного установления возможных источников угроз, уклонения от их отрицательного влияния и минимизировать вред, который может быть приобретен в результате их влияния, если ликвидировать данные угрозы невозможно.

Процесс обеспечения финансовой безопасности предприятия заключается в следующих этапах:

1. Обнаружение угроз и опасностей, которые оказывают влияние на финансовую и производственную деятельность компании;
2. Установление характеристик и параметров финансовой безопасности, которые выступают в качестве индикаторов, а также количественных и качественных лимитных значений обнаруженных индикаторов;
3. Создание ряда мероприятий, которые позволяют выявить опасности и создать условия, обеспечивающие финансовую безопасность предприятия;

4. Формирование механизмов обеспечения финансовой защищенности предприятия, которые нейтрализуют или смягчают воздействие внешних и внутренних угроз.

Методы, применяемые предприятием с целью определения уровня финансовой безопасности:

1. Метод оценки финансового состояния (рассчитываются условные финансовые показатели, и анализируется динамика их изменений);
2. Метод оценки экономических угроз (вычисляется ущерб от последствий угроз, нанесенных финансовой безопасностью предприятия);
3. Индикаторный метод (расчет отклонения полученных значений от предельного показателя);
4. Интегральный метод (расчет интегрального показателя).

Более распространенным среди методов определения уровня финансовой безопасности предприятия выступает индикаторный метод. Он основан на выборе конкретных показателей, характеризующих финансовую безопасность компании, и сравнении их полученных значений с предельными значениями (рисунок 1).

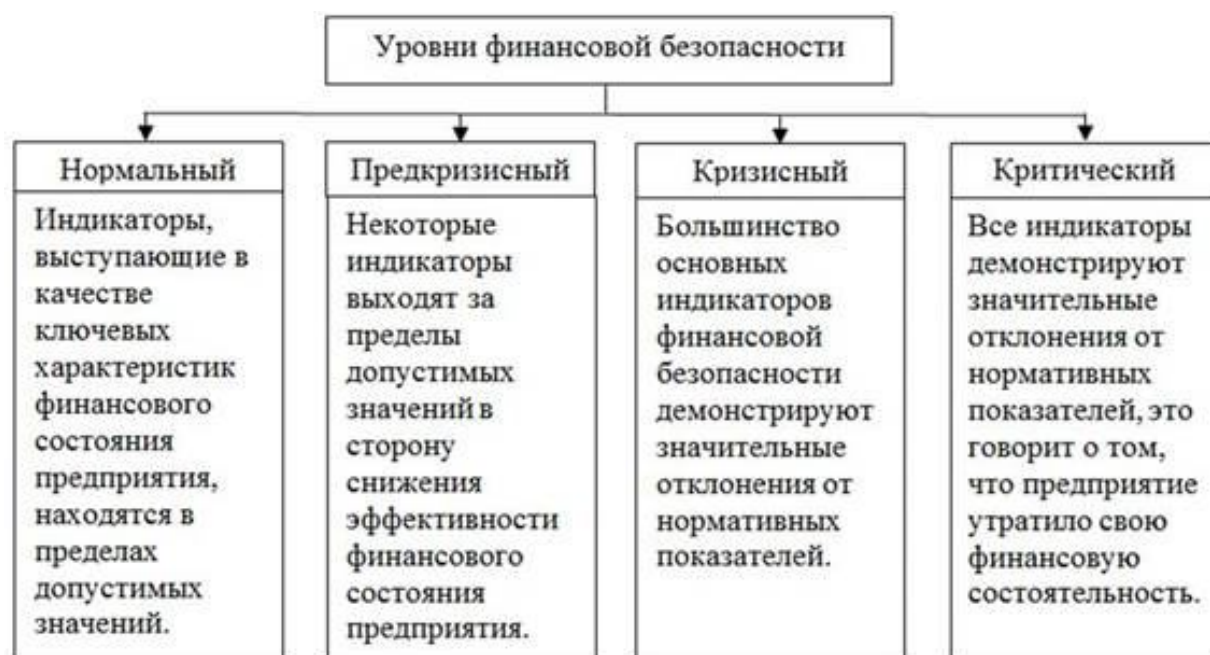


Рисунок 1 – Уровни финансовой безопасности предприятия

Опираясь на данный метод можно определить уровень финансовой безопасности на примере российского предприятия ООО «Кедр» по производству прочей мебели.

Для создания необходимых условий, которые обеспечивают финансовую безопасность предприятия, требуется определить систему количественных и качественных показателей. Каждый из уровней финансового состояния предприятия будет определен с интервалами выбранных количественных значений, а также качественными параметрами, которые создают условия для стабильной защиты финансов компании от различных потенциальных и реальных опасностей.

В таблице 1 перечислены основные индикаторы финансовой безопасности предприятия, их предельные значения, и полученные значения ООО «Кедр».

Таблица 1 – Индикаторы финансовой безопасности предприятия ООО «Кедр»

	Показатели	Предельное значение	Условие, обеспечивающее финансовую безопасность	Фактическое значение АО «Канат»
1	Показатели ликвидности:			
1.1	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2	$K_{ал} \geq 0,2$	0,6
1.2	Коэффициент текущей ликвидности	1	$K_{тл} \geq 1$	6,8
2	Показатели фин. устойчивости:			
2.1	Коэффициент автономии	0,5	$K_a \geq 0,5$	2,6
2.2	Плечо финансового рычага	1	$ПФР \leq 1$	0,3
3	Показатели деловой активности:			
3.1	Коэффициент оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженностей	период оборота ДЗ > период оборота КЗ	–	26,3 > 21,8
4	Показатели рентабельности:			
4.1	Рентабельность активов	$i_{инф.}$	$ROA \geq i_{инф.}$	11
4.2	Рентабельность собственного капитала	15%	$ROE \geq 15\%$	14,45%
5	Показатели развития предприятия:			
5.1	Уровень инвестирования амортизации	1	$K_{иа} \geq 1$	2,7
5.2	Темп роста: чистой прибыли, реализации продукции, активов	1	$T_{п} \geq 1, T_{в} \geq 1, T_{а} \geq 1$	1,1 ≥ 1, 1 ≥ 1, 1,1 ≥ 1

Исходя из проведенного анализа, можно сделать некоторые выводы. Финансовая безопасность предприятия ООО «Кедр» находится на нормальном уровне, так как индикаторы, которые выступают в роли ключевых характеристик финансового состояния предприятия, находятся в пределах допустимых значений. Компания обладает определенным производственным потенциалом, используемым в надлежащей степени, показатели его эксплуатационной деятельности способны удовлетворить требующиеся для надлежащего функционирования предприятия уровни загрузки производственного оборудования и его хозяйственных площадей. Руководство предприятия формирует систему действий, при реализации которых поддерживается финансовая безопасность предприятия и выполняются надлежащие действия для недопущения развития кризисного финансового состояния.

ООО «Кедр» должно уделять внимание разработке эффективных мероприятий, которые будут направлены на борьбу с существующими угрозами, которые в результате своего отрицательного воздействия смогут произвести финансовый ущерб предприятию, или отрицательно отразиться на структуре капитала, что может спровоцировать банкротство предприятия.

Список использованных источников:

1. Бланк, И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия [Текст] / И.А. Бланк. - 2-е изд., стер. – Киев : Эльга, 2009. - 776 с.
2. Блажевич, О.Г. Финансовая безопасность предприятий: определение минимально необходимого уровня [Текст] // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. - 2010. - №3 (8). - С. 25-31.

3. Запорожцева, Л. А., Рябых М. А. Разработка стратегии обеспечения финансовой безопасности предприятия [Текст] // Фундаментальные исследования. - 2013. – С. 11.
4. Каранина, Е.В. Финансовая безопасность (на уровне государства, региона, организации, личности) [Текст] : монография / Е.В. Каранина. - Киров: ФГБУ ВО «ВятГУ», 2015. - 239 с.
5. Коноплева, И.А. Управление безопасностью и безопасностью бизнеса [Текст] : учеб. пособие для вузов / И.А. Коноплева, И.А. Богданов; под ред. И.А. Коноплевой. - Москва: ИНФРА-М, 2008 - 85 с.
6. Папехин, Р.С. Факторы финансовой устойчивости и безопасности предприятия [Текст] : автореф. диссертации канд. экон. наук. / Р.С. Папехин. - Волгоград, 2007 – 37 с.: ил.
7. Экономическая безопасность [Текст] : учебник для вузов / под общ.ред. Л.П. Гончаренко, Ф.В. Акулинина. - Москва: Издательство Юрайт, 2015. - 478 с.

УДК 336.719

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

Л. В. Анисимова, студент

Научный руководитель: **Т. П. Мильгуй**, к.э.н., доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

ECONOMIC SECURITY OF FINANCIAL ACTIVITIES OF A CREDIT ORGANIZATION

L. V. Anisimova, student

Scientific adviser: **T. P. Milhoj**, candidate of economic science, associate professor

Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: milgui@mail.ru

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные задачи обеспечения экономической безопасности банка, перечислены проблемы формирования устойчивой банковской системы и разработаны рекомендации по повышению уровня экономической безопасности.

Abstract: This article discusses the main tasks of ensuring the Bank's economic security, lists the problems of forming a stable banking system, and develops recommendations for improving the level of economic security.

Ключевые слова: Экономическая безопасность банка, финансовая деятельность, финансовая устойчивость.

Keywords: The Bank's economic security, financial performance, and financial stability.

Финансово устойчивое государство – это государство, которое обеспечивает свою национальную безопасность в условиях глобальной конкуренции не зависимо от негативных обстоятельств, сложившихся под воздействием различных экономических, политических, социальных факторов развивающихся в рыночной экономике. Рассматривая финансовую устойчивость в системе национальной безопасности государства можно отметить, что она обеспечивает состояние защищенности национальных интересов государства при помощи бюджетной, налоговой, валютной, инвестиционной, денежно-кредитной политики направленной на снижение воздействия внешних и внутренних угроз со стороны различных процессов и явлений. [1]

Банк это организация, осуществляющая операции с деньгами и их производными финансовыми инструментами, преимущественно для оказания платных финансовых услуг клиентам. Кредитные организации аккумулируют свободные денежные ресурсы на своих счетах и предоставляют их во временное пользование (кредиты), оказывают необходимые финансовые услуги (расчёты).

К проблемам формирования устойчивой банковской системы относятся:

1. Невозможность добиться устойчивой банковской системы без согласования всех элементов единой политики: бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, валютной и т.д.

2. Увеличение доходности банковского бизнеса;

3. Оживление роста производства;

4. Увеличение спроса на кредитные ресурсы;

5. Меры стимулирования инвестиций в реальный сектор экономики;

6. Доверие к банкам.

На экономическую безопасность банка влияет:

1. Отсутствие эффективной методики оценки кредитоспособности;

2. Недостаточность информационной базы для полного анализа состояния клиента;

3. Банки не имеют должного аналитического аппарата;

4. Не поддерживается связь со специальными информационными службами;

5. Сложно оценить перспективы изменений факторов, которые будут определять кредитоспособность заёмщика в будущем;
6. Способность заёмщика погасить кредит в будущем;
7. Существование факторов, оценить значение которых в цифрах невозможно (моральный облик, репутация клиента, кредитная история заёмщика).

Кроме вышеперечисленных причин, также на экономическую безопасность банка влияет:

1. Налаживание предприятием производства ранее не выпускавшейся продукции и освоение в связи с этим нового рынка сбыта;
2. Появление зависимости клиента от кредиторов в связи с увеличением расходов;
3. Наличие у клиентов крупных и незапланированных потерь;
4. Нарушение клиентом сроков подготовки отчётности;
5. Просьба клиента о выделении ему дополнительных средств сверх ранее согласованных лимитов;
6. Нецелевое расходование средств полученного кредита;
7. Нерегулярные поступления денег от реализации товаров.

Активное участие в обеспечении экономической безопасности страны отводится банковской системе. На настоящий момент банковская система является опорой финансовой безопасности и инвестиционного роста экономики, играет важную роль в организации и стабильности денежной системы.

Банки сегодня являются настоящим локомотивом рынка и поэтому именно банки сегодня больше всего подвержены наибольшей опасности, так как аккумулируют огромные деньги.

Основной **целью обеспечения экономической безопасности** банковской системы является обеспечение надежности и эффективности работы кредитных организаций, а также реального сектора экономики и домашних хозяйств, функционирующих в регионе, поскольку роль банковского сектора в обеспечении их развития является весьма значимой. [2, 3]

Основные задачи обеспечения экономической безопасности банка представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Задачи обеспечения экономической безопасности банка

Перечень задач	Характеристика задач
Осуществлять постоянный контроль	Контроль за соблюдением требований федерального законодательства и нормативных актов;
Обеспечивать результативность работы банка	Обеспечение эффективности и результативности финансово-хозяйственной деятельности банка;
Обеспечивать своевременную отчётность	Обеспечение достоверности, полноты и своевременности составления и предоставления отчетности, а также информационной безопасности;
Исключить противоправную деятельность	Исключение противоправной деятельности среди служащих банка;
Реализовать экономические интересы	Обеспечение нужд и интересов домашних хозяйств и предприятий реального сектора экономики.

Эффективное обеспечение экономической безопасности банка осуществляется в основном экономическими методами. Основными принципами обеспечения экономической безопасности банка являются:

1. Законность - меры безопасности развиваются на основе законов.
2. Экономическая целесообразность и прибыльность. Защита экономической деятельности должна быть рациональной и не съедать слишком много средств фирмы. Прибыльность фирмы является показателем работы и службы безопасности.
3. Программно-целевое планирование. Обеспечение безопасности осуществляется на основе комплексных программ.

4. Самостоятельность и ответственность в работе Службы безопасности. Служба безопасности должна располагать ресурсами, а руководитель отвечать за порученное ему дело.

5. Взаимодействие и координация со всеми подразделениями фирмы и правоохранительными органами.

6. Научная организация труда - использование передового опыта, современных технических и иных средств защиты.

7. Конспирация и гласность. Защита должна носить скрытый и открытый характер.

Для повышения уровня экономической безопасности кредитных организаций можно предложить ряд рекомендаций. Все рекомендации можно объединить в три группы. Первая группа это рекомендации в области организации труда. Это четкое разграничение деятельности каждого работника, предоставление информации в нужном объёме. Вторая группа детальный и полный анализ всех вопросов касающихся кредитования и инвестирования. Третья группа это рекомендации касающиеся системы контроля за финансово-хозяйственной деятельностью банка.

Поэтому обеспечение экономической безопасности финансовой деятельности кредитных организаций возможно при выполнении нескольких условий: разработка рекомендаций с учётом всех вышеперечисленных групп; своевременное выявление причин, которые могут повлиять на снижение уровня безопасности банка (финансовой, информационной, технической, социально-психологической); обнаружение преступных действий на разных уровнях управления банком, а также устранение внешних угроз.

Список использованных источников:

1. Клейнер, Г. Устойчивость российской экономики в зеркале системной экономической теории [Текст] // Вопросы экономики. 2015. - 107-123 с.

2. Мильгуй, Т.П. Инновационное развитие экономики // Международный научно-исследовательский журнал. - 2015. - 1-2(32). - С. 67-68.

3. Мильгуй, Т.П. Развитие инновационных кадров // Международный научно-исследовательский журнал. - 2014. - 1-3(20). - С. 42-44.

УДК 334.001.25

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

М. М. Богданова, к.э.н., доцент

Алтайский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Барнаул, Россия

INVESTMENT RISKS IN THE REAL ESTATE MARKET

M. M. Bogdanova, candidate of economic science, associate professor

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Altay branch, Russia,
Barnaul city, Russia
e-mail: mmbogdanova@fa.ru*

Аннотация: в статье рассмотрены коммерческие риски инвестирования в недвижимость, факторы инвестиционных рисков, преимущества и недостатки инвестиционной стратегии. Оценка стоимости объекта недвижимости осуществляется на основе ряда принципов, и напрямую влияет на величину инвестиционного риска. Для минимизации степени инвестиционного риска необходимо разработать оптимальную инвестиционную стратегию, которая бы учитывала причины рисков, а также колебания на рынке недвижимости.

Abstract: the article discusses the commercial risks of investing in real estate, investment risk factors, advantages and disadvantages of investment strategy. Valuation of the property is based on a number of principles, and directly affects the amount of investment risk. To minimize the

degree of investment risk, it is necessary to develop an optimal investment strategy that would take into account the causes of risks, as well as fluctuations in the real estate market.

Ключевые слова: коммерческий риск, инвестиционный риск, рынок недвижимости, факторы риска.

Keywords: commercial risk, investment risk, real estate market, risk factors.

Условия свободной конкуренции в рыночной экономике, факторы неопределенность внешней среды порождают определенные предпринимательские риски агентов рынка в процессе их деятельности.

Риск – это предварительная оценка возможного успеха, и одновременно, опасность возможных потерь в ходе выполнения сделки, обязательств, хозяйственных операций. Количественно риск можно определить как ожидаемую (субъективно определяемую) величину дохода от конкретного вложения капитала [1].

Риск является неотъемлемым элементом нормально функционирующей предпринимательской деятельности, реальный компонент рынка, признак конкурентных отношений. Чаще всего под предпринимательским риском подразумевают риск коммерческий, который ориентирован на получение максимальной выгоды исходя из реальных условий рынка.

Главные причины риска – ограниченность ресурсов (материальных, трудовых, информационных, финансовых и т.д.) и неопределенность хозяйственной ситуации. Чем больше неопределенность ситуации, тем больше степень риска. Поэтому вопрос анализа рисков, возникающих в процессе принятия решений, является актуальным для организаций в современных рыночных условиях.

Из большого разнообразия рисков, представленных на рисунке 1, одним из наиболее интересным нам представляется инвестиционный риск, в частности, риск инвестирования в недвижимость.



Рисунок 1 – Классификация рисков

Среди основных факторов риска на российских рынках коммерческой недвижимости эксперты выделяют следующие[1]:

- относительно невысокое число сделок с недвижимостью, их слабая прозрачность, фактическое отсутствие достаточной истории рынков;
- высокая неоднородность предложения различных категорий объектов недвижимости (по качеству, комфорту и т.д.), их соответствия актуальным нормам;

- сложный механизм получения прав на аренду/покупку объектов недвижимости.

С учетом данной специфики, эффективность рынка недвижимости относительно мала, но при этом присутствует асимметрия в распределении между субъектами рынка, в результате чего риски инвесторов возрастают.

Принимая во внимание существующие тенденции увеличения стоимости недвижимости, следует отметить, что в целом складывается объективная сложность составления прогнозов долгосрочного развития рынка, что значительно увеличивает компонент риска в структуре расходов управляющих компаний.

В целом, вышеизложенное можно обобщить следующим образом:

- нет системного анализа управляющих компаний, участвующих в конкурсе на управление объектом;

- есть ограниченные возможности прогноза развития объекта имущественного комплекса;

- нет научно обоснованных вариантов управления рисками на рынке недвижимости.

Чтобы решить данные проблемы, необходимо, во-первых, обеспечивать баланс между экономическими интересами застройщиков и социально-экономическими приоритетами города; во-вторых, важно оценивать надежность строительных компаний; в-третьих, рассчитывать риски на основе адекватной рыночным реалиям оценке стоимости объекта имущественного комплекса.

В результате теоретических и практических исследований в области оценки недвижимости сформировались три группы принципов оценки (таблица 1). Отдельным, не входящим в указанные группы принципов, является принцип наилучшего (наиболее эффективного) использования недвижимости.

Таблица 1 – Группы принципов оценки стоимости объектов недвижимости

Группа	Принципы
Принципы связаны с представлениями собственника о недвижимости	принцип полезности; принцип замещения; принцип ожидания.
Принципы обусловлены эксплуатацией недвижимости и связаны с представлениями производителей о недвижимости	принцип вклада; принцип остаточной продуктивности земельного участка; принцип равновесия; принцип возрастающей или уменьшающейся отдачи (принцип предельной доходности).
Принципы, обусловленные рыночной средой	принцип спроса и предложения; принцип соответствия; принцип конкуренции; принцип изменения.

Анализ рынка жилья в Барнауле в 2019 г. показал, что средняя цена квадратного метра жилья составляет 46,769 тыс. руб. (рисунок 2, таблица 2)[2].

По мнению экспертов, популярностью у горожан пользуются одно-, двухкомнатные квартиры площадью от 30 м². 33% приходится на однокомнатные квартиры площадью от 28 м² в ценовой категории 1-1,6 млн. рублей. 39% – на двух-, трехкомнатные типовые квартиры в ценовом диапазоне 1,6-2,2 млн. рублей. Около 4% приходится на жилье дороже 3-4 млн. рублей. По 6-7,5% – на двухкомнатные квартиры улучшенной категории более 60 м² и трехкомнатные стоимостью более 2,2 млн. рублей.



Рисунок 2 – Динамика цен на жилье в г. Барнауле

Таблица 2 – Стоимость 1 м² квартир на вторичном рынке в Барнауле

Даты	Квартиры (вторичный рынок)	Курс доллара
22.11.18	45,893	64.21
06.12.18	45,949	64.21
26.12.18	45,362.6	68.745
10.01.19	45,297	67.08
24.01.19	45,731.9	66.332
07.02.19	46,188.2	65.669
21.02.19	46,227.8	65.857
07.03.19	46,286.2	65.843
21.03.19	45,820.3	64.28
04.04.19	46,742.5	65.164
18.04.19	46,941.4	63.945
02.05.19	47,900.2	64.631
16.05.19	46,975.7	64.849
30.05.19	47,037	64.908
13.06.19	47,568.9	64.516
27.06.19	47,533	62.808
11.07.19	48,036.2	63.799
25.07.19	48,157.2	63.116
08.08.19	48,177.6	65.093
22.08.19	48,397.3	66.263
05.09.19	48,883.7	66.5
19.09.19	48,857.1	64.429
03.10.19	48,917.9	65.44
17.10.19	48,949.8	64.346
31.10.19	49,116.5	63.873
15.11.19	49,139.9	64.21

Надежность строительных компаний оценивается по нескольким критериям: рейтинг продаж, правовая защита заключенных договоров, количество открытых споров («чем меньше, тем лучше») и положительных отзывов («чем больше, тем лучше»). Самые крупные застройщики в г. Барнауле по рейтингу продаж следующие[3]:

- «Жилищная инициатива» - крупнейшая строительная компания, которая была создана 20 лет назад;
- ИСК «Союз» - ведет свою деятельность с 2001 года, входит в группу компаний ГК «Союз»;
- ИСК «Алгоритм» - создана в июне 2005 года, занимается как квартальной, так и точечной застройкой;
- СК «Адалин-Строй» - создана в 2012 году, реализует проекты жилой застройки;

- СК «Сибиря» - существует с 2012 года и специализируется на строительстве жилья комфорт-класса и крупномасштабных жилых объектов;

- Группа компаний «Вотэтодом» - включает строительные компании «Селф», «Барнаулкапстрой», «Бако-Строй», «ЭТОДОМ», «ИнДаХаус», «Мотор», «Локомотив»; занимается возведением многоэтажных домов;

- ПСК «Строительная Перспектива» - существует на рынке с 2005 года, участвует в строительстве жилых многоквартирных домов элитных категорий.

Всего в Барнауле действуют 33 инвестиционно-строительных компании.

И, наконец, баланс между экономическими интересами застройщиков и социально-экономическими приоритетами города достигается путем разработки рациональной инвестиционной стратегии, которая учитывает риски как застройщиков, так и инвесторов, и одновременно, помогает решить вопросы социально-экономической политики (обеспеченность новых кварталов объектами социальной сферы, предпринимательства, инфраструктуры).

Важнейший этап построения инвестиционной стратегии – это продуманная постановка финансовых целей, то есть оценка финансовых возможностей; прогноз роста стоимости объекта, сопоставление потенциальной прибыли и затрат.

При оценке риска инвестирования стоит учитывать такие факторы, как общий доход на вложенный капитал, повышение стоимости капитала, скорость и объем притока дохода, стоимость актива при перепродаже и окончательный финансовый результат.

Застройщик, в свою очередь, для минимизации своих рисков, может предложить покупателю особые условия оплаты (например, рассрочка), уменьшение цены объекта, выгодные условия кредитования через посредника – кредитную организацию. Если планируется покупка жилья в конкретном районе, то застройщик предлагает всю возможную информацию о нем в плане уровня занятости, экологической обстановки, планов развития инфраструктуры и т.д.

Подводя итоги, следует отметить как преимущества, так и недостатки инвестирования в недвижимость.

Среди преимуществ вложений в недвижимость можно выделить следующие:

- недвижимость обладает высокой ликвидностью;
- на длительном периоде неизменная доходность, например, сдавая купленную недвижимость в аренду, можно получать прибыль долгие годы;
- относительная доступность вложений;
- широкий выбор вариантов для инвестирования.

Основными недостатками таких инвестиций являются:

- спрос на недвижимость находится в довольно ощутимой зависимости от экономической обстановки в стране в целом и отдельном регионе в частности;
- цены на объекты недвижимости довольно высоки;
- в маленьких городах спрос на недвижимость находится на довольно низком уровне;
- высокие дополнительные расходы (коммунальные, ремонт, налоги).

Отсюда следует, что предпринимателю нужно выбирать такую стратегию, которая уменьшит степень противодействия, что в свою очередь снизит степень риска.

Список использованных источников:

1. Ващекин Н.П. Безопасность предпринимательской деятельности [Текст] : учеб. пособие / Н.П. Ващекин, М.И. Дзлиев, А.Д. Урсул. – Москва: ЗАО Изд-во «Экономика», 2012. – 334 с.
2. Restate [Электронный ресурс] // Сайт рынка недвижимости. – Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://barnaul.restate.ru/graph/>
3. СИБДОМ [Электронный ресурс] // Застройщики Барнаула и Алтайского края. - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://altay.sibdom.ru/organization/list/builder/>

ВЛИЯНИЕ КРЕДИТНОГО РИСКА НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКА

Ю. А. Бокк

Научный руководитель: Т. П. Мильгуй, к.э.н, доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

IMPACT OF CREDIT RISK ON THE BANK'S ECONOMIC SECURITY

Yu. A. Bock, student

Scientific adviser: T. P. Milhoj, candidate of economic science, associate professor

Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia

e-mail: milgui@mail.ru

Аннотация: в данной статье рассматриваются виды рисков, оказывающие влияние на финансово-хозяйственную деятельность банка. Особое внимание уделено кредитному риску, причинам его возникновения и методам управления, перечислены проблемы формирования устойчивой банковской системы.

Abstract: this article discusses the types of risks that affect the financial and economic activities of the Bank. Special attention is paid to credit risk, the reasons for its occurrence and management methods, summarizes the problems of creating a sustainable banking system.

Ключевые слова: финансовая деятельность банка, кредитный риск, управление кредитным риском, устойчивая банковская система.

Keywords: financial activity of the Bank, credit risk, credit risk management, sustainable banking system.

Банк как коммерческая организация ставит своей задачей получение прибыли, которая обеспечивает устойчивость и надежность банка. Но ориентация на прибыльность операций всегда связана с различными видами рисков, которые при отсутствии системы их ограничения могут привести к большим убыткам. Поэтому любой банк при разработке стратегии развития учитывает все возможные риски, которые могут оказывать непосредственное влияние на финансово-хозяйственную деятельности банка. [1]

К проблемам формирования устойчивой банковской системы относятся:

1. Невозможно добиться устойчивой банковской системы без согласования всех элементов единой политики: бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, валютной и т.д.
2. Требуется увеличение доходности банковского бизнеса;
3. Низкий рост производства;
4. Недостаточный спрос на кредитные ресурсы;
5. Отсутствуют эффективные меры стимулирования инвестиций в реальный сектор экономики;
6. Отсутствует доверие к банкам.

На экономическую безопасность банка влияет:

1. Отсутствие эффективной методики оценки кредитоспособности;
2. Недостаточность информационной базы для полного анализа состояния клиента;
3. Банки не имеют должного аналитического аппарата;
4. Не поддерживается связь со специальными информационными службами;
5. Сложно оценить перспективы изменений факторов, которые будут определять кредитоспособность заёмщика в будущем;
6. Способность заёмщика погасить кредит в будущем;
7. Существование факторов, оценить значение которых в цифрах невозможно (моральный облик, репутация клиента, кредитная история заёмщика).

Кроме вышеперечисленных причин, также на экономическую безопасность банка влияет:

1. Налаживание предприятием производства ранее не выпускавшейся продукции и освоение в связи с этим нового рынка сбыта;
2. Появление зависимости клиента от кредиторов в связи с увеличением расходов;
3. Наличие у клиентов крупных и незапланированных потерь;
4. Нарушение клиентом сроков подготовки отчётности;
5. Просьба клиента о выделении ему дополнительных средств сверх ранее согласованных лимитов;
6. Нецелевое расходование средств полученного кредита;
7. Нерегулярные поступления денег от реализации товаров.

Риск – это ценовое выражение вероятностного события, которое ведет к определённым потерям. Банковские риски образуются в результате возникновения отклонений, зафиксированных данных от оценок сегодняшнего состояния и дальнейшего развития. Кредитный риск присутствует во всех видах деятельности банка, где результат зависит от деятельности контрагента, эмитента или заемщика. Кредитный риск может быть вызван следующими причинами:

Причины кредитного риска:

1. Неспособность

должника создать адекватный будущий денежный поток в связи с непредвиденными неблагоприятными изменениями в деловой, экономической и политической среде, в которой функционирует заёмщик;

2. Неуверенностью в будущей стоимости и качестве (ликвидность, возможность отчуждения и реализации) залогового имущества, используемого в качестве обеспечения по кредиту;

3. Падением деловой репутации заёмщика.

Степень кредитного риска зависит от таких факторов, как:

- степень концентрации кредитной деятельности банка в какой - либо сфере (отрасли), чувствительной к изменениям в экономике;
- удельный вес кредитов и других банковских контрактов, приходящихся на клиентов, испытывающих определенные специфические трудности;
- концентрация деятельности банка в малоизученных, новых, нетрадиционных сферах;
- внесение частых или существенных изменений в политику банка по предоставлению кредитов, формированию портфеля ценных бумаг;
- удельный вес новых и недавно привлеченных клиентов;
- введение в практику слишком большого количества новых услуг в течение короткого периода;
- принятие в качестве залога ценностей, труднореализуемых на рынке или подверженных быстрому обесцениванию.

С целью снижения уровня кредитного риска банки должны проводить активную маркетинговую деятельность по выявлению реальной и потенциальной емкости рынка, реально-го и потенциального спроса на конкретную банковскую услугу.

Кредитный риск в одинаковой степени относится как к банкам, так и к их клиентам и может быть разделён. Классификация рисков представляет собой:

1. Риск промышленный связанный с вероятностью спада производства;
2. Риск, связанный с трансформацией видов ресурсов;
3. Риск урегулирования и поставок;
4. Риск кредитования заёмщиков в зависимости от вида предоставляемого кредита;
5. Риск форс-мажорных обстоятельств.

Классификация кредитных рисков в зависимости от уровня представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Классификация кредитных рисков

Наименование	Объем потерь от той суммы, что была предоставлена заемщику, %
Минимальные	Менее 25
Средние	25-50
Высокие	50-70
Критические	70-100

Методы управления кредитными рисками:

1. Предупреждение кредитного риска путем идентификации, анализа и оценки потенциальных рисков;
2. Планирование уровня кредитного риска через оценку уровня ожидаемых потерь;
3. Ограничение кредитного риска путем установления лимитов и/или ограничений риска;
4. Формирование резервов для покрытия возможных потерь по предоставленным кредитам;
5. Управление обеспечением сделок;
6. Мониторинг и контроль уровня кредитного риска;
7. Аудит функционирования системы управления кредитными рисками.

Вся деятельность по кредитованию сама собой представляет риск. Поэтому политика банка должна быть направлена на снижение вероятности финансовых потерь.

Рекомендации для снижения кредитного риска:

1. Проанализировать платежеспособность клиента, найти и оценить его рейтинг в качестве заемщика;
2. Выполнить диверсификацию существующих ссуд (по размерам, видам, типам заемщиков);
3. Чтобы снизить кредитный риск банка, целесообразно застраховать кредиты и депозиты;
4. Сгруппировать надежные резервы для компенсации финансовых потерь;
5. Создать или модернизировать существующую структуру управления в отношении политики кредитования.

Особая роль в управлении рисками банка принадлежит риск-менеджменту. Основная причина снижения инновационной активности кредитных организаций является угроза со стороны инновационных рисков. [2]

Процесс управления инновационными рисками включает в себя следующие этапы:

1. Прогнозирование, идентификация рисков банка и их классификация;
2. Формирование и оценка факторного пространства, влияющего на уровень риска банка и эффективность его деятельности;
3. Анализ выявленных факторов;
4. Определение общего уровня риска;
5. Установка допустимого уровня риска;
6. Выбор методов и разработка мероприятий по управлению риском;
7. Оценка результативности нейтрализации рисков.

В заключение можно сказать, для того, чтобы получить максимальную прибыль, банк должен уметь своевременно выявлять и оценивать риски, а также принимать эффективные управленческие решения по их минимизации. Основной причиной возникновения кредитных рисков является отсутствие эффективной системы оценки кредитоспособности заёмщиков (физических и юридических лиц). Для разработки более действенной системы оценки требуются дополнительные ресурсы, такие как: квалифицированные кадры, информационные ресурсы, хороший аналитический аппарат, высокий уровень управления. Требуется постоянное внимание и концентрация ресурсов в данной проблемной области. Поэтому чётко разработанная стратегия для снижения кредитных рисков и повышения уровня экономической

безопасности банка с учётом всех выше предложенных рекомендаций будет являться действенным методом.

Список использованных источников:

1. Мильгуй, Т.П. Инновационное развитие экономики // Международный научно-исследовательский журнал. – 2015. – 1-2(32). – С. 67-68.
2. Мильгуй, Т.П. Развитие инновационных кадров // Международный научно-исследовательский журнал. – 2014. – 1-3(20). – С. 42-44.

УДК 336

**ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ**

А. А Бородина, студентка

Научный руководитель: **А. В. Попов**, к.с.н., доцент кафедры МЭО
*Алтайский государственный технический университет имени И.И.Ползунова,
Барнаул, Россия*

**MONETARY POLICY IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY OF COMMERCIAL
BANKS**

A.A. Borodina, student

Scientific adviser: **A.V. Popov**, k.s.n., associate professor of department IER
Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

Аннотация: в статье проводится анализ денежно-кредитной политики в системе обеспечения экономической безопасности коммерческих банков.

Annotation: the article analyzes the monetary policy in the system of economic security of commercial banks.

Ключевые слова: банк, кредитоспособность, банкротство, кредит.

Keywords: Bank, creditworthiness, bankruptcy, credit.

Актуальность изучения роли воздействия денежно-кредитной политики на обеспечение экономической безопасности банков заключается в том, что при условиях настоящего состояния экономического сектора в стране очень важно обеспечивать благоприятные условия для функционирования деятельности коммерческих банков.

Важной составной частью обеспечения экономической безопасности деятельности коммерческих банков является его денежно-кредитная политика.

Кредитная политика коммерческого банка, как инструмент обеспечения экономической безопасности, представляет собой комплекс мероприятий, которые проводит банк для достижения положительного финансового результата своей деятельности.

В широком смысле это деятельность коммерческого банка, регулирующая отношения между кредитором и заёмщиком и осуществляющая их интересы. Специальный документ, который отражает основания данной деятельности- это Положение о кредитной политике.

Управляющая система банка должна установить правильные подходы, общие принципы кредитования своей клиентуры, определить типы выдаваемых ссуд, полномочия различных уровней по решению этих вопросов и операционные детали рассматриваемых и осуществляемых процедур.

В кредитной политике коммерческого банка должны учитываться также конъюнктура денежного рынка и денежно-кредитная политика, проводимая Центральным Банком РФ на основе правительственных прогнозов.

Однако особое место при учете объективных факторов занимают выявление предстоящих рисков, правильная оценка их предполагаемых уровней, а также разработка методики управления этими рисками. Необходимо периодически (желательно ежегодно) оценивать результаты кредитной политики, своевременно вносить в неё соответствующие корректировки, чтобы обеспечить адекватность принимаемых банком мер.

Денежно-кредитная политика банка непосредственно связана с минимизацией кредитных рисков.

Исходя из кредитной политики, банк определяет процентные ставки, соответствующие риску того или иного заёмщика, определяет оптимальное использование кредитных ресурсов.

Элементы денежно-кредитной политики коммерческого банка, как составляющая часть системы по обеспечению его экономической безопасности включают в себя:

- определение наиболее приемлемой клиентской базы и видов кредитования;
- контроль за исполнением кредитных договоров;
- учет рисков (кредитный риск, процентный риск, а так же риск потери ликвидности);
- обеспечение возвратности кредита;
- оценка кредитоспособности заёмщиков банка.

Платёжеспособные заёмщики являются залогом эффективной и успешной кредитной деятельности.

Для привлечения потенциально успешных платёжеспособных клиентов коммерческие банки устанавливают различные виды кредитования, различающиеся между собой не только целевым назначением и категорией заёмщиков, но и способами ценообразования.

Объективная оценка финансовой устойчивости заемщика и учет возможных рисков по кредитным операциям позволяют банку эффективно управлять кредитными ресурсами и получать прибыль.

Способность заемщика полностью и в срок рассчитаться по своим долговым обязательствам (основному долгу и процентам) именуется его кредитоспособностью.

Кредитоспособность заемщика в отличие от его платёжеспособности не фиксирует неплатежи за истекший период или на какую-либо дату, а прогнозирует способность к погашению долга на ближайшую перспективу.

Оценка кредитоспособности клиента направлена на выявление объективных результатов и тенденций его деятельности с тем, чтобы предупредить или свести к минимуму негативные для банка последствия выдачи этому клиенту кредита. В каждом отдельном случае банк определяет степень риска, который он готов взять на себя, и размер кредита, который может быть предоставлен.

При анализе кредитоспособности заемщика коммерческий банк учитывает множество факторов, из которых складывается репутация отдельно взятого потенциального клиента.

По степени принадлежности относящиеся к деятельности потенциального клиента факторы можно разделить на:

- Социальные;
- Профессиональные;
- Имущественные;
- Социальные банковские и другие.

Следует отметить, что при рассмотрении заявки на кредит индивидуальному заемщику, существует ряд ключевых моментов, на которые кредитной организации следует обратить особое внимание:

- непрерывность занятости и постоянное место жительства;
- непротиворечивый характер информации, т.е. все данные и цифры, приведенные в заявке, согласуются между собой;
- законность цели, на которую испрашивается кредит;
- наличие соответствующих навыков управления денежными средствами, о чем свидетельствует хорошая кредитная история;

- благоприятные перспективы продолжения трудовой деятельности.

В современных подходах к анализу кредитоспособности потенциального заемщика коммерческими банками анализируются не только доходы, но и расходы клиента. Доходы, как правило, определяются по трем направлениям: доходы от основной трудовой деятельности в виде заработной платы, от сбережений и капитальных вложений, прочие доходы. К основным статьям расходов заемщика относятся: выплата подоходного и других налогов, алименты, ежемесячные или квартальные платежи по ранее полученным ссудам, выплаты по страхованию жизни и имущества, коммунальные платежи и т.д.

Вопросы подтверждения размеров доходов и расходов возлагаются на клиента, который предъявляет необходимые документы. В целях снижения уровня кредитного риска анализ платежеспособности проводится как по заемщику, так и по всем поручителям. При этом методы анализа и документация идентичны.

В настоящее время ситуация с несостоятельностью заемщиков в стране является весьма открытой.

Объединенное Кредитное Бюро провело пресс-релиз, в котором была представлена последняя статистика по кредитам населения. Так, статистические данные показали, что в стране по состоянию на конец 1-го полугодия 2017 года числится 47 млн. заемщиков. Эксперты выяснили, что из них 660 000 граждан имеют 100% основания для признания банкротства, исходя из положений Закона о банкротстве физлиц. Все они имеют долг по одному из кредитов в размере больше 500 000 рублей, и просрочки по платежам больше 3-х месяцев.

Также аналитики подчеркнули, что среди 47 млн. заемщиков числится больше 7-ми млн. должников, которые имеют просрочки по кредитам сроком больше 3-х месяцев. Соответственно, такие должники могут воспользоваться своим правом на признание банкротства.

В особенности интересны причины, по которым люди становятся банкротами. Эксперты доказали, что чаще всего фактическое банкротство наступает у граждан, которые имеют несколько кредитов одновременно. Статистика показала, что клиенты, имеющие только один кредит, платят исправно, и практически не допускают просрочек.

Среди таких заемщиков потенциальных банкротов насчитали всего 0,4% от общего количества клиентов с одним открытым кредитом. Если исправно платящий по своему кредиту гражданин в среднем должен банку сумму в размере 93 000, то потенциальный банкрот в среднем задолжал 1,4 млн. рублей.

Если рассмотреть статистику среди заемщиков, которые имеют от 10-ти открытых кредитов, то потенциальных банкротов среди них насчитывается около 30%. При этом сумма долга в среднем составляет до 4 млн. рублей. Таким образом, эксперты подтвердили, что большое количество открытых кредитов чаще приводит в конечном итоге к банкротству.

Также в процессе пресс-релиза удалось выяснить, по каким именно кредитным продуктам граждане чаще становятся банкротами. Так, наиболее часто – по кредитам, выданными наличными средствами. Средняя сумма долга по ним составляет больше 750 000 рублей.

На второе место эксперты отнесли автокредитование. Средняя сумма безнадежного долга по автокредиту составила без малого 1 миллион рублей.

На третьем месте оказались ипотеки. Средний размер долга по ипотеке – чуть больше 3 млн. рублей.

Следующее место досталось кредитным картам, со средним размером задолженности почти в 700 000 рублей.

Далее идут кредиты, выданные под залог. Средний размер – 1,6 млн. рублей.

И на последнем месте – POS-кредитование (целевые кредиты под определенный товар или услуги), со средним размером задолженности в 567 000 рублей.

Объявить должника банкротом вправе только суд. Несмотря на кажущуюся простоту процедуры, есть четко утвержденный алгоритм ее осуществления. Прописан он в Федеральном Законе «О несостоятельности (банкротстве)»

Исходя из действующих нормативно-процессуальных норм получить статус банкрота можно при определенных условиях. Если они не выполняются, то должник не имеет права инициировать процедуру.

Процедуре банкротства присуща некая особенность: есть право должника, а есть обязанность субъекта.

Право возникает тогда, когда человек понимает, что уровень его платежеспособности снижается. Он не в состоянии сейчас или в будущем осуществлять обязательства перед третьими лицами. Законодательство предоставляет возможность обратиться в суд.

Обязанность возникает в случае, когда сумма задолженности превышает установленный лимит.

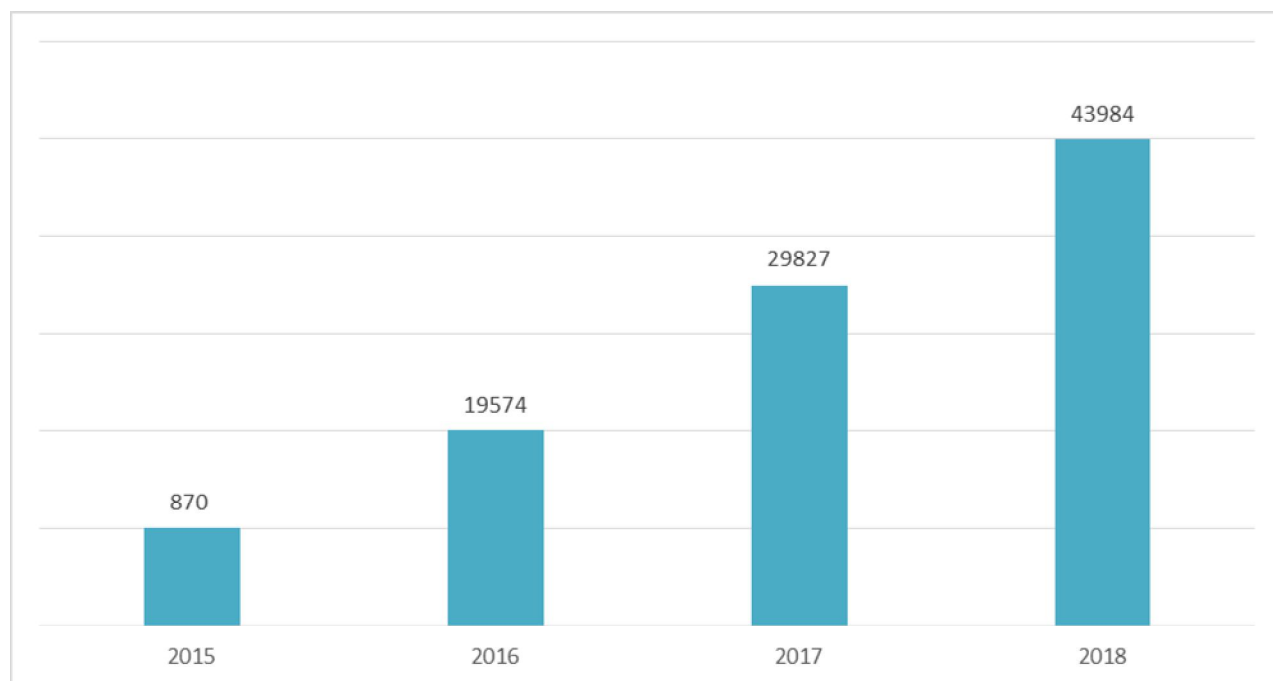


Рисунок 1 – Динамика банкротства граждан в РФ

Из рисунка 1 следует что:

- В 2018 году число судебных решений о признании граждан несостоятельными выросло в 1,5 раза к 2017 году, до 43 984 шт.
- Количество завершённых процедур реализации имущества в 2018 году увеличилось в 1,7 раза к 2017 году, до 21 358 шт.
- Число признанных судами несостоятельными граждан за весь период - 94 255 человек или 13% потенциальных банкротов (на 01.01.2019 - 748,2 тыс. человек, по данным Объединенного кредитного бюро).

В 2019 году только с января по июнь в арбитражные суды поступило 61455 заявлений о признании должников банкротами.

Данная статистика говорит о том, что с каждым годом в стране значительно увеличивается количество несостоятельных должников.

Активное увеличение объемов просрочки свидетельствует о снижении уровня благосостояния граждан.

Рост числа заявлений о банкротстве вполне логичен. Ситуация в экономике не улучшается, а потому и о своей несостоятельности заявляет все больше граждан и компаний.

Коммерческим банкам, в свою очередь, необходимо постоянно совершенствоваться в отношении своей денежно-кредитной политики, в том числе в оценке кредитоспособности заёмщиков, что, в свою очередь, поможет избежать негативных последствий для их функционирования.

Список использованных источников:

1. Сеньковская О.С. Пути снижения кредитных рисков при операциях банков [Текст] // Азимут научных исследований: экономика и управление. - 2014. - 65 с.

2. Ковтун Р.С. Значимость методико-практического аспекта оценки кредитоспособности физических лиц в рамках потребительского кредитования [Текст] // Успехи современного естествознания". - 2007. - 87 с.

3. Нестеренко Е.А., Пчелинцев Д.А. Теоретические основы организации кредитного процесса [Текст] / Банковская деятельность в России: сборник научных трудов. - Саратов: Издат. центр СГСЭУ, 2009. - С.16-18.

4. Панова Г.С. Кредитная политика коммерческого банка [Текст] / Г.С. Панова. – Москва : ИКЦ «ДИС», 2007. - 57 с.

5. Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // Консультант. - Электр. текст. дан. - Москва, 2002. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/

УДК 336.717.3

КРЕДИТОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

К.В. Гончарова, студент

*Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, г. Барнаул,
Россия*

THE LENDING OF THE SMALL BUSINESS ENTERPRISES IN ALTAI KRAY

K.V. Goncharova, student

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: g_k_v_98@mail.ru

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы и перспективы кредитования малого бизнеса в Алтайском крае; приведены данные, характеризующие вклад малого предпринимательства в развитие экономики Алтайского края.

Abstract: the article is devoted to lending to small businesses in the Altai kray, as well as the role of small business in the development of the economy of the Altai kray.

Ключевые слова: малое предпринимательство, объем кредитования, процентная ставка, банковские инновации.

Keywords: business, lending volume, interest rate, innovations in banking.

Основа успешного функционирования региональной экономики, решение проблем оттока населения региона и его занятости, формирование экономической безопасности на региональном уровне связано с возможностями развития малого бизнеса. Малый бизнес - это вид предпринимательства, характеризующийся небольшой численностью работников (до 100 человек), средним доходом (до 800 миллионов рублей в год), как показывает российская практика, в основном, использующий собственный капитал. В нашей стране действует ФЗ N 209 от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», определяющий основные принципы классификации компаний в данной категории. В нормативной базе РФ существуют ряд требований и норм по отношению к организационной форме, среднесписочной численности работников и выручке (максимум). [1] Величина максимальной выручки, которую может получить организация, подлежит пересмотру Правительством РФ, в настоящее время действует Постановление от 1 августа 2016 года. Сведения обо всех индивидуальных предпринимателях и организациях, относящихся к данной категории, агрегируются, они собраны в специальном Реестре.

Вклад малого и среднего бизнеса в развитие региона и его экономическую безопасность существенен. Показатели деятельности сектора малого и среднего предпринимательства в Сибирском Федеральном округе за 2018 год на рисунке 1. [3]

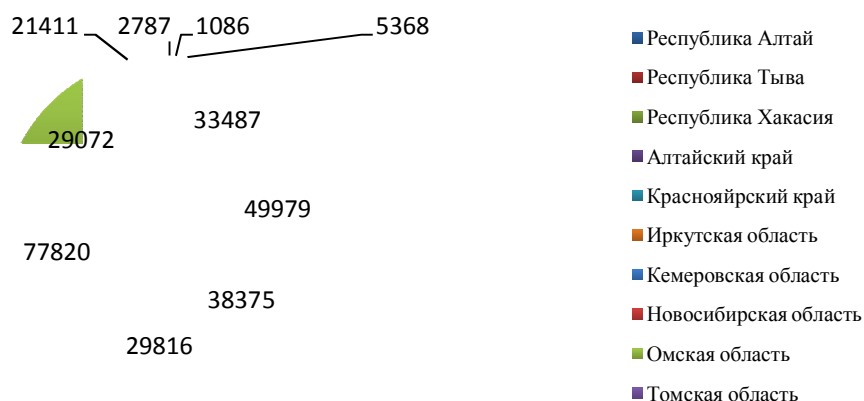


Рисунок 1 - Основные показатели деятельности малых предприятий в Сибирском федеральном округе по данным за 2018 год

Приведенные выше данные показывают, что в Алтайском крае существует большое количество малых предприятий. По количеству малых предприятий этот регион входит в число шести наиболее развитых регионов. Рассмотрим основные экономические показатели для малого бизнеса за период 2014-2018 гг. на территории Алтайского края (таблица 1).

Таблица 1 – Основные экономические показатели деятельности субъектов малого предпринимательства Алтайского края за период 2014-2018, %

Наименование показателя	2014	2015	2016	2017	2018
Процент малых предприятий в общем количестве предприятий	110,6	111,3	111,9	110,8	111,6
Процент численности работников на малых предприятиях в общей численности работников	111,8	112,1	112,2	111,6	111,7
Процент оборота малых предприятий в обороте всех предприятий	110,3	111,2	111,6	110,7	110,6
Процент инвестиций малых предприятий в инвестициях в основной капитал	225,4	117,4	115,5	116,1	88,5

Процент малых предприятий в общем количестве предприятий Алтайского края в 2018 году составила 11,6%, за исследуемый период максимальный показатель наблюдался в 2016 году и составил 11,9%. Процент численности персонала на малых предприятиях в общей численности работников в 2018 году составила 11,7%. Процент оборота малых предприятий в обороте всех предприятий составил 10,6%. Процент инвестиций малого бизнеса в инвестициях в основной капитал в 2018 году составила 8,5%.

Согласно данным единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства, начиная с 2019 года, на территории Алтайского края зарегистрировано 75,4 тыс. субъектов. Основную часть составляют индивидуальные предприниматели - 43,6 тыс. (57,8%) и микропредприятия - 29,1 тыс. (38,6%). Малые и средние предприятия значительно меньше: 2,5 тысячи единиц (3,3%) и 0,25 тысячи единиц (0,3%) соответственно. Работа субъектов предпринимательства оказывает существенное влияние на социально-экономическое развитие края. По итогам 2018 года к этой категории относились 77,2% хозяйствующих субъектов, занятых в сельском и лесном хозяйстве; 83,0% - в производстве; 79,5% - в строительстве; 83,2% предприятий гостиничного бизнеса и общественного питания; 83,1% компаний, работающих в сфере транспортировки и хранения; 83,0% предприятий занимаются продажей и ремонтом автомобилей и автотранспортных средств.

Число людей, занятых на малых и средних предприятиях в регионе, включая индивидуальных предпринимателей, составляет 25,2% от общего числа людей, занятых в экономике

региона, или около 270 000 человек. Кроме того, субъекты предпринимательской деятельности формируют 45,0% или 583,3 млрд руб. оборота предприятий, 14,1% или 15,5 млрд. руб. капитальных вложений, 21,8% или 13,3 млрд. руб. налоговых поступлений в консолидированный бюджет.

Уровень развития сферы предпринимательства в Алтайском крае в сравнении с регионами Сибирского федерального округа и Российской Федерацией отмечается следующими характеристиками: по количеству хозяйствующих субъектов Алтайский край занимает 4 место среди регионов Сибирского федерального округа, на 3 месте по инвестициям малых и микропредприятий, а в обороте малых и микропредприятий - 4 место. К числу факторов, ограничивающих развитие малого и среднего бизнеса, относится доступность финансовых ресурсов, в частности банковских кредитов.

Поступательное развитие малого и среднего бизнеса в регионе ограничено ресурсной базой субъектов МСБ. Активное участие малого и среднего бизнеса в экономическом развитии региона определяется во многом масштабами привлечения кредитных ресурсов, доступностью программ кредитования для субъектов малого и среднего бизнеса, разнообразием кредитных продуктов, степенью их адаптированности к потребностям заёмщиков – субъектов МСБ. [10, 12] На территории Алтайского края функционирует ряд крупных кредитных организаций, занимающихся кредитованием малого и среднего бизнеса и предлагающих кредиты, отличающиеся целевой направленностью, продолжительностью кредитного периода, суммой кредита, размером процентной ставки, требованиями к обеспечению и финансовому состоянию заёмщика. Учитывая разнообразие параметров кредитных программ, доступность кредитных ресурсов для малого и среднего бизнеса увеличивается. Основные параметры кредитования предприятий малого и среднего бизнеса представлены в таблице 2. [5,6,7,8,9].

Таблица 2 – Условия кредитования субъектов МСП в коммерческих банках РФ

Банк	Цель кредита	Сумма кредита	Срок кредита	Процентная ставка
Сбербанк	запуск новых проектов, реконструкция производства, приобретение основных средств, а также пополнение оборотных средств в приоритетных секторах	от 10 млн. рублей до 1 млрд. рублей включительно	до 3 лет	10,6%
ВТБ (Экспресс-кредит)	быстрое кредитное решение	от 500 000 рублей до 5 000 000 рублей	до 5 лет	от 13% до 16%
Росбанк	для осуществления текущей деятельности и расширения бизнеса	максимальная сумма кредита – 100млн. рублей	до 2 лет	от 9,76%
Альфа-Банк	для осуществления текущей деятельности и расширения бизнеса	до 10 млн. рублей	до 3 лет	от 14%
Россельхозбанк	для осуществления текущей деятельности и расширения бизнеса	до 60 млн. рублей	до 8 лет	от 10%

По данным Отделения по Алтайскому краю Сибирского главного управления Центрального банка Российской Федерации за январь-август 2019 года объем кредитов, привлеченных коммерческими организациями, составил 50,7 млрд. рублей, в том числе 6,1 млрд. рублей индивидуальными предпринимателями. В Алтайском крае малый и средний

бизнес на 14,9%, по сравнению с аналогичным периодом 2018 года, увеличил объем привлекаемых банковских средств, в том числе увеличение индивидуальных предпринимателей – на 47,5%. Темпы роста предпринимательских кредитов в регионе превышают средние показатели по Сибирскому федеральному округу (100,2%).

Росту кредитов в Алтайском крае способствует финансовая поддержка малых и средних предприятий в рамках федеральных программ льготного кредитования, например, Программа стимулирования кредитования АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства». Ряд программ созданы на краевом уровне, например, Программа льготного кредитования, которая стартовала в феврале 2019 года. Разработка и реализация этой программы может значительно расширить круг кредитных компаний и МСП. Основные параметры программы льготных кредитов малым и средним предприятиям приведены в следующей таблице 3. [11]

Таблица 3 – Основные параметры Программы льготного кредитования МСП

Процентная ставка	до 8,5%
Цель льготного кредита	Инвестиционные и пополнение оборотных средств
Размер кредита	от 500 тысяч до 500 млн. рублей
Срок кредита	до 3 лет

Значительная часть кредитов предоставляется компаниями для реализации инвестиционных проектов. Объем инвестиций малых и средних предприятий в регионе резко возрос за счет активного участия кредитных организаций, функционирующих на территории Алтайского края, в кредитном процессе.

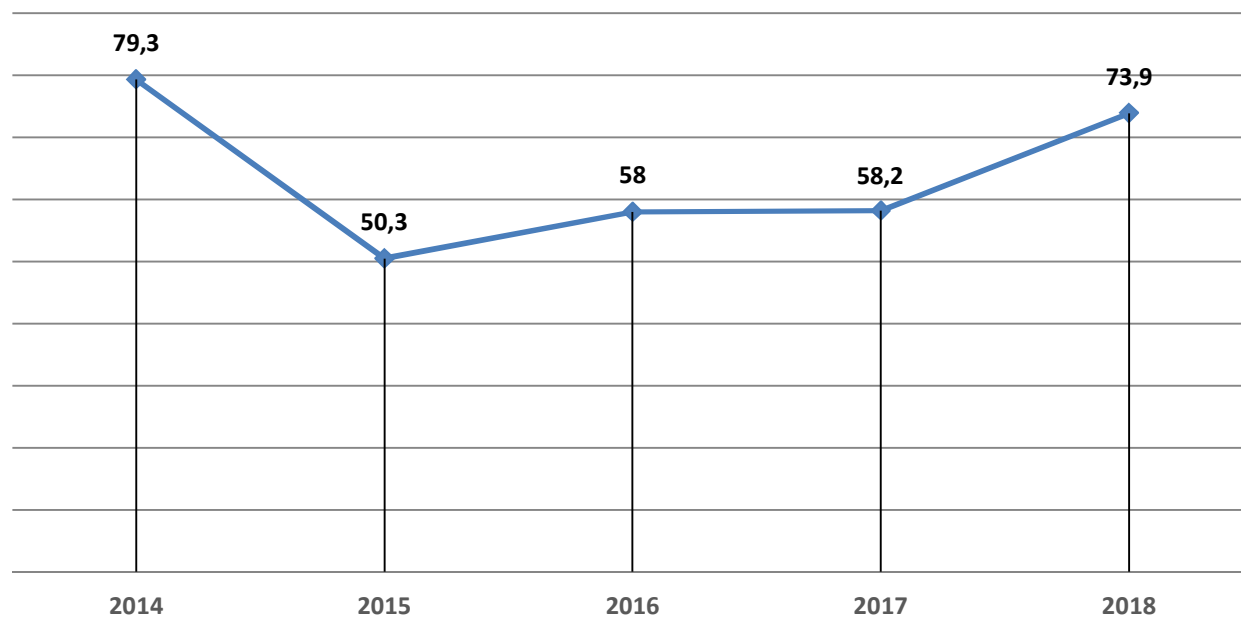


Рисунок 2 – Объем кредитования субъектов малого предпринимательства в Алтайском крае 2014-2018 гг., млн. руб.

Технологические инновации в сфере кредитования малого бизнеса в настоящее время представляют собой главную сферу конкуренции банков. Скорость современного технического прогресса и характер конкуренции определяют значительный объем инвестиций со стороны кредитных организаций в данную область.

Технологии становятся наиболее сложной и центральной задачей стратегической конкуренции российских банков. Способность использовать новейшие технологии в целях привлечения новых клиентов оказывает важное влияние рейтинги банков на рынке кредито-

ния МСБ. Инновации управляют современной экономикой и служат основой для формирования прочного лидерства кредитной организации в сегменте банковского бизнеса. Инновации и современные цифровые технологии обеспечивают ощутимые показатели развития кредитования и являются основой жизнеспособности банка в перспективе. Информационные технологии внедряют инновации в рутинную работу банков. Поэтому недавно некоторые банки начали предлагать онлайн-кредиты, которые постепенно становятся популярными среди интернет-пользователей. Информационные технологии, целью которых является облегчение жизни для рядового пользователя, вошли в кредитную систему. Теперь необходимую сумму можно получить в удобной форме, не выходя из дома и не видя кредитной линии банка. В условиях постоянной нехватки времени онлайн-кредитование имеет серьезные шансы заменить традиционное банковское кредитование.[12]

Можно выделить несколько существенных плюсов онлайн-кредитов: скорость регистрации заявки на кредит. Кредит предоставляется в течение 15 минут на сайте кредитной организации. После заполнения заявки на сайте и через несколько минут клиент получает решение банка. Удобство оформления: чтобы получить кредит, просто необходимо заполнить заявку на сайте банка, не приходя в офис. Быстрое получение денежных средств: в случае положительного решения, деньги будут переведены на банковскую карту, независимо от названия и типа банка, в течение получаса.

Но есть и ряд угроз, сопутствующих обслуживанию клиентов в удаленном режиме. Риски при получении онлайн-кредита: более высокая процентная ставка. Процентные ставки чаще всего выше, чем в традиционных банках. Это связано с более быстрым принятием решений по кредитам и видом страхования для банков. Риск мошенничества остается актуальным для пользователей пластиковых карт и виртуальных платежей. Банки не могут проверить подлинность необходимых документов в режиме реального времени. Оформление кредитного дела и заключение договора на кредитование клиента отличается от стандартных традиционных условий: заключается договор оферта. Этот договор, который публикуется на сайте и теоретически может быть изменен в какой-то момент. В отличие от стандартных кредитных договоров, которые составляются в двух одинаковых экземплярах. Отличие онлайн-кредита от обычного: не подписывается бумажный договор; форма оформления кредитной заявки; перечисление средств на банковскую карту.

Цифровые банки в России на сегодняшний день на банковском рынке не так широко представлены как традиционные, но тем не менее услуги некоторых весьма популярны, они обладают большой клиентской базой. Банки «Сфера» и «Точка» в большей мере позиционируют себя как банки для малого бизнеса, но их цифровые услуги успешно используются и физическими лицами, но в меньшей мере, нежели у «Тинькофф» (таблица 4). [11, 12, 13].

Таблица 4 – Сравнение цифровых сервисов в банках РФ

Наименование услуги	Тинькофф	Сфера	Точка
Интернет-банкинг	+	+	+
Push-уведомления	+	-	-
Открытие вклада	+	+	+
Переводы	+	+	+
Покупка валюты	+	+	+
Инвестиции	+	-	-
Обучение клиентов финансовой грамотности	+	-	-

Таким образом, цифровизация набирает обороты, и многие банки в РФ внедряют новейшие цифровые разработки в обслуживании клиентов в сфере МСБ. Технологические инновации в сфере кредитования малого бизнеса в настоящее время представляют собой главную сферу конкуренции банков. Скорость современного технического прогресса и характер конкуренции определяют значительный объем инвестиций со стороны

кредитных организаций в данную область. В эпоху глобальной технологической конкуренции и распространения инноваций банк поддерживать как безопасность своих клиентов, так и наращивать объем инвестиций в современные технологии. Существует явная необходимость в расширении сотрудничества в сфере обеспечения безопасности банковских операций.

Технологии становятся наиболее сложной и центральной задачей стратегической конкуренции российских банков. Способность использовать новейшие технологии в целях привлечения новых клиентов оказывает важное влияние рейтинги банков на рынке кредитования МСБ. Инновации управляют современной экономикой и служат основой для формирования прочного лидерства кредитной организации в сегменте банковского бизнеса. Инновации и современные цифровые технологии обеспечивают ощутимые показатели развития кредитования и являются основой жизнеспособности банка в перспективе. В эпоху глобальной технологической конкуренции и распространения инноваций банки должны поддерживать как безопасность своих клиентов, так и наращивать объем инвестиций в современные технологии. Существует необходимость в расширении сотрудничества между кредитными организациями в сфере обеспечения безопасности банковских операций.

Таким образом, малые предприятия в Алтайском крае имеют уровень развития выше среднего по стране с точки зрения участия малого бизнеса. Основные показатели активности малого бизнеса растут. Малые предприятия являются важным элементом всех экономических процессов, происходящих в регионе, во многом определяющих их экономическую безопасность. Экономическое развитие в регионе и по всей стране зависит от результатов деятельности малых и средних предприятий и уровня занятости в них. На формирование и развитие малых и средних предприятий влияет не только государство, но и готовность потребителей приобретать новые товары и услуги в современных условиях.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации"
2. Управление Алтайского края по развитию предпринимательства и рыночной инфраструктуры [Электронный ресурс] : официальный сайт. - Электронные данные. - Барнаул, 2019. – Режим доступа: <http://www.altsmb.ru/>. – Загл. с экрана.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. – Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.gks.ru/>. Загл. с экрана.
4. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. = Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru>. - Загл. с экрана
5. Россельхозбанк [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.rshb.ru>. - Загл. с экрана
6. Сбербанк [Электронный ресурс]: официальный сайт. Электронные данные. Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.sberbank.ru>. - Загл. с экрана
7. Альфа-Банк [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://alfabank.ru/>. - Загл. с экрана
8. Росбанк [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.rosbank.ru/ru/>- Загл. с экрана
9. ВТБ [Электронный ресурс]: официальный сайт. - Электронные данные. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.vtb.ru/>. Загл. с экрана
10. Банки.ру информационный портал: банки, вклады, кредиты, ипотека, рейтинги банков России [Электронный ресурс]. - Электронные данные. - Москва, 2019. – Режим доступа: <http://www.banki.ru>. - Загл. с экрана
11. Мой Бизнес [Электронный ресурс]. - Электронные данные. - Москва, 2019. URL: <https://xn--90aifddrld7a.xn--plai/>. - Загл. с экрана

12. Щербакова Н.В. Клиентский менеджмент в коммерческом банке // Экономическое развитие региона: управление, инновации, подготовка кадров: материалы Международного экономического форума. - 2014. - С. 316-321.

13. Официальный сайт банка «Тинькофф». – Режим доступа: <https://www.tinkoff.ru>. Загл. с экрана.

14. Официальный сайт банка «Точка». – Режим доступа: <https://tochka.com/>. - Загл. с экрана.

15. Официальный сайт банка «Сфера» . – Режим доступа: <https://sfera.ru/>. - Загл. с экрана.

УДК 336.774

РОЛЬ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

А.С. Грозов, студент

Научный руководитель: А.В. Попов, к.с.н., доцент

Алтайский государственный технический университет имени И.И.Ползунова,
Барнаул, Россия

ROLE OF INSTITUTE OF INSOLVENCY (BANKRUPTCIES) ON PROVIDING OF ECONOMIC SECURITY IN BANK SPHERE

A.S. Grozov, student

Scientific adviser: A.V. Popov, k.s.n., associate professor

Altai State Technical University, Barnaul, Russia

Аннотация: В данной статье изучается состояние банковской сферы с позиции применения института несостоятельности (банкротства). Наиболее значимым вопросом является рост банкротства физических лиц, что имеет особенное значение в связи с увеличением используемых кредитных средств.

Annotation: In this article the state of bank sphere is studied from position of application of institute of insolvency (bankruptcies). The most meaningful question is a height of bankruptcy of physical persons, which has the special value in connection with the increase of the used credit funds.

Ключевые слова: несостоятельность, институт банкротства, банковская сфера, экономическая безопасность.

Keywords: insolvency, institute of bankruptcy, bank sphere, economic security.

В современной банковской сфере России существует проблема увеличения количества банкротств физических лиц. Такая ситуация на кредитном рынке выглядит тревожной. Что во многом связано с комплексностью взаимодействия с должниками. Обанкротившиеся должники дестабилизируют как положение банков за счет увеличения резервов и рисков, а также уменьшения рентабельности, так и своё положение за счет затруднения или невозможности продолжения хозяйственной деятельности, а значит и ухудшения экономической ситуации в целом, влияющее на положение иных должников.

Изложенная ситуация напрямую влияет на экономическую безопасность. Дадим ей следующее определение:

Экономическая безопасность - состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство экономического пространства, а также условия развития экономической системы.

С 1 октября 2015 года вступили в силу поправки к закону о несостоятельности (банкротстве). Закон обязывает граждан, чей совокупный долг составляет более пятисот тысяч руб-

лей, обратиться в суд с заявлением о признании его банкротом, если он не может выполнять свои платежные обязательства перед одним или несколькими кредиторами. Также после вступления в силу закона граждане, испытывающие сложности с погашением своих кредитов, могут добровольно начать процедуру банкротства вне зависимости от суммы своего долга.

По данным Объединенного Кредитного Бюро под действие закона о банкротстве попадают порядка 593 тыс. россиян, это около 1,4% от общего числа заемщиков с открытыми счетами (таблица 1). Это граждане, с суммой долга более 500 тыс. руб. по одному или нескольким кредитам, платежи по которым не вносились 90 и более дней.

Таблица 1 – 10 регионов с наибольшим количеством заемщиков, попадающих в закон о банкротстве

Регион	Кол-во банкротств, чел.	%, от общего количества активных заемщиков региона
Москва	94 927	2,0%
Московская обл.	49 641	2,1%
Санкт-Петербург	32 319	1,7%
Краснодарский край	22 163	1,5%
Свердловская обл.	20 473	1,5%
Ростовская обл.	17 016	1,5%
Башкортостан	16 375	1,3%
Челябинская обл.	14 288	1,3%
Красноярский край	12 987	1,8%
Самарская обл.	11 407	1,2%

Источник: [4]

Численность россиян, которых суды признали банкротами, в этом году стремительно растет. Механизмом потребительского банкротства за четыре года его существования воспользовались почти 141 тыс. граждан. Но если в январе–сентябре 2018-го их было почти 30,4 тыс., то в том же периоде 2019-го – уже около 46,7 тыс., указывается в обзоре ОНФ со ссылкой на сообщения арбитражных управляющих (рисунок 1).

Где банкротств больше

(январь–сентябрь, на 100 тыс. населения)



Регионы с наибольшим уровнем закредитованности

(% средних расходов на выплаты от доходов заемщика)



Источник: ОНФ

Источник: [5]

Рисунок 1 – Регионы с наибольшим удельным уровнем количества банкротств и закредитованности

Высокие показатели объясняются снижением доходов, закредитованностью, ростом просроченной задолженности, а также низким уровнем финансовой грамотности населения. Граждане продолжают брать новые кредиты при наличии старых, при этом банки увеличивают выдачу средств населению с высоким риском невозврата, указывается в обзоре.

Больше всего персональных банкротств в регионах-аутсайдерах по уровню экономического развития, при этом банкротства, в свою очередь, влияют на состояние субъектов.

Они приводят к сокращению потребления и замедляют экономический рост. При этом любой негативный тренд в слабых субъектах только увеличивает разрыв между «богатыми» и «бедными» регионами.

Рассмотрим динамику изменения просроченной задолженности по кредитам физических лиц, представленную в таблице 2.

Таблица 2 - Информация о кредитах, предоставленных физическим лицам – резидентам, млн. руб. [1]

	Кредиты, предоставленные физическим лицам		
	Объем	Задолженность	
по состоянию на 01.01	Всего	Всего	в том числе просроченная
2019	12456050	14856625	757569
2018	9233726	12135449	846618
2017	7210282	10773733	856139
2016	5861351	10634035	861427
2015	8629722	11294766	665643

Так, за период наблюдается рост объема предоставленных средств и рост общей задолженности. При этом повышения уровня просроченной задолженности не происходит с 2016 года. Значительный скачок, образовавшийся по результатам 2015 года, считаем более правильно связать с ухудшением экономической ситуации плательщиков в результате действия экономического кризиса.

В последние годы доля просроченной задолженности снижалась, соответственно, можно говорить о повышении уровня финансовой грамотности, поскольку увеличение количества банкротств опровергает улучшение экономического благосостояния. Повысилась активность клиентов.

С 1 октября 2019 года Центробанк ввел требование к банкам и МФО (микрофинансовые организации) учитывать при расчете кредита предельную долговую нагрузку заемщика. Критическим уровнем отношения расходов на погашение к доходам считается 50%.

Регулирование практики данной проблемы осуществляется со стороны банков, поскольку оно напрямую касается результатов их деятельности. Оценка заемщика, включающая регулирование рисков и предельную долговую нагрузку, является основным ограничителем в кредитовании физических лиц.

Деятельность по оценке заемщика основана на анализе предоставляемых им документов: документа, подтверждающего личность, справка с места работы (для определения заработной платы),

Однако действия банка в основном затрагивают подтверждение достоверности предоставляемых документов, а также расчет предельной долговой нагрузки. Фактическое же подтверждение информации о заемщике осложнено в связи с высокими затратами относительно предоставляемых сумм, а также с отсутствием полной общей базы по предоставленным кредитам. То есть, кредит на высокие суммы является более надежным со стороны банка, поскольку он всегда требует обеспечения.

Необходимо отметить, что современные тенденции развития банковской сферы направлены на наиболее быстрое и удобное оформление кредита, что, соответственно, требует от банков применения наиболее эффективных форм оказания услуг.

Так использование программных и технических средств предоставляет возможность автоматизировать процесс выдачи кредита, а также сделать его доступным без личного посещения банка. Основные выгоды заключаются в ускорении и удешевлении процесса, а значит и возможность проведения более качественной проверки с целью минимизации риска.

Однако действия со стороны банков не оценивают риски того физического лица, которое к ним обращается. Чаще всего происходит только формальная проверка.

Примерно две трети процедур банкротства заканчиваются тем, что кредиторам не удастся взыскать средства с должников, поскольку около 70% из них не имели имущества уже при вхождении в процедуру. При этом люди все чаще начинают пользоваться возможностью списать долги по итогам банкротства или пройти процедуру реструктуризации. В этом году почти в 90% случаев заявление подавали сами граждане, информированность которых о процедуре банкротства постоянно растет.

В этом есть позитивная составляющая: отсутствие страха перед стереотипом «банкрот», способствует принятию процедуры гражданами и содействует разрешению сложной финансовой ситуации. Но есть в этом и негативная: некоторые заемщики пытаются пренебрегать ответственностью по существующим долговым обязательствам, решив, что можно продолжить брать кредиты и не обслуживать их.

Банкротство в большинстве случаев позитивно и для людей, и для банков, которым не нужно заниматься безнадежными долгами, а также для судов и для приставов, поскольку у них снижается количество бессмысленной работы по взысканию.

Поэтому нужно упрощенное банкротство, которое касается заемщиков с неподъемными для них долгами до 500 тыс. рублей, а таких большинство, и, возможно, передача простых случаев в суды общей юрисдикции или даже мировым судьям.

Сейчас по оценке Минэкономразвития, это персональное банкротство обходится в 200 тыс. рублей.

Список использованных источников:

1. Данные Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс] // Центральный банк Российской Федерации. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/?PrId=pdko>

2. Бобылева А.З. Инициативы совершенствования института банкротства в России: шаг вперед, два шага назад [Электронный ресурс] // Государственное управление. Электронный вестник. – Электр. текст. дан. - Санкт-Петербург, 2018. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/initsiativy-sovershenstvovaniya-instituta-bankrotstva-v-rossii-shag-vpered-dva-shaga-nazad>

3. Портнова Е.В., Кочетков Д.Ю. Формирование института несостоятельности (банкротства) в современном российском праве [электронный ресурс] // Наука. Общество. Государство. - Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-instituta-nesostoyatelnosti-bankrotstva-v-sovremennom-rossiyskom-prave>

4. Кредитование в России: просроченные долги, задолженность [Электронный ресурс] // Tadviser. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Кредитование_в_России_\(задолженность\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Кредитование_в_России_(задолженность))

5. Номинал банкрота: названы регионы с наибольшим числом разорившихся заемщиков [электронный ресурс] // Известия. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://iz.ru/944608/anna-kaledina/nominal-bankrota-nazvany-regiony-s-naibolshim-chislom-razorivshikhsia-zaemshchikov>

БИОМЕТРИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

О. Е. Доскач, магистрант

Н. И. Глотова, к.э.н., доцент

Алтайский государственный аграрный университет, Барнаул, Россия

BIOMETRIC TECHNOLOGIES AS A MECHANISM FOR ENSURING INFORMATION SECURITY IN THE DIGITAL ECONOMY

O. E. Doskach, undergraduate

N. I. Glotova, candidate of economic science, associate professor

Altai State Agrarian University, Barnaul, Russia

e-mail: oksana_1996_10@mail.ru, niglotova@inbox.ru

Аннотация: *Сегодня биометрия стала частью цифровой безопасности экономики и используется как удобный и надежный механизм обеспечения в настоящее время информационной безопасности. В данной статье проведен анализ основных типов биометрических систем, рассмотрены преимущества и недостатки внедрения на рынок Единой Биометрической Системы.*

Abstract: *Today, biometrics has become an integral part of the digital economy and is used as a convenient and reliable mechanism for information security. The article provides an overview of the main types of biometric systems, the advantages and disadvantages of their introduction to the market of a Single Biometric System.*

Ключевые слова: *авторизация, аутентификация, идентификация, персональные данные, биометрия, технологии, цифровая экономика, информационная безопасность, генетическая информация.*

Keywords: *authorization, biometric data, identification, personal data, technology, digital economy, information security, genetic information.*

В разных сферах активно используются методы биометрии для защиты информационной безопасности данных граждан, например, компьютерные методы, которые позволяют автоматически распознавать человека на основе его физических, биологических или поведенческих характеристик.

В 2017 году в России был подписан закон о Единой Системе Идентификации с подтверждением биометрических данных в Единой Биометрической Системе, в соответствии с которой государство уделяет огромное внимание развитию новых цифровых платформ, услуг и систем информационной безопасности для надежной работы. Создание системы является частью уникальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [1, 2].

Существуют различные методы биометрических данных, которые можно использовать для авторизации, но не все обладают высокой безопасностью. Каждый тип имеет свои преимущества, а также недостатки в информационной безопасности.

Рассмотрим основные типы биометрических систем, которые существуют в мире:

1. Идентификация по отпечаткам пальцев. Он является самым распространенным способом, использующийся в биометрической системе защиты безопасности. Механизм его работы состоит в использовании оптических сканеров, а другая технология основана на использовании электрических сканеров.

2. По характеристикам речи. Данная система распознает по частотным и статическим характеристикам голоса. Но голос человека имеет свойства меняться либо с возрастом, либо по причине болезни, поэтому данный метод надежен только тогда, когда с этим параметром все в порядке. На точность результатов могут повлиять и посторонние шумы.

3. По оболочке глаза. У человеческого глаза имеется две уникальные характеристики: сетчатка и радужная оболочка. Эти технологии являются самыми надежными в информационной безопасности в настоящее время. Потому что сетчатку невозможно подделать и нельзя сфотографировать или снять (скопировать), как отпечаток пальца.

4. По изображению лица. На сегодняшний день существует две биометрические технологии, использующие для идентификации человека по его лицу. Первой является специальное программное обеспечение, которое получает изображение с обычной камеры. Вторая, основана на идентификации человека по его овалу лица.

5. По геометрии ладони руки. Также как и в предыдущем случае существует два способа идентификации человека. В первом используется форма, а вторая биометрическая технология, требует для идентификации термограмму. Этот способ полностью идентичен определению пользователя по термограмме лица и его достоинства и недостатки аналогичны [6, 7].

6. Биометрический паспорт нового образца выдаётся в России уже несколько лет, но, пока не все знают о нем и каким образом его можно получить. Как и обычный паспорт, он является документом, который удостоверяет личность, которая повышает информационную безопасность гражданина [3, 5].

Проведенные исследования позволяют провести сравнительную характеристику отдельных типов биометрических систем, чтобы выявить уровень безопасности каждой из них в цифровой экономике (таблица 1).

Таблица 1 – Сравнительная характеристика биометрических систем

Характеристики	Отпечаток пальца или ладони	Голос	Радужная оболочка глаза	Лицо
Надежность Верификации	96,6%-98%	99,20%-99,9%	95,5%-96,9%	96,9%
Ошибка регистрации	5,7%	3,6%	8,1%	0,7%
Вероятность «допуска чужого»	2,6454%	0,8534%	7,6754%	5,5473%
Вероятность «отказа своему»	0,4421%	0,8531%	0,0011%	11,01%

Согласно приведенным данным, можно сделать следующий вывод, что на сегодняшний день самым надежным является способ распознавания по голосу (99,20%-99,9%). Однако, не всё так прекрасно в области биометрических технологий на первый взгляд.

Проведенные нами исследования позволили, выявить и сформулировать существующие на данный момент проблемы в информационной безопасности.

1. Дороговизна. Эта проблема актуальна для всех новых биометрических технологий, а для цифровой экономики это полшага назад в развитие.

2. Не универсальность, а именно у некоторых личностей характеристики плохо выражены, следовательно, снижается информационная безопасность данных или вовсе нет данной возможности. Данная проблема встречается при попытке применения биометрических технологий у граждан, имеющих недостатки или отклонения (ампутация конечностей, шрамы и другие). Путём её решения может стать глобальный подход, например использовать сразу несколько биометрических характеристик, что позволяет на порядок снизить количество людей, биометрическая идентификация которых была невозможна.

3. Чувствительность к обману – данная проблема наиболее выражена для некоторых технологий, она связана с их давним проявлением. Существуют и успешно применяются методы борьбы, основанные на различных физических характеристиках муляжей и живых тканей. Например, для отпечатков пальцев может применяться метод измерения пульса или электропроводности, а это еще одна защита информационной безопасности данных.

4. Одной из основных проблем, сдерживающих развитие, в настоящее время является отсутствие на данный момент основополагающих стандартов информационной безопасности. Работы над данными стандартами ведутся и некоторые из них будут завершены уже в ближайшее время.

В 2019 году появилась еще одна из немало важных проблем. В российском законодательстве существует пробел, который в соответствии с законом, позволяет использовать биологические данные граждан в противоправных целях, связанных с нарушением конституционных прав и свобод и неприкосновенности частной жизни граждан. Полагаем, что в законе «О персональных данных» необходимо прописать понятие биологических данных, которыми являются образцы ДНК, а именно кожи, волос, крови, межклеточных жидкостей, например, лимфы. Мы считаем, что использование генетической информации может использоваться против россиян в коммерческих целях [4].

Из выше сказанного, мы считаем, что необходима комплексная работа по правовому обеспечению деятельности информационной безопасности, связанной с получением, обработкой, накоплением и дальнейшим использованием человеческого ДНК-информации, а также биологического материала государственными органами, научно-исследовательскими институтами и коммерческими организациями.

В заключении хотелось бы отметить, что внедрение платформы идентификации граждан является одним из основных факторов перехода к цифровой экономике, а главное, к повышению уровня качества финансовой доступности. Биометрические технологии являются инновационными методами уменьшения мошенничества и повышения безопасности и доверия у клиентов. Эффективное регулирование нового на сегодняшний день механизма удаленной идентификации и активное стимулирование развитию единой биометрической системы позволит российской экономике завершить переход к цифровизации общества и выйти на новый уровень развития.

Список использованных источников:

1. Доскач О.Е. Современные методы цифровой идентификации личности [Электронный ресурс] // FA - Электр. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: http://www.fa.ru/fil/barnaul/science/Documents/publications/!!!Сборник_Март_2019.pdf#2

2. Леванюк В.А., Глотова Н.И. Финансовая безграмотность сельского населения: индивидуальная проблема или проблема государства [Текст] / Аграрная наука – сельскому хозяйству: сб. ст.: в 2 кн. / XIII Международная научно-практическая конференция (15-16 февраля 2018 г.). - Барнаул: РИО Алтайского ГАУ, 2018. - Кн. 1. - С.155-157.

3. Рыжкова М.С., Глотова Н.И. Развитие цифровой экономики в агропромышленном комплексе России [Текст] / Наука и инновации: векторы развития: материалы Международной научно-практической конференции молодых ученых. Сборник научных статей. В 2-х книгах. - Москва, 2018. - С. 223-226.

4. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О персональных данных" (в ред. Федерального закона от 25.07.2011 N 261-ФЗ) [Электронный ресурс] // Консультант. - Электр. текст. дан. - Москва, 2011. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/

5. Биометрический паспорт в РФ [Электронный ресурс] // Госуслуги. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.gosuslugi.ru/10051/1>

6. Биометрия в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/7336c78762a98b5f4f698b8c3800dca111acc16/

6. Биометрическая идентификация личности [Электронный ресурс] // Хабр. – Электр. текст. дан. - Санкт - Петербург, 2019. - Режим доступа: <https://habr.com/ru/post/126144/>

БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ КАК БАЗА ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННОЙ И КОНТРОЛЬНОЙ ФУНКЦИЙ УЧЕТА

Т.Н. Ефимова, магистрант

Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ»,
Новосибирск, Россия

ACCOUNTING (FINANCIAL) STATEMENTS AS A BASIS FOR IMPLEMENTING INFORMATION AND CONTROL FUNCTIONS OF ACCOUNTING

T. N. Efimova, master's student

Novosibirsk state University of Economics and management " NINH», Novosibirsk, Russia
e-mail: Staisy181191@mail.ru

Аннотация: В представленной статье определяется значения бухгалтерской отчетности для отражения и анализа финансовых результатов деятельности организации, а также степени ее важности при ведении бизнеса.

Abstract: this article defines the importance of accounting statements for reflecting and analyzing the financial results of an organization's activities, as well as the degree of its importance in doing business.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, бухгалтерская (финансовая) отчетность, информационная функция учета, контрольная функция учета.

Keywords: Accounting, accounting (financial) reporting, information function of accounting, control function of accounting.

Бухгалтерский учет, являясь специализированной информационной технологией, в первую очередь, направлен на удовлетворение информационных запросов как внутренних, так и внешних пользователей учетных данных. Конечным продуктом реализации и функционирования такой технологии является бухгалтерская (финансовая) отчетность, посредством которой отражаются состояние и результаты деятельности институциональной системы или ее отдельных бизнес-единиц [3].

Для любого хозяйствующего субъекта, осуществляющего свою деятельность на экономическом рынке, реализация контрольных и информационных функций учета осуществляется, в первую очередь, путем раскрытия и анализа данных бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Анализируя, на первый взгляд, множество отдельных цифр, обособленно отражающих те или иные данные о деятельности организации, о количестве ее активов, пассивов, обязательств, доходах и расходах, мы все же имеем колоссальную базу информации о деятельности организации, представляющей для нас экономический и (или) инвестиционный интерес. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности позволяет определить качественные и количественные характеристики деятельности организации, выделить положительные и отрицательные стороны формирования результатов такой деятельности, определить их результативность и соответствие достижений поставленным планам.

Законодатель дает определение бухгалтерской отчетности, которое закреплено в Федеральном законе от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) "О бухгалтерском учете", согласно которому «Бухгалтерская (финансовая) отчетность - информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период, систематизированная в соответствии с требованиями, установленными настоящим Федеральным законом» [1].

Бухгалтерская отчетность выступает средством взаимодействия предприятия с рынком, потенциальными инвесторами и контролирующими органами. Также она служит мерой оценки эффективности ведения бизнеса и определения дальнейшей стратегии развития пред-

приятия. Для этого пользователи отчетности должны располагать необходимой информацией о деятельности предприятия, которая должна быть не просто полной, но также достоверной и объективной. Для создания рационального потока информации необходимо опираться на ее качественные характеристики, среди которых для принятия экономических и управленческих решений наибольшее значение имеет полезность информации, в полной мере позволяющая реализовать информационную и контрольные функции учета посредством анализа отчетности организации.

По данным бухгалтерской отчетности можно отследить качественные изменения актива и пассива организации, капитала, оценить такие изменения, дать им оценку, на их основе составить прогноз и дать рекомендации по улучшению показателей и формированию положительного финансового результата.

Так, например, изменение стоимости активов может быть обусловлено рядом причин. И пользователю информации необходимо оценить такую информацию в совокупности с сопутствующими данными, которые бы указывали на причины такого сокращения. Так, снижение активов организации может быть связано со значительным увеличением количества депозитов и прочих размещенных средств в кредитных организациях, что положительно характеризует положение организации и ее место на экономическом рынке. Такая информация демонстрирует наличие у организации достаточного количества свободных денежных средств, которые она инвестирует в депозиты, что свидетельствует о ее возможности извлекать из них дополнительную прибыль, не обремененности организации требованиями кредиторов, стабильном доходе и хорошем финансовом положении. Иной причиной обратного характера может быть обесценение активов, что говорит уже о том, что фактическое финансовое состояние компании изменилось, снизилась ее платежеспособность, и ухудшилось финансовое состояние.

Увеличение доходов говорит о повышении спроса и востребованности в оказываемых организацией услугах, о ее дальнейшем развитии, расширении своего присутствия и влияния на рынке услуг, а, следовательно, дальнейшем укреплении своего положения, финансовой стабильности и увеличении прибыли. Такая информация делает организацию привлекательной для инвесторов и контрагентов.

Увеличение расходов также не всегда свидетельствует о негативной ситуации в деятельности компании. Например, увеличение требований по текущему налогу на прибыль само по себе хоть и является увеличившимся расходом компании, но свидетельствует о росте прибыли организации за рассматриваемый период, что, в свою очередь, говорит о востребованности ее услуг и устойчивом экономическом положении.

Оценка размера капитала организации также играет важную роль при формировании мнения о финансовом состоянии компании и ее положении на экономическом рынке. Так, если размер капитала за отчетный период не изменился и остался прежним, то организация занимает стабильное положение на экономическом рынке. Уменьшение размера капитала говорит о трудностях компании по оплате обязательств и необходимости в денежных средствах для оплаты текущих расходов, в результате чего организация неизбежно вынуждена прибегать к использованию капитала. Это отражается не только в сохранении капитала, но и его увеличении, несмотря на нестабильность экономического рынка в целом и страхового рынка в частности.

И наоборот, увеличение собственного капитала предприятия является позитивным фактором, свидетельствующим о росте его финансовой устойчивости. Это говорит о том, что предприятие "зарабатывает больше, чем тратит", то есть растет стоимость бизнеса и инвестиционная привлекательность организации. Рост собственного капитала может быть обусловлен увеличением уставного и (или) накопленного капитала организации.

Накопленный капитал характеризует результаты деятельности предприятия с точки зрения прибыльности. Увеличение же уставного капитала рассматривается как подтверждение высокой деловой активности предприятия и упрочения его позиции на рынке.

В то же время, существует проблема достоверности сведений, содержащихся в отчетности, что может быть обусловлено заинтересованностью определенного круга лиц в предоставлении искаженных данных. Иной сложностью является определение причин изменения того или иного показателя отчетности, определение явлений, повлекших такие изменения. Это связано с тем, что бухгалтерская отчетность содержит общие сведения об итогах деятельности организации, и из ее данных не всегда представляется возможным установить конкретные действия и наступившие в результате них последствия из-за обобщенности показателей и отсутствия детального раскрытия информации.

С другой стороны, данных, предоставляемых в бухгалтерской отчетности, зачастую, бывает недостаточно для удовлетворения всех информационных потребностей ее пользователей. Она не всегда в полной мере обеспечивает пользователей информацией, которая может понадобиться им для принятия экономически важных решений, поскольку в бухгалтерской (финансовой) отчетности, в основном, отражаются результаты прошлых событий, отличных от настоящего положения компании, и отсутствует важная нефинансовая информация [2].

Для преодоления имеющихся пробелов информативности бухгалтерской отчетности в современных условиях большое значение необходимо уделять расширению и открытости, достоверности и прозрачности, доступности и публичности информации. В связи с тем, что круг пользователей финансовой отчетности расширяется, следовательно, оперативно должны меняться требования и подходы к ее составлению. Бухгалтерская отчетность должна гибко подстраиваться под быстроизменяющиеся требования экономического рынка.

Отчетность организации предоставляет контрагентам достаточный объем информации, позволяющий принять решения по вопросам ведения совместной деятельности и заключению договоров. Изучив данные бухгалтерской отчетности организации однозначно можно получить ценную информацию о финансовом состоянии бизнеса и экономическом положении хозяйствующего субъекта. Но стоит помнить, что для формирования объективного мнения о деятельности организации такие данные необходимо дополнить сведениями из дополнительных источников, чтобы исключить неточность или искажение сведений, а также для получения полной финансовой характеристики компании.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" (ред. от 26.07.2019)[Электронный ресурс] // Консультант. – Электр. текст. дан. - Москва, 2011. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
2. Бычкова С.М., Бадмаева Д.ГН. Бухгалтерский учет и анализ [Текст]: учебное пособие. - 2-е изд. - Стандарт третьего поколения. - СПб.: Питер, 2018, - 528 с.
3. Корягин М.В. Развитие бухгалтерской отчетности в условиях изменения запросов пользователей [Текст] // Международный бухгалтерский учет. - 2014. - N 38. - С. 52-63.

РОЛЬ ПРОЦЕССОВ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ В РАЗВИТИИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Н.А. Кочнева, студентка

Ю.Ю. Наземцева, к.э.н., доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

THE ROLE OF MERGING AND ACQUISITIONS IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN BANKING SYSTEM

N.A. Cochneva, student

Yu.Yu. Nazemtseva, candidate of economic science, associate professor

Altay State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: ulnazemtseva@gmail.com

Аннотация: В данной статье рассматривается значение и современные проблемы развития банковской системы России. Одним из способов оздоровления банковской системы выступает консолидация, поскольку для небольших банков является способом выживания, а для крупных открывает новые возможности и перспективы. В проведенном исследовании представлены мотивы современных слияний и поглощений в банковском секторе, а также изучены наиболее значительные сделки по объединению банков и их последствия.

Abstract: The article discusses the significance and current problems of the Russian banking system's development. One of the ways to improve the banking system is consolidation. For small banks it is a way of survival, and for large banks it opens up new opportunities and prospects. The study presents the motives of modern mergers and acquisitions in the banking sector, as well as the most significant transactions on the banks' mergers and the consequences.

Ключевые слова: банковская система, консолидация, слияние, поглощение, тенденции.

Keywords: banking system, consolidation, mergers, acquisitions, trends.

Развитие национальной экономики невозможно без финансово устойчивой, стабильной банковской системы. Банковский сектор является тем каналом, через который передаются импульсы денежно-кредитного регулирования всей экономике, это целостное образование, которое обеспечивает ее устойчивое развитие.

Роль банковской системы России в экономике страны определяется в первую очередь через ее функции:

1. Трансформация сбережений в инвестиции.
2. Управление платежной системой.
3. Эмиссия денег и регулирование денежного оборота.
4. Обеспечение устойчивости банковской деятельности и денежного рынка.

Уровень развития банковской системы, без сомнений, должен соответствовать настоящему этапу развития экономики, который характеризуется высоким динамизмом и сложнейшим характером взаимосвязей между экономическими субъектами и государством. В связи с этим на сегодняшний день наблюдаются следующие тенденции развития банковского сектора России:

- значительное сокращение количества банков;
- рос концентрации капитала;
- укрепление позиций крупнейших кредитных организаций.

Основными способами снижения количества банков, используемых с целью укрепления банковской системы и очищения экономического пространства от недобросовестных игроков, являются: отзыв лицензий Центральным Банком, добровольная ликвидация по решению собственников, а также сделки по объединению/присоединению банков.

За последние 10 лет число кредитных организаций в РФ сократилось больше чем вдвое (Рисунок 1), на 1 октября 2019 года их количество составило уже 454 организации [5].

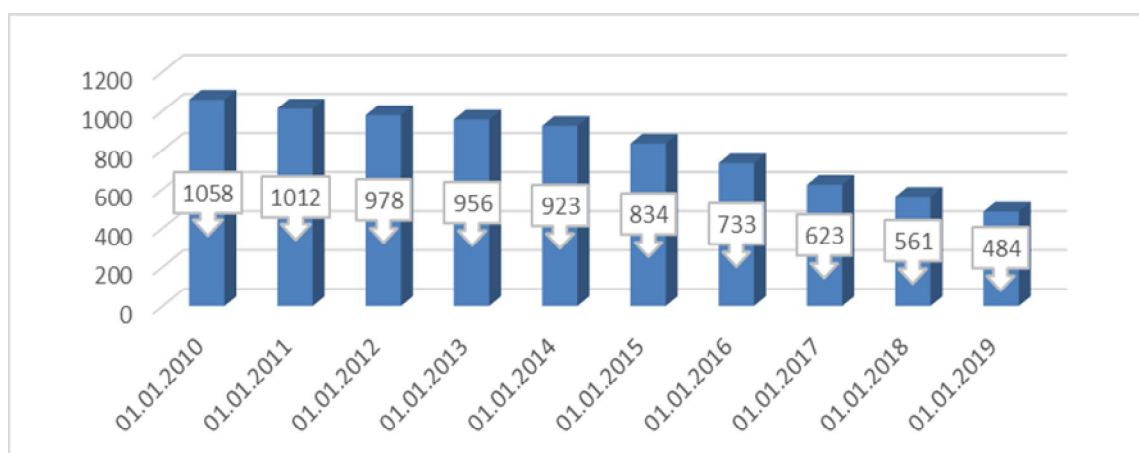


Рисунок 1 – Динамика числа кредитных организаций в России за 2010-2019 гг. [7, С. 277]

Главной целью проводимой политики Центрального Банка является оздоровление банковского сектора, а значит, повышение надежности и доверия к банковской системе со стороны физических и юридических лиц.

Рассмотрим способы ЦБ более подробно.

Основными причинами отзыва лицензий являются:

- высокорискованные бизнес-модели банков, предполагающие размещение средств в активы низкого качества, неадекватную оценку рисков и формирование резервов, влекущие критическое снижение значений норматива достаточности капитала и, как следствие, утрату банками собственных средств;
- проведение теневых, сомнительных и/или транзитных операций;
- несоблюдении требований законодательства в области противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, финансирования терроризма [7, С. 278].

В своей политике Центральный Банк путем исключения самых слабых и проблемных игроков нацелен, прежде всего, стабилизировать банковский сектор и в целом повысить надежность банков. В данной ситуации банковским учреждениям ничего не остается, кроме как предпринимать различные меры, чтобы выстоять на банковской арене и укрепить свое финансовое состояние. Одним из наиболее оптимальных решений по достижению данной цели и оздоровлению банков является консолидация. Данный процесс позволяет банкам повысить уровень капитализации, значительно увеличить клиентскую базу и также расширить географию присутствия, другими словами, получить синергетический эффект от объединений.

Такое оздоровление банковского сектора способствует укреплению рыночной позиции банков, а кроме того, положительно влияет на экономику региона, так как созданные банковские группы позволяют удерживать внутри региона существенную часть финансовых потоков клиентов, что дает возможность банкам снизить издержки их обслуживания.

Консолидация представляет собой процесс объединения, укрепления, интеграции. В настоящее время процесс консолидации рассматривается через призму банковских слияний и поглощений. Под слиянием понимают объединение двух или более банков, в результате которого образуется новая, объединенная экономическая единица, и прекращение деятельности прежних юридических лиц. Что касается поглощения, то это форма реорганизации банков, в ходе которой происходит установление контроля одного банка над другим осуществляемая путем приобретения определенной доли уставного капитала (акций, долей, и т. п.) или путем присоединения поглощаемого банка, но в любом случае, сохраняется юридическая самостоятельность поглощающего банка.

Основными мотивами консолидации на сегодняшний день выступают:

- диверсификация бизнеса, т.е. расширение региональной банковской сети. Расширение может осуществляться по двум направлениям: проникновение в виды бизнеса, выходящие за пределы банковского сектора, и предложение клиентам более широкого набора банковских продуктов и услуг;

- использование избыточных ресурсов. Такая возможность имеет большое значение в случае, если банк достаточно обладает финансовыми ресурсами, но по каким-либо причинам ограничен в их размещении;

- разница в рыночной цене компании и стоимости ее замещения. На сегодняшний день именно такой мотив для банков является первоочередным. Покупка региональных банков обходится дешевле, чем развитие собственной филиальной сети. Окупаемость филиала в среднем происходит за 2-3 года, поэтому целесообразнее купить уже действующий банк с соответствующей сбытовой сетью, а также клиентской базой и лицензией ЦБ РФ [6, С. 204].

На направления и тенденции слияний и поглощений в банковском секторе кардинально повлиял мировой финансовый кризис 2008 - 2010 годов. Иностранные банки встретили на своём пути большие экономические проблемы и приняли решение остановить экспансию на рынок РФ, что повлекло за собой прекращение притока инвестиций из-за рубежа. Важнейшей целью для структур РФ стало удержание финансовой стабильности в непростых условиях кризиса. В зависимости от положения, которые банки занимали до перекрытия потока иностранных инвестиций, выделилось два пути решения проблемы:

- консолидация, как возможность для ранее финансово устойчивых банков вернуть свои позиции;

- санация, как единственный способ остаться на рынке для менее крупных участников.

Так в рамках санации Внешэкономбанком в соответствии с ФЗ «О дополнительных мерах по поддержанию финансовой системы РФ» был осуществлен ряд сделок по вынужденному поглощению (Таблица 1). В данном случае Внешэкономбанк преследовал следующую цель: улучшить финансовое состояние приобретенных банков, провести их санацию и поддержать банковскую систему страны в целом.

Таблица 1 – Крупнейшие поглощения в банковском секторе России в 2008 г.

Покупатель	Сумма сделки, млн.долл	Объект сделки	Предмет сделки	Положение на 2019 г.
Внешэконом-банк	2269,20	ОАО «АКБ «Связь-Банк»	98,0% акций	32 место в финансовом рейтинге
Внешэконом-банк	2000,00	ОАО «АКБ «Глобэкс»	98,94% акций	Ликвидирован в 2018 г.
Внешэконом-банк	1080,00	ОАО «АКБ «Проминвест-банк»	75,0% акций	129 место в финансовом рейтинге

Таблица составлена авторами на основе [1], [5].

На сегодняшний день слияния и поглощения проводятся в банковском секторе России, прежде всего, с целью укрупнения в целом показателей кредитной организации, для повышения ее финансовой устойчивости и увеличения конкурентоспособности. Наиболее существенные за последнее время сделки по объединению банков представлены в Таблице 2.

Таблица 2 – Сделки по объединению банков за 2018-2019 гг.

Сделки по объединению	Цель объединения	Место в рейтинге до сделки (по активам нетто/ чистой прибыли) на октябрь 2017г	Место в рейтинге после сделки (по активам нетто/ чистой прибыли) на октябрь 2019г
Банк ПАО «ВТБ», «ВТБ 24»	Сокращение издержек, повышение эффективности работы объединенного банк; повышение уровня лояльности клиентов.	«ВТБ» 2/2	«ВТБ» 2/2
Слияние ПАО «Совкомбанк», АКБ «РосЕвроБанк»; ООО «Банк «СКИБ» (ПАО «Совкомбанк»	Формирование универсального банка, способного оказывать весь спектр услуг как для физических, так и для юридических лиц, реализация более крупных проектов в связи с увеличением масштабов бизнеса	«Совкомбанк» 17/14	«Совкомбанк» 13/8
ПАО «АКБ «Связь-Банк», АО «ГЛОБ-ЭКСАН-БАНК»	Оптимизация издержек и повышение эффективности работы, рост всех направлений бизнеса за счет объединения практик	«Связь-банк» 34/26	По активам 32/451
ПАО Банк «ФК Открытие», ПАО «Бинбанк», ПАО «Бинбанк Диджитал»	Формирование универсального, надежного, инновационного банка; пополнение линейки современных финансовых продуктов и сервисов; повышение скорости и удобства обслуживания клиентов; создание крупной региональной сети	«ФК Открытие» 8/573	«ФК Открытие» 7/6

Таблица составлена авторами на основе [1], [5], [6, С. 205].

Основываясь на данных Таблицы 2, можно сделать вывод, что на рынке слияний и поглощений активно участвуют именно крупные федеральные банки, такие как ВТБ, Совкомбанк, ФК Открытие. В 2017–2019 гг. они приобрели ряд региональных банков, объединение с которыми позволило увеличить клиентскую базу, усилить позиции в отдельных регионах, нарастив долю на рынке. Однако, как показывает практика, не во всех случаях успех от объединения банков гарантирован. С одной стороны, капитал банков сохраняется, с другой, возникают дополнительные проблемы и задачи, связанные с процессом слияния, которые влекут за собой дополнительные расходы, ставя под сомнение успех этого слияния. Как правило, основной причиной отсутствия положительного эффекта от объединения является несовпадение систем управления, а также сложности объединения разнородных корпоративных культур. Слияния и поглощения относятся к очень трудным управленческим проблемам, успех которых зависит в первую очередь от уровня профессионализма руководителей.

Итак, в условиях ужесточения требований Центрального Банка сделки слияний и поглощений являются основным легальным способом продолжения банковской деятельности при невозможности осуществления таковой самостоятельно. В процессах слияния и поглощения банков создаются различные источники формирования добавленной стоимости - краткосрочные синергетические эффекты, новые стратегические возможности и нераскрытые резервы [2, С. 264]. Процесс консолидации способствуют оздоровлению банковской системы, поскольку для не-

больших банков выступает способом выживания, а для крупных банков открывает новые возможности и перспективы дальнейшего развития.

В условиях глобализации и интеграции России в мировую экономическую систему банковская система становится движущей силой отечественной экономики, без которой невозможно развитие страны. В свою очередь, без сделок слияний и поглощений между банками, находящимися под контролем российских собственников, без консолидации и укрупнения банковского сектора невозможно построить в России эффективную и конкурентоспособную банковскую систему.

Список использованных источников:

1. Банки.ру [Электронный ресурс] // финансовый информационный портал. – Электр. текст. дан. - Москва, 1999- 2019. – Режим доступа: <https://www.banki.ru/>, свободный. Загл. с экрана. (10.11.2019).
2. Девяткин, М.А. Новые аспекты реализации коммерческим банком эффективной стратегии управления стоимостью с помощью слияний / поглощений [Текст] / М.А Девяткин // Синергия наук. - 2018. №24. - С.256-264.
3. Леонова, И. Тенденции развития банковской системы Российской Федерации в современных условиях [Текст] /И. Леонова // Российская экономика: взгляд в будущее: сборник трудов конференции. – Москва, 2017. – С.412-418.
4. Меджидова, А.М. Конституционно-правовые основы обеспечения банковской безопасности как элемент обеспечения суверенитета государства [Текст] /А.М. Меджидова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. - 2017. - №1-2. - С.58-61.
5. Данные Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс] // Центральный Банк Российской Федерации. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://cbr.ru/finmarket/lic/>, свободный. - Загл. с экрана (10.11.2019).
6. Фесенко, Ю.В. Консолидация как процесс оздоровления банковской системы Российской Федерации [Текст] / Ю.В. Фесенко // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. –2018. - № 9(25). – С. 202-206.
7. Шереметьева, М. П. Банковский сектор РФ: текущее состояние и тенденции развития [Текст] / М.П. Шереметьева // Молодой ученый.- 2019. - №21. - С. 277-279.

УДК 346

К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАХОВЩИКА

Л.А. Семина, д.э.н, доцент

Алтайский государственный университет, Барнаул, Россия

ON THE ISSUE OF THE SYSTEM OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE INSURER

L.A. Semina, D. E. N., Associate Professor

Altai state University, Barnaul, Russia

e-mail: seminalarisa@yandex.ru

Аннотация: Рассмотрен состав системы обеспечения экономической безопасности. Выделены уровни системы обеспечения финансовой безопасности. Определена взаимосвязь объектов и субъектов системы обеспечения финансовой и экономической безопасности.

Abstract: The composition of the system of economic security is considered. The levels of the financial security system are highlighted. Interrelation of objects and subjects of system of ensuring financial and economic security is defined.

Ключевые слова: страховая организация, безопасность, система обеспечения безопасности.

Keywords: insurance organization, security, security system.

Страхование является очень мощным, но в тоже время наиболее рисковым финансовым сектором российской экономики, по причине влияния на него как внутренних, так и внешних рисков. Сфера страхования сильно привлекательна для мошенников, так как преступления совершенные в этой отрасли обладают, как правило, высокой степенью латентности. Поэтому как для страховой сферы в целом, так и для конкретной страховой организации важно иметь эффективную систему обеспечения экономической безопасности, в том числе и одной из главных ее составляющих - финансовой безопасности.

Система экономической и финансовой безопасности носит комплексный характер, и состоять из множества определенных взаимосвязанных элементов, которые позволяют обеспечить безопасность страховой организации в процессе выполнения ею своей основной деятельности. В системе обеспечения финансовой безопасности страховой организации можно выделить 3 уровня, представленные на рисунке 1.

Механизм обеспечения финансовой безопасности страховой организации состоит из комплекса взаимосвязанных мероприятий организационного, экономического и правового характера, которые реализуются в целях защиты деятельности страховой организации от реальных или потенциальных угроз со стороны физических и юридических лиц (страхователей), сотрудников страховой организации и самой организации (в лице руководства), негативными последствиями которых являются экономические потери и снижение финансового потенциала страховой организации.

Наибольшее значение в обеспечении финансовой безопасности страховой организации имеют меры первого уровня, которые и являются фундаментом системы безопасности.

Важным элементом системы обеспечения финансовой безопасности является отдел экономической безопасности, который функционирует на основе следующих принципов: постоянного непрерывного функционирования механизма обеспечения как экономической, так и финансовой безопасности организации; обязательного дифференцирования мер по преодолению угроз в зависимости от их характера и степени тяжести возможного ущерба; полного контроля механизма обеспечения экономической и финансовой безопасности руководством страховой организации. Необходимо это в основном для того, чтобы система безопасности не превращалась в замкнутую структуру, ориентированную на решение узкого круга проблем, не учитывающую при этом интересов страховой организации, а также для оценки эффективности работы системы и её возможного совершенствования.

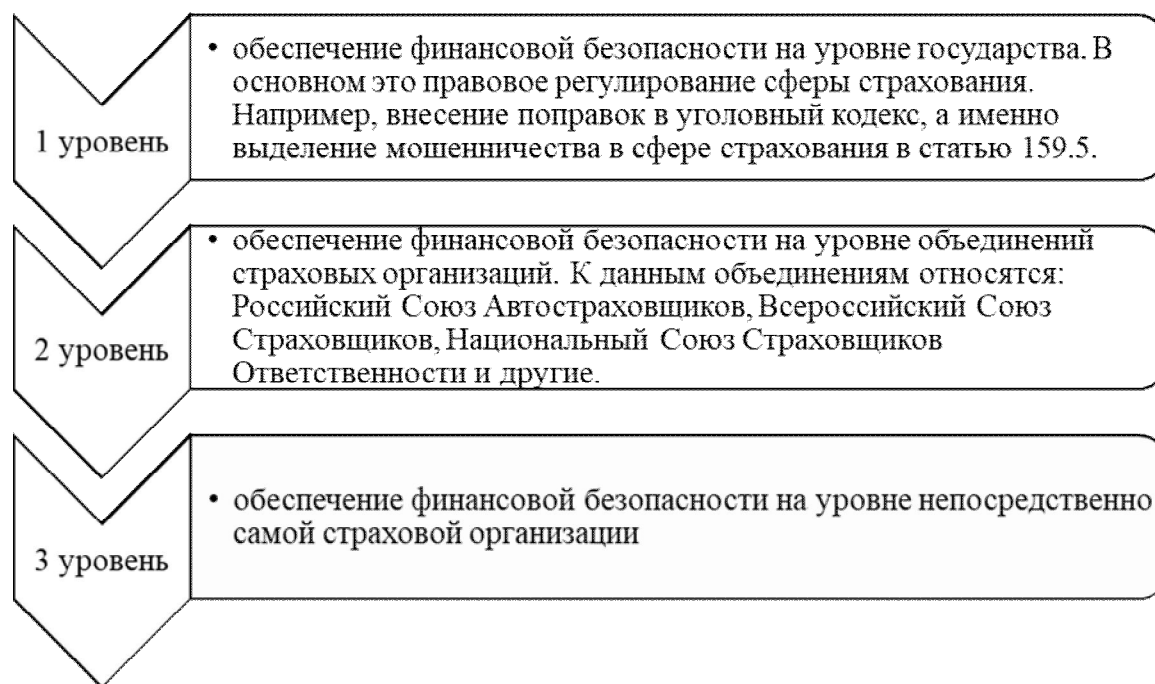


Рисунок 1 – Уровни системы обеспечения финансовой безопасности страховой организации

Объекты и субъекты системы обеспечения финансовой и экономической безопасности страховой организации плотно взаимосвязаны. В целом в роли объекта выступает стабильность экономического состояния страховой организации, как в текущий момент, так и в перспективе. Конкретными объектами, как правило, выступают ресурсы: информационные, кадровые, финансовые и материальные. Субъект же отличается более сложным характером, так как его деятельность обуславливается не только характеристиками объекта и его особенностями, но и спецификой условий внешней среды, окружающей страховую организацию. [2; с. 150]

Обеспечение безопасности страховой организации предполагает конкретные процедуры и конкретные действия, а именно: расширение юридической службы; установление дополнительного перечня мер, направленных на обеспечение сохранности коммерческой тайны; должно быть организовано подразделение компьютерной безопасности; контрагентам-нарушителям в обязательном порядке должны быть предъявлены претензии; обращения с иском в судебные органы; обращения в правоохранительные органы и т.п. В рамках комплексного подхода обеспечивается не только экономическая безопасность, по средствам реализации своих полномочий организационно-экономического характера службой экономической безопасности, но и финансовая безопасность, на основе слаженной работы всех структур и финансовых подразделений с отделом экономической безопасности. В обязательном порядке в отделе экономической безопасности должно быть создано звено, занимающееся обеспечением финансовой безопасностью. [1; с. 67]

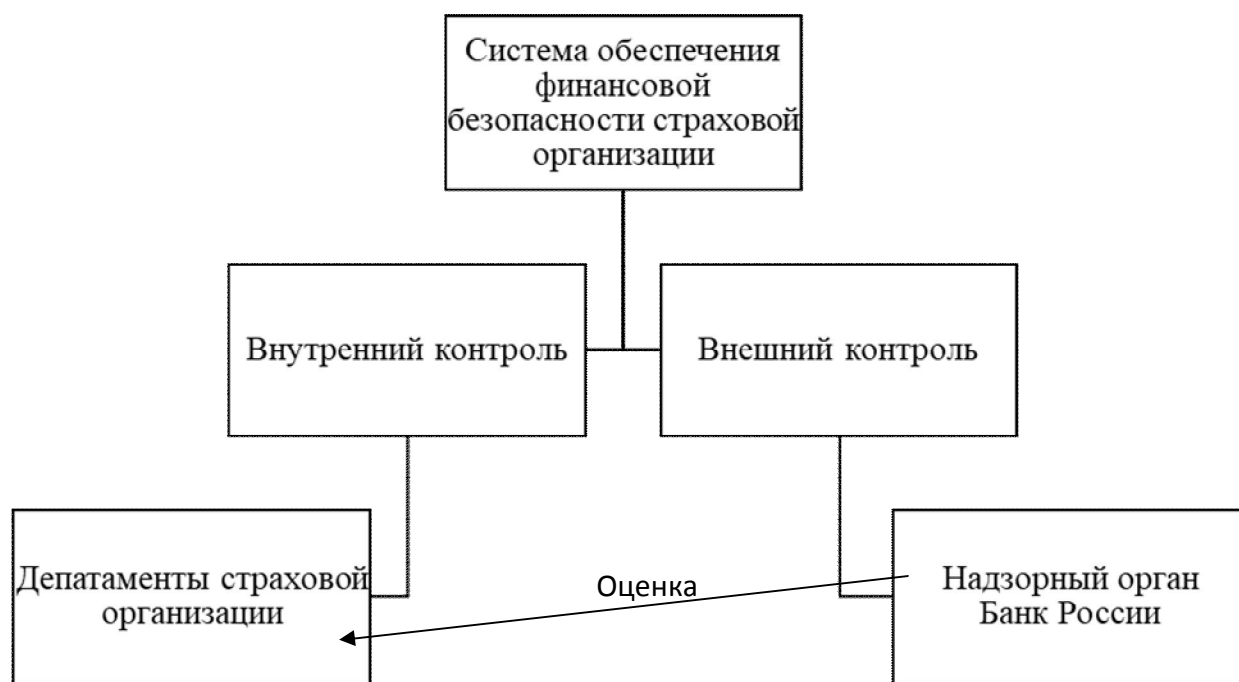


Рисунок 2 – Система обеспечения финансовой безопасности страховщика

Общий вид системы обеспечения финансовой безопасности страховщика (далее СОФБС) наглядно представлен на рисунке 2.

СОФБС состоит из двух ключевых элементов, а именно внутреннего и внешнего контроля. Внутренний контроль осуществляется за счёт внутренних структурных подразделений страховой организации. Внутренний контроль страховой организации представляет собой систему мер, которая необходима для эффективного осуществления деятельности, снижения рисков, выявления противоправных деяний, как среди страхователей, так и среди собственных сотрудников, а также для противодействия легализации доходов полученных преступным путем и финансированию терроризма.

Внешний же контроль в СОФБС осуществляется мегарегулятором, Банком России. Состав осуществления внешнего контроля в обеспечении финансовой безопасности страховой организации представлен на рисунке 3.

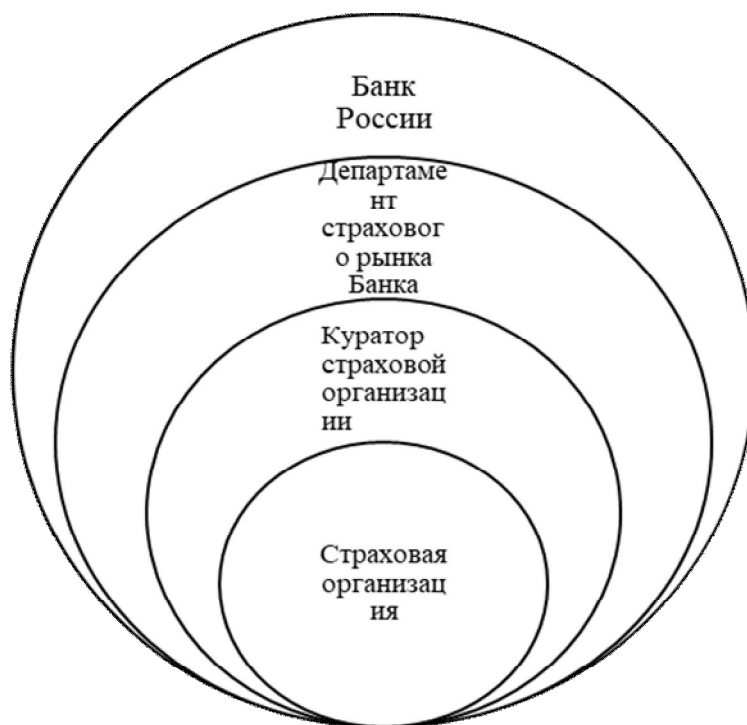


Рисунок 3 – Структура внешнего контроля страховой организации

Главная цель обеспечения финансовой безопасности страховой организации состоит в том, чтобы создать достаточный финансовый потенциал для будущего развития и соблюдения требований к надежности со стороны мегарегулятора.

Таким образом, для обеспечения экономической и финансовой безопасности страховой организации должны быть минимизированы внешние и внутренние угрозы, которые оказывают влияние на финансовые, материальные, информационные, а также кадровые ресурсы страховой организации, за счет реализации разработанного комплекса мероприятий организационного, экономического и правового характера.

Список использованных источников:

1. Бобошко В.И. Взаимосвязь внутреннего и внешнего финансового контроля [Текст] / В.И. Бобошко // Инновационное развитие экономики. - / 2013. - №2(14). - С.65-69.
2. Бобошко В.И. Контроль и ревизия [Текст] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Экономическая безопасность», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» и «Финансы и кредит» / В.И. Бобошко. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. - 312 с.

**ИНВЕСТИЦИИ В СТРОИТЕЛЬНЫЙ СЕГМЕНТ БАНКАМИ:
ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ИЛИ
СОМНИТЕЛЬНЫЕ РИСКОВЫЕ ОПЕРАЦИИ**

А.В. Хмелев, старший преподаватель

*Сибирский государственный университет телекоммуникации и информатики,
Новосибирск, Россия*

М.А. Безменов, инженер

ПТО ООО «Ремстрой», Иркутск, Россия

**INVESTMENTS IN THE CONSTRUCTION SEGMENT BY BANKS: HIGH-EFFICIENT
USE OF MONEY OR DOUBTFUL RISK OPERATIONS**

A.V. Khmelev, Senior Lecturer,

Siberian State University of Telecommunications and Informatics, Novosibirsk, Russia

M.A. Bezmenov, engineer,

company "Remstroy", Irkutsk, Russia

e-mail: ah.04@mail.ru, m.a.bezmenov@gmail.com

Аннотация: В данной статье изучается определение из сферы банковского дела «сомнительные операции». Данное определение изучается в ракурсе инвестиции в строительные объекты, которые на сегодняшний день часто становятся долгостроями или объектами судебных разбирательств.

Abstract: This article examines the definition of “dubious transactions” from the banking industry. This definition is studied from the perspective of investment in construction projects, which today often become long-term construction or objects of litigation.

Ключевые слова: строительный сегменты, застройщик, риски.

Keywords: construction segments, developer, risks.

За последний четыре года (2015-2018 гг.) в России потеряли лицензию 307 банковские структуры, при этом примерно у трети из этого числа в перечне нарушений есть пункт «сомнительные операции» [1; 2; 3; 4; 5]. В перечень «сомнительных операций» могут входить так называемые «сомнительные вклады», денежные средства, инвестированные в строящуюся недвижимость (жилую и нежилую). Строительный сегмент сейчас действительно очень привлекателен с точки зрения инвестирования. В городах с населением свыше одного миллиона человек, свойственно стремительное строительство микрорайонов, большое количество бизнес-центров, и многофункциональных развлекательных центров. Для компаний из банковского сегмента рынка, инвестирование в строительство – это возможность приумножить денежные средства, активно их используя чтобы минимизировать их обесценивание, но подобное инвестирование имеет свои риски в том числе потерю инвестиционного капитала в случае банкротства застройщика или низкий покупательский спрос того или иного проекта. Качественный инвестиционный проект кроме самого банка может быть так же интересен его клиентам, людям, находящимся в активном поиске недвижимости, и если проект будет действительно привлекать это может способствовать оформлению кредитов как на небольшие суммы (для ремонта и оформления нового жилья) так и ипотечного кредитования в банке. То есть получается, банк при грамотном подходе может получить очень выгодную ситуацию. И при всей выгодности данного вида инвестирования, остается очень важный вопрос - почему в настоящее время много банков лишаются лицензии из-за инвестиции в строительные объекты и что это за объекты которые можно характеризовать «сомнительными»?

Вопрос о том, что можно отнести к подобным сомнительным строительным объектам, важен, как в ракурсе определения, так и понимания как отличить действительно эффективный проект от потенциально рискованного. Для начала стоит разобраться в критериях, по ко-

торым можно было бы отнести строительный проект к сомнительным. Во-первых, застройщик. Есть несколько видов застройщиков, в первую очередь все знают о крупных компаниях, о лидерах рынках, у них есть свой сайт, они фигурируют в новостях в числе лидеров по сданному количеству метров. Но не у каждого строительного объекта такой застройщик, в частности есть случай, когда компания застройщик даже не имеет за плечами минимальное портфолио из пары тройки кирпичных коттеджей, и сразу берется за строительство крупного жилого дома, или даже целого микрорайона, да еще и близи крупной транспортной развязки. Для начала, отсутствие проектно строительного опыта это уже минус, так как нет отзывов, так как нет реализованных проектов, нет никаких доказательств о своевременности и качестве работ такой компании, и на фоне всего этого очень рискованно выглядят инвестиции любого банка в такой проект. Риски потери инвестиционного капитала можно оценить как очень высокие, поэтому чтобы финансовая структура согласилась, невзирая на такой высокий уровень рисков, компания должна предложить высокую экономическую выгоду для потенциального инвестора, например, быструю окупаемость. Во-вторых, состояние строительного объекта - здесь понимается отнюдь не только фундамент, проектировка и состояние строительного сооружения, так же важны вопросы коммуникации и благоустройства. Как можно инвестировать в строительство, где электро коммуникации проложены снаружи вдоль стен, или отсутствуют тротуары и дороги как таковые между домами или даже в целом микрорайоне. Подобные недочеты будут создавать сложности с проездом, так же при таком состоянии дел будут сложности с созданием транспортных коммуникации. Такое состояние снижает привлекательность недвижимости, а так же стимулирует снижения уровня цен, что впоследствии может привести к тому, что денежные средства инвестированные спустя пять лет вернутся, но с учетом инфляции не приумножатся.

В качестве примеров можно разобрать жилые комплексы города Новосибирска, для максимально объективности рассматриваться будут ЖК Матрешкин двор (застройщик компания Вира Строй) и ЖК Просторный (застройщик компания Дискус). Почему сравнения этих объектов объективно – во-первых, географически находятся в одном месте, рядом на окраине города, во-вторых в обоих случаях дома панельные, то есть строительный материал одинаков. Теперь непосредственно, о сравнении в ракурсе выгодного инвестирования и сомнительных вложений. Для начала - имиджевая сторона. Если говорить о ЖК Матрешкин двор и его застройщике Вира Строй, у данной компании есть ряд точек в городе, где менеджеры рассказывают все детали, а так же приглашают на экскурсию по готовым объектам. Так же у данной компании большой спектр рекламной продукции: это и реклама в метрополитене, и рекламные брошюры на стойках в торговых центрах, так же у строительной компании сильно развит сайт, где любой желающий может ознакомиться с перечнем объектов, с ценами, и иной информацией [6]. Что касается ЖК Просторный и его застройщика компании Дискус, на сайте имеется информация о расположении, ценах, площадях, так же есть фото галерея, правда данные фотоматериалы демонстрирую сложности в облагораживании при дворовой территории [7]. Имиджевая часть она же здесь выступает информационной, и в данном конкретном примере информация о объектах и застройщика представлена довольно объемно. Теперь непосредственно о самих строительных объектах, визуально если оценивать сами дома, то примерно одинаково, но если оценить близлежащую территорию Просторный проигрывает, из-за отсутствия дорог (довольно большой части) во дворах домов, и тротуаров. В то время как в Матрешкином дворе, есть дороги, тротуары для пешеходов, а так же междоумовая территория облагорожена детскими площадками, и зелеными зонами (соотношения зеленых зон четыре в Матрешкин двор, и всего две в Просторном), все эти инфраструктурные отличия можно даже рассмотреть на карте в 2Гис Новосибирск [8]. Стоит так же отметить, что отсутствие дорожного полотна в само жилом комплексе, отрицательно сказывается на его привлекательность, так как возникают сложности в процессе выезда на работу и возвращения. То есть получается, что один жилой комплекс преобладает за счет благоустройства, при этом даже более низкие цены в жилом комплексе «Просторный», не изменяют данный баланс.

Разобранные примеры дают понять, что даже при первичном анализе строительного объекта можно выявить отклонения которые будут отрицательно сказываться, из чего образуется вопрос о том, почему тогда банки все же инвестируют денежные средства даже при ряде нарушений. Одно из возможных объяснений такого рода поведения это попытки снизить экономические потери, образовавшиеся от предыдущего отрицательного инвестирования.

Список использованных источников:

1. Список банков, лишённых лицензии в 2015 году (Россия) [Электронный ресурс] // Википедия. – Электр. текст. дан. - 2015. - Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2015_году_\(Россия\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2015_году_(Россия))
2. Список банков, лишённых лицензии в 2016 году (Россия) [Электронный ресурс] // Википедия. – Электр. текст. дан. - 2016. - Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2016_году_\(Россия\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2016_году_(Россия))
3. Список банков, лишённых лицензии в 2017 году (Россия) [Электронный ресурс] // Википедия. – Электр. текст. дан. - 2017. - Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2017_году_\(Россия\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2017_году_(Россия))
4. Список банков, лишённых лицензии в 2018 году (Россия) [Электронный ресурс] // Википедия. – Электр. текст. дан. - 2018. - Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2018_году_\(Россия\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_банков,_лишённых_лицензии_в_2018_году_(Россия))
5. Почему банки лишают лицензии [Электронный ресурс] // Procollection. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://procollection.ru/pochemu-banki-lishayut-litsenzii/>
6. Вира Строй [Электронный ресурс] // Вира Строй. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.vira-stroy.ru/>
7. Жилмассив «Просторный» в Новосибирске [Электронный ресурс] // Сайт строительного комплекса «Просторный» - Новосибирск, 2019. – Режим доступа: <https://prostornyy.diskusplyus.ru/>
8. Ггис Новосибирск онлайн [Электронный ресурс] // 2GIS. – Электр. текст. дан. - Новосибирск, 2019. – Режим доступа: <https://2gis.ru/novosibirsk/geo/70030076177008801%2C82.962549%2C54.94265?queryState=center%2F82.965982%2C54.94326%2Fzoom%2F16>

УДК 336.7

СПОСОБЫ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ЗАЕМЩИКА

В.А. Черкашенинова, студент

Н.В. Пислегина, к.э.н., доцент

*Финансовый университет при правительстве Российской Федерации (Алтайский филиал),
Барнаул, Россия*

WAYS TO EVALUATE CREDITWORTHINESS OF A BORROWER

V.A. Cherkasheninova, student

N.V. Pislegina, candidate of economic science, associate professor

*Financial University under the Government of the Russian Federation Altai branch, Barnaul,
Russia*

e-mail: vacherka@yandex.ru, pislegina_n@bk.ru

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы, связанные с методическими подходами к оценке кредитоспособности заемщиков кредитных организаций, используемые в России и за рубежом. Раскрыты источники получения информации о финансовых показателях, характеризующих деятельность заемщиков физических и юридических лиц.

Abstract: *The article discusses issues related to methodological approaches to assessing the creditworthiness of credit organizations' borrowers used in Russia and abroad. It also discloses sources of information on financial indicators characterizing the activities of borrowers, both individuals and legal entities.*

Ключевые слова: Банк, экономическая безопасность, кредитоспособность, заемщик.

Keywords: Bank, economic security, creditworthiness, borrower.

В современных меняющихся условиях вопросы экономической безопасности субъектов занимают центральное место в любой управленческой деятельности. Это связано со многими факторами, начиная от экономики контрагентов, заканчивая общей ситуацией на мировой арене.

Кредитование населения и бизнеса является одной из наиболее прибыльной областью деятельности банка, но так же является и самой рискованной.

По расчетам международного агентства рейтинговой оценки Standard and Poor's доля проблемных кредитов в портфеле российских банков на протяжении шести лет (с 2013 по 2018 года) находится в пределах 12,9-17,5%, что говорит о несостоятельности заемщиков вовремя рассчитываться по своим обязательствам с банком. По прогнозу агентства в 2019 и 2020 годах доля «плохих» суд снизится лишь до 16 и 15,5% соответственно. Банки так же будут нести свои потери. Именно поэтому для минимизации возникающих угроз банки дают оценку кредитоспособности своих контрагентов. По итогам банк принимает решение о выдаче кредита или отказе в сотрудничестве.

Поэтому анализ кредитоспособности потенциальных заемщиков становится важной и неотъемлемой задачей кредитных организаций. Ведь от качества анализа кредитоспособности клиента зависит результативность деятельности банка.

Актуальность данной темы обусловлена значимостью вопроса оценки кредитоспособности клиента, как основного из факторов обеспечения экономической безопасности банка.

Экономическая безопасность банка представляет собой такое состояние субъекта, когда обеспечивается защита всех структур от воздействия внешних и внутренних факторов с помощью нормативно-правовых, информационных, экономических и технических ресурсов.

Кредитоспособность клиента коммерческого банка – это способность заемщика вовремя и полностью рассчитываться по своим долговым обязательствам перед банком. Уровень кредитоспособности клиента отражает степень риска банка, связанного с выдачей ссуды.

Для оценки кредитоспособности заемщика в банковской практике применяются международные и российские критерии. К ним относятся:

- 1) правоспособность и дееспособность заемщика,
- 2) деловая репутация,
- 3) долговая нагрузка клиента,
- 4) наличие финансовых ресурсов для погашения тела кредита и процентов,
- 5) имущество или гарантии, переданные в счет обеспечения кредита,
- 6) условия предоставления кредита,
- 7) нормативное и правовое регулирование деятельности заемщика.

Способами оценки кредитоспособности клиента банка являются: оценка менеджмента, оценка финансовой устойчивости клиента, анализ денежного потока, сбор информации о клиенте, наблюдение за работой клиента путем выхода на место.

Для оценки кредитоспособности физического лица используются методы оценки платежеспособности по финансовым показателям, кредитная история и скоринговая оценка.

Оценка кредитоспособности физического лица по показателям его платежеспособности базируется на данных справки о доходах 2 - НДФЛ. У многих банков существует собственная методика, которая позволяет рассчитать платежеспособность клиента на основе предоставленных данных о среднемесячном доходе, имуществе и обязательных платежах.

Кредитная история формируется по каждому физическому лицу бюро кредитных историй. Информация предоставляется по запросу банка.

В последнее время популярность в банковской сфере набирает скоринговая оценка.

Скоринг представляет собой систему оценки клиента при помощи статистических методов. Данные системы представляют собой компьютерные программы, благодаря которым возможна обработка большого массива данных и получения конечного результата.

Существует 4 вида скоринга:

- 1) application-scoring,
- 2) collection-scoring,
- 3) behavioral-scoring,
- 4) fraud-scoring.

Каждый вид скоринга соответствует определенной стадии работы с клиентом, таким как: начальная - при подаче заявки; стадия работы - при прогнозировании действий клиента банка; при работе с «плохими» кредитами и мошенническими схемами.

Не всегда целесообразно использовать только скоринговые оценки. Хотя такие системы и имеют достоинства (расширение базы надежных клиентов, снижение резервов по выданным кредитам), но так же им свойственны и недостатки (конечный результат оценки формируется по устаревшим данным, поверхностный анализ по доходам, ограниченный доступ к информации). Именно поэтому службой безопасности банка запрашиваются данные из внешних источников – кредитных бюро, различных баз данных, черных списков кредиторов. Такой подход позволяет банку получить максимальную информацию о заемщике, о его финансовом состоянии и вынести обоснованное решение о выдаче ссуды или в ее отказе.

Оценка кредитоспособности средних и крупных предприятий базируется на данных баланса, отчета о финансовых результатах, кредитной заявке, информации об истории клиента и его менеджерах. В ходе проверки рассматриваются все риски, связанные с деятельностью предприятия и выявляются угрозы для банка, как основного контрагента. В качестве методов оценки кредитоспособности используются система финансовых коэффициентов, анализ денежного потока, делового риска и менеджмента.

Выбор финансовых коэффициентов определяется особенностями клиентуры банка, возможными причинами финансовых затруднений, кредитной политикой банка. Основными показателями являются: коэффициенты ликвидности (текущей, быстрой, абсолютной), рентабельности, годности основных производственных фондов, финансовой независимости и другие.

Анализ денежного потока заключается в сопоставлении оттока и притока у заемщика за период, обычно соответствующий сроку испрашиваемой ссуды.

При анализе денежного потока рассматриваются следующие источники поступления средств за период:

Источники поступления средств за отчетный период:

- 1) прибыль, полученная в рассматриваемом периоде;
- 2) амортизация, начисленная за период;
- 3) увеличение кредиторской задолженности;
- 4) рост прочих пассивов и другие.

Направления использования денежных средств за отчетный период:

- 1) уплата налогов, процентов, дивидендов, штрафов и пеней;
- 2) дополнительные вложения средств в запасы, дебиторскую задолженность, прочие активы, основные фонды;
- 3) отток акционерного капитала и т. д.

Все показатели рассматриваются в разрезе нескольких лет, шаг составляет минимум 3 года. К одной организации применяется несколько методик оценки, даже если предприятие является постоянным клиентом. Это обусловлено высокими показателями теневой экономики, рисками банкротства и правовыми ограничениями.

Так же коммерческие банки в праве сами создавать и применять различные системы оценки и запрашивать нужную информацию у контрагентов заемщика, т.к. банк рискует выданными средствами.

Таким образом, можно сделать вывод, что для оценки кредитоспособности физических и юридических лиц банками оцениваются финансовые возможности потенциальных заемщиков при помощи различных систем мониторинга. Каждая из методик имеет свои недостатки, поэтому для получения объективной оценки о кредитоспособности заемщика целесообразно использовать одновременно несколько альтернативных способов. Данные системы могут разрабатываться как самим банком, так и быть установленными ЦБ или нормативными документами.

Список использованных источников:

1. Овчаренко В.П., Богатырева О.Н., Глушаков А.Ю. Экономическая безопасность предприятия [Текст] : учеб. пособие / ВШТЭ СПбГУПТД. – СПб., 2017. – 51 с.
2. Шаталова Е.П. Оценка кредитоспособности заемщиков в банковском риск-менеджменте [Текст] : учебное пособие / Е.П. Шаталова, А.Н. Шаталов. – 2-е изд., стер. – Москва : КНОРУС, 2015. – 166 с.
3. Что такое скоринговая оценка? [Электронный ресурс] // Кредитпро. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://kreditorpro.ru/chto-takoe-skoringovaya-otsenka-kreditn/>
4. S&P подсчитало долю проблемных кредитов [Электронный ресурс] // Ведомости. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2019/07/04/805883-sp-podschitalo>
5. Как банки оценивают кредитоспособность своих клиентов [Электронный ресурс] // Элитариум. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: <http://www.elitarium.ru/ocenka-kreditosposobnost-zaemshhik-kredit-bank-kojefficient-procent-metodika/>

Секция 4. Правовые и институциональные основы экономической безопасности

УДК 332.025.13

ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А. В. Иващенко

Новосибирский государственный университет экономики и управления, Новосибирск, Россия

THE LEGAL PROVISION OF ECONOMIC SECURITY

A. V. Ivashchenko

Novosibirsk State University of Economics and Management, NSUEM

e-mail: anna207@ngs.ru

Аннотация: Статья посвящена исследованию нормативных правовых актов в области обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации. Определяются организационные основы экономической безопасности.

Annotation: The article is devoted to the study of normative legal acts in the field of economic security in the Russian Federation. Organizational bases of economic security are defined.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Россия, закон, правовое обеспечение экономической безопасности.

Keywords: economic security, Russia, law, the legal provision of economic security.

Экономическая безопасность определяется как возможность и готовность экономики обеспечивать достойные условия жизни и развития личности [4]. Экономическая безопасность в России стала исследоваться с 1990-х годов такими учёными, как С.Ю. Глазьев, В.К. Сенчагов и другими.

В настоящее время правовое обеспечение экономической безопасности составляет большое количество нормативных правовых актов. Рассмотрим их подробнее. Начнем с Основного закона государства.

Конституция РФ, как главный закон страны, закрепляет экономические отношения: - единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержка конкуренции, свобода экономической деятельности; признает и защищает все формы собственности – частная, государственная, муниципальная; обязует платить законно установленные налоги и сборы [1].

Гражданский кодекс РФ регулирует права собственности и другие вещные права, интеллектуальную деятельность, договорные обязательства и иные имущественные отношения [2].

Налоговый кодекс РФ определяет налогоплательщиков, их права и обязанности, принципы налогообложения, налоговые правонарушения. Налоговый кодекс РФ направлен на защиту экономической безопасности государства и других публично-правовых образований [3].

В Уголовном кодексе РФ имеется 8 раздел, который посвящен преступлениям в сфере экономики. Раздел 8 Уголовного кодекса РФ включает в себя главы 21, 22, 23 и статьи со 158 по 204. Также в Уголовном кодексе РФ помимо главы 8 есть и другие статьи, связанные с экономической безопасностью. Это нарушение авторских и смежных прав, а также коррупционные преступления, например, получение или дача взятки, посредничество во взяточничестве [4].

Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) «О безопасности», принятый в 2010, включает в себя 4 главы и 20 статей [5]. Федеральный закон определяет основные принципы деятельности по обеспечению безопасности – общест-

венной, экологической, личностной и иных видов безопасности. Федеральный закон выявляет и оценивает угрозы безопасности, включает в себя правовое регулирование в области безопасности.

Федеральный закон «О безопасности» может применять специальные экономические меры в целях обеспечения экономической безопасности. Согласно закону основные направления в области обеспечения безопасности определяет Президент РФ. Координирует деятельность по обеспечению безопасности Президент РФ и Совет Безопасности РФ. В главе 2 Федерального закона «О безопасности» определяются полномочия Президента РФ, палат Федерального Собрания РФ, Правительства РФ, федеральных органов исполнительной власти. Так, согласно статье 8 главы 2 Президент РФ определяет основные направления государственной политики в области обеспечения безопасности, формирует и возглавляет Совет Безопасности. Отдельной главой описан статус Совета Безопасности.

Совет Безопасности осуществляет подготовку решений Президента РФ по вопросам обеспечения безопасности. Основные задачи Совета Безопасности – это формирование государственной политики в области обеспечения безопасности, прогноз, анализ и оценка угроз безопасности, применение специальных экономических мер, оценка эффективности деятельности федеральных органов в области обеспечения безопасности. Федеральный закон «О безопасности» также определяет функции Совета Безопасности и состав Совета Безопасности.

Отдельно Совету Безопасности посвящен Указ Президента РФ от 06.05.2011 № 590, в этом Указе подробно рассказано о Совете Безопасности [5]. Указ включает в себя:

- Положение о Совете Безопасности Российской Федерации;
- Положение об аппарате Совета Безопасности Российской Федерации;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по безопасности в экономической и социальной сфере;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по военной безопасности;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по информационной безопасности;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по общественной безопасности;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по проблемам Содружества Независимых Государств;
- Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по проблемам стратегического планирования", "Положение о Межведомственной комиссии Совета Безопасности Российской Федерации по экологической безопасности;
- Положение о научном совете при Совете Безопасности Российской Федерации.

Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" определяет, что стратегия должна обеспечивать устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации. Национальная безопасность, согласно Указу Президента, включает в себя оборону страны и все виды безопасности [6].

Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. N 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года" содержит:

- общие положения (даются определения основным понятиям таким, как «экономическая безопасность», «вызовы и угрозы экономической безопасности», «обеспечение экономической безопасности»);
- непосредственно вызовы и угрозы экономической безопасности;
- цели, основные направления и задачи государственной политики в сфере обеспечения экономической безопасности;
- оценка состояния экономической безопасности;
- этапы и основные механизмы реализации настоящей Стратегии [7].

Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О стратегическом планировании в Российской Федерации" включает в себя 14 глав и 47 статей [8]. Этот закон устанавливает правовые основы стратегического планирования в России. Согласно статье 8 в задачи стратегического планирования входит определение условий финансового и социально-экономического развития государства, определение приоритетов социально-экономической политики, целей и задач, выбор способов достижения целей социально-экономической политики [8].

Таким образом, правовые основы обеспечения экономической безопасности составляет огромное количество нормативных правовых актов, законодательного и подзаконного уровня. Единого закона, посвященного именно экономической безопасности пока нет. В связи с этим существуют определенные проблемы поиска информации об экономической безопасности.

Список использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 18.03. 2019) // СЗ Ф. -1994. - № 22. Ст. 160; 2019. - № 12. - Ст. 1224; Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019) // СЗ РФ. – 1996. - № 5. - Ст. 410; 2019. - № 12. - Ст. 1224; Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // СЗ РФ. – 2006. - № 52 (1 ч.). - Ст. 5496; 2019. - № 29 (часть I). - Ст. 3844.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 29.09.2019)// СЗ РФ. - № 31. – 1998. - Ст. 3824; 2019. - № 39. - Ст. 5375.
4. О безопасности: Федеральный закон от 28.12.2010 № 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) // СЗ РФ. – 2011. - № 1. - Ст. 2; 2015. - № 41 (часть II). - Ст. 5639.
5. Вопросы Совета Безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 06.05.2011 № 590 (ред. от 28.10.2019) // СЗ РФ. - 2011. - № 19. - Ст. 2721; 2019. - № 44. - Ст. 6187.
6. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 // СЗ РФ. 2016. - № 1 (часть II). Ст. 212.
7. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 // СЗ РФ. - 2017. - № 20. - Ст. 2902.
8. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28.06.2014 № 172-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // СЗ РФ. - 2014.- № 26 (часть I). - Ст. 3378; 2018. - № 1 (Часть I). - Ст. 91.
9. Теневая экономика и экономическая безопасность государства : учеб. пособие [Текст] / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Синявский. 3-е изд., перераб. и доп. - Москва : ИНФРА-М, 2018. – 538 с.
10. Национальная и региональная экономическая безопасность России [Текст] : учеб. пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Синявский. - Москва : ИНФРА-М, 2017. - 363 с.

РОЛЬ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ПРОЦЕДУРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

А. А. Логачева, студентка

Научный руководитель: А. В. Попов, к.с.н., доцент кафедры МЭО
Алтайский государственный технический университет имени И.И.Ползунова, Барнаул,
Россия

THE ROLE OF FORENSIC EXAMINATION IN INSOLVENCY (BANKRUPTCY)

A. A. Logacheva, student

Scientific adviser: A. V. Popov, k.s.n., associate professor of department MEO
Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

Аннотация: В данной статье рассмотрена сущность судебной экономической экспертизы и необходимость повышения её значимости в процедуре несостоятельности (банкротства) в связи с увеличением неправомерных действий должников.

Annotation: This article discusses the essence of forensic economic expertise and the need to increase its importance in the insolvency (bankruptcy) procedure in connection with the increase in illegal actions of debtors.

Ключевые слова: экономическая безопасность, банкротство, судебная экономическая экспертиза, экономические преступления, преднамеренное банкротство.

Keywords: economic security, bankruptcy, forensic economic expertise, economic crimes, intentional bankruptcy.

Экономическая безопасность является неотъемлемым элементом национальной безопасности и представляет собой стабильное состояние экономической системы, характеризующееся защищенностью жизненно важных интересов личности, общества и государства, а также устойчивостью к внешним и внутренним угрозам.

На современном этапе экономическая безопасность России подвержена влиянию как внешних, так и внутренних угроз.

Наибольшую опасность для страны представляют внутренние угрозы, поскольку длительное наличие таких угроз и отсутствие принятых мер по их предотвращению приводит к уязвимости страны перед внешними воздействиями.

В настоящее время одной из форм проявления внутренних угроз экономической безопасности России является преступность в экономической сфере. В связи с развитием финансово-экономического сектора ежегодно возрастает объем споров между хозяйствующими субъектами по экономическим вопросам, а также количество преступлений в сфере экономики.

Актуальность рассматриваемого вопроса заключается в глобальности данной проблемы, поскольку экономические преступления являются особенно опасными деяниями, которые посягают не только на собственность и иные экономические интересы государства, но и на имущество различных категорий граждан.

Особого внимания заслуживают уголовные дела и арбитражные споры по делам о несостоятельности (банкротстве).

Стоит отметить, что в настоящее время ежегодно происходит увеличение числа поступивших в арбитражный суд заявлений по делам о банкротстве. При этом растет численность заключений о наличии признаков преднамеренного банкротства.

Так, в 2015 году было выявлено 908 заключений о наличии признаков преднамеренного банкротства, в 2016 году этот показатель составил 1310 заключений, в 2017 – 1636, в 2018 – 1876.

Рост количества банкротств предприятий в основном связан не с экономическими причинами. Безусловно экономическая ситуация в стране и финансовое состояние самого предприятия во многом влияют на растущее число банкротств. Но зачастую инициирование дел о несостоятельности происходит самими должниками. Это подтверждает статистика, согласно которой 89,8% дел в первом полугодии 2019 года возбуждено по инициативе самих должников, в 2018 году данный показатель за соответствующий период составлял 84,5%.

Таким образом, возникает необходимость проведения экспертизы банкротства относящейся к одному из видов экономических экспертиз, при проведении которой разрешаются вопросы банкротства юридического лица или индивидуального предпринимателя, их несостоятельности, выявляются признаки неправомерных действий при банкротстве, а также иные вопросы, связанные с экономическими преступлениями.

К неправомерным действиям при банкротстве согласно статье 195 УК РФ относятся следующие действия: сокрытие имущества или имущественных обязательств, сведений об имуществе, о его размере, месте нахождения либо иной информации об имуществе, передача имущества в иное владение, отчуждение или уничтожение имущества, сокрытие, уничтожение, фальсификация бухгалтерских и иных учетных документов, отражающих экономическую деятельность. [4]

Одним из преступлений в институте несостоятельности является преднамеренное банкротство (ст. 196 УК РФ) – умышленное создание или увеличение неплатежеспособности, совершенное руководителем или собственником коммерческой организации в личных интересах или интересах иных лиц, причинившее крупный ущерб.

А также фиктивным банкротством (ст. 197 УК РФ) является заведомо ложное объявление руководителем или собственником коммерческой организации о своей несостоятельности в целях введения в заблуждение кредиторов для получения отсрочки или рассрочки причитающихся кредиторам платежей или скидки с долгов, а также для неуплаты долгов, если эти действия причинили крупный ущерб.

Для определения юридически значимых обстоятельств банкротства большое значение имеет своевременное и правильное выявление признаков вышеперечисленных неправомерных деяний путем проведения судебной экономической экспертизы. [3]

1. Судебная экономическая экспертиза (СЭЭ) – это вид экспертной деятельности, который представляет собой исследование и решение профильными специалистами вопросов, требующих специальных знаний в области экономики, финансов, бухгалтерии и налогообложения, а также других отраслей знаний, с целью профессиональной оценки степени ответственности исследуемого объекта тем или иным заданным характеристикам. [2]

Судебная экономическая экспертиза в рамках рассмотрения дел о несостоятельности (банкротстве) решает следующие задачи:

- выявление признаков преднамеренного и фиктивного банкротства;
- анализ финансово-экономических показателей предприятия, предшествующих банкротству;
- анализ финансовых сделок должника;
- выявление сделок, несоответствующих рыночным условиям;
- установление финансовых действий, повлекших банкротство предприятия;
- установление платежеспособности должника;
- определение величины ущерба, в результате банкротства организации;
- выявление сокрытого имущества должника;
- анализ бухгалтерской документации и учредительных документов должника;
- установление мошеннических операций при проведении процедуры фиктивного или преднамеренного банкротства;
- анализ полноты, правильности, научной обоснованности и объективности ранее проведенных экспертиз ложного банкротства и несостоятельности юридических лиц.

Проведение надлежащей экспертизы для целей выявления признаков преднамеренного банкротства является важным условием защиты прав конкурсных кредиторов, что свидетельствует о востребованности данного института.

Нередко кредиторы, перед которыми у юридического лица или предпринимателя имеется задолженность, становятся инициаторами проведения судебной экономической экспертизы, о чём ходатайствуют перед судом в процессе разрешения арбитражного дела о несостоятельности. В случае подтверждения наличия признаков фиктивного или непреднамеренного банкротства шансы кредиторов на удовлетворения требований значительно повышаются.

Рассмотрим ...на конкретном примере.

06.06.2016 года Компания с ограниченной ответственностью «Глобал Рисосиз энд Индастриз С.а.р.л», город Москва, направила в арбитражный суд ходатайство о проведении судебной экспертизы по установлению наличия (отсутствия) признаков преднамеренного банкротства ОАО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» (ОАО «НКВЗ»).

28. 07. 2016 года по делу № А27-584/2015 Арбитражный суд Кемеровской области вынес определение о назначении экспертизы.

На разрешение эксперта были поставлены следующие вопросы:

- усматриваются ли признаки преднамеренного банкротства открытого акционерного общества «Новокузнецкий вагоностроительный завод», город Новокузнецк в период деятельности с 01 января 2012 года по 31 марта 2015 года?
- в результате каких действий (сделок, решений) наступил признак банкротства в отношении открытого акционерного общества «Новокузнецкий вагоностроительный завод», город Новокузнецк (в случае его установления)?

Эксперту были предоставлены необходимые документы открытого акционерного общества «Новокузнецкий вагоностроительный завод» для проведения экспертизы банкротства.

Эксперт-экономист на основании изученного материала сделал следующие выводы.

Оборотные средства с предприятия выводились через договоры займов в течение трех лет – это достаточно долгий срок, чтобы предположить предумышленное банкротство. Предварительная сумма потерь ОАО «НКВЗ» составляла свыше миллиарда рублей.

В процессе анализа расшифровок к бухгалтерской отчетности и договоров общества вскрылось наличие беспроцентных займов от предприятия ОАО «НКВЗ» к юридическим лицам, аффилированным предприятию. При анализе складских запасов предприятия вопрос вызвало увеличение стоимости комплектующих, поставляемых через аффилированные лица. Аналогичные поставки со стороны отличались по стоимости в меньшую сторону более чем на 30%.

Эксперт проанализировал решения совета директоров и протоколов собрания акционеров. Некоторые решения вызвали вопросы. Например, в период, когда на предприятии уже не хватало денег, вместо антикризисных мер по управлению затратами или стимулированию продаж, повысили персональные оклады на недостижимую высоту и заключили с одним из аффилированных юридических лиц договор о стимулировании продаж с высокой оплатой независимо от результата. Новых покупателей не появилось, исполнитель отчитался новыми объемами действующих покупателей.

Эксперт обнаружил, что:

- до и во время процедуры банкротства руководство ОАО «НКВЗ» заключало сделки с нарушением экономических интересов предприятия;
- не все документы были в распоряжении эксперта для доказательства полного объема ущерба, но минимальный ущерб, который был выявлен и обоснован экспертом (1 100 млн. рублей.), существенно больше годовой прибыли в годы экономического подъема и соизмерим с суммой кредиторской задолженности, обозначенной в заявлении на банкротство.

Выводы по итогам экспертизы

- усматриваются признаки преднамеренного банкротства;

- сформирован реестр действий, сделок, решений, в результате которых наступил признак преднамеренного банкротства, с расчетом суммы ущерба по каждому пункту;
- минимально обоснованный ущерб, нанесенный предприятию, составил 1 100 млн. рублей.

Таким образом, кредитор, активно отстаивая свою позицию, получил серьезный аргумент для борьбы за свои права и увеличил шансы на погашения своих требований. Проведение финансово-экономической экспертизы в данном случае позволило получить максимально возможное удовлетворение требований кредитора.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что судебная экономическая экспертиза – полезный инструмент для лиц, участвующих в делах о банкротстве. Он позволяет достичь разных целей: оспорить действия должника, сам факт наступления банкротства и его законность. Грамотно используя этот инструмент, кредиторы могут повысить шансы на удовлетворение своих требований.

Судебная экономическая экспертиза позволяет получить достоверное доказательство, «диагностирующее» преднамеренное и фиктивное банкротство. С ее помощью становится возможным раскрыть умышленное намерение руководителей хозяйствующих субъектов отказать от исполнения обязательств перед кредиторами и налоговыми органами.

Список использованных источников:

1. Данные единого федерального реестра сведений о банкротстве [Электронный ресурс] // Единый федеральный реестр сведений о банкротстве. – Электр. текст. дан. - Москва, 2019 – Режим доступа: bankrot.fedresurs.ru
2. Лялюк А.В., Костенко Ж.О. Виды и задачи судебных экономических экспертиз [Текст] // Научные труды КубГТУ. – 2017. - № 9. – С 216-226.
3. Савицкий А.А. Актуальные проблемы назначения и производства судебных финансово-аналитических экспертиз [Текст] // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). – 2018. – №7. – С. 94-102.
4. Судебно-бухгалтерская экспертиза [Текст] : учеб. пособие для студентов вузов / [Е.Р. Российская и др.]; под ред. Е.Р. Российской, Н.Д. Эриашвили. - Москва: Юнити-Дана, 2007. - 351 с.

УДК 33.053

ПРИНЦИП РАЗУМНОЙ СТЕПЕНИ ДОСТОВЕРНОСТИ ПРИ РАСЧЕТЕ УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ И НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ

Е. С. Оксаниченко, Я. С. Репина, студенты

*Алтайский государственный технический университет им. И. И. Ползунова,
Барнаул, Россия*

THE PRINCIPLE OF A REASONABLE DEGREE OF RELIABILITY IN THE CALCULATION OF LOST PROFITS AND UNJUST ENRICHMENT AS AN ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY OF ECONOMIC ENTITIES

E. S. Oksanichenko, Y. S. Repina, students

*Polzunov Altai state technical University, Barnaul, Russia
e-mail: lena.oksanichenko@mail.ru, repina_yana@list.ru*

Аннотация: статья посвящена вопросам, связанным с расчетом упущенной выгоды и неосновательного обогащения в суде. Для защиты экономических интересов участников

гражданского оборота судебные решения должны приниматься исходя из принципов справедливости и соразмерности.

Annotation: the article is devoted to the issues related to the calculation of lost profits and unjust enrichment in court. In order to protect the economic interests of participants in civil turnover, judicial decisions should be made on the basis of the principles of justice and proportionality.

Ключевые слова: упущенная выгода, неосновательное обогащение, экономическая безопасность.

Keywords: lost profits, unjust enrichment, economic security.

Зачастую нормативные правовые акты не всегда являются действенной мерой защиты прав и устойчивого состояния экономической безопасности участников гражданских правоотношений. В соответствии с этим, суды вынуждены прибегать к юридической практике в вопросах судебного взыскания упущенной выгоды и неосновательного обогащения.

Вопрос об упущенной выгоде (неполученных доходов) возникает при нарушении имущественных прав, и, как правило, спор переносится в суд, где суд устанавливает не только о сам факт неполученных доходов, но и устанавливается их размер.

При разрешении споров, связанных с возмещением убытков, необходимо иметь в виду, что в состав реального ущерба входят, как и фактически понесенные лицом расходы, так и расходы, которые это лицо должно произвести для восстановления нарушенного права (пункт 2 статьи 15 ГК РФ) [1]. Необходимость таких расходов и их размер должны быть подтверждены обоснованным расчетом и доказательствами. Итоги расчетов не всегда являются благоприятными для устойчивого состояния экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 г. № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» прямо указывает, что при разрешении споров о возмещении упущенной выгоды следует принимать во внимание, что ее расчет является приблизительным и носит вероятностный характер [2]. Размер упущенной выгоды должен быть установлен с разумной степенью достоверности. И если истец не представит подобный расчет, суд не имеет права отказать в иске, а должен сам определить сумму подлежащих к возмещению упущенных доходов. Обычно для этого судьи привлекают экспертов-оценщиков.

Принцип разумной степени достоверности распространяется и при расчете неосновательного обогащения. Рассмотрим примеры судебных решений, касаемых расчетов сумм неосновательного обогащения и упущенной выгоды.

Так, финансовый управляющий У. обратился в Железнодорожный районный суд г. Барнаула с исковым заявлением к г-ке З – супруге умершего г-на Б, в котором просил взыскать с ответчика неосновательное обогащение. В обоснование заявленных требований истец указал, что решением Арбитражного суда Алтайского края по делу №А03-20775/2015 г-н Б. признан несостоятельным (банкротом) открыта процедура реализации имущества должника. Финансовым управляющим утвержден У.

В ходе процедуры банкротства, выяснилось, что г-н Б. являлся собственником доли на жилой дом. Определением Арбитражного суда Алтайского края указанное имущество включено в конкурсную массу.

Г-ка З., являясь также собственником доли спорного домостроения, с момента смерти г-на Б., единолично осуществляет владение и пользование указанным объектом, в том числе долей, принадлежащей должнику, доступ финансовому управляющему к объекту не предоставлен.

Согласно сведениям, размещенным в сети Интернет, г-кой З. размещено объявление о сдаче имущества в аренду по цене в сутки, что было доказано нотариально удостоверенным скриншотом страницы. При таких обстоятельствах финансовый управляющий Б. имеет право на 1/2 от полученного дохода (<сумма дохода>*386 дней /2). При таком расчете суд

удовлетворил заявление истца о взыскании суммы неосновательного обогащения в размере 904 991 руб. 55 коп.[3]

Другой пример. Индивидуальный предприниматель К. обратилась в Арбитражный суд Алтайского края с исковым заявлением к Межрайонной ИФНС России №9 по Алтайскому краю о взыскании 107 062,22 руб., в том числе 100 000 руб. компенсации морального вреда, 3300 руб. в счет возмещения реального ущерба, 3762,22 руб. - упущенной выгоды.

В обосновании заявленного иска предприниматель указывала, что необоснованно привлекалась к налоговой ответственности, понесла убытки, связанные с участием в судебных заседаниях. Кроме того, в виду переживаний и командировок проходила лечение у невролога. Просит компенсировать моральный вред в сумме 100 000 руб. Также указывает на то, что из-за судебных процессов не выходила на рабочее место, в виду чего Инспекция обязана возместить упущенную выгоду в сумме 3762,22 руб. Расчет убытков представила следующим образом - (<уплаченный ЕНВД> : 90 дней * 50 дней), плюс арендная плата в сумме 3300 руб. (<сумма аренды в месяц> : 30 дней * 50 дней) за 50 дней неосуществления торговли. Однако, в этом случае суд отказал в удовлетворении заявленных исковых требований, в связи с тем, что неполученный доход из-за отвлечения предпринимателя на судебные процессы документально не подтвержден, а неврологическое заболевание было хроническим [4].

В соответствии со статьёй 393 ГК РФ «Обязанность должника возместить убытки» пункты 4 и 5 гласят: при определении упущенной выгоды учитываются предпринятые кредитором для ее получения меры и сделанные с этой целью приготовления. Размер подлежащих возмещению убытков должен быть установлен с разумной степенью достоверности. Суд не может отказать в удовлетворении требования кредитора о возмещении убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства, только на том основании, что размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности. В этом случае размер подлежащих возмещению убытков определяется судом с учетом всех обстоятельств дела исходя из принципов справедливости и соразмерности ответственности допущенному нарушению обязательства.

Каждый расчет упущенной выгоды и неосновательного обогащения – это построение индивидуальной финансовой модели ситуации, что требует профессионального подхода экспертов. И не всегда нововведения в законодательстве будут действенной мерой защиты прав и устойчивого состояния экономической безопасности участников гражданских правоотношений.

Список использованных источников:

16. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // СЗ РФ. -1994. - № 32. Ст. 3301; 2019. - № 29 (часть I). - Ст. 3844.

17. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса РФ: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 июня 2015 г. № 25 // Бюллетень Верховного Суда РФ. - 2015. – 8 с.

18. Решение Железнодорожного районного суда г. Барнаула Алтайского края по делу № 2-838/18 от 22 мая 2018 г [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. - Электр. текст. дан. - Барнаул, 2018. - Режим доступа: <https://sudact.ru/regular/court/reshenya-zheleznodorozhnyi-raionnyi-sud-g-barnaula-altaiskii-krai/>

19. Решение Арбитражного суда Алтайского края по делу № А03-10376/2015 от 9 сентября 2015 г. [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. - Электр. текст. дан. - Барнаул, 2015. - Режим доступа: <https://sudact.ru/arbitral/doc/8Zgfvao5Hxw/>

ПРАВОВАЯ ЗАЩИТА КРАУДИНВЕСТИНГОВЫХ ПЛАТФОРМ

Е. А. Пантелеева, А. С. Решетник, студенты

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова,
Барнаул, Россия

LEGAL PROTECTION OF CROWDINVESTING PLATFORMS

E. A. Panteleeva, A. S. Reshetnik, students

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia
e-mail: altgtu@list.ru

Аннотация: В работе освещены вопросы, связанные с рисками краудинвестиционных платформ, их последствиями, а также с новшествами в законодательстве РФ, которые вступят в силу в 2020 году.

Annotation: The purpose of the article is to highlight issues related to the risks of crowd investing platforms, their consequences as well as to innovations in the legislation of Russian Federation that will come into force in 2020.

Ключевые слова: краудинвестинг, интернет, законодательство, краудфандинг, дивиденды, инвесторы, операторы.

Keywords: crowd investing, Internet, legislation, crowdfunding, dividends, investors, operators.

На Западе уже довольно давно существует понятие «краудинвестинга». Однако, в России данная категория появилась не так давно. Из-за чего возникает множество рисков в деятельности инвестиционных платформ, которые до настоящего момента практически никак не регулировались.

Краудинвестинг по своей природе подразумевает получение дохода на инвестицию, а это, в свою очередь, требует юридической грамотности и атмосферы доверия, но, к сожалению, на российском рынке в данной сфере такие параметры в явном дефиците.

В общих чертах идея краудинвестинга звучит очень привлекательно. Люди самостоятельно организуют экономические отношения, избегая банки с их процентами и коллекторскими агентствами. Однако, в банке есть отдел финансового мониторинга, который внимательно просматривает все заявки, а также юридический отдел, который осуществляет контроль за исполнением обязательств сторон. В свою очередь, у площадок краудинвестинга подобных отделов не наблюдается, и выйти на этап привлечения инвестиций может любой желающий.

Если красиво оформленная презентация привлекла достаточное количество инвесторов, проект набрал нужную сумму, то мошенник может делать с деньгами все, что угодно – контроль отсутствует. В то время как публичные компании, с акциями на бирже, обязаны публиковать детальные финансовые отчеты для своих инвесторов. Есть ответственные лица, которые контролируют достоверность отчетов, а в случае махинаций – наказания не избежать. А вот мошенникам достаточно указать, что «Дела идут плохо. Прибыли нет, дивидендов пока не будет» – а потом просто скрыться с деньгами.

Правила многих площадок очень противоречивы. У них имеется большое количество договоров на различные ситуации. В одних указывается, что площадка не несет ответственности за инвестиции и не выступает в роли стороны во взаимоотношениях инвесторов и авторов проекта. В других – обязуются защищать права инвесторов и будут посредниками.

И по факту мы имеем: авторов проекта с набитыми карманами, недовольных инвесторов, не получивших свои дивиденды и площадки, которые бездействуют в решении споров.

Судебная практика по данным спорам в России только начинает формироваться. В марте 2018 года суд впервые вынес решение о взыскании средств с должника краудфандинговой платформы.

Как следует из материалов дела, в марте 2016 года ООО «Ферлланд» привлекло через платформу «Поток» инвестиции на общую сумму 1 млн руб. В общей сложности деньги компании дали 426 человек, каждый из которых внес примерно 3300 рублей. По словам директора краудфандинговой площадки «Поток», компания перечислила некоторую сумму в пользу инвесторов, а затем прекратила возврат средств. «Поток» по договору цессии передал долг в коллекторское агентство «Экшн Коллекшн», поскольку руководство «Ферлланда» отказалось от ведения переговоров. Иск в арбитраж подавало уже коллекторское агентство. По решению суда «Ферлланд» должен вернуть краудфандинговой платформе 1,4 млн руб., включая проценты по займу и пени. Из этих денег 65% получают клиенты «Потока», а оставшиеся 35% получают коллекторы [3].

Данное судебное решение – доказательство для инвесторов, что краудфандинг защищен законом, оно подтверждает законность договоров займа, акцептованных онлайн через сервис. Теперь компании могут легко получить деньги через краудфандинговые площадки, при этом они несут ответственность за возврат средств, в случае неисполнения обязательств.

Летом 2019 года был принят Федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» [2]. Данный закон будет регулировать отношения в сфере краудинвестинга. Теперь для лиц, привлекающих инвестиции, и инвесторов предусмотрены ограничения. Например, одно лицо сможет привлекать не более 1 млрд. руб. в год, а физические лица без статуса профессионального инвестора будут вправе вкладывать не более 600 000 руб.

Работа инвестиционных платформ сводится к следующему: операторы будут заключать договоры об оказании услуг по привлечению инвестиций с лицами, привлекающими инвестиции, а также договоры об оказании услуг по содействию в инвестировании с инвесторами. Оба договора являются договорами присоединения. Оператор должен будет определить их условия в правилах инвестиционной платформы. Услуги будут платными и бесплатными. Это зависит от правил конкретной инвестиционной платформы.

Операторы инвестиционных платформ будут отчитываться перед Банком России. Также для них предусмотрена обязанность идентифицировать инвесторов и лиц, привлекающих инвестиции.

До заключения договора об оказании услуг по содействию в инвестировании оператор инвестиционной платформы будет обязан получить от инвестора – физического лица подтверждение того, что он ознакомился с рисками, связанными с инвестированием, осознает, что инвестирование с использованием инвестиционной платформы является высокорискованным и может привести к потере инвестиций в полном объеме, и принимает такие риски. Для инвестирования с использованием инвестиционной платформы гражданам не потребуется государственная регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

Новые требования предусмотрены и для самих инвестиционных платформ. Они должны иметь не менее 5 млн руб. собственного капитала, а также включиться в реестр, который будет вести Банк России.

С принятием данного закона мнения экспертов разделились. Одни считают, что цель данного закона сводится к защите потенциальных инвесторов.

Теперь инвесторы могут владеть полной информацией о проекте, его организаторах, а также получать гарантии по возврату средств в случае, если проект не привлечет минимальный объем денежных средств в течение срока действия инвестиционного предложения.

Другие же эксперты отмечают, что принятый закон направлен на регулирование уже сложившихся отношений в сфере коллективного финансирования.

Закон № 259-ФЗ вступит в силу с 2020 г. С этой даты смогут работать только те инвестиционные платформы, которые будут зарегистрированы ЦБ РФ. Лица, которые уже оказы-

вают услуги по привлечению инвестиций через краудфандинговые платформы, должны будут привести свою деятельность в соответствие с новыми требованиями до 01.07.2020 г.

Закон № 259-ФЗ – новелла в российском законодательстве инвестиций, поэтому существует ряд несовершенств его применения. Так:

- в законе нет информации о возможности покупки утилитарных цифровых прав с использованием криптовалюты;
- законодатель исключает использование публичного блокчейна для распространения утилитарных цифровых прав, т.к. по закону взаимодействие инвестора и создателя проекта осуществляется через оператора инвестиционной платформы, что не соотносится с принципом построения блокчейна, а привлечение средств в обход инвестиционной платформы по закону не допускается;
- в документе отсутствует упоминание о порядке работы с иностранными краудфандинговыми проектами.

Список использованных источников:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 18.03. 2019) // СЗ РФ. - 1994. - №22. Ст. 160; 2019. - № 12. - Ст. 1224.
2. О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 02 августа 2019 г. 259-ФЗ // СЗ РФ. - 2019. - № 31. - Ст. 4418.
3. Решение Арбитражного суда Москвы по делу № А40-168164/17-31-1491[Электронный ресурс] : утвержден от 5 апреля 2018 г. Документ опубликован не был. - Доступ из справ. - правовой системы КонсультантПлюс.

УДК 336.244

ВОПРОСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ И НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЗИМАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

К. И. Савватеев

Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС, Новосибирск, Россия

ISSUES OF INTERACTION BETWEEN CUSTOMS AND TAX AUTHORITIES IN ORDER TO ENSURE THE COLLECTION OF CUSTOMS PAYMENTS

K. I. Savvateev

*Siberian Institute of Management – branch of RANHiGS, Novosibirsk, Russia
e-mail: kostya.savvateev.96@mail.ru*

Аннотация: Рассмотрено взаимодействие таможенных и налоговых органов по обеспечению взимания таможенных платежей. Выделяются проблемные вопросы их взаимодействия, предлагаются пути их решения.

Annotation: The interaction of customs and tax authorities to ensure the collection of customs duties is considered. The problematic issues of their interaction are highlighted, the ways of their solution are proposed.

Ключевые слова: таможенные платежи, таможенные органы, налоговые органы, взаимодействие, информационный обмен.

Keywords: customs payment, custom authority, tax authority, interaction, information exchange.

Конституционной обязанностью каждого человека в Российской Федерации является уплата законно установленных налогов и сборов [1].

Налоги и сборы – важный источник доходов бюджетов. Согласно официальным данным Министерства финансов России (далее – Минфин России), основу структуры федерального бюджета составляют налоговые нефтегазовые доходы, налоговые ненефтегазовые доходы, связанные с внутренним производством, а также с импортом. Анализ данных доходов за 2018 г. позволяет сделать вывод о том, что в структуре федерального бюджета 30,89% занимает налог на добычу полезных ископаемых, 18,37% налог на добавленную стоимость (внутренний), 4,42% акцизы (внутренние), 5,12% налог на прибыль, а также 12,55% налог на добавленную стоимость на ввозимые товары и 0,50% акцизы на ввозимые товары [6, С. 24] (рисунок 1).

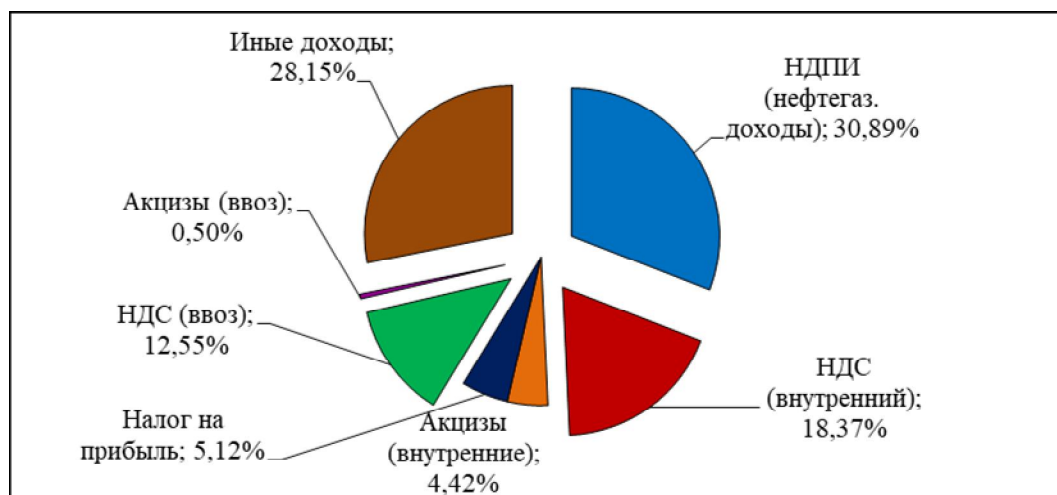


Рисунок 1 – Состав источников налоговых доходов федерального бюджета РФ в 2018 г., %

Налог на добавленную стоимость и акцизы на товары, ввозимые на территорию России, относятся к числу таможенных платежей.

Действующее таможенное законодательство Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) не содержит единого понятия таможенных платежей, а страны-участницы формулируют данное понятие через перечисление самих видов платежей [11, С. 218-224].

Так, согласно ст. 46 Таможенного кодекса ЕАЭС, к таможенным платежам относятся ввозная и вывозная таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость и акцизы на товары, ввозимые на таможенную территорию Союза, а также таможенные сборы [3].

Таможенные платежи приносят в федеральный бюджет государства большую сумму доходов. В 2018 г. объем таких доходов превысил отметку в 6000 млрд. руб., в 2017 г. – 4048,05 млрд. руб., в 2016 г. – 4360,5 млрд. руб., в 2015 г. – 4433,26 млрд. руб., в 2014 г. – 7008,14 млрд. руб. [12] (рисунок 2).



Рисунок 2 – Объем доходов федерального бюджета от таможенных платежей за период 2014-2018 гг.

Анализ структуры доходов федерального бюджета позволяет сделать вывод, что в среднем объем доходов от таможенных платежей составляет 34,17% (таблица 1).

Таблица 1 – Объем доходов федерального бюджета от таможенных платежей за период 2014-2018 гг., %

Год	Объем доходов федерального бюджета, млрд. руб.	Доля доходов федерального бюджета от таможенных платежей, %
2014 г.	14496,9	48,34
2015 г.	13659,2	32,46
2016 г.	13460,0	32,40
2017 г.	15088,9	26,83
2018 г.	19454,9	30,84

Нередко физические и юридические лица совершают правонарушения в отношении уплаты таможенных платежей. Так, согласно статистическим данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ [8], за период 2010-2018 г. за уклонение от уплаты таможенных платежей, то есть преступление, предусмотренное ст. 194 УК РФ, было осуждено 377 человек (рисунок 3).

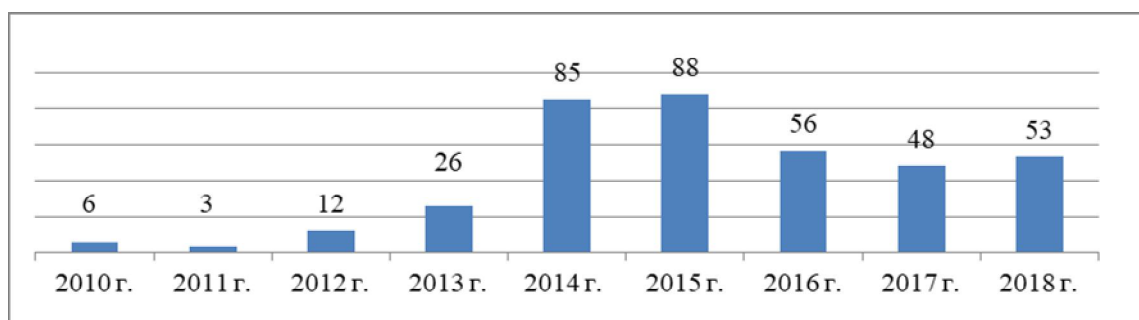


Рисунок 3 – Число осужденных по ст. 194 УК РФ за период 2010-2018 гг.

Подобными правонарушениями наносится значительный ущерб федеральному бюджету, а значит, и экономической безопасности России.

Обеспечить взимание таможенных платежей, осуществить контроль за правильностью их исчисления и своевременностью уплаты призваны таможенные органы во взаимодействии с налоговыми органами [4].

Взаимодействие таможенных и налоговых органов по обеспечению взимания таможенных платежей заключается в обмене информацией, проведении совместных проверочных и контрольных мероприятий. Сотрудничество данных органов, как указывает руководитель Федеральной таможенной службы (далее – ФТС) В.И. Булавин, способствует исполнению стратегической задачи ускоренного экономического развития страны [7].

Эффективная реализация данного взаимодействия немыслима без решения на законодательном уровне следующих задач: определение нормативной базы, регулирующей взаимоотношения органов; совершенствование информационного обмена между таможенными и налоговыми органами [9, С. 253-260].

В настоящее время ведется активная работа в данных направлениях. Ведомства осуществляют сотрудничество в разработке правовых актов. Так, ФТС совместно с Федеральной налоговой службой (далее – ФНС) и Минфином России подготовили проект постановления Правительства РФ о проведении в 2019 г. эксперимента по прослеживаемости отдельных видов товаров (электротовары, тяжелая машиностроительная техника, детские коляски, металлическая мебель) [10, С. 35].

Достижением периода 2018 г. следует считать и разработанный Регламент организации проведения скоординированных контрольных мероприятий и мероприятий таможенного и налогового контроля по информации сторон [10, С. 36].

Однако считаем целесообразным издание федерального закона, который бы регулировал взаимоотношения ФТС и ФНС России при проведении совместных проверочных и контрольных мероприятий. В настоящее время не существует подобного акта, а о возможности взаимодействия говорят лишь отдельные правовые нормы, например, ст. 34 Налогового кодекса РФ [2]. Между тем, следует отметить, первые шаги к урегулированию данной проблемы были сделаны еще в 2010 г. Тогда между ФТС и ФНС было заключено соглашение о сотрудничестве [5].

Информационный обмен между таможенными и налоговыми органами – одно из направлений их взаимодействия. Информационный обмен возможен благодаря сопряжению ведомственных информационных систем. Объем обмена информацией с каждым годом увеличивается. Только в 2018 году таможенная служба направила в ФНС России информацию о более чем 3 млн. деклараций на товары, свыше 11 млн. записей о товарах, фактически вывезенных за пределы таможенной территории ЕАЭС. От налоговых служб, в свою очередь, было получено более 7 млн. записей о банковских счетах участников внешнеэкономической деятельности, которые имеют задолженность по уплате таможенных платежей [7].

Качественный информационный обмен способствует повышению результатов совместной деятельности. Так, во взаимодействии с налоговыми органами в 2018 г. проведено 796 проверочных мероприятий, по результатам которых таможенными органами было доначислено 4,7 млрд. руб. (на 76,2% больше, чем в 2017 г.).

Кроме того, обмен информацией способствует работе по выявлению и пресечению деятельности фирм однодневок.

Однако следует понимать, что имеющийся процесс информационного обмена не является совершенным. Для более эффективного выявления правонарушений, анализа рисков, а также прослеживания товаропотоков необходима интеграция баз данных других федеральных органов исполнительной власти, получение доступа к сведениям информационно-аналитических агентств, а также налаживание информационного обмена с зарубежными коллегами [7].

Таким образом, таможенные платежи являются очень важным источником доходов федерального бюджета, поэтому необходимо качественное обеспечение их взимания. Обеспечение взимания таможенных платежей – обязанность таможенных органов во взаимодействии с налоговыми службами. Взаимодействие заключается в информационном обмене и проведении контрольных и проверочных мероприятий. От эффективности взаимодействия таможенных и налоговых органов в данной сфере зависит достаточное поступление в федеральный бюджет таможенных платежей. Поэтому с каждым годом происходит совершенствование взаимодействия ФТС и ФНС России. Однако остаются проблемные вопросы, среди которых отсутствие единого федерального акта, регулирующего взаимоотношения указанных органов, отсутствие в информационном обмене иных государственных органов.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2014. - № 31. - Ст. 4398.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая от 31.07.1998 №146-ФЗ: (ред. 29.09.2019) // Собр. Законодательства Рос. Федерации. -1998. - № 31. - ст. 3824.
3. О ратификации Договора о Таможенном кодексе ЕврАзЭС: федер. закон от 14 ноября 2017 г. № 317-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2017. - № 47. - ст. 6843.

4. О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ: федер. закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ: (ред. 01.05.2019) // Собр. Законодательства Рос. Федерации. - 2018. – № 32. – Ст. 5082.
5. О сотрудничестве ФТС и ФНС: соглашение от 21.01.2010 № 01-69/1, № ММ-27-2/1, заключено в г. Москве (ред. 05.09.2016) [Электронный ресурс] // Консультант. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_223988/ (дата обращения: 17.10.2019).
6. Артюхин Р.Е., Белякова З.Г., Нестеренко Т.Г. Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2018 год [Электронный ресурс] / Р.Е. Артюхин, З.Г. Белякова, Т.Г. Нестеренко. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: file:///C:/Users/admin/Downloads/2018_god.pdf.
7. Булавин В.И. Стенограмма выступления на совместном заседании коллегии ФТС России и ФНС России 19.09.2018 / В.И. Булавин [Электронный ресурс] / В.И. Булавин. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2018. - Режим доступа: https://www.alta.ru/expert_opinion/63032/ (дата обращения: 16.10.2019).
8. Данные судебной статистики [Электронный ресурс] / Судебный департамент при ВС РФ. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. – Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79> (дата обращения: 15.10.2019).
9. Данченков В.И. Взаимодействие налоговых органов и таможенной системы [Текст] / В.И. Данченков - Москва, Вопросы структуризации экономики, 2014. - 253–260 с.
10. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации в 2018 г.» [Электронный ресурс] // Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС России. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://customs.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhenn> (дата обращения: 17.10.2019).
11. Сладкова А.А. Понятие и виды таможенных платежей в таможенном союзе [Текст] / А.А. Сладкова // Вестник Тверского государственного университета. - Москва, Серия: право, 2015. - 218–224 с.
12. Суммы таможенных платежей, поступающих в бюджет. Отчетность и результаты деятельности Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс] // Федеральная таможенная служба – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.minfin.ru/common/upload/library/2019/04/main_06_Federalnaya_tamozhennaya_sluzhba_v_2018_godu.pdf (дата обращения: 15.10.2019).

УДК 34.03

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ПЕРЕДАЧИ ИМУЩЕСТВА РЕЛИГИОЗНОГО НАЗНАЧЕНИЯ РЕЛИГИОЗНЫМ ОРГАНИЗАЦИЯМ

И. А. Удодова, Р. А. Власенко, студенты

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

ECONOMIC AND LEGAL ASPECT OF THE TRANSFER OF RELIGIOUS PROPERTY TO RELIGIOUS ORGANIZATIONS

I. A. Udodova, R. A. Vlasenko, students

Altai State Technical University by I.I. Polzunov, Barnaul, Russia

E-mail: udodova-1998@mail.ru

Аннотация: в статье рассматриваются экономико-правовые вопросы передачи имущества религиозного назначения религиозным организациям с точки зрения экономико-правового аспекта.

Annotation: the article deals with the economic and legal issues of the transfer of property for religious purposes to religious organizations from the point of view of the economic and legal aspect.

Ключевые слова: имущество религиозного назначения, передача имущества, религиозная организация.

Keywords: The property for religious purposes, the transfer of property, a religious organization.

На протяжении десятилетий здания, сооружения, построенные непосредственно для религиозных целей в дореволюционный период, были заняты под различные культурные учреждения и были признаны памятниками, находившимися под охраной государства. Поэтому для специалистов этой области и граждан нашей страны необходимо было понять каково будущее этих культурных учреждений.

В связи с этим был принят Федеральный закон от 30 ноября 2010 года №327-ФЗ «О передаче религиозным организациям имущества религиозного назначения, находящегося в государственной или муниципальной собственности», который закрепляет нормы безвозмездной передачи государственного или муниципального имущества религиозного назначения религиозным организациям [1].

По закону недвижимое имущество – помещения, здания, строения, сооружения, объекты культурного наследия, памятники истории и культуры, монастырские, храмовые и культовые комплексы, которые построены для совершения богослужений, религиозных обрядов и церемоний, проведения молитвенных и религиозных собраний, обучения религии, получения профессионального религиозного образования, религиозного почитания (паломничество) и другие объекты. Передача религиозным организациям недвижимого имущества религиозного назначения должна быть осуществлена только после предоставления государственными (муниципальными) учреждениями служебных и производственных помещений, которые обеспечивают функциональную деятельность.

Стоит отметить, что передача религиозным организациям имущества религиозного назначения из государственной или муниципальной собственности соответствует международным обязательствам Российской Федерации в соответствии с Заключением Парламентской Ассамблеи Совета Европы № 193 (1996 г.).

Отметим, что закон предусматривает два вида права, на которых имущество подлежит передаче религиозным организациям – право собственности и право безвозмездного срочного пользования.

Право собственности является наиболее полным и может быть ограничено только законом. Например, согласно ч.1 ст.10 Закона №327 религиозные организации могут использовать принадлежащее им на праве собственности имущество, в том числе переданное им в соответствии с рассматриваемым законом, лишь для достижения целей, предусмотренных их учредительными документами (уставом). Право безвозмездного срочного пользования есть право из договора, и его содержание (то есть правомочия пользователя) определяются не только законодательством (в частности, Гражданским кодексом РФ), но и условиями соответствующего договора.

Как правило, имущество религиозным организациям передаётся именно в безвозмездное пользование. Нередко передача связана с расходами, как федерального, так бюджетов субъектов Российской Федерации. К примеру, администрация г. Барнаула передала Русской Православной Церкви здание Кресто-Воздвиженской церкви, в котором после 1949 года размещался планетарий [2]. В договоре о передаче указывается срок передачи и целевое использование. Работа по передаче должна завершиться до конца 2019-го. Директор Барнаульского планетария сообщил, что планетарий может переехать в кинотеатр «Родина». Но реконструкция здания и интеграция зала для планетария в помещение кинотеатра должна завершиться не раньше декабря 2020 года. Стоимость реконструкции оценивали в 2016 году в 38 млн рублей.

Отметим, сейчас, с принятием Федерального закона конфликтные ситуации при передаче имущества остаются. Дело в том, что, как правило, государственное (муниципальное) недвижимое имущество на которое заявляет религиозная организация, находится в хозяйст-

венном ведении или оперативном управлении соответственно у государственного (муниципального) учреждения или предприятия, а Закон не требует согласия или несогласия на передачу религиозной организации имущества со стороны государственного (муниципального) предприятия или учреждения.

В начале 2012 г. Министерство обороны РФ вернуло здание Катехизаторского училища Барнаульской Епархии, которая разместила в нём Бийскую Православную Гимназию. До 2012 года это было здание Гарнизонного Дома офицеров, где работали более 30 человек, велись кружки для детей и взрослых. Зданию ГДО нужен был капитальный ремонт. Несмотря на это сотрудники учреждения культуры были против передачи здания в собственность религиозной организации. И всё же в 2012 году здание было передано в собственность РПЦ. В декабре 2012 г. Гимназия была переименована в НОУ СОШ «Православная школа во имя праведного Иоанна Кронштадтского». В 2018 году здесь начался ремонт школы и строительство храма, которые продолжаются до сих пор [3]. РПЦ выделила для этого 350000 рублей, преподаватели и ученики самостоятельно расписывают стены ликами святых, узорами, каллиграфическими надписями.

Нужно отметить что, Федеральный закон № 327 не предусматривает проведения специальной экспертизы на предмет возможности передачи памятника по состоянию сохранности, а также необходимости согласования с Министерством культуры или региональными органами по надзору за сохранением памятников культуры. Исходя из этого, согласно мировому соглашению, Администрация Барнаула передала религиозной католической организации «Приход Христа Царя Вселенной Римско-католической церкви Барнаула» здание "Аптека №1, в котором до революции находился городской костел с уникальной архитектурой [4].

Приведем другой пример. РПЦ хочет получить в безвозмездное пользование два этажа жилого дома на Сретенке в Москве. Ранее Арбитражные суды отказывали РПЦ в иске, но 31 июля 2018 года коллегия по экономическим спорам Верховного Суда РФ встала на сторону церкви [5]. Также, напомним, что в центре Москвы в жилом доме верхние 4 этажа занимают 28 жилых квартир, нижние 2 этажа с октября 2010 года находятся в бессрочном пользовании у прихода храма Троицы в Листах. В июне 2015 года в ходе проверки департамент имущества Москвы обнаружил, что помещения используют сторонние пользователи, не имеющие отношения к религиозной деятельности. После планировки там стали располагаться помещения офисного назначения: туристические агентства, агентства недвижимости, мини отель, и т.д. Согласно данным ЦИАН, в центре Москвы трехкомнатные квартиры продаются за 50–80 млн руб. Торговую точку площадью 190 кв. м можно приобрести за 153 млн руб. А офис площадью 1400 кв. м стоит почти 350 млн руб. В некоторых случаях РПЦ пытается извлечь экономическую выгоду, используя здания, которые были переданы, не по назначению, данное деяние запрещено по закону. В данном примере также можно определить, что РПЦ уклоняется от уплаты налогов – а это ставит под угрозу не только экономическую, но и национальную безопасность нашего государства.

Анализируя описанные выше примеры, можно сделать вывод, что при передаче имущества религиозного назначения органы государственной и муниципальной власти должны принимать решения в соответствии с Федеральным Законом № 327-ФЗ и осуществлять мониторинг использования переданных зданий по назначению.

В заключении хочется отметить тот факт, что для того чтобы избежать конфликтов между интересами религиозных организаций и интересами культурных учреждений нужно найти баланс, при котором одни получают объекты религиозного назначения, а другие защитят культурные ценности и сохранят объекты длительное время находящиеся в их пользовании. Также не нужно забывать об экономическом аспекте - важно, чтобы здания, после передачи, оставались в надлежащем ухоженном состоянии, пригодным для эксплуатации в дальнейшем.

Список использованных источников

1. О передаче религиозным организациям имущества религиозного назначения, находящегося в государственной или муниципальной собственности: Федеральный закон от

30.11.2010 № 327-ФЗ (ред. от 23.06.2014) // СЗ РФ. - 2010. - № 49. - Ст. 6423; 2014. - № 26 (часть I). - Ст. 3377.

2. Здание планетария в Барнауле передали РПЦ. [Электронный ресурс] // Деловая газета «Взгляд». - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://oblast47.ru/news/world/zdanie-planetariya-v-barnaule-peredali-rpc>. – Загл. с экрана.

3. Мэрия Барнаула отдаст католикам историческое здание аптеки [Электронный ресурс] // «Комсомольская Правда». - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://www.alt.kp.ru/online/news/3566971/> – Загл. с экрана.

4. Под одной крышей: в православной школе возрождают домашнюю церковь [Электронный ресурс] // «Бийский рабочий». - Электрон. текст. дан. - Бийск, 2019. - Режим доступа: <https://biwork.ru/news/pod-odnoj-krysej-v-pravoslavnoj-skole-vozrozdaut-domasnuu-cerkov>. – Загл. с экрана.

5. РПЦ расширяет жилплощадь [Электронный ресурс] // «Коммерсант». - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3701476>. – Загл. с экрана.

УДК 35.086.11

**МЕРЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ К
ГОСУДАРСТВЕННЫМ СЛУЖАЩИМ И ЛИЦАМ, ЗАМЕЩАЮЩИЕ
ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ДОЛЖНОСТИ, ПРИ СОВЕРШЕНИИ КОРРУПЦИОННЫХ
ПРАВОНАРУШЕНИЙ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА**

А. Ю. Шилинг, Е. В. Петрова, студенты

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

**MEASURES OF CIVIL LIABILITY APPLIED TO CIVIL SERVANTS AND PERSONS
HOLDING PUBLIC OFFICE IN THE COMMISSION OF CORRUPTION OFFENSES AS A
WAY TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE**

A. Yu. Shiling, E. V. Petrova, students

*Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia
e-mail: alenashiling@mail.ru, ekaterina_v_petrova@mail.ru*

Аннотация: в статье исследованы меры гражданско-правовой ответственности, применяемые к государственным служащим и лицам, замещающим государственные должности при совершении коррупционных правонарушений, а также их влияние на экономическую безопасность государства.

Annotation: the article examines the measures of civil liability applied to civil servants and persons holding public office in the commission of corruption offenses, as well as their impact on the economic security of the state.

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, государственные служащие, коррупция, экономическая безопасность государства.

Keywords: civil liability, civil servants, corruption, economic security of the state.

Одними из наиболее эффективных способов противодействия коррупции, повышающих уровень экономической безопасности, являются лишение коррупционных действий экономического смысла и многократное усиление рисков для потенциальных правонарушителей.

Лица, допустившие нарушения законодательства о коррупции, могут быть привлечены к уголовной, административной ответственности, а также гражданско-правовой ответственности.

Конвенция ООН против коррупции 2003 г., являясь универсальным международным договором, в п. 5 ст. 8 предусматривает, что каждое государство-участник стремится устанавливать меры и системы, обязывающие должностных лиц представлять соответствующим органам декларации о внеслужебной деятельности, занятиях, инвестициях, активах и о существенных дарах или выгодах, в целях выявления незаконных фактов получения денежных средств, влекущие угрозу экономической безопасности. Россия последовательно выполняет обязательства по имплементации ст. 20 «Незаконное обогащение» Конвенции ООН против коррупции, в этой связи был принят Федеральный закон от 03.12.2012 г. №230-ФЗ «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам» [2].

Согласно Закону несоответствие декларируемых сумм расходов (совокупные доходы за 3 года и расходы) подлежит взысканию в доход государства (пп. 8 п. 2 ст. 235 ГК РФ) [1]. Т.е. применяется институт гражданско-правовой ответственности, субъектами которой является перечень лиц, закрепленный в ст.2 вышеназванного закона и ст.8 Федерального закона от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [3]. Также контролю подлежат расходы супруга и несовершеннолетних детей, указанных лиц. В свою очередь объектами контроля являются расходы на покупку движимого (транспортных средств) и недвижимого имущества, ценных бумаг.

По данным прокурорской статистики (а именно прокурор имеет право обратиться в суд с иском о взыскании необоснованных расходов) в органы прокуратуры в 2018 г. поступило на 25% больше, чем в 2017 г., материалов, указывающих на приобретение имущества на неподтвержденные доходы. В 2018г. прокурорами выявлено 231 тыс. нарушений антикоррупционного законодательства, при этом в суды направлены иски на сумму 500 млн руб. с требованием его изъятия и обращения в казну [6].

Практика показывает, что кадровые службы, прокуратура, суды достаточно детально анализируют соответствие доходов и расходов и не всегда принимают решение о полном изъятии.

Одним из примеров судебной практики является иск, в котором прокурор обратился в суд с заявлением к К., замещающей должность главного специалиста службы правовой экспертизы и судебных дел администрации муниципального района, о взыскании в доход РФ стоимости автомобиля в размере 2 800 000 руб.

Совокупный доход ответчика за 3 года составил 2 702 391 руб. = (75066*12 месяцев)*3 года, что не соответствовало сумме расходов на приобретение автомобиля и превысило общий доход семьи на 97 609 руб. = 2 800 000 руб. - 2 702 391 руб. Следовательно, превышение составило на 3,5%. Судебная коллегия учла и приняла решение о необходимости взыскания не всей стоимости автомобиля, а только суммы 97 609 руб. – части, которая не доказана [5].

Кроме того, на территории СФО резонансным было дело в отношении заместителя главы управления Росрезерва г-на ГИ об обращении имущества в доход государства по запросу заместителя Генерального прокурора РФ. Из материалов дела следует, что большинство из изъятых имущества было зарегистрировано на супругу-домохозяйку, несовершеннолетних детей и других подставных лиц. В результате судебного разбирательства было установлено, что в пользовании членов семьи г-на ГИ, в частности, находилось: квартиры, наличные денежные средства, коллекции часов, автопарк автомобилей премиум-класс. Общая сумма изъятых превысила 200 млн руб. Чтобы купить все это на зарплату, чиновнику потребовалось бы около 400 лет (при заработной плате 46 тыс.руб. в месяц) [7].

Несмотря на то, что суды выносят решения о взыскании имущества, существует много примеров, по которым трудно установить факт нарушения законодательства, поскольку не все сделки оформлены документально, а также «текущие» расходы лиц не подлежат контролю.

Например, в августе 2019 года депутат АКЗС П. пригласил на День рождения супруги певицу С. С. Catch, которую представил, как сестру, поэтому о гонораре (который составляет 1,5 млн.руб.) не шло и речи. А на свой юбилей депутат пригласил И.Урганту, с которым яко-

бы состоит в приятельских отношениях и гонорар (от 3,5 до 5 млн. руб.), соответственно, ему не выплачивался [8].

Изучив справку о доходах и расходах депутата можно сделать вывод, что за последние 3 года у депутата и его супруги скромные доходы (в 2016 г- 220,6 тыс. руб., в 2017 г- 647,2 тыс. руб. В 2018 г- чуть более 1,5 млн. руб). При этом на супругу зарегистрированы земельные участки, дома люксовый автомобиль, все это стоимостью более 15 млн рублей. У самого депутата из транспортных средств только снегоход [9]. Хочется думать, что детальная проверка в отношении депутата будет проведена в 2020 году.

Для более эффективной реализации закона необходимо усилить контроль кадровых служб за расходами должностных лиц, кратно превышающих заработную плату, но не отражающихся в декларации. Особенно, если эти факты общеизвестны, но проверке не подлежат. Несмотря на то, что механизмы контроля существуют, к примеру, даже покупка драгоценностей отслеживается государством [4], государственные органы должны работать в режиме оперативного информационного обмена.

Это приведет к повышению уровня экономической безопасности, так как на данном этапе могут быть выявлены факты доходов, полученных преступным путем, что будет способствовать повышению уровня экономической безопасности государства. Поскольку будут пресечены доходы, не облагаемые налогами, следовательно, это влечет непоступление денежных средств на развитие страны.

Если рассматривать данные денежные средства в качестве дохода от предпринимательской деятельности, то они бы влекли увеличение рабочих мест, развитие отраслей промышленности территории. Тем самым повышая уровень экономической безопасности. Но эти средства «выпадают» из оборота и не направляются на развитие территории. Помимо этого, в силу того, что успеха часто добиваются не те предприятия, которые конкурентоспособны и эффективны, а предприятия с определенной степенью договоренностей с должностными лицами, что ведет к тому, что отечественные товары становятся менее конкурентоспособными на мировом рынке.

Таким образом, рост масштабов коррупции, ее разрушающее воздействие на экономику страны свидетельствуют об отсутствии эффективных мер противодействия, необходимых для обеспечения экономической безопасности России. Поэтому именно сегодня необходимо реализовать весь нормативный, организационный и информационный потенциал, чтобы улучшить экономическую безопасность в целом.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)[Текст] : от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301; 2019. - № 29 (часть I). - Ст. 3844.
2. О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам : Федеральный закон [Текст] : от 03 декабря 2012 г. № 230-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. - 2012. - № 50 (часть 4). - Ст. 6953; 2018. - № 24. - Ст. 3400.
3. О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // СЗ РФ. - 2008. - № 52 (ч. 1). - Ст. 6228.
4. О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма[Текст]: Федеральный закон от 07 августа 2001 № 115-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СЗ РФ. - 2001. - № 33 (часть I). - Ст. 3418; 2019. - № 31. - Ст. 4430.
5. Объем иностранных инвестиций в расчете на 1 жителя субъекта Российской Федерации в 2013 году (долларов США) [Электронный ресурс] // ФCGC. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2014. - Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/invest/in_inv3.htm. Загл. с экрана.
6. Обзор судебной практики по делам по заявлениям прокуроров об обращении в доход РФ имущества, в отношении которого не представлены в соответствии с законодательством о противодействии коррупции доказательства его приобретения на законные доходы

(утв. Президиумом Верховного Суда РФ 30 июня 2017г.) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2017. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_218993/. Загл. с экрана.

7. Доклад Генерального прокурора РФ Юрия Чайки на заседании Совета Федерации Федерального Собрания РФ 10 апреля 2019 г. [Электронный ресурс] // Генеральная прокуратура Российской Федерации. – Электрон. текст. док. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1590590/>. – Загл. с экрана.

8. Апелляционное определение Новосибирского областного суда от 26.04.2018 по делу № 33-4036/2018[Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2018. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=199151464106177403166337281&cacheid=310D98C4939C47E3A32CA3D0F2668A1F&mode=splus&base=SOSB&n=249188&rnd=A99EC50D475F6C57FCA2587C866DA8A7#464c9a34p1s>. – Загл. с экрана.

9. Новости Барнаула и Алтайского края [Электронный ресурс] / Амик. - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <https://www.amic.ru>. – Загл. с экрана.

10. Алтайской краевое Законодательное Собрание (официальный сайт) [Электронный ресурс] // Алтайское краевое Законодательное Собрание. – Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <http://www.akzs.ru/>. - Загл. с экрана.

**Секция 5. Global and National Economic Security Issues. Проблемы
глобальной и национальной экономической безопасности
(секция на английском языке)**

УДК 339.9

НОВЫЙ ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ: РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

И. Басалаев, студент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

THE NEW SILK ROAD: RUSSIA AND CHINA COOPERATION

I. Basalayev, student

Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail:ilya_basalayev@mail.ru

Abstract: *The study aims to illuminate the role of new project the New Silk Road in our time. The article deals with reasons why China is investing in this project and what are its goals. The article gives detailed analyses of Russia's involvement in the «One Belt One Road» project. Much attention is given to of economic cooperation between Russia and China. This study advances our understanding of initiative «One Belt One Road» has expanded and shows that Russia plays one of the central roles in creating a strategy for the development in this project.*

Аннотация: *Это исследование призвано осветить роль нового проекта - Новый шелковый путь, в наше время. В статье рассматриваются причины, по которым Китай инвестирует в этот проект и каковы цели этого инвестирования. Представлен подробный анализ участия России в проекте «Один пояс – один путь». Большое внимание уделяется анализу экономического сотрудничества России и Китая. Это исследование расширяет наше понимание данной инициативы и показывает, что Россия играет одну из центральных ролей в создании стратегии развития этого проекта.*

Keywords: *New Silk Road, China and Russia cooperation, economic integration*

Ключевые слова: *Новый шёлковый путь, экономическая интеграция, российско-китайское сотрудничество.*

Introduction. Silk Road is known to have been an ancient trade route passing between China and the West during the days of the Roman Empire. That road existed more than 2000 years ago was a major trade link between the East and The West. The Silk Road was a route not only for economic trade as well as cultural trade among the civilizations along its network. «However, technological change and dramatic declines in transportation costs have since made it obsolete as container shipping and the advent of cargo flights have shifted trade from the surface to the sea or air» [1]. «And now it's being resurrected. Announced in 2013 by President Xi Jinping, a brand new double trade corridor is set to reopen channels between China and its neighbours in the west: most notably Central Asia, the Middle East and Europe» [2].

On the face of it, the transition on the railway seems to be a great leap backwards but for modern production process trade of intermediate goods are important. Each constituent affiliates have different production technologies that determine the sequence of the usage of the shipped goods. And therefore just-in-time delivery is crucially important for modern production chains. Now there is a big question, whether cargo flights are the lower cost option. Although that variant can guarantee delivery on time, freight weight and size are important determinants. Now railways is a good variant for intercontinental production chains, because in recent times railways have made a sizeable progress in reducing the time and cost of international shipments. «For example, relative to ocean shipping, intercontinental railways have markedly reduced delivery times. Intercontinental railways have also reduced transportation costs by approximately 40% relative to air shipping» [1].

Another advantage of railways is that they provide an opportunity to direct shipments of goods to the territories located far from the sea.

So, the New Silk Road provides an opportunity for the transportation of different types of goods, like investment goods, intermediate goods, and others. As well, the New Silk Road is an opportunity for various regions to develop their economics, encourage scientific progress, and cultural exchange. The New project spans the Eurasian continent, including Central Asia, the Caucasus, the Black and Caspian Seas, the Mediterranean countries, and the European Union. These regions infrastructure can be integrated through investments that may serve as a driver of productivity and economic advance and also help reduce poverty. Previous research [1] suggests that the benefits of trade infrastructure derive from improvements to the external trade balance, and reductions in income inequality and poverty which ultimately enhance economic growth.

The initiative "One Road, One Belt". Why is China doing it?

In 2013, the initiative "One Road, One Belt" was proposed by China's President, Xi Jinping to its neighbors. And then in 2015 the Belt and Road Action Plan was released that comprises land routes (the "Belt") and sea routes (the "Road") for improving trade relationships in the region mainly through infrastructure investments.

«The aim of the \$900 billion scheme, as China explained recently, is to kindle a "new era of globalization", a golden age of commerce that will benefit all. Beijing says it will ultimately lend as much as \$8 trillion for infrastructure in 68 countries. That adds up to as much as 65% of the global population and a third of global GDP, according to the global consultancy McKinsey» [2].

The new Chinese project has been actively supported by more than 100 countries and international organizations, during the three years since the initiative «One Road, One Belt» was announced.

Reviews from the rest of the world are mixed. When many countries attended a summit in Beijing in June 2017 to praise the scale and scope of the project, some countries expressed suspicion about China's true geopolitical intentions.

Chinese enterprises have already invested more than \$ 50 billion into the countries along the route. The New Silk Road can be carving up into three groups comprising several transit corridors from western China to Europe. Many experts considered that The Northern Route that would include transit routes Kazakhstan and Russia is the most promising. The Sea Route would go through Kazakhstan and also the ports of the Caspian Sea for transit to Turkey. The Southern Route would get round Russia via Kyrgyzstan, Uzbekistan, Turkmenistan, Iran and Pakistan and will have access to the Indian Ocean. Thanks to Trans-Eurasian trade infrastructure poorer countries to the south of China will become stronger in the economic sense as also that will boost global trade. Besides these expected outcomes some domestic regions will benefit as well, such as Xinjiang and other less-developed border regions in the west of the country. All this is one strong incentive for China.

There are many economic benefits but the fact is obvious that trading with new markets could strengthen the contribution of the China's national economy. Now Chinese transport and telecommunications companies intend to gain from the future trade look poised to grow into global brands.

Chinese manufacturing also benefits from this project. Creation of steel and heavy equipment is a country's huge industrial overcapacity that could find benefit outlets along the New Silk Road. It means Chinese manufacturing will be capable of producing higher-end industrial goods.

Russian involvement in the New Silk Road initiative

As for Russia's involvement in the «One Belt One Road» project the initiative has great potential. In November 2017 in Moscow there was an international forum "Russia & China: Challenges and Prospects for International Integration". On this forum it has been announced that «the trade turnover between Russia and China has increased by one third, and it could reach \$ 100 billion by the end of the year» [3].

The president of the Russian-Asian Union of Industrialists and Entrepreneurs Vitaly Monkevich said «You know, there is a good Chinese expression which means «step by step, we will reach the goal» [3].

In July 2017 during President Xi Jinping's visit to Moscow between Russia and China a significant array of economic cooperation agreements were signed. These accords include the development of the new US\$10 billion China-Russia RMB Investment Cooperation Fund. Thanks to that creation Russian projects can provide access to RMB financing, including One Belt, One Road.

«The Kremlin's press office reported that China sees Russia as a key partner in the implementation of the New Silk Road initiative. For Moscow, cooperation with Beijing will create the opportunity to modernize underdeveloped areas in the Far East and Siberia, which are in need of investments and modern infrastructure» [4].

After the annexation of the Crimea to Russia and the economic sanctions that followed, Russia's relations with the West deteriorated. Then Moscow signed a series of financial, energy and infrastructure agreements for deals worth hundreds of billions of dollars.

With the help of China, the world's high-speed railway (HSR) leader, Russia has greatly increased the number of projects in the field of the high-speed railway to be built on its territory.

«Amongst a number of recently signed projects is the construction of an ambitious high-speed rail link from Moscow to Beijing that would cut the journey from six days on the Trans-Siberian Railway to just two.

The project would cost more than \$230 billion, run over 7,000 kilometers (4,350 miles) in length and take in Kazakhstan along the route» [5].

China had agreed to provide a \$ 6.2 billion credit for Russia's Moscow–Kazan High Speed Rail Project, that was first proposed in 2009 and also in equity financing China will provide \$800 million.

Implementation of this project would contribute to the contacts between the countries along the Silk Road Economic Belt and would also facilitate to Russia's economic development. It will reduce the time costs from 7 days to 24 hours on the route Beijing-Moscow running across the northeastern China.

According to The China Daily newspaper, the construction project of the Moscow-Kazan high-speed railway plans to be completed in 2020.

Wang Mengshu, one of China's top railway construction engineers and a scholar with the Chinese Academy said «During the initial six months we will be running the trains at 385 kilometers an hour just to make sure that we have no power cutoffs. However, we believe that in terms of commercial profit and security, a speed of 300 kilometers an hour would be more appropriate»[6].

The main goal of the project is the construction of a number of infrastructure facilities in all countries along the trade route. It is expected that it will lead to the development of all the countries involved. For Russia, the task for the next decade is to enlarge the inflow of Chinese investments to the country up to \$ 30 billion.

Igor Denisov, a senior research fellow at the Institute for International Studies, the Moscow State Institute of International Relations (MGIMO) considers that China does not want to be a «charity worker» for Russia or other countries. Beijing will be investing in projects with the proper level of readiness.

«Russia should be more focused on winning the interest of Chinese investors. Taking into account the economic situation in China, Beijing will be more cautious in the selection and evaluation of economic projects abroad», Denisov told RBK [4].

Many experts in all over the world are sure that the initiative is particularly important for the global community, considering the current "uncertainty" in the world economy.

Conclusion. Since the Belt and Road Initiative introduction in 2013, it has grown from outline to roadmap, from concepts on paper to large-scale projects on the ground. Recently the phrase 'One Belt, One Road' was an absolutely new phrase that heard not many people. But now this phrase is a fashionable in the media all over the world. The initiative «One Belt One Road» has expanded and now we can say that project names not «one» but many «belts» and many «roads». Along the whole route are under construction large-scale projects like new sea ports, bridges and highways, airports, oil and gas pipelines, and industrial parks. More than 20 Chinese cities nowadays connected with other Central Asian and European trade partners and this is only the beginning

on the way to a new transcontinental cooperation and a new stage in the global economy. And Russia plays one of the central roles in creating a strategy for the development of the Silk Road.

References

1. Yuan Li & Hans-Jörg Schmerer (2017) Trade and the New Silk Road: opportunities, challenges, and solutions, *Journal of Chinese Economic and Business Studies*, 15:3, 205-213, DOI: 10.1080/14765284.2017.1347473 [Электронный ресурс] // *Journal of Chinese Economic and Business Studies*. – Электрон. текст. дан. - Нью-Йорк, 2017. - Режим доступа: <https://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/14765284.2017.1347473?scroll=top&needAccess=true>
2. China's \$900 billion New Silk Road. What you need to know [Электронный ресурс] // *Wwforum*. – Электрон. текст. дан. - Шанхай, 2017. – Режим доступа: <https://www.weforum.org/agenda/2017/06/china-new-silk-road-explainer/>
3. RUSSIA AND CHINA ARE BUILDING THE NEW "SILK ROAD" [Электронный ресурс] // *Katehon*. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://katehon.com/article/russia-and-china-are-building-new-silk-road>
4. New Silk Road: What to Expect From Russia's Involvement in Chinese Megaproject [Электронный ресурс] // *Sputniknews*. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019.. - Режим доступа: <https://sputniknews.com/business/201705151053621553-china-russia-silk-road/>
5. Russia's Railway Pivot: China to Build High Speed Rails in Russian Regions [Электронный ресурс] // *Sputniknews*. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019 – Режим доступа: <https://sputniknews.com/business/201606031040735227-china-russia-railroads/>
6. Russia, China to Build High-Speed Rail Link [Электронный ресурс] // *Sputniknews*. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://sputniknews.com/asia/201702101050534693-russia-china-railway/>

УДК 332

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ АПК АЛТАЙСКОГО КРАЯ: БАРЬЕРЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А. С. Илинская, к.ф.н., доцент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

ALTAI KRAI AGRICULTURAL EXPORT: PROSPECTS AND BARRIERS

A. S. Ilinkaya, PhD, associate professor

Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: iliamna@mail.ru

Abstract: *The article shows the dynamics of Altai Krai agricultural export for the period of 2015-2018, and analyses the inner and outer challenges that Altai exporters face. However, the region gets financial support through Export Federal Project according to which export should be doubled by 2024.*

Аннотация: *В статье рассматривается динамика прироста экспорта алтайского АПК за период 2015 – 2018 гг, а также основные внутренние и внешние проблемы, с которыми сталкиваются экспортеры аграрной продукции. Вместе с тем регион принимает участие в реализации ряда национальных проектов, согласно которым объем экспортируемой продукции должен увеличиться вдвое к 2024 году.*

Keywords: *export potential, export barriers, agricultural export, national project.*

Ключевые слова: *экспортный потенциал, экспортные барьеры, экспорт АПК, национальный проект.*

1. Altai Agricultural Export

At the end of 2018 Altai Krai approved the Agricultural Export Federal Project [1] targeting at increasing of Altai agricultural exports from 185.8 mln USD in 2017 to 501 mln USD by the end of 2024. The emphasis of the project is the growth of processed food export rather than agricultural products. Thus, cereal export should show a 80 % increase (from the current 20 mln USD to 28 mln USD), while oils and fats export is expected to become three times higher, i.e. to expand from 44 mln USD to 130 mln USD. The approximate export results that Altai Krai should achieve can be seen in Table 1.

Table 1 – Export Forecasts after Implementation the Agricultural Export Project

	Year, mln USD				Increase 2018-2024	
	2017	2018	2019	2024	mln USD	%
Total agricultural export	185.8	193.8	235.1	501	302.1	259
Oil and fat export	49.5	44	52.3	130	88.9	295
Cereal export	7.6	20	22	28	5.9	140
Fish and seafood export	2.4	1.8	2.1	2.5	0.6	139
Meat and dairy products export	6.2	4	6.9	15	11.1	375
Processed Food Export	58.7	59	79.8	205.5	146.9	348
Other agricultural products export	61.4	65	72	120	48.7	185
Resource: [2]						

The Agricultural Export Project stipulates 100 or more contracts agreement in the following market sectors: cereal, fish, oils and fats, processed agricultural food industries in 2019 – 2021. It is also planned to open six export-oriented wholesale-distribution centers with a total capacity of 410, 000 tonnes by 2023. The RF Ministry of Agriculture will post not less than 50 agricultural attachés to different countries by 2021 and more than 30 expositions of agricultural companies should be held [1].

During the last 3-4 years we can see a slight rise of Altai Krai total export, including the agricultural export (table 2).

Table2 – Altai Krai Export Performance, 2015-2018

	2015		2016		2017		2018	
	mln USD	growth rate to 2014, %	mln USD	growth rate to 2015, %	mln USD	growth rate to 2016, %	mln USD	growth rate to 2017, %
Total Export	428,9	95,1	665,3	100,3	948	142,5	1135	119,2
Agricultural Export	146,8	99,1	183,7	125,1	185,8	101,1	198,4	106,8
Resource: [3]								

2. Export Barriers

The main barrier to the increase of Altai products export is an active protectionist policy of some countries, for instance Asian countries that impose tariffs and quotas on some imported goods to protect local producers granting the most favorable trading conditions to them. An example can be such country as China where the customs tariff on imported wheat and meslin was set on 65 %. Other significant tariffs are 50 % on sugar, 25 % on some meat. Moreover some imported goods, such as wheat, flour, sugar, etc., are imposed to quotation [4]. And the largest share of imported

goods is given to state trading enterprises, while the smallest share is distributed among private companies. All the products should be licensed.

An example of this situation can be the quota on wheat that is 9.64 mln tonnes for all countries. The wheat grain import duty is at 1%, wheat flour import duty is at 6%, and bulgar wheat import duty is at 9%. The quota of state trading enterprises is currently amounted to 90%. As a result the orders are given to 2-3 government-owned companies, or the companies that succeeded with government tenders / public contracts, that are mainly interested in exporting grain wheat.

The quota on beet sugar is 1.95 mln tonnes for all countries, and the beet sugar import duty constitutes 15%, the share of state trading enterprises is 70% [5].

Another barrier to Altai Krai export increasing is that there is not any phytosanitary agreement between Russia and China. Some challenges appear with standards, certificates, and sanitary control based on the Chinese National Standards. Among these challenges are:

- mandatory of National Standards requirements, that are difficult to meet as all texts are not translated from Chinese;
- certification must be provided only by China National Certification Organizations for each group of products separately;
- requirements for food label certification;
- requirements for food label information specified in National Food Safety Standards [5].

The only possible way for Altai wheat and sugar producers / exporters to avoid quotas is a trade in Special Economic Zones of China where import duties are set at 0%.

Another example of protectionism policy is Mongolia that imposed quotas on imported wheat grains and flour in 2013. The reason for that was a plan to develop local flour industry and provide a full supply of flour and thus protect local flour mills from Russian competitors whose market share was significant.

In general, particular goods entering some Southeast Asian countries can be charged up to a 50% import duty.

Tariffs, duties, national certificates can be classified as external barriers. But there exist other, internal barriers that can be divided into three groups: marketing, administrative, and logistical.

Logistic costs can reach 30 % in the cost of a finished product. It makes the products uncompetitive in other regions and countries even though the production cost is low. A train transportation price contains two parts. First is transportation itself and second is railway carriage rent that state 1/3 and 2/3 respectively [5]. Meanwhile logistics costs of other countries exporters constitute on average 15 %.

A part from high transportation tariffs there are high transit tariffs charged from goods passing through the territories of Central Asia. Main transit routes are in Kazakhstan, Uzbekistan, etc. The transportation tariffs in these countries can be 5-6 times higher than that of Russian international transport companies.

Many exporters sign out poor quality of railway carriages, a half or more wagons that are provided for exports can be defected and not suitable for exporting. The problem becomes more essential when food is exported as different kinds of food need special conditions to keep them fresh. What is more, long terms of providing railway carriages due to their shortage often lead to the threats for contracts to be carried out in a timely manner. Most deliveries in foreign countries are run in containers it makes export supplies fast and convenient, but unfortunately container infrastructure is poorly developed in Russia.

These problems are very difficult to manage without government support. To minimize export transportation costs the Government of Russia granted extra privileges on wheat products delivery to some countries in 2018. Due to this program Altai Krai companies were financed by subsidies of about 101 mln rubles to cover logistic costs that is four times more when in 2017 with 25 mln rubles, says Aleksandr Lukyanov, the Deputy Chairman of Altai Krai Government. In 2018 these grants were given to 28 companies, while in 2017 only 8 companies gained the support.

3. Conclusion

Thus, Altai Krai has significant growth and development potential to export its produce. To enhance export performance, including agricultural products the national and regional governments designed and began to carry out some important export projects, one of which is aiming at tripling Altai agricultural export. However export companies continue to face with numerous external and internal barriers that hamper their foreign trade. The obligations under the Agricultural Export Federal Project are very ambitious but active cooperation of all the relevant authorities concerned, state financial support will ensure the goal to be achieved.

References

1. Национальный проект «Международная кооперация и экспорт»: Экспорт продукции АПК [Электронный ресурс] // Правительство РФ. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://government.ru/projects/selection/739/>
2. Паспорт регионального проекта Алтайского края «Экспорт продукции АПК» [Электронный ресурс] // Эконом 22 – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://econom22.ru/pnp/regionalnye-proekty/mezhdunarodnaya-kooperatsiya-i-eksport/RP>
3. Инвестиционная привлекательность Алтайского края [Электронный ресурс] // Инвестиционный портал Сибирского федерального округа. – Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019. - Режим доступа: <http://invsib.ru/altkrai/investicionnaya-privlekatelnost/>.
4. Как жил и развивался Алтайский край в 2018 году: радужные успехи и обидные падения [Электронный ресурс] // ALTAPRESS.RU. - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2001-2019. - Режим доступа: <https://altapress.ru/ekonomika/story/osnovnie-rezultati-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-altayskogo-kрая-v-godu-v-tsifrah-i-kommentariyah-240688>.
5. Через квоты и пошлины. Алтайские производители продовольствия пробиваются на экспортные рынки [Электронный ресурс] // RG.RU. Российская газета / ФГБУ «Редакция «Российской газеты». Москва, 1998-2019. - Электрон. текст. дан. - Барнаул, 2019 – Режим доступа: <https://rg.ru/2018/10/11/reg-sibfo/altajskie-predpriiatiia-uvlichili-eksportnye-postavki-prodovolstviia.html>.

УДК 336.7

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

М. К. Красный, И. С. Присяжный, студенты

Научный руководитель: **Т. А. Ларина**, к.п.н., доцент

Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова, Барнаул, Россия

ANALYSIS OF THE FINANCIAL STABILITY INDICATORS IN THE RUSSIAN FEDERATION

M. K. Krasniy, I. S. Prisiazhniy, students

Scientific adviser: **T. A. Larina**, PhD, associate professor

Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: enlang@mail.ru

Abstract: *The article deals with the main factors that influence global economy and have an impact on the Bank of Russia stability. The authors thoroughly analyze all reasons that can cause danger for Russian financial system and ways to manage the problems and improve the situation.*

Аннотация: *В статье рассматриваются основные факторы, которые влияют на состояние мировой экономики и сказываются на стабильности Банка России. Авторы дают подробный анализ источников угроз для российской финансовой системы, а также предлагают пути решения возникающих проблем и способы улучшения возникшей ситуации.*

Keywords: *interest rate, banking business, credit institutions, financial recovery, debt burden, foreign investors.*

Ключевые слова: *процентная ставка, банковский бизнес, институты кредитования, финансовое оздоровление, налоговое бремя, иностранный инвесторы.*

At the moment the development of global financial market is influenced by three main factors.

Firstly, it is economic growth disruption. According to the IMF, world GDP growth slowed to 3.6% in 2018 as compared to 3.8% in 2017. At the same time, regulators of the leading economies (primarily the US and the euro area) revised down the forecast for economic growth in 2019. China's growth rate has been falling steadily for a long period of time and finally reached its lowest point.

Secondly, there remains uncertainty about the leading Central Banks' policies. In December 2018 the Federal Reserve System (FRS) kept increasing active interest rate and reduced its balance sheet, which did not come up to the market expectations. In these conditions, there was a significant drop in stock index.

Thirdly, the importance of foreign economic and geopolitical factors is increasing. Tense trade disputes between the US and China and other countries are the reasons for decrease of global trade and inflation. Brexit may have a dramatic impact on the market stability. Tight economical and political situation in Iran and Venezuela may have a significant impact on oil market fluctuation.

Certain risks can cause considerable instability both in global markets as a whole and in different countries in particular. These vulnerabilities are primarily related to the debt burden that has increased during the long period of mild monetary policy of leading Central banks. Debts of developed countries grow as a result of mergers and acquisitions (M&A), including the purchase of the company shares by its own management. So, to sustain their economic growth they need to deal with constraints in macroeconomic policies. Since the beginning of 2008 the foreign debt has increased significantly, and in such countries as Turkey, Chile, Argentina, South Africa, Indonesia it is many times higher than the amount of accumulated international reserves.

Thanks to the improvement of fundamental macro indicators (lower inflation, transition to a budget surplus, an increase in the current account surplus, a decrease in external debt, an increase in international reserves) sustainability of Russian economy has improved in recent years.

At the same time, there are still geopolitical risks caused by possible tightening of sanctions.

Internal problems that Russian economy is facing can also be a risk for the Russian financial system. In the third quarter of 2019, the real disposable income of the population continued to decline (by 2.3% in annual terms), while the debt burden of the population has been rapidly growing. No doubt, stagnant revenues may have a negative impact on the quality of consumer loans.

The level of consumer goods loans has risen steeply on October 1, 2019, when the mortgage interest reached 24.7%. Further decline of real household income may lead to an increase of non-payments on consumer loans. Loans with a small down payment are characterized by an increased level of credit risk of the borrower and are potentially vulnerable to a decrease in real incomes.

Measures taken to maintain financial sustainability are the following:

1. Mortgage. In the fourth quarter of 2018, the Bank of Russia increased premiums on risk factors for mortgage loans granted after January 1, 2019, with an initial payment of 10% to 20%. As a result, the share of such loans in the first quarter of 2019 decreased from 42.9% to 40.7%. The quality of mortgages, including those secured by equity agreements, is still high. The share of overdue debts on such loans does not exceed 0.4% of that on October 1, in 2019.

2. Risks of exchange and dependence on external financing.

The crisis in the Russian market in 2008–2009 and 2014–2015, as well as in other countries (one of the most recent is Turkey) shows that a high share of bank balance sheet valuation and a significant dependence of countries on foreign financing may cause danger for the financial system.

As soon as the inflation has been brought down and the exchange rate of ruble has become stable the borrowers' interest to foreign currency has dropped considerable. However, in the period from the fourth quarter of 2018 to first quarter of 2019, the process of devaluation of the balance of the Russian banking sector partially stopped. In terms of assets, foreign currency loans continued to decline (for legal entities - residents - by 16%, non-financial organizations in general - by 10%), but the volume of exchange and interbank loans in foreign currency increased. The share of retail deposits of individuals in foreign currency in the total volume of retail deposits for the three quarters of 2019 increased from 20.3% to 21.5% (with the elimination of exchange rate revaluation).

In order to slightly stimulate the trend towards devaluation, the Bank of Russia is intends to raise the standard for mandatory provision for obligations in foreign currency. In addition, the amendment of deposit insurance act is being discussed with regard to reducing the maximum deviation of interest rates on deposits in foreign currency. According to the amendment banks pay will increase additional insurance premiums.

The external debt of Russia kept to decline (the volume of total external debt from the beginning of 2016 to the 1st of October in 2019 decreased by 10%, to 467.8 billion US dollars, corporate debt - by 8%, to 317.9 billion US dollars, USA banks' debt - by 38%, up to 82.3 billion US dollars) and became fully covered by gold reserves (490 billion US dollars).

Nevertheless, in 2018, the Russian market faced caused by its dependence on foreign investors behavior. In 2018 the share of foreign investors in the total public debt decreased from 33.1% to 24.4%. However, in the first quarter of 2019, the volume of non-residents' investments in FLB increased by 256 billion rubles, the share of non-residents' investments in FLB in the total market volume as of the 1st of October was 26, 7%.

The stability of the Russian FLB market is primarily caused by the low level of total public debt (14.6% of GDP as of the 1st of January in 2019), a relatively small share of non-residents (in Russia - 27%, for comparison: in South Africa - 40%, in Indonesia - 38 %, in Mexico - 32%) and the high demand for FLB from domestic financial institutions (non-state pension funds, life insurance companies and banks). In case of high volatility, the Bank of Russia may introduce a moratorium on the revaluation of the value of securities in their portfolios.

By the end of 2018 banking sector profit had reached its peak of 1.3 trillion rubles. The profit of credit institutions, excluding banks that have undergone financial recovery, has grown by 30% in 2018 to 1.8 trillion rubles, mainly, as a result of an increase in net interest income (NPI) (by 344.4 billion rubles, or 14%) and net fee and commission income (CKD) (by 189 billion rubles, or 21.3%).

The profitability of the banking business keeps increasing. The return on assets was steadily growing over twelve months from 1.0% to 1.8%. By October 1 2019 the return on equity has grown from 8.5% to 15.9%. The return on assets of banks that did not undergo the financial recovery process had increased over the same period from 2.0% to 2.4%, return on equity grew from 15.5% to 19.3%.

The capital ratio of credit institutions remains stable (14.6% with the exception of banks undergoing financial recovery), while due to the additional risk premiums, capital buffers have increased up to 0.6 percentage points of banking sector capital adequacy. Under such conditions, the countercyclical capital adequacy ratio is maintained at 0%.

References:

1. Бачило И.Л. Читая Генри Киссинджера: информационное общество и Интернет как фактор формирования мирового порядка [Электронный ресурс] // И.Л. Бачило // Перспективы. 10.09.2015.. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2015. – Режим доступа: http://www.perspektivy.info/book/chitaja_genri_kissindzhera_informacionnoje_obshhestvo_i_internet_kak_faktor_formirovaniya_mirovogo_poradka_2015-09-10.htm.

2. Гребенкина Е.В. Многообразие факторов и новые виды дипломатии: перспективы для «мягкой силы» государства и его внешней политики [Электронный ресурс] / Е.В. Гребенкина //

АПШИ. 01.07.2017.. - Электрон. текст. дан. - Москва 2017. – Режим доступа: <http://ashpi.asu.ru/ic/?p=4319>.

3. Минкомсвязь России закрепила понятия «Сектор ИКТ» и «Сектор контента и СМИ» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минкомсвязи России.. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2016. - Режим доступа: <https://digital.gov.ru/ru/events/34655/>.

4. Обзор финансовой стабильности [Электронный ресурс]. // Центральный Банк России. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/19790/OFS_19-01.pdf.

5. Семячков К.А. Цифровая экономика и ее роль в управлении современными социально-экономическими отношениями [Электронный ресурс] / К.А. Семячков // Современные технологии управления. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2018. - Режим доступа: <https://sovman.ru/article/8001/>.

6. Dean D. et al. The internet economy in the G20: The \$4.2Trillion Growth Opportunity: Report. Boston [Электронный ресурс] // BCG – Электрон. текст. дан. - Нью-Йорк, 2019. – Режим доступа: <https://www.bcg.com/publications/2012/technology-digital-technology-planning-internet-economy-g20-4-2-trillion-opportunity>

7. Krastev I. Why Did the “Twitter Revolutions” Fail? / I. Krastev // New York Times. 2015. № 1 [Электронный ресурс] // New York Times. – Электрон. текст. дан. - Нью Йорк, 2015. - Режим доступа: https://www.nytimes.com/2015/11/12/opinion/why-did-the-twitter-revolutions-fail.html?_r=0.

УДК 35.087.431.3

ОРГАНИЧЕСКИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ПРОДУКТЫ КАК ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А. А. Осипова, студент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

BIO VS NON-BIO PRODUCTS: ORGANIC AGRICULTURAL PRODUCTS AS A PART OF ECONOMIC SECURITY

A. A. Osipova, student

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: alina-osya@mail.ru

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема надлежащего использования термина "органическая продукция" в современном мире. Проанализированы условия окружающей среды и установлены критерии для органического сельского хозяйства. Выявлена и обоснована необходимость правового регулирования в сфере органического сельского хозяйства.

Abstract: This article discusses the problem of the proper use of the term "organic products" in the modern world. The environmental conditions are analyzed and the criteria for organic agriculture are established. The need for legal regulation in the field of organic farming has been identified and justified.

Ключевые слова: органическая продукция, органическое сельское хозяйство, рынок органической продукции, антибиотики, ГМО, IFOAM

Keywords: organic products, organic agriculture, organic market, antibiotics, GMOs, IFOAM.

One in ten people (750 millions) fall ill every year from eating contaminated food, and 420 000 people die each year as a result. Children under 5 years of age are at particularly risk, with some 125 000 young children dying from food borne diseases every year. Contaminated food can cause long-term health problems. Some harmful bacteria are becoming resistant to drug treatment

(Overuse and misuse of antimicrobials in agriculture and animal husbandry, in addition to human clinical uses, is one of the factors leading to the emergence and spread of antimicrobial resistance. Antimicrobial-resistance bacteria in animals may be transmitted to humans via food).⁵

Organic food, fresh or processed food produced by organic farming methods. Organic food is grown without the use of synthetic chemicals, such as human-made pesticides and fertilizers, and does not contain genetically modified organisms (GMOs). Organic foods include fresh produce, meats, and dairy products as well as processed foods such as crackers, drinks, and frozen meals

Table 1 - Organic Agriculture: Key Indicators and Top Countries 2019

Indicator	World	Top countries
Countries with organic activities	2017: 181 countries	
Organic agriculture land	2017: 69.8 million hectares	Australia (35.6 million hectares) Argentina (3.4 million hectares) China (3.0 million hectares)
Producers	2017: 2.9 million producers	India (835 000) Uganda (210 352) Mexico (210 000)
Organic market	2017: 97 billion US dollars	US (45.2 billion US dollars) Germany (11.3 billion US dollars) France (8.9 billion US dollars)
Per capita consumption	2017: 12.8 US dollars	Switzerland (325 US dollars) Denmark (315 US dollars) Sweden (268 US dollars)

According to the latest FiBL survey on organic agriculture worldwide, land occupied by organic farming is equal in area to six Altai Krai regions. **The region with the largest areas of organic agricultural land** is Oceania (35.9 million hectares, which is half the world's organic agricultural land). **The countries with the most organic agricultural land are** Australia (35.6 million hectares), Argentina (3.4 million hectares), and China (3 million hectares). Almost a quarter of the world's organic agricultural land and more than 87% of the producers are in developing countries and emerging markets. The countries with the most producers are India (835'000), Uganda (210'352), and Mexico (210'000). However, **the largest organic markets** are the United States (40 billion euros), Germany (10 billion euros), and France (7.9 billion euros). **The highest per-capita consumption** in 2017, with almost 300 euros, was found in Switzerland and Denmark.

India is a country with the largest number of producers. However, this country is polluted. The PM_{2.5} (pg/m²) reaches the mark of more than 35.

PM_{2.5} are very small particles. These include a mixture of dust particles, ash, soot, as well as sulfates and nitrates in suspension in the air. These are substances that cause the turbidity of the air. India as well as Uganda have a red mark which means that these countries are extremely polluted.

Here, how does the circular flow in nature work. Nutrients are supposed to come from the soil, go through the body of a plant into the body of an animal and back into the soil. We all learned that in high school. And that is not how the vast majority of world agriculture works today.

Russia is a country with a huge territory and a large number of empty land suitable for agriculture (natural conditions, low levels of environmental pollution, development of transport infrastructure, and the availability of pasture land). Despite the fact that the United States is the leader in arable land today, the potential leader here is Russia, which has 28 million fallow lands (i.e. agricultural land that has not been used for a long time, which means "chemistry" was not introduced),

⁵Food Safety 2019, based on data from World Health Organization

most of which is arable land. In the production of organic products, several aspects must be observed, such as: products must be grown on agricultural land, fields, farms, which did not use pesticides and other means of protection, chemical fertilizers, antibiotics and GMOs. It is also worth noting that in the manufacture of organic products, natural flavors are used.

However, the question is do we really need the market for organic food to grow? According to my poll of 60 students studying at my University, only a half of them buy organic food. One of the reasons why it happens is that organic products are quite expensive.

European consumers spend more on organic food. The Swiss spent the most money on organic food per capita (288 euros). While the average salary in Switzerland in 2018, according to official statistics, was 6,502 francs per month. Swiss spend on organic products 20 times less than their salaries.

According to the results of the survey, most residents of the Altai krai would spend 1000 rubles on bio products, which is 27 times less than wages.

If you look beyond the health effects, there are plenty of other reasons to buy organic food. There are some other reasons why people choose organic food, for ex: better taste of the products, environmental and animal welfare and the support of local producers.

Organic agriculture, as a special area of agricultural production, requires a separate legislative regulation. The number of certified organic agricultural manufacturers in Russia is $84 \pm 6-7$ companies. Such a quantity is not enough to fill the market. The lack of legal regulation prevents the development of the market organically in the Russian Federation.

Now, there is no law regulating the organic market in Russia. The adoption of the relevant law in 2020 will ensure the development of ecological farming, as well as the production of safe certified products. In order to enter Russia into international markets, it is necessary to create an integrated system of laws on organic agriculture that meets international requirements for the trade in organic food. These measures will contribute to the protection of agricultural producers, will allow to develop supporting measures and reduce the cost of certification.

The formation of international standards in the field of organic products in the world is the responsibility of the International Federation of the Ecological Economy Movement (IFOAM).

The State Duma is considering a draft federal law "On the production and turnover of organic products" prepared by the Ministry of Agriculture of the Russian Federation in April 2017. Now production of organic products is regulated by 3GOSTs.

Only in 2017 came into force the National Standard of the Russian Federation GOST R 57022-2016 which established a single procedure for voluntary certification of organic production for compliance with the requirements of GOST 56508. In Russia, there is still no single body that would be responsible for certification of organic products.

However, the adoption of GOST R 57022–2016 is an important stage in the development of the domestic market for organic products. Without the law on environmental production governing the use of the words "eco", "organic", "bio", "environmental", "organic" and "biological" on the packaging of products, unscrupulous manufacturers and sellers, using them without good reason, introduce misconception of buyers. Note that due to the high costs of environmental certification, not many manufacturers are ready to certify their products. Therefore, there is always a risk of being deceived.

If air is becoming more and more polluted all over the world, water will be polluted, which means that the soil will be polluted. So plants and animals, respectively, will also be contaminated. Then what kind of organic agriculture can we talk about?

References:

1. FiBL survey 2019, based on national data sources and data from certifiers Global market [Электронный ресурс] // Eco via Intelligence (formerly Organic Monitor). – Электрон. текст. дан. - Бостон, 2019. - Режим доступа: <https://statistics.fibl.org/>

2. Organic Agriculture [Электронный ресурс] // Food and Agriculture Organization (FAO) of the United Nations. - Электрон. текст. дан. - Бостон, 2019. - Режим доступа: <http://www.fao.org/organicag/oa-home/en/>

3. The World of Organic Agriculture Statistics and Emerging Trends 2019 [Электронный ресурс] // Research Institute of Organic Agriculture FiBL. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.organic-world.net/yearbook/yearbook-2019.html>.

УДК 338.1

ГУМАНИТАРНОЕ РАЗВИТИЕ КАК ЗАЛОГ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БУДУЩЕГО

В. Свиридов, студент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

HUMANE DEVELOPMENT AS A KEY FACTOR FOR FUTURE ECONOMIC SECURITY

V. Sviridov, student

Polzunov Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: meo_altstu@mail.ru

Abstract: *The article shows the hypothetic scenarios of economic development of human-kind, it also reveals the problems that can be considered as threats to global economic security. The author suggests his own vision of dealing with these threats.*

Аннотация: *В статье рассматриваются возможные сценарии экономического развития человечества, также описываются основные проблемы, которые являются угрозами мировой экономической безопасности. Автор предлагает свое видение в решении этих проблем*

Keywords: *economic security, economic development, humane development.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, экономическое развитие, гуманитарное развитие.*

Human, as a living being, strives for a state of homeostasis and mental stability. In this state, basic human needs are met and threats are eliminated. This state can be called a state of safety.

A more established definition of safety is as follows:

Safety is a multivalued concept characterizing first of all security and low level of risk for a person, society or any other subjects, objects or their systems [1].

A. I. Tatarkin in his work "Socio-economic risks: diagnosis of causes and predictive scenarios of implementation" gives a very capacious and most complete definition of economic security.

The economic security of the state is determined by a set of economic, geopolitical, environmental, legal and other conditions that ensure:

- 1) prerequisites for its survival at the onset of the crisis and for development in the future;
- 2) protection of vital interests of the state in relation to its resource potential, balance and dynamics of development and growth;
- 3) the creation of the internal immune system and external protection from destabilizing influences;
- 4) competitiveness of the state in the world markets and stability of its financial position;
- 5) the creation of decent living conditions and, as a consequence, the harmonious development of each individual[2].

Until recently, it was possible to talk about the economic security of an individual state. Thanks to the process of globalization, economic, social and environmental processes can no longer take place on the territory of individual States. What concerned national economies now affect the interests of the world community as a whole. This can be seen by looking at how the situation on the oil market is changing, how the actions of oil exporting countries affect economic processes in

other countries. This can be seen by paying attention to the consequences of economic sanctions. The interconnection of national economies is expressed in less global processes.

The main message of this article is based on the fact that the economic security of a single state today and in the future depends on the economic security of other countries and in general on the economic processes taking place in other countries.

All developed countries follow the path of capitalism, the fundamental foundations of which are laid profit. The economy of capitalist States is aimed at growth. A little thought is enough to realize that with limited resources on the planet, endless economic growth is impossible. The transition to alternative energy sources cannot solve this problem completely, because it will not change the principle of economic activity for profit.

In these conditions there is a consistent series of processes:

1) The economy grows, increasing the volume of GDP, because economic growth is measured in the volume of goods and services produced in the country.

2) To increase the volume of GDP, the volume of output increases through expanding production (attracting new resources) and using novelties of STP to reduce costs and develop new products.

3) From point two follows two new branches of processes at once:

1. Products become too much, it needs to be sold to someone. You need to sell more and more resorting to different methods.

2. Trying to reduce costs and win profits leads to the fact that companies do not care about the environment, use new developments thoughtlessly, not caring about the future of the planet.

4) 1. To sell products, it is made less quality. It is faster to fall into disrepair. Repair is more expensive than buying. There is a need to buy more often and spend resources on new products, increasing economic growth. The circuit is closed.

2. Economic growth leads to an increase in harmful effects on the planet's ecology, human health, climate and everything else in a logical causal relationship.

The described sequence of processes entails a variety of economic, environmental and political problems:

1. Areas of natural forests are shrinking at a tremendous rate, which leads to a depletion of the atmosphere and is exacerbated by industrial emissions into the atmosphere.

2. The volume of fresh water is reduced as a result of pollution by sewage and melting of glaciers.

3. Species diversity of flora and fauna is decreasing.

4. Areas of fertile soil are reduced as a result of negligent "consumer" use of land and pollution with chemicals.

5. Air quality deteriorates, which directly affects health.

6. The quality of food is deteriorating, the number of hungry people on the planet is growing.

7. Low living standards of third world countries.

8. Local wars and conflicts.

9. Mass migration

10. Social tensions, ethnic and intercultural conflicts

11. Increased stress in everyday and work life, psychological difficulties and deviations.

12. Critical decline in the population of the Caucasian race

13. Dangerous use of genetic engineering

14. The nuclear threat

15. The inability to meet the energy needs of the economy using only alternative sources[3].

This list needs to be supplemented. It is assumed that most of the problems of our time arise from our way of existence on the planet and the attitude to economic activity and life in general. From this we can draw a disappointing conclusion. The further development of scientific and technological progress within the framework of the capitalist system with a view to the growth of the capitalist economy is able to bring the world economy out of the state of security. All kinds of economic, social, political problems generated by such development of NTP pose a threat to the stability of the economy of all countries on the planet and even the entire human population.

What measures can we take to avoid the devastating effect of accelerating unilateral progress?

The wheel of capitalism turns very fast. When deciding on any changes, state institutions, entrepreneurs and other economic entities give preference to projects and recommendations that have the shortest time and the fastest and most significant effect. The possible general direction of development proposed in this article is included in the category of unpopular solutions, because it has a long implementation time, and the means and methods of implementation still require improvement and correction.

Heads of state, national leaders, researchers and innovators throughout history have tried to solve people's problems by changing the external environment: creating and passing laws, facilitating labor activity with the help of science and technology and expanding the boundaries of their possessions, developing new territories and sources of resources. Many of them understood the greedy nature of man and that his needs are limitless, but they did not consider that this can be changed by educational methods. Moreover, even in remote times, it was difficult to implement because of the low speed of transmission and processing of information, greater fragmentation and heterogeneity of human groups and poor tolerance with other opinions and lifestyles, as well as ways of doing business. Today, the ongoing process of globalization breaks down such barriers to a new round of development of human thought.

It is assumed that in the near future the vector of development should be shifted towards enhanced humanitarian development: the development of the individual, in order to achieve harmony of human and his activities with all peoples, nature and the conditions of the external world as a whole. This development presupposes the abandonment of the capitalist model of economy because of its inferiority and inferiority, because of its unavailability in the face of declining resources on the planet.

The first step may be to develop a single comprehensive system of education harmonious highly organized personality, based on the following layers of scientific knowledge:

- 1) knowledge of physiological and psychological laws of human behavior;
- 2) knowledge about the thought processes of the human brain and ways of forming an individual's scientific thinking based on logic;
- 3) moral and ethical principles of the society focused on preservation and creation instead of consumption and destruction.

This list is incomplete and still needs to be finalized.

The second and extremely important step may be the unification of States and the creation of a single humanity, which previously could only be spoken about conditionally, because there was no actual humanity. This will combine disparate economic structures into one coherent and orderly system and development and efficient logistics, while winning on cost reduction and uniformity of the device of the individual principles and operations of the system.

And yet the most important element of the development of society will remain the education of the individual, the work with human instincts, internal, if you like, "spiritual" transformation, which will eliminate hostility between countries and smaller groups, distrust, ignorance and vices. It doesn't seem like romantic dreams anymore. The methodological apparatus of psychology and yoga already allows to apply for these needs such tools as psychoanalysis and spiritual practices (meditation and the like). Again, the measures described in the article do not have a quick effect, but they are much more effective than the measures used to change the external environment. The external environment is extremely extensive and changeable, with the passage of time, measures of external influence become obsolete and wear out, cease to be relevant in the face of ongoing changes. The measures described in the article, on the contrary, are internal in nature, which allows to extrapolate these decisions in any conditions and in any situation.

The figures responsible for managing national economies have so far made decisions that have solved local problems and caused problems in other States. It's a shift of responsibility. The process of globalization shows us that shifting the responsibility of one state to other participants in the world economy exacerbates the situation. The planet is a closed system: it is impossible to isolate oneself from problems abroad, they will manifest themselves in another sphere of life and lead to its greater damage if they are not solved. Practice shows that solving interrelated problems separately does not eliminate the causes, and problems arise again. Paying attention to the roots of glob-

al threats makes it possible to notice that humanitarian development lags far behind the technical one. Humanity is not ready for a further technical leap. According to the author, only a radical change in the paradigm of civilization development, the shift of the vector to humanitarian development, is able to ensure economic security of a person in the future. At the same time, it is not necessary to abandon all the technical developments and achievements of our time.

References:

1. Понятие безопасности [Электронный ресурс] Helpiks. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://helpiks.org/9-19977.html>.
2. Трактовка понятия «экономическая безопасность» российскими учёными [Электронный ресурс] // Helpiks. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://helpiks.org/7-11841.html>.
3. Научно-техническая революция: прогресс или трагедия [Электронный ресурс] // BestReferat. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.bestreferat.ru/referat-21499.html>.

УДК 35.087.431.3

ПРОБЛЕМЫ ПЕНСИОННОЙ РЕФОРМЫ

Н. Ю. Шкребко, студент

Алтайский государственный технический университет, Барнаул, Россия

PENSION REFORM ISSUES

N. Y. Shkrebko,

Altai State Technical University, Barnaul, Russia

e-mail: shkrebko.n@mail.ru

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы и сложности начисления пенсионных выплат в Российской Федерации, а так же их краткая история и сравнение с пенсионными выплатами стран Европы. Был представлен метод расчета начисления пенсионных выплат на условном примере. Приведен пример более прозрачной пенсионной системы.

Abstract: This article discusses the problems and difficulties of calculating pension payments in the Russian Federation, as well as its brief history and comparison with the pension payments in European countries. A method for calculating the accrual of pension benefits was presented using a conditional example. An example of a more transparent pension system is given.

Ключевые слова: пенсия, пенсионная реформа, пенсионные выплаты, пенсионная система, пенсионные баллы, заработная плата.

Keywords: pension, pension reform, pension payments, pension system, pension points, wages.

The very first pensions appeared in Russia during the time of Ivan the Terrible and were issued only to the elite in the form of land allotments. Pension provision in Russia became regular only in the era of Peter the Great, and overall - only in the USSR in 1956.

Today, the distribution system is at the heart of the current pension system. It is based on the principle of generational solidarity: payments to pensioners were made through pension contributions from the working part of the population. This system ceases to work under conditions of growing demographic load, when the number of employees decreases and the number of pensioners increases.

Since 2001, it was planned to form pensions in two parts: insurance and funded. However, in 2014, the state refused the funded part, and all contributions paid to the Russian Pension Fund were frozen. According to the statement of the Minister of Finance of the Russian Federation, Anton Siluanov, at the moment these contributions have been spent on «annexing Crimea to Russia».

Since 2015, pension rights of citizens are formed in individual pension coefficients - IPC (points). All previously formed pension rights have been converted into pension coefficients and are taken into account when assigning an insurance pension.

The number of pension points depends on the assessed and paid insurance contributions to the mandatory pension insurance system.

There is a minimum of points that must be scored in order to, in principle, obtain the right to a pension. Since 2015, this minimum has been gradually increasing.

For example, in 2019, you need to have 16.2 points to apply for a pension.

Table 1 - The minimum number of points giving the right to an insurance pension

Year	Minimum Points
2015	6,6
2016	9
2017	11,4
2018	13,8
2019	16,2
2020	18,6
2021	21
2022	23,4
2023	25,8
2024	28,2
2025	30

At the end of each year, retirement points are credited to the individual personal accounts of Russians, the amount of which depends on the size of the salary. However, there is a limitation. It does not matter how high your salary is, you will not get more than the maximum points.

Table 2 - Maximum points

Year	Maximum points for the year
2015	7,39
2016	7,83
2017	8,26
2018	8,7
2019	9,13
2020	9,57
2021	10

In 2019, to obtain the right to establish an old-age insurance pension, citizens must have at least 10 years of insurance experience and at least 16.2 pension points.

Decisions of the Government of the Russian Federation in 2020 plans to establish a new limit for the calculation of insurance premiums for compulsory pension insurance - 1,292 thousand rubles per year. Now it is 1,150 thousand rubles. Thus, the annual marginal earnings will increase by 142 thousand rubles, or by 11.833 thousand rubles per month. Moreover, this indicator over recent years, the Cabinet of Ministers has been increasing at a rate much faster than the growth rate of salaries.

Table 3 - Maximum salary for pension contributions

Year	Maximum salary for pension contributions per month, rub.
2015	59 250
2016	66 333
2017	73 000
2018	84 083
2019	95 833
2020	107 666

Consider the data by example.

Let's imagine a Russian worker with salary is 40 thousand rubles a month (for a year it is 480 thousand rubles). Using the formula for calculating the IPC, we calculate how many the worker will receive points for them.

$$IPC = \frac{AC}{AC_{max}} \times 10$$

IPC - individual pension coefficient (point);

AC - the amount of contributions at an individual rate (your salary for the year * 16%);

ACmax - the amount of contributions at an individual rate from the marginal base (marginal base * 16%).

With such income, in 2015 the employee will receive 6.75 pension points from the RPF, in 2019 - 4.17 points, and in 2020, with the new limit, only 3.71 points. That is, less and less points will be earned every year.

But this is if a person receives at least 40 thousand rubles. And with a salary of 20 thousand rubles, you can earn only 2 points per year - this is only 200 rubles in addition to retirement. Moreover, over time, with an increase in the limit value of the base, the number of points and money will decrease further.

For convenience, I have compiled a table on the translation of salaries into points, as well as the conversion of points into real money that you will receive upon retirement. The cost of the point is taken in the prices of 2019 (87.24 rubles).

Table 4 - Number of points depending on salary

Salary per month, rub.	Salary for the year, rub.	Number of points	The cost of points earned (increase to pension)
10 000	120 000	1,043	90,99
11 280	135 360	1,177	102,68
15 000	180 000	1,565	136,53
20 000	240 000	2,087	182,07
25 000	300 000	2,609	227,61
30 000	360 000	3,130	273,06
35 000	420 000	3,652	318,60
40 000	480 000	4,174	364,14
45 000	540 000	4,696	409,68
50 000	600 000	5,217	455,13
60 000	720 000	6,261	546,21
70 000	840 000	7,304	637,20
80 000	960 000	8,348	728,28
100 000	1 200 000	9,13	796,50

The median salary in the Altai Krai is 16.3 thousand rubles. That is, half of all workers in the region have a salary below this level. Accordingly, half of Altai Krai will one day be faced with the problem of the absence of pensions or their microscopic size (which means total poverty). The level of quality of life will fall significantly.

According to Federal Law No. 400-Φ3, the right to a pension is granted upon reaching the age of 65 by citizens - for men and 60 - for women. The average pension in Russia in 2019 was 14,116 rubles. Using these data can be compared with the same indicators in some European countries.

Table 5 – Pensions in various European countries in 2019

Country	Retirement age		Average life expectancy	Retirement benefit amount, USD
	men	women		
Netherlands	65	65	82	2600
Austria	65	60	82	2300
Switzerland	65	64	83	2000
Sweden	61	61	82	1900
Norway	67	67	82	1750
Germany	65	65	81	1200
France	60	60	82	1150
Great Britain	65	64	81	760
Russia	65	60	71	220

For an alternative to an insurance pension, the Ministry of Finance has developed a Guaranteed Pension Plan, which should begin to work in 2021. The essence of the program is that you voluntarily give a certain percentage of your salary to a non-state pension fund, from where they can be extracted only after retirement. The government will still have access to it, and may introduce all sorts of indices to reduce pensions. Personally, I tend to distrust such a system because of what happened to the funded pension in 2014.

Another alternative to the pension system is the Singapore system. There is no social pension in this country, and it is formed at the expense of bank accounts, to which employees regularly pay a certain amount. The state has nothing to do with this money, and, accordingly, it cannot take it and redistribute it to other pensioners.

Pensions are one of the factors that affect the standard of living of the population. An ill-conceived pension system can lead to even greater stratification of society and an increase in poverty. People will not engage in the development of scientific activity or work to improve the structure of the economy, when the state leaves opportunities only for survival. For new generations to be engaged in all areas of economic security in order to improve Russia's position on the world stage, they must be confident in their future. The current conditions do not inspire confidence or a sense of stability.

References

1. О предельной величине базы для исчисления страховых взносов на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством и на обязательное пенсионное страхование с 1 января 2020 г. [Электронный ресурс] / Проект Постановления Правительства РФ N 1407 (по состоянию на 18.09.2019) // КонсультантПлюс : справ.правовая система. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=PNPA;n=50894#0195028>
2. Расчет размера страховой пенсии по старости [Электронный ресурс] / Справочная информация// КонсультантПлюс : справ.правовая система. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_43487/
3. Пенсионная реформа: что изменится с 2019 года [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс : справ.правовая система. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2019.- Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/doc/pr230718/>
4. Данные Пенсионного фонда Российской Федерации [Электронный ресурс] // Пенсионный фонд РФ. – Электрон. текст. дан. - Москва, 2014. - Режим доступа: http://www.pfrf.ru/grazdanam/pensions/kak_form_bud_pens/
5. От Грозного до Путина: как менялись пенсии в России [Электронный ресурс] // Газета.ru. - Электрон. текст. дан. - Москва, 2019. - Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/2019/07/11/12493849.shtml?p=main&sort=asc>

Научное издание

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ:
ГОСУДАРСТВО, РЕГИОН, ПРЕДПРИЯТИЕ**

Сборник статей
V Международной научно-практической конференции
(г. Барнаул, 11 декабря 2019 года)

Под общей редакцией *Попова Александра Владимировича*
Технический редактор: *Эмилия Ивановна Казитова*

Издательство
Алтайского государственного технического
университета им. И.И. Ползунова,
656038, г. Барнаул, пр-т Ленина, 46